

# אינכער אַן

← כאַפּצעם

## דער שווינדלער ביי מיר אין קאמפיוטער

### א מאַשקאוויטש פראדוקציע

אינספירירטער אינטערוויו  
מיט דעם אונט פלאטער ר'  
גרשון מאַשקאוויטש איבער  
זיין קאריערע פון באשיינען  
און אידישע שמועות און אוועקטן  
אין באגלייטונג פון אלע מצבים

פארוואס נעמט מען  
נישט אן מיינע אפערס?  
← שטאטסמאן

די ארבעטערס זאלן זיך  
בעסער צושטעלן  
← באלעבאטיש

היטן דאס  
געזונט  
← געזונטערמאן

דער אינגערמאן באזוכט  
ביי איין אינדערהיים?  
← דעטאלן: זייט 98

CANADA/UK

קרייט יואל

מאנטי

בארא פארק

וויליאמסבורג

# Member Experiences

Compassionate Care, Unmatched Flexibility, Proven Savings.

"United Refuah HealthShare has been an incredible partner in our family's healthcare journey, especially during the **critical time when our premature twins spent a month in the NICU** at a leading medical center. The support in navigating our complex healthcare needs made all the difference. Although the medical bills were astronomical, with the **power of the United Refuah sharing community, our out of pocket responsibilities were very minimal**. As an accountant in New York, I'll continue to refer members to you, knowing they'll receive the same compassionate and dedicated care."

- **Levi D.** Member since January 2022



"A year ago, our world was turned upside down with a **diagnosis of a malignant brain tumor**. United Refuah HealthShare provided the **financial backing, guidance, and flexibility to consult with leading specialists throughout the country as we navigated surgery and treatment**. Today, she is B'H in remission—strong, energetic, and free from medication. The journey was overwhelming, but with United Refuah's help, we have hope and gratitude for a brighter, healthier future, B'ezras Hashem."

- **Dovid A.** Member since March 2022



**It's Time to Prioritize YOUR Health and Savings:**

(440) U-REFUAH | [www.unitedrefuah.org](http://www.unitedrefuah.org) | [info@unitedrefuah.org](mailto:info@unitedrefuah.org)

**Enroll by December 15th to secure a start date of January 1, 2025.\***

**Schedule a zero-commitment 1-on-1 meeting with a member advisor.**

Get the clarity you need to make an informed and educated decision for your circumstances. Book now at **UREFUAH.ORG** (Video and phone options).



**Bonus!** Enroll after an advisor meeting and get a \$200 Visa Gift Card (Terms & conditions apply\*\*)

\*\*New applicants only, paid after 3 months of membership, valid for enrollments through this link only.





**SINCE 2018,  
HEALTHCARE  
PLAN COSTS**

**INCREASED**

**24%\***

**UNITED  
REFUAH'S  
MEMBERSHIP  
COSTS**

**DECREASED**

**24%\*\***

\*Data from KFF.org annual review

\*\*Includes annual contributions,  
PreShare and CoShare Max

While healthcare and everyday costs continue to skyrocket, with great Siyata Dishmaya, United Refuah has lowered membership costs while continually increasing shared services over the past six years.



**No Network  
Restrictions**



**Generous  
Reimbursement  
Maximums**



**37 Second  
Hold Time**

## MEMBERSHIP

**SINGLE: \$199/month**

**COUPLE: \$349/month**

**FAMILY: \$499/month**

*(Up to 6, add. members \$50/month)*





A Freilichen Chanukah

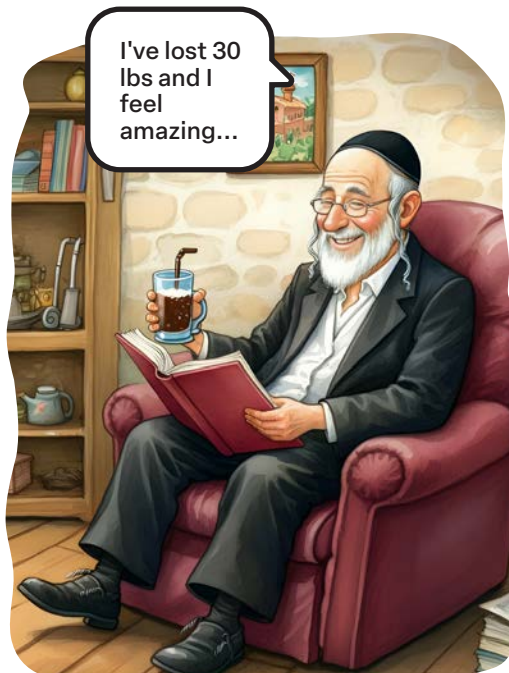


[888] 275-8575 | [ArkMortgage.com](https://ArkMortgage.com)



Ark Mortgage Inc. • NMLS ID 103915 • 400 Rella Blvd Montebello, NY 10901  
Licensed Mortgage Banker NYS Department of Financial Services; also licensed in AZ, CA, CT, CO, FL, NJ, PA & TX





# It's your choice.

You can continue trying this and that, or you can choose the easier, less painful way that actually works. Choose our complete package, or reach out to us for private coaching and guidance on your weight-loss journey.

**KOSHERSKINNYSHOT™**

✚ *ThinWellnessClub*

FAST ACTION WEIGHTLOSS  
INJECTIONS.  
STARTING AT \$199/MONTH

**845.209.1480**  
THINWELLNESSCLUB.COM



Let's  
celebrate  
Chanukah  
miracles!



**TheComputerStore**

BORO PARK  
4812 13TH AVE  
646.828.8159

WILLIAMSBURG  
269 LEE AVE  
718.280.9028

Such as  
our Annual  
Chanukah  
Specials:

#### Kiosk Special

Get 5 hrs. FREE Kiosk  
After you buy 20 Hours  
Limit 5 per customer



#### Apple AirPods

2nd Gen \$129  
3rd Gen \$169  
Pro 2nd Gen \$249



#### Power Bank

2600mAh

\$9.99  
Reg \$16



#### Mehadrin GPS



\$289  
Reg \$319

#### AT&T HotSpot

\$35/\$55 data  
\$79  
Reg \$120



#### 24Six Kosher MP3 Player

\$  
Reg \$



#### POM Classic Flip Phone

\$  
Reg \$



#### POM Kosher Flip Phone

\$319  
Reg \$369



#### Quin F30 Kosher Phone

\$289  
Reg \$315



#### Kosher TCL FLIP2

\$69 + 1 month service  
Reg \$149



#### Orbic Flip Kosher

Works with  
all carriers  
\$59  
Reg \$110



#### LG VN220

\$375  
Reg \$475



#### Kyocera Cadence

\$220  
Reg \$299







דעם אלממענט  
יעצט אפן

ענראלמענט ביז  
01.02.2025

עס איז מער ווי א חנוכה מתנה עס איז א לעבנס מתנה



חנוכה  
מתנה!

שרייב זיך יעצט איין  
צו באקומען די  
אומזיסטע 'דעת גיטאר'  
אינפארמאציע סעריע.

- געסט עקספערט סעסיעס ביי איתן כ"ץ און דובי מייזעלס
- פערזענליכע ענטפערס און באגלייטונג פון נחמן דרייער.
- לערן איבער הונדערט פאפולערע קומזיץ ניגונים.
- 2 יאר אנלימיטעד עקסעס (אנליין אדער USB)
- 25 + שעה פון קלאסן, לערן לויט דיין פערזענליכע שגעליקייט.

☎ רופט אריין צו באשטעלן 718-400-9877

💬 פראגעס? טעקסט אדער וואטסעפפ 718.400.9877



באקומט די פולע  
'דעת אקעדעמי גיטאר'  
לערנונג ביכל

דעם חנוכה גיבט

די גיטאר  
אקעדעמי

מיט נחמן דרייער אלס מתנה

VISIT: DAASS.COM

דעם DAASS



# IS HE AN *EXTRA SIZE?* GIFT HIM *EXERCISE*

Skinny people need exercise too, just sayin'

Great Chanukah gift idea for employees, family members,  
or anyone who deserves a moment to unwind and rejuvenate.

*Chanukah Special*  
**3 MONTH**  
Membership  
Gift Card  
**ONLY \$180**

 **718.510.2232**

**4714 16TH AVE**

NEXT TO SHLOIMYS BAKERY



חנוכה

# סעודת באקומט א דעווייס בחינם!

Gift  
Certificates  
Available

## LOADIO

**Boro Park**  
Eichlers Judaica  
718.874.9771

**Williamsburg**  
19 Lorimer Street  
718.302.1014

**Kiryas Yoel**  
7 Meron Drive  
845.782.8369

**Coming Soon**  
**Monsey**  
Shoppers  
Haven Mall

[loadiomusic.com](http://loadiomusic.com) די סעיל גייט אויך אן אויף אונזער נייע וועבזייטל

באצאלט א מינימאלן סכום  
פאר לאודינג און באקומט א  
דעווייס גענצליך בחנם

לאודינג קרעדיט אפיציעל: לאוד אייער דעווייס  
בלויז מיט וואס איר דארפט יעצט און די איבריגע  
סכום לייגט אויף א קרעדיט אין געשעפט.  
האט איר שוין א דעווייס אין אייער באזיץ? האט  
הנאה פון אונזער לאודינג דיסקאונט.

**18-MONTH  
WARRANTY  
AVAILABLE**

FREE REPLACEMENT OF  
DAMAGED DEVICES

די סעיל גייט אן פון זונטאג  
מקץ ביז זונטאג שמוות



# FOR SALE

## 35 DEPALMA DRIVE

Highland Mills, New York



**2,386 + SQ.FT // 0.38 Acres //**  
**3 Bedrooms // 2 1/2 Bathrooms**

Asking price: **\$699,000**



**REALTY**  
Residential & Commercial

**845.782.0205**  
sales@mkrealtyusa.com

48 Bakertown Road  
Suite 512, Monroe NY

דוד לייב קרויס  
לייטענעם # 10401317322  
**845.274.3765**



אליעזר דוד האכמאן  
לייטענעם # 10401304475  
**845.782.0205 x108**



אברהם הערש גבן  
לייטענעם # 10401378950  
**845.837.0943**



אברהם חיים לעווי  
לייטענעם # 10401327281  
**845.238.1162**



משה שמחה קויפמאן  
לייטענעם # 10311206102  
**845.537.0475**



נפתלי הירשקא זינגער  
לייטענעם # 10401300864  
**845.728.1429**





Heat &  
Serve!  
Find in  
the freezer

Coated in  
crispy  
crunchy  
batter



Thick sliced  
onions  
(never minced)

Super-size  
2lb bag to  
share



The World's  
**Yummy**  
Onion Rings



Kosher Parve  
Pas Visroel  
Yashon





# HERE, BODY AND SOUL ARE NOURISHED IN *Equal* MEASURE

Here in Tzfat, where every material and ingredient serves a higher purpose, we built homes to escape, revitalize, and nurture the innermost reaches of self.

Here, there is majesty to call your own.



## MAJESTIC

RESIDENCES at TZFAT





ס  
נ  
י  
ל

אויך די רייכע אויסוואל פון  
נייע טיש בעקיטשע דעזיינס  
נייע סוט דעזיינס  
נייע ישיבה כאלאט דעזיינס

**אלעס**  
**20% OFF**

  
**GLAUBERS**  
CLOTHIERS

**BORO PARK**  
1307 49th St.  
718.866.4901

**WILLIAMSBURG**  
113 Spencer St.  
718.514.7993

**MONROE**  
252 Acres Rd.  
845.205.9990

**MONSEY**  
6-8 Twin Ave.  
845.203.4552



# NO MORE GAPS, NO MORE DRAFTS

TRANSFORM YOUR  
SUKKAH EXPERIENCE!

**FREE\***



**Introducing the Wind Guard** – the ultimate solution for transforming your sukkah into a comfortable, all-season space. By bridging the gap between the awning and walls, the Wind Guard keeps out drafts, debris, and weather, so you can enjoy your sukkah any time of year.

\* LIMITED TIME OFFER WITH PURCHASE OF SUKKAH & AWNING

[sales@tristateawnings.com](mailto:sales@tristateawnings.com)   [tristateawnings.com](http://tristateawnings.com)

A PRODUCT OF

**Tri State  
Awnings®**

**845.357.5718**



# Your entire party, under one Canopy.

## HOSTING A PARTY?

We've got a variety of delicious milchig, fleishig, and pareve packages to plan every party and please every palate. All our food is made fresh, right here, so you can enjoy top-notch quality and flavor.

Orders must be in by 5 PM the day before your event.

### PLATTER SPECIALS:

|                              |         |
|------------------------------|---------|
| 12" COLD CUT PLATTER .....   | \$49.99 |
| 12" CHICKEN FINGERS .....    | \$49.99 |
| 12" SIDE OF SALMON .....     | \$49.99 |
| 12" WRAP PLATTER .....       | \$49.99 |
| 12" CHEESE BLINTZ PLATTER .. | \$44.99 |
| 9X13 EGGPLANT PARMESAN ...   | \$34.99 |
| VEGETABLE SALAD BOWL .....   | \$29.99 |

BUY 4 PIZZA PIES, GET THE FRIES FREE

# CANOPY®

### ORDER TODAY:

5 Mangin Rd, Monroe, NY  
[orders@canopykosher.com](mailto:orders@canopykosher.com)  
[canopykosher.com](http://canopykosher.com)  
 Call/text: 845.922.6679

CANOPY

לאזט אייער גאנצע חנוכה מסיבה פאר אונז - באשטעלט אייער ארדער היינט!



# The Miracle of 365 days

NEW! MP3 PLAYERS FROM AKITO S11 | S12



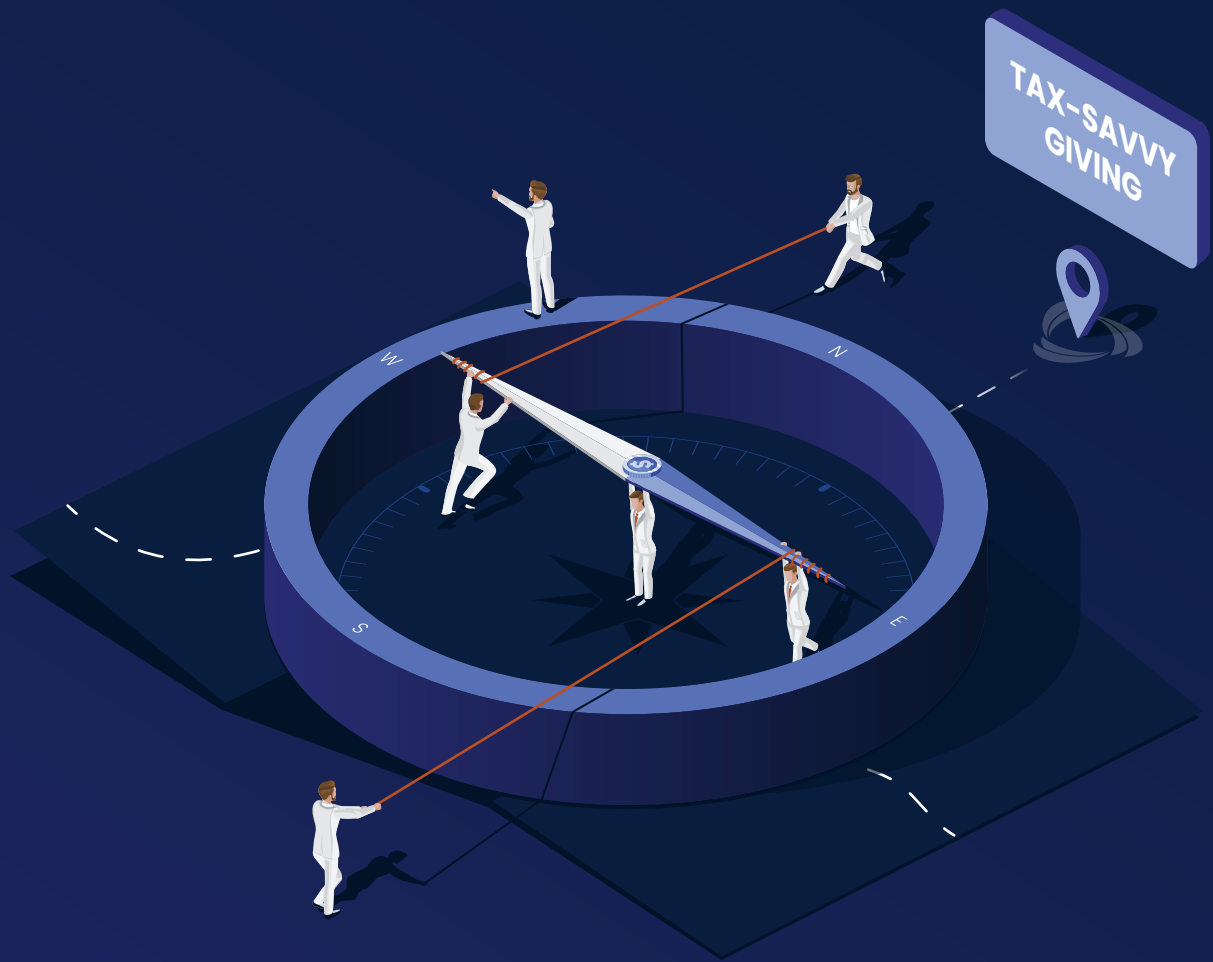
Best Seller  
of 2024!



לכתחילה  
בהכוננת ועד קהילות הקורש בארץ

AVAILABLE WHEREVER JEWISH MUSIC IS SOLD





# Tax-savvy giving is the way forward

Tax-savvy giving does not have to be complicated. Our tax-smart team navigates the complexities of charitable finances, so you can focus on giving, while seamlessly maximizing tax benefits.

With a Donors' Fund account, you can set aside funds for charity, automatically receive immediate tax deductions and donate to any charity of your choice, whenever you're ready.

Join the fastest-growing Jewish DAF, with over \$350mm saved in taxes by our clients year-to-date.

[donorsfund.org](https://donorsfund.org)





WIN A  
trip to israel  
+ luggage set

WIN A  
trip to florida  
+ luggage set

WIN  
free groceries  
FOR A MONTH

WIN 6 dream tickets  
TO AMERICAN  
DREAM MALL

WIN A  
חגיגה party!!

# bigger grins BETTER WINS!



Spin. Win.  
חגיגה Begins!



 **evergreen**  
845-352-4400 • EVERGREENKOSHER.COM

  
**MONSEY**  
59 Route 59  
Monsey, NY

  
**UPTOWN**  
1581 US-202  
Pomona, NY

  
**LAKEWOOD**  
945 River Ave  
Lakewood, NJ



# GOLDEN TICKET PRIZES:

bosch mixer  
ninja creami  
air fryer  
apple air pods  
charcuterie board  
xl magna tile set  
pescado platter  
espresso machine

13 in 1 game table  
fujifilm instax bundle  
game night bundle  
floor piano mat  
rorie cookbook set  
kinder mega bucket  
sushi platter  
bissel vaccum mop

\$250 fireside gift card  
24six solo mp3  
fruit platter  
razor scooter  
chocolate platter  
evergreen giftcard  
donut platter  
jbl speaker

START EARNING TOKENS ON DEC 18th • start redeeming prizes on dec 25th

# SHOP & win!



## get a token

with every \$50 spent  
at Evergreen.



## redeem

Insert your token/s into  
the evergelt machine.



## win!

Open your capsule to  
find one of the many  
exciting prizes!





24

פאסטמאן

30

אדרבה; פרעגט!

36

נח היחיד

46

א שיף מיט א רודער

86

אידיש געלט

92

באלעבאטיש

96

לאמיר זיך אויסשמועסן

100

להלכה ולמעשה

104

מענטשליכע שטריכן

108

געזונטערמאן

114

כאפצעם

118

מיט'ן קאפ אין וואנט

פאר פידבעק און קאמענטארן  
צו שרייבער אדער ארטיקלען:

845.200.3313 #101  
EDITOR@THEYINGERMAN.COM

THE YINGERMAN  
FREE WEEKLY PUBLICATION

MAILING

4403 15TH AVE. SUITE 219  
BROOKLYN NY 11219

OFFICE

[845.666.0056](tel:845.666.0056)

OFFICE EMAIL

[INFO@THEYINGERMAN.COM](mailto:INFO@THEYINGERMAN.COM)

ADVERTISING

[ADS@THEYINGERMAN.COM](mailto:ADS@THEYINGERMAN.COM)

WEBSITE

[WWW.THEYINGERMAN.COM](http://WWW.THEYINGERMAN.COM)

© The Yingerman Publication. Published by The Yingerman Publication Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced in print or digital form without prior written consent. The publisher reserves the right to edit all submissions for clarity, length, and editorial standards. Submitted materials will not be returned. The Yingerman Publication is not liable for the kashrut of any advertised product or service featured in these pages. Additionally, The Yingerman Publication assumes no responsibility for the content of articles, advertisements, or referenced books within this publication.



**WE SHOP EVERY  
INSURANCE COMPANY  
AT EACH RENEWAL!**

Call or Text:

**845.751.9299**

Chat with our automated system: 844.450.1070

[quote@blueshineinsurance.com](mailto:quote@blueshineinsurance.com)

**LET US DO THE WORK!**



TASTE.  
VOTE.  
WIN!

# Klein's Quadelights

BITES BALLOT



Join the Klein's Chanukah Party!

**4 Delightful Flavors.**

**4 Delighted Nightly Winners!**

Simply taste the delectable dough bites  
and cast your flavor vote for a chance  
to win even more delight!

#### Nightly Prize

4 Nightly  
Winners of

**\$25**  
Gift Card

to the Ice Cream House!

#### Grand Prize

4 Grand  
Winners of an  
Ice Cream House

**Melava  
Malka**  
(\$100 Value)



4 lucky winners will be chosen each night of Chanukah. The 4 grand prize winners will be selected on January 16.

**1 Select the number of your favorite!**

- #1 - Cookies n' Cream
- #2 - Strawberry Shortcake
- #3 - Mocha Cookie Dough
- #4 - Vanilla Cookie Dough

**2 Submit your Vote:**

(Tasting required to vote)

Call or Text:  
929.243.5WIN (9 4 6)

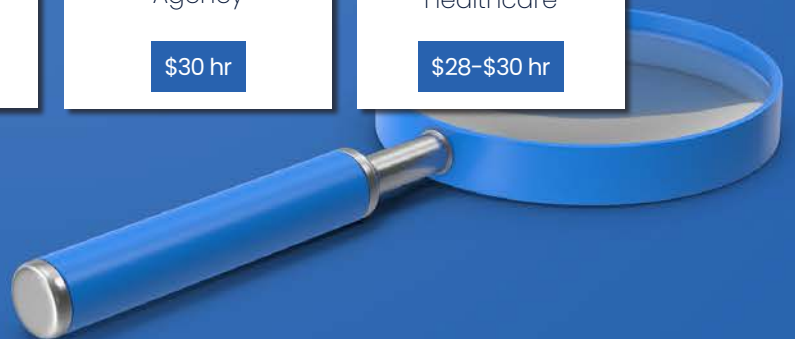
Email:  
chanukah@koshericecream.com

**3 Quadelights Winners!**

Call 929.243.5946  
Opt. 2 for the  
lucky winner  
announcements!

# New Opportunities *Weekly*

|                                                                 |                                                           |                                                           |                                                                |
|-----------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------|
| <b>Property Manager</b><br>Real Estate<br>100K                  | <b>HR Director</b><br>Agency<br>125K+                     | <b>Engineer</b><br>HVAC<br>120K+                          | <b>Chief Financial Officer</b><br>Healthcare<br>150-250K       |
| <b>Commercial Underwriter</b><br>P/C Insurance<br>\$35-\$40+ hr | <b>Manager</b><br>Supermarket<br>80K                      | <b>Director of Operations</b><br>Construction<br>140-180K | <b>Intake Coordinator</b><br>Agency<br>\$28-\$30 hr            |
| <b>Licensed Clinicians</b><br>Healthcare<br>\$75-\$125hr        | <b>Director of Operations</b><br>Medical Billing<br>120K+ | <b>Payroll tax filing</b><br>Finance<br>80-95K            | <b>Salesman</b><br>Cabinetry<br>75-100K                        |
| <b>Driver</b><br>Supplies<br>75-150K                            | <b>Salesman</b><br>Supplies<br>75-100K                    | <b>HCBS Intake Coordinator</b><br>Healthcare<br>80-90K    | <b>Service Coordinator</b><br>Agency<br>\$30hr                 |
| <b>Site Manager</b><br>Electric<br>75-100K                      | <b>Training Facilitator</b><br>Homecare<br>\$35-\$45      | <b>Secretary</b><br>Agency<br>\$30 hr                     | <b>HR Onboarding Coordinator</b><br>Healthcare<br>\$28-\$30 hr |



Tagline | 845.824.1600

**Hiresx**  
Team

**845-777-Team** (8326)  
Apply@hirexteam.com



# TARGET TEAM

Of Keller William Valley Realty

פאר אלע אייערע ריעל עסטעיט  
מאנסי און די אומגעגנט!



FOR SALE



6 LANZUT CT, #214, MONSEY, NY

\$1,299,000

**Condo**  
**2,750 SqFt**  
+ Sqft 1,070 Basement inside and outside access

**5 Bedrooms**  
**3 Bathrooms**

- PRIME LOCATION
- LUXURY UPGRADES
- CUL-DE-SAC
- BRAND NEW CONSTRUCTION
- WALKING DISTANCE TO GROCERY & SHOPPING

COMING SOON



6 CROWN RD #114  
MONSEY, NY

**Flat**  
**1,400 SqFt**  
**3 Bedrooms**  
**2 Bathrooms**

FOR SALE



11 WALDRON AVE  
NYACK, NY

\$499,000

**Ranch**  
**1,000 SqFt**  
**3 Bedrooms**  
**1 Bathrooms**

FOR SALE



131 UNION ROAD  
SPRING VALLEY, NY

\$1,399,000

**Condo**  
**4,080 SqFt**  
**10 Bedrooms**  
**4 Bathrooms**  
- 3 FINISHED FLOORS - MINT CONDITION - BUILT IN 2015

FOR SALE



175 GURNEE AVE  
HAVERSTRAW, NY

\$475,000

**Colonial**  
**1,498 SqFt**  
**3 Bedrooms**  
**2 Bathrooms**

FOR SALE



4 FULTON STREET  
NANUET, NY

\$749,000

**Bilevel**  
**2,172 SqFt**  
**5 Bedrooms**  
**2 Bathrooms**  
- 0.36 ACRE

UNDER CONTRACT

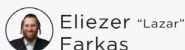


2 SENATOR LEVY DR  
SUFFERN, NY

**Colonial**  
**3,100 SqFt**  
**5 Bedrooms**  
**4 Bathrooms**

BUY, SELL, INVEST WITH THE BEST - MANY MORE PROJECTS AVAILABLE!

YOUR  
DREAM  
TEAM



Eliezer "Lazar" Farkas



Isaac Leibowitz



Menachem "Mendy" Jankovits



Avraham Weinberger



Eli Hoffman



Moshe Lefkowitz



Joel Rottenstein

CALL - TEXT - WHATSAPP

**845.424.1014**

OFFICE@TARGETRETEAM.COM



**דער אינגערמאן'ס טיש**  
845.200.3313 #102  
qa@theyingerman.com

**פאקטאן**

**#97**

איך זעה מ'רעדט אסאך וועגן שפארן געלט, וויל איך אויפברענגען עפעס וואס שטערט מיר שוין לאנג. ביטע אריינלייגן אין פאסטמאן. איך באקום אסאך מאל חתונה אינוויטעישאנס אין פאסט פון ווייטע קרובים. זיי זענען אפשר נישט אזוי ווייט, לאמיר זאגן ערשטע קוזינען מיט מיין טאטע, אבער איך קען זיי נישט און זיי קענען מיר נישט. משפחות זענען אסאך מאל אזוי גרויס קע"ה, אז אסאך מאל האב איך ממש נישט קיין מושג פון וועם מ'רעדט.

הגם מ'רעדט אפשר נישט פון קיין גרויס געלט, און ס'איז גארנישט קעגן די ריזיגע צודרייטע חתונה הוצאות, אבער למעשה איז עס ממש געווארפן געלט אין מיסט. ס'האט נישט קיין שום פשט.

און ווייטער ווען ס'איז א נאנטע חתונה וואו איך גיי יא, פעלט דאך נישט אויס צו לאדענען. איך גיי סיי ווי.

בקיצור, דאס ארומשיקן אינוויטעישאנס אויף פאסט איז ממש גארנישט אנדערש ווי נעמען א ביטל קעש און עס אריינארפן אין מיסט. ווער עס גייט צו דער חתונה גייט סיי ווי, און ווער נישט וועט אים קיין אינוויטעישאן נישט שלעפן.

**#98**

א גוטן, איך האב געזען איר שרייבט אין דעם כאפעס קאלום ווי א יונגערמאן האט

פארלוירן אסאך געלט נאכן עס שיקן צו א נישט ריכטיגן אקאונט.

א גוטע עצה וואס מען קען טון איז, אז פאר מען שיקט א גרויסן סכום געלט זאל מען קודם שיקן א קלענערן סכום - לאמיר זאגן הונדערט דאלער, און זיכער מאכן אז עס איז אנגעקומען צום ריכטיגן אדרעס. און נאר נאכדעם זאל מען שיקן די גאנצע סומע. הצלחה רבה.

**#99**

א גוטן, כ'וויל זאגן אן עצה בנוגע בריוו #96 וואס ער פרעגט וועגן סקעמערס וואס הערן נישט אויף צו קאלן.

איז דא אן עצה זיך צו שפארן צייט, אז יעדער פרעמדער נומער וואס מען ווייסט נישט ווער עס איז זאל מען נישט אויפהייבן, און ווען מען האט צייט קען מען שפעטער צוריקרופן, און געווענליך די נומערן פון די סקעמערס ארבעטן נישט ווען מען פרובירט צוריקצורופן. הצלחה רבה.

**#100**

איינער האט געפרעגט אינעם פאסטמאן קאלום איבער פטור ווערן פון סקעס קאלס. היינט איז דא צו באקומען סעלפאונס וואס די קאמפאני אליין בלאקירט דירעקט די סקעס קאלס. (איך מיינען עס איז דער פאם און פיג פאון).

א צווייטע עצה איז, צו עפענען א גוגל וואויס נומער און טראנספערן די קאלס צום סעלפאון, און דער גוגל וואויס נומער זאל זיין דער אפיציעלער נומער וואס מ'גיבט פאר מענטשן. ווייל ביי גוגל וואויס איז דא אן אפציע צו בלאקירן סקעס נומערן, און אזוי קען מען פטור ווערן פון זיי. א גרויסן יישר כח פאר דער אויסגאבע. איך האב זייער הנאה.

**#101**

א גרויסן יישר כח פאר דער שיינער אויסגאבע.

איך וויל ענטפערן פאר דעם יונגערמאן וואס פרעגט אן עצה וועגן די סקעמערס וואס קאלן אים אסאך מאל א טאג. איך האב אויך געהאט דעם פראבלעם און איך האב געהערט פון נאך אסאך אנדערע וואס האבן זיך געמוטשעט דערמיט.

די עצה צו דעם איז זיכער צו מאכן נישט אויפצוהייבן קיין שום טעלעפאן קאל פון זיי פאר א שטיק צייט - בערך דריי וואכן, און דערנאך ענדיגט זיך עס אינגאנצן. דאס מיינט אבער אז אויב הייבט מען אויף איינמאל בטעות, דארף מען נאכאמאל אנהייבן דריי וואכן וואס מען זאל נישט אויפהייבן.

די סיבה צו דעם איז, אז אויב זענען זיי פאר א שטיק צייט אז מען הייבט נישט אויף פון א געוויסן נומער גייט מען אראפ פון זייער ליסטע.

יישר כח, הצלחה.





- Safe for children
- No browsing capabilities
- Parental controls available
- Available for offline use

# Shuffle and play

From childhood tunes to current beats, there's always something to Zing about. Crank up your favorite music tracks, podcasts, or stories for hours of listening.

## Player includes:

- + Case
- + Screen protector
- + Earphones
- + USB Type C cable



10,000+  
Albums  
& singles

2,000+  
Children's  
albums

Extensive  
Podcast  
library

Thousands  
of Torah  
Shiurim

Order at [zingdevice.com](https://zingdevice.com)

AVAILABLE IN ALL MAJOR JUDAICA AND ELECTRONIC STORES

Distributed by  
**LeChaim**



NEW



Pouch it.



Product of USA





INVITE SHMUELI TO YOUR CHANUKA PARTY

# Healthy Crunch Happy Munch

Dive into our collection of

## Non-fried Snacks

meticulously crafted to  
satisfy your cravings  
without the excess oil.



כשר פארווע





Hurry!  
2 Weeks  
Left

# Trust your Accountant.

Most accountants prefer OJC because our portal streamlines all your tax-saving data in one place, ensuring you receive maximum tax benefits.



ACCOUNTANTS PORTAL

+ Add a Client

Last Year

1/1/2024

12/31/2024

View Total Donation

| CLIENT               | CLIENT ID | STATUS | TOTAL        |                               |
|----------------------|-----------|--------|--------------|-------------------------------|
| Hershel Epstein Fund | 524F12    | ✓      | \$375,843.67 | <a href="#">Print Summary</a> |
| Rabbi Horowitz       | 84R150    | ✓      | \$32,842.03  | <a href="#">Print Summary</a> |
| Mr. & Mrs. Halpert   | EF4971    | ✓      | \$10,215.00  | <a href="#">Print Summary</a> |
| Harry H. Steinberg   | RW210     | ✓      | \$102,024.21 | <a href="#">Print Summary</a> |

Open a free OJC account today  
[ojcfund.org](http://ojcfund.org) 718.599.1400



Trusted by Philanthropists  
Recommended by Accountants



# אזורה; פרסום!

845.200.3313 #102 • qa@theyingerman.com

## באצאלן אן ארבעטער וואס האט געהאט א קינד

א גוטן, מיינ סעקרעטארין האט געהאט א קינד למז"ט, און כ'ויל וויסן צי כ'דארף איר באצאלן פאר די וואכן וואס זי גייט נישט דא זיין. איך וויל וויסן וואס דאס געזעץ איבער דעם איז, און אויך וויאזוי ס'איז אנגענומען. לאמיר זאגן אז איך מוז נישט באצאלן, זאל איך איר באצאלן? א גרויסן ישר כח.



א ציה. אדער פאר א מינימום פון 175 טעג אין א ציה, אויב ארבעט מען ווייניגער ווי צוואנציג שעה א וואך.

**FMLA (Family Medical Leave Act):** דאס איז א פעדעראלער פראגראם וואס גיבט נישט קיין געלט, אבער גארנטירט ביז צוועלף וואכן אפרו וואס מען איז לעגאל פארפליכטעט צו געבן פאר דער ארבעטער אן וואס זי זאל מורא האבן צו פארלירן איר דזשאב. דאס איז בעיקר נוגע אין סטעיטס וואס האבן נישט אזעלכע פראגראמען וואס ניו יארק האט, וואס באצאלט טייל פונעם געהאלט.

**Company-Specific Leave:** עס זענען דא פירמעס וואס צאלן צו פון זייער טאש אריין אין די סטעיט אדער פעדעראלע אפרו פראגראמען, אז די ארבעטער זאלן קענען נאך מער בעניפיטירן דערפון. צום ביישפיל, אין ניו יארק קענען די אייגנטימער צוצאלן דעם חילוק פון 67% וואס דער פראגראם באצאלט, ביז גאנצע 100% פון איר געהאלט, און אזוי ארום פארזיכערן אז זי באקומט איר גאנצע געהאלט אין די וואכן וואס זי איז אפוועזנד.

אזוי אויך פארלאנגט דאס געזעץ אז ווען די ארבעטער קומען צוריק דארף מען זיי צושטעלן א פריוואטן פלאץ און צייט צו קענען געבן עסן פארן קינד. עס איז נישט ערלויבט צו אראפערעכענען פון זייער געהאלט פאר דער צייט וואס זיי נעמען דערפאר.

ווי ערווענט זענען דא פראגראמען וואס דעקן טייל פונעם געהאלט אין דער צייט וואס זי איז אפוועזנד, און לעגאל זענט איר נישט מחויב צו צאלן סיי וואס. עס איז אבער פארשטענדליך אז ווען איר נעמט ארויס געלט פון טאש זיי צו באצאלן מער ווי זיי באקומען פון די פראגראמען, קען עס שטארק פארבעסערן ווייטערדיגע באציאונגען און מאטיוואציע, און העכערן געטריישאפט צווישן אייערע ארבעטער. **K**

ר' שלום ארליען איז א HR קאנסולטאנט אין thepenguin.group  
ער פלעגט ארבעטן פאר סיטי באנק און JetBlue וואו ער האט געהאלפן טרענירן קאמפאני פירער און אנטוויקלען טאלאנטן אין ארבעטער.

### ענטפער פון ר' שלום ארליען פון The Penguin Group:

א דאנק פאר אייער פראגע.  
עס האט נישט קיין קלארן ענטפער. עס זענען דא אסאך חילוקים, געוואנדן אין דעם סטעיט וואו מען איז לאקירט, וויפיל ארבעטערס מען האט, אא"וו. און באמת דארף מען פערזענליך פרעגן אן עקספערט און אים פארלייגן אלע דעטאלן. אבער איך וועל אויסשמועסן אין קורצן וואס איז שייך צו זאגן אויף א כלליות'דיגן אופן.

לאמיר צוערשט זען וואס דאס געזעץ פארלאנגט אין אזא פאל.  
עס איז אומלעגאל צו פארשיקן אן ארבעטער צוליב וואס זי האט געהאט א קינד, אדער וויבאלד זי דארף פעלן פון דער ארבעט פאר א שטיק צייט זיך אפצורוען אדער אפגעבן מיטן קינד.

פעדעראלע און סטעיט געזעצן פארלאנגען אז אן ארבעטער וואס קערט זיך אום נאכן האבן א קינד, מוז צוריקבאקומען די זעלבע אדער אן ענליכע ראלע אין דער ביזנעס. דאס הייסט, ענליך אין וויפיל זי באקומט באצאלט, ענליכע סארט פליכטן און אחריות, און ענליכע דזשאב סטאטוס.

עס זענען פארהאן פארשידענע פראגראמען און געזעצן וואס זענען געאייגנט צו פארזיכערן אז די ארבעטער האט די מעגליכקייט זיך אפצורוען און קומען צו די כוחות. עס איז אלעס געוואנדן אין דער לאקאציע, סייז פון דער ביזנעס, און וויפיל שעות זי ארבעט. פאלגנד זענען די מערסט באנוצטע פראגראמען:

**PFL (NY Paid Family Leave):** (דאס קען מען אויך האבן אין ניו דזשערסי): דאס איז א סטעיט פראגראם, אין וואס די ארבעטער צאלן אריין דורך שטייערן וואס גייען אראפ פון זייער טשעק. עס שטעלט צו ביז צוועלף וואכן אפרו, און דעקט 67% פון דעם ארבעטער'ס געהאלט, ביז צו א מאקסימום פון \$1,777 א וואך.

צו קוואליפיצירן פאר דעם פראגראם דארף מען ארבעטן לכה"פ צוואנציג שעה א וואך, פאר א מינימום פון זעקס און צוואנציג וואכן אין





Miles for Life is a unique organization that matches mileage donors to ill patients in need of flying to world class medical centers across the United States.

# SALE

# UP TO 35% OFF

MEN'S & BOYS SUITS /// TISH BEKITCHA /// WINTER COAT & RAIN COAT /// YESHIVA CHALAT



BORO PARK  
718.871.7841

WMSBG  
718.923.6060

MONSEY  
845.352.2702

KIRYAS JOEL  
845.782.7720





# BRINGING YOUR VISION TO LIFE WITH STYLE

INTERIOR DESIGN

INT

IGN

INTERIOR DESIGN



OFFICES & WORKSPACES

HOMES & LIVING SPACES

SHULS & קודש ארון

Elevate your space with a designer who blends style, warmth, and affordability—creating rooms that feel as beautiful as they look.



☎ 347.512.4347  
✉ CGDESIGN18@GMAIL.COM

OFFERING CUSTOM TILE ארון קודש



ELEGANT AND AFFORDABLE

אשר קדשנו במצותיו  
וצונו להדליק נר...

# ז' כסלו חנוכה מחנה

וואס בלייבט  
ברענען מער  
ווי 8 טעג

הגה"צ רבי  
מאיר  
צוויבל  
שליט"א

ספרי  
נר המאיר  
עה"ת ומועדים

מאד תורנו של מגיד מוסיק  
ומלחין לבית ישראל

נ"ר  
לכל אחד  
ואחד!

יעדער נעמט  
ארויס דערפון  
זיין עונג נפש

בלייבע פשעטליך

טרעפליכע חידושים

באלענדע מעשיות

מוזיק ודחזוקות

רייכע מפתח  
פון מקורות ענים און סיפורים

צו  
באקומען  
אין אלע  
ספרים  
געשעפטן

פאר גרעסערע  
באשטעלונגען, רופט

718.483.4229

הפצת בני ציון שארף  
SCHARF'S JUDAICA DIST.  
845-587-8105  
seforimsales@gmail.com



# BRING THE LIGHT IN SPREAD THE LIGHT OUT

Have your patio door installed and ready in time.



## CREWSO

- Managing Architectural & Engineering Header Support
- Installing Metal & Concrete Lintels or Flitch Plates
- Window & patio doors installation
- Window Wells & Water Proofing
- Concrete Cutting
- Framing & Siding
- Electric / Plumbing
- Insulation & Sheetrock
- Trimming & Deck Adjustments
- Home Contracting Jobs, and More

Begin your Chanukah preparations today! →

845.388.1002 | [SUPPORT@CREWSO.CO](mailto:SUPPORT@CREWSO.CO)



## רפואה העלפליין

"רפואה העלפליין" האט זיך געגרינדעט מיטן ציל צו העלפן מענטשן וועלכע זוכן מעדיצינישע הילף אדער ריפערלס. היינט צוטאגס שטעלן זיין שוין אבער צו הילף מיט דאקטורים, אינשורענס עדווייס, שטיצע און חיזוק, מעדיקל רעקארדס, לעגאלע הילף, 7/24 עמערדזשענסי ליניע, מענטל העלט ריפערלס, און נאך אסאך.

אויך איז רפואה העלפליין באקאנט מיט זייער "חזק סופארט גרופע". ווי די ארגאניזאציע באטיטלט די גרופע: "א ווארעמע פאמיליע וואו פחדים, געפילן פון ווערן צוריקגעוויזן, און מיטמאכענישן, ווערן פארשוואונדן." אינערהאלב דער חזק סופארט גרופע קומען זיך צוזאם חולי ישראל וועלכע פלאגן זיך מיט פארשידענע קרענק און גיסן זיך אויס די הערצער איינער פארן צווייטן, וואס דאס פאר זיך פארגרינגערט זיי שוין גאר אסאך. איבערהויפט פאר די משפחות וועלכע באגעגענען זיך מיט אן אח לצרה.

K

היינט צוטאגס איז רפואה העלפליין ווי א שליח פון הימל פאר חולי ישראל וועלכע האבן זיך באגעגנט מיט דער ארגאניזאציע - ליידער אין אומאנגענעמע מצבים. אלעס האט זיך אנגעהויבן פאר דרייסיג יאר צוריק ווען זי האט געמאכט אפאר טעלעפאן רופן פאר א פאמיליע וועלכע האט זיך געמוטשעט אנצוקומען צו די ריכטיגע פלעצער פאר א געוויסן פראבלעם, און פון דארט און ווייטער האט נישט גענומען לאנג ביז איר ארגאניזאציע איז אויסגעשטיגן אלס א חסד פאבריק וואס העלפט טויזנטער אידן אלזעטליך.

אין אנהויב, זייענדיג זעלבסט א פארנומענע מאמע פון צוויי קינדער, האט מרת לאנדא זיך געטראפן פארמישט אין א קעיס פון א פארפאלק אין ארץ ישראל וואס האט זיך געמוטשעט מיט דריי קינדער וועלכע האבן געליטן פון א זעלטענער גענעטישער מחלה ל"ע. אויך דער רעקאמענדאציע פון עסקנים איז די משפחה אריבערקומען קיין אמעריקע, אבער זיי האבן זיך געמוטשעט

י ביטערע מיטמאכענישן וואס חולי ישראל גייען אריבער איז נישט מעגליך צו באשרייבן. אויב איז נישט גענוג די צרה זעלבסט, קומט נאך צו די מיטמאכענישן פון ארומלויפן צו דאקטורים און די אומזיכערקייט וואס באגלייט דעם פאציענט מיט זיין גאנצער משפחה דורכאויס דער שווערער צייט.

פאר לאנגע יארן זענען חולי ישראל געווען אן א באגלייטער און זיך ביטערליך געמוטשעט מיט זייער פעקל. אנגעהויבן פון זוכן דאקטורים, אן אפענעם אויער פאר זייער קעיס, ווייטער מיט אפוינטמענטס אדער ריפערלס, און געענדיגט ביי דער שטיצע אין וואס זיי נויטיגן זיך אזוי וויכטיג ביים זיך באגעגענען מיט פארמאכטע טירן אדער בשעת'ן שמאכטן צווישן די קאלמוטנע שפיטאל ווענט.

אלעס האט זיך אבער געטוישט ווען דער נאמען פון אן איינצלנער אידענע, א אשה צדקנית וועלכע האט שוין זוכה געווען אויפצורעכטן אזויפיל אידן בעת צה, די באקאנטע מרת לאנדא שתחי' פון קרית יואל, איז באקאנט געווארן אין ראם פון דער וועלט-בארימטער "רפואה העלפליין" ארגאניזאציע. זינט איר גרינדונג, האט "רפואה העלפליין" שוין באגלייט טויזנטער חולי ישראל ל"ע מיט קריטיש וויכטיגע אפוינטמענטס, שטיצע און עצה ותשויה פאר אלע ערליי קעיסעס, מיט דער הילף פון אירע פארבינדונגען און פראפעסיאנאלע געזונט עקספערטן.

כאטש כלל ישראל איז געבענטשט מיט גאר אסאך וואוילטעטיגע עסקנים און עקספערטן וועלכע שטייען גרייט פאר יעדן איד על כל צרה שלא תבוא, איז אבער "רפואה העלפליין" א חידוש אין דעם וועג וויאזוי זיי רעאגירן מיט א בליץ שנעלקייט. אפגעזען ווער עס איז דער וואס רופט, וועט ער זיך שפירן א געהאלפענער שוין ביים ערשטן טעלעפאן רוף. די ווארעמע און איבערגעגעבענע רעספאנדערס וועלן בארואיגן די פארלירענע פאציענטן און זייערע משפחות. זיי וועלן צושטעלן טאקטישע און פראקטישע הילף, און ווייטער באגלייטן די פאציענטן ביז צום סעודת הודאה בסייעתא דשמיא.





# סאטו ויי

## אבערגעלט קען היילן...

A father's routine drive to pick up his son from work turned into a nightmare when a tractor trailer slammed into the back of his car, causing catastrophic injuries. The crash, which happened in dark and rainy conditions, left the family struggling with the physical and financial problems.

The truck's insurance company, based overseas, denied responsibility by claiming that the father's car had faulty brake lights because it was old, arguing that the broken lights in addition to poor visibility caused the accident.

We brought in engineers who tested the car's lights and proved they were working properly at the time of the crash. With this evidence, we pushed the insurance company to settle the claim for the full insurance policy.

Ultimately, we secured the full \$2,000,000 from the truck's insurance policy.

רופט שוין

Esq. **יסקה בראדע**



**Braude Injury Lawyers**  
**718-564-6050**

Attorney Advertising. Past results no guarantee of similar outcome. Details may be altered for privacy.



שלום ווייס

845.200.3313 #107



ביי א מעמד חנוכת הבית אין די הויפטקווארטירן פון רפואה העלפליין

מרת לאנדא האט זיך געטראפן פארמישט אין נאך א קאמפליצירטן קעיס. דאס מאל מיט אן איינזאמען עלטערן איד וואס האט זיך געמוטשעט מיט א מחלה און עס איז נישט געווען ווער עס זאל זיך אומקוקן אויף אים. דאקטורים האבן רעקאמענדירט אן עמערדזשענסי אפעראציע, אבער דער איד איז געווען צו שוואך און עס האט געהערשט אן ערנסטע זארג אז ער וועט עס ח"ו נישט דורכמאכן. מרת לאנדא האט באשלאסן נישט אויפצוגעבן און געמאכט פארבינדונגען מיט א גרויסן דאקטאר אין מאנהעטן וועלכער האט געלייגט האפנונג אויפן פאציענט.

זייענדיג אויפן וועג קיין מאנהעטן האט זי זיך געטראפן אין א שווערן טראפיק, און נישט האבנדיג קיין טעלעפאן אין יענע צייטן האט זי נישטאמאל געקענט אינפארמירן דעם דאקטאר איבער איר פארשפעטיגונג. ווען זי איז ענדליך אנגעקומען אין שפיטאל איז דער פלאץ שוין געווען גענצליך ליידדיג.

אנצוקומען צו דאקטורים וויבאלד זיי האבן נישט געקענט קיין ענגליש. זיי האב זיך גענויטיגט אין א באגלייטער וואס זאל זיי אלעס איבערזעצן, און דאן זענען זיי פונקט אנגעקומען צו מרת לאנדא וואס האט זיך אריינגעלייגט זיי ארויסצוהעלפן. זי האט אראפגעשניטן אביסל פון איר ארבעט און געלאזט די קינדער ביי א בעיביסיטער, כדי צו באגלייטן דאס פארפאלק פון ארץ ישראל קיין פילאדעלפיע. דורכאויס די קומענדיגע וואכן איז זי געווען פארנומען צו פלאצירן דאס פארפאלק און טרעפן די דאקטורים אין וועלכע זיי האבן זיך גענויטיגט. ברוך השם אז דער צושטאנד פון די קינדער איז געגאנגען צו בעסערונג, און זי האט זיך געקענט אומקערן אהיים. אבער די ערפארונג פון ארויסהעלפן אן אומבאהאלפענע פארפאלק, האט איר באגלייט און געפאדערט צו טון מער פאר חולי ישראל.

עס האט נישט גענומען לאנג ביז ווען





## דינט ווי א העראאישן ביישפיל איבער דעם כח היחיד, וויפיל איין מענטש קען אויפטון דורכן אויסניצן זיינע מאקסימום כוחות צו ברענגען א רעוואלוציע



געוואנדן צו איר פאר הילף, האט זי שוין נישט געקענט אנגיין אליינס, און אויפגענומען א סעקרעטאר וועלכער זאל איר ארויסהעלפן מיט די הונדערטער טעלעפאן רופן.

עטליכע יאר שפעטער איז איר געבוירן געווארן א קינד מיט א מעדיצינישן פראבלעם, און פון הימל האט מען צוגעפירט אז מרת לאנדא איז שוין דאן געווען טיף פארזינקען אינעם מעדיצינישן פעלד, און דורך אירע פארבינדונגען האט זי געקענט אנקלאפן ביי די הויכע פענסטער צו באהאנדלען איר קינד'ס סיטואציע. אסאך האבן א טעות געהאט און געמיינט אז מרת לאנדא האט אוועקגעגעבן איר לעבן ארויסצוהעלפן מענטשן מיט דאקטורים צוליב וואס זי האט זעלבסט געדארפט צוקומען צו הילף. אבער אין פאקט איז עס געווען פונקט פארקערט, און פון הימל האט מען איר צוגעגרייט די רפואה פאר דער מכה, און געוויזן אז וואס מען טוט - טוט מען פאר זיך אליינס.

עס איז נישט מעגליך צו באשרייבן די פילצאליגע אויפטאונגען וואס "רפואה העלפליין" האט שוין אויפגעטון דורכאויס די לעצטע דרייסיג יאר. טויזנטער חולי ישראל זענען שולדיג זייער לעבן פאר דער וואוילטעטיגער ארגאניזאציע וואס באשעפטיגט זיך מיט הצלת נפשות ממש, און טוט ווייטער פארזעצן ארויסצוהעלפן אידן פון אלע שיכטן און קרייזן מיט זייערע קריטיש וויכטיגע געברויכן.

"רפואה העלפליין" פארמאגט היינט העכער זעכציג איינגעשטעלטע וועלכע זענען פארנומען רונדע דעם זייער צו העלפן חולי ישראל איבער דער וועלט. אנגעהויבן פון צושטעלן קליינע שטיקער אינפארמאציע און אנווייזונגען אויפן טעלעפאן, און געענדיגט ביי די סאמע קאמפליצירטע פעלער ווען מ'נויטיגט זיך אין פראפעסיאנאלע און ערפארענע מענטשן צו באהאנדלען.

די אפעראציעס קאסטן אפ די פאנטאסטישע סומע פון איבער צוועלף מיליאן דאלאר א יאר, וואס ווערט צוגעשטעלט דורך ברייטהארציגע נדבנים און מענטשן וועלכע האבן זעלבסט געדארפט צוקומען צו זיי.

זאל דער אויבערשטער טאקע העלפן אז קיין שום איד זאל מער נישט דארפן צוקומען צו דער ארגאניזאציע, און אלע חולי ישראל זאלן אויסגעהיילט ווערן בקרב ממש. **K**

דאן האט זי איינגעזען אז די אויפגאבע וואס זי האט זיך אונטערגענומען איז ווייט פון גרינג. העלפן חולי ישראל באדייט נישט אלעמאל זיצן אין א באקוועמען אפיס און מאכן עטליכע טעלעפאן רופן. צומאל נעמט עס אריין זיצן אין טראפיק פאר לאנגע שטונדן און דערנאך זיך באגעגענען מיט א שווערער אנטוישונג.

אבער דער אויבערשטער האט איר נישט פארלאזט. זיצנדיג פארלוירן אינעם ליידןגן לאבי, איז מיטאמאל אנגעקומען א מאן באקליידעט אין ווייסן און איר געפרעגט וואס זי זוכט דארט. זי האט געענטפערט א פארלוירענער אז זי האט זיך געדארפט טרעפן מיט א גרויסן דאקטאר, אבער צוליב דעם טראפיק אויפן וועג האט זי דערלייגט דעם אפוינטמענט. דער מאן האט איר געזאגט אז ער איז דער דאקטאר און איר אריינגערופן אין זיין אפיס.

נאכן באטראכטן די טעסטס האט דער דאקטאר געברויזט אויף די דאקטורים וועלכע האבן רעקאמענדירט אן אפעראציע, זאגנדיג אז דער פאציענט ליידט אויף א שווערע אינפעקציע און אויב מען וואלט אים אפערירט וואלט ער עס ח"ו נישט איבערגעלעבט. מרת לאנדא האט זיך צוריקגעיאגט צום שפיטאל וואו דער פאציענט האט זיך געפינען, און מיט דער הילף פון עסקנים האט מען אים טראנספארטירט צו א צווייטן שפיטאל וואו ער האט זיך ב"ה צוביסלעך ערהוילט.

דער אינצידענט איז מעגליך געווען דאס ערשטע אידישע לעבן וואס איז געראטעוועט געווארן אין דירעקטן רעזולטאט פון איר השתדלות. און זינט דעמאלטס זענען שוין הונדערטער טויזנטער חולי ישראל איבער דער וועלט אויפגעראכטן געווארן פון איר ארגאניזאציע.

די צוויי אויבנדערמאנטע אינצידענטן האבן איר געגעבן ברענשטאף אנצוגיין מיט דעם עבודת הקודש וואס ציט זיך שוין פאר דרייסיג יאר, און דינט ווי א העראאישן ביישפיל איבער דעם כח היחיד, וויפיל איין מענטש קען אויפטון דורכן אויסניצן זיינע מאקסימום כוחות צו ברענגען א רעוואלוציע.

**K**

אין אנהויב פון איר העפטיגן שתדלנות פאר חולי ישראל איז מרת לאנדא געווען א מאמע פון צוויי קינדער, און גלייכצייטיג געארבעט אין א לאקאלן גראסערי וואו זי האט ארויסגעהאלפן מיט דער פרנסה אין שטוב. ווען אירע אפעראציעס האבן זיך אויסגעברייטערט און פילצאליגע חולי ישראל האבן זיך

אויב האט איר א געדאנק פון א פערזענליכקייט וועלכער איז פאסיג צו ווערן באשריבן אין דעם קאלום, ביטע זיך פארבינדן מיט אונז דורכן רופן 107 # 845.200.3313 אדער שיקט אן אימעייל צו sw@theyingerman.com



Another successful  
international installation!

 **Jerusalem**  
**ISRAEL**



WE SHIP WORLDWIDE!



90 degree opening  
for max kosher sukkah

WELDED ✓

INSULATED ✓

to prevent  
condensation

UNBEATABLE  
GLASS  
PERFORMANCE  
EXCLUSIVE  
TO SKYVIEW!

SHGC .17  
U-VALUE .20

**SKY**  **VIEW**

**SKYLIGHT**

THINK CLEAR....GO GLASS

845.789.4381 | SKYVIEWSKYLIGHT.COM



THE LEADING BRAND IN CUSTOM SUKKAH SKYLIGHTS

# זעה-קראפט

די כח סטור

## די יעצטיגע חנוכה טעג וואס איז געאייניגט "לראותם בלבד" באקענען מיר זיך נענטער מיט אונזערע "אויגן בליקן"

ביים דאווענען די תפילה אנהייב דאווענען "ותצילנו מעין הרע". איז דא ערגעץ וואו עס שטייט אז היינט צוטאגס קען מען אויסלאזן די תפילה וואס מען זאגט דריי מאל א טאג ביי שמונה עשרה "ולא תעלה קטאת אדם עלי?"

אזוי אויך ווערט קלאר גע'פסק'נט אין משנה ברורה להלכה (סי' קמא סק"ט), אז עין הרע שאדט אויך היינטיגע צייטן, אפילו אויף דער וואס איז נישט מקפיד.

### די היינטיגע וועלט האט זיך אסאך געטוישט, איז דאס אויך נוגע פאר עין הרע?

האט איר שוין אמאל געזען איינער זאל אויסלאזן ביים דאווענען די תפילה אנהייב דאווענען "ותצילנו מעין הרע". איז דא ערגעץ וואו עס שטייט אז היינט צוטאגס קען מען אויסלאזן די תפילה וואס מען זאגט דריי מאל א טאג ביי שמונה עשרה "ולא תעלה קטאת אדם עלי?"

עס ווערט קלאר גע'פסק'נט אין משנה ברורה להלכה (סי' קמא סק"ט), אז עין הרע שאדט היינטיגע צייטן.

אדרבה, היינטיגע מציאות לעבט מען אסאך מער צוזאמען, און מען ווייט פונקטליך וואס עס טוט זיך ביי א צווייטן. די פאסירונגען ווערן גלייך רעקארדירט, און ווי אן אויגן-בליק ווערט דאס געשיקט איבער די גאנצע וועלט. צו דעם קומט נאך אויך צו די בילדער פון שמחות, חנוכה מסיבות און מול טוב'ס, וואס ווערט אריינגעלייגט אין צענדליגע אידישע אויסגאבעס.

### וואס פאסירט נאכן אראפנעמען עין הרע?

וויבאלד עין הרע האט אזא כח, דעריבער איז פארשטענדליך, אז ווען מען נעמט דאס אראפ עפענען זיך אלע טויערן. פון שפע, נחת פרנסה זיווגים, רפואות און ישועות בכל הענינים

ובפרט אצינד בימי החנוכה וואס איז מיוחד אויף להודות ולהלל, אז צייט וואס איז מסוגל פאר רפואות וישועות ובפרט די יום המסוגל "זאת חנוכה" די גמר החתימה וועט דאס זיכער ברענגען הויפט פון השפעות טובות, געזונט פרנסה און נחת.

אין די יעצטיגע טעג ארום די הייליגע יום טוב חנוכה האט "עיני ישועה" אהערגעשטעלט ספעציעלע עפקעדזשעס צו געבן דעם געלעגנהייט פאר כלל ישראל צו קענען זיין א חלק אין דעם "בימים ההם ובזמן הזה" פאר מער פרטים רופט אריין 718-885-4455

### נאטורליכע כח אדער א סגולה?

אין 'פרדס יוסף' ווערט געברענגט א עפיזאד אז עטליכע פארשער האבן אויפגעשניטן א ברויט וואס גאר א הונגריגע ארעסטאנט האט געקוקט אויף דעם אן האבן די מעגליכקייט דאס צו עסן, און זיי האבן געזען אז ס'איז געווען פאקטיש פול מיט א שעדליכע גיפט.

ענדליך צו דעם שטייט פונעם הייליגן ייטב לב, אז דורכן קוקן אויף די הייליגע חנוכה לעכט ברענגט מען אראפ ניסים ונפלאות ווייל די כח הראי' פון א מענטש האט אין זיך נאטורליכע כח צו באשאפן.

### עין הרע שאדט נאר אויב מען איז מקפיד?

א וועלט'ס-טעות, עס איז געבויט געווארן פון די גמרא: "מאן דלא קפיד לא קפדינן בהדיה". אבער אינאמת'ן רעדט דארט די גמרא וועגן די כח פון זוגות/מזיקים, אז אויב מען דערשרעקט זיך נישט פון זיי, האבן זיי נישט די כח צו קענען שעדיגן (עי' פסחים קי'. ברשב"ם ומאירי). אבער דער כח פון עין הרע האט גארנישט קיין שייכות מיט די מזיקים, עס איז א פאקטישע נאטורליכע כח, וואס השי"ת האט אריינגעלייגט אין די כח הבראה, וואס שעדיגט, סיי אויב מען האט מורא, און סיי אויב נישט.

### וועלכע מענטשן זענען מער אויסגעשטעלט פאר עין הרע?

אלע מענטשן וואס זענען מער פאפולער,

מיר וועלן אויסרעכענען עטליכע: מוצלח'דיגע מענטשן. אנשי ציבור. דינים ומורי הוראה. דרשנים ובעלי השפעה. ראשי קהילה/באבי ביהמ"ד. מנהלים/מגידים שיעורים. עשירים/בעלי בתים. טאלאנטפולע מענטשן. זינגער/שפילער וכדו' קינדער/בחורים/אינגעלייט מיט שטארקע כשרונות און פעאיגקייטן. און אלעס גלייכן.

אסאך מאל איז די מול גורם, ווען מ'איז מער בפי הבריות צו ווען מאכט חתונה, בר מצוה, וואך נאכט צו סיי וועלכע שמחה, מ'מציעט זיך אריין און א נייע דירה, מ'האט געשלאסן א גוטן דיאל, און אזוי אויך איז דא אסאך מענטשען וואס רופן אריין יעצט בעפאר חנוכה וויבאלד דאס איז א צייט וואס מען קומט זיך צוזאם צו גאנצע משפחה פון ארום ארום, און מען איז מער אויסגעשטעלט צו זיין אין די אויגן פון אנדערע, דערפאר טוען זיי די ריכטיגע השתדלות צו זיין פארזיכערט קעגן עין הרע.

### איז עין הרע שייך אויך היינטיגע צייטן?

האט איר שוין אמאל געזען איינער זאל אויסלאזן

### לאמיר הערן אביסל איבער די געוואלדיגע ענין צו קוקן אויף די חנוכה ליכט מיט אויגן?

אין ספר 'נפש דוד' ווערט געברענגט אז ער האט הנאה געהאט צו קוקן אויף די הייליגע חנוכה לעכט, און ער איז נאר ארויס פון צימער פאר גאר וויכטיגע געברויכן און דאן אויך זיכער געמאכט כסדר צו קוקן. און אפילו דאן האט ער זיכער געמאכט צו בלייבן נאנט כדי צו קענען כאפן א בליק אויפן מנורה פון צייט צו צייט.

קוקן אויף די לעכט איז מסוגל פאר ישועות ווי דער 'בית ישראל' דערציילט אז עס איז געווען איינער וואס האט ליידער געליטן פון מרה שחורה, און ער האט זיך נישט געקענט ארויסדרייען פון דעם, און דער הייליגער אפסא רב ז"ע האט אים מיינען געווען אז זיין ישועה וועט קומען דורכן 'קוקן אויף די חנוכה ליכט'. וכך הוי, ביינאכט האט ער געקוקט אויף די ליכט, און די קומענדיגע צופרי איז ער אויפגעשטאנען ווי א נייער מענטש, פול מיט שמחה און צופרידנקייט.

### וואס איז די כח פון זעהן מיט די אויגן, און וואס באדייט "עין טוב"?

דער באשעפער האט אריינגעלייגט א וואונדערליכע כח אין די בריאה, אז די אויגן פון א מענטש האט גאר א שטארקע כח, און א שטארקע השפעה, צו ווירקן לויט די וועג וויאזוי ער קוקט. אזויווי מיר ווייסן אז די מויל פון א מענטש האט א שטארקע השפעה, און מען וועט אייביג אפהיטן די שפראך אז מ'זאל חלילה נישט ארויסזאגן קיין אומגעוואונטשענע ווערטער, ווי חז"ל זאגן שוין "אל תפתח פה לשון", די זעלבע זאך האט א מענטש אויך א כח צו ווירקן מיט זיינע אויגן.

דערפאר, האט קוקן מיט די אויגן גאר א שטארקע השפעה סיי ווען מען קוקט גוטס וועט דאס ברענגען גוטע השפעות אויף א מענטש און סיי ח"ו ווען איינער קוקט מיט קנאה'דיגע אויגן אויף א צווייטן, וועלן זיינע אויגן ארויסגעבן פייערדיגע גיפט, וואס קען שטארק שעדיגן דעם מענטש ח"ו, און אפהאלטן זיין קוואל פון השפעות טובות. דעריבער איז שטארק וויכטיג אז מען זאל שטענדיג קוקן מיט גוטע אויגן און דערמיט ברענגען גוטע השפעות פאר אלע ארומיגע.

דאס איז די סיבה פארוואס ביי צדיקים ובפרט ביי די חסידישע הויפן האט מען אזוי שטארק מקפיד געווען צו זען די חנוכה ליכט מיט די אויגן וואסענדיג אז דאס ברענגט גאר א שטארקע השפעה.

### ווען מען רעדט פון די כח פון זעהן, איז אינטערסאנט צו פרעגן אויב "עין הרע" איז א



# דער פראפעסיאנאלער מהלך

## עיני העדה

1

רופט אריין מיט די נעמען וואס איר ווילט באקוקען און רייניגן פון עין הרע.

2

די נעמען וועלן ווערן איבערגעגעבן פאר'ן רב שליט"א, און וועט טוהן די ספעציעלע מקובל'דיגע פעולות אראפצונעמען עין הרע בדרך המסורה לו מדור דור.

3

דער רב שליט"א וועט אייך פערזענליך צוריק רופען, ווי ער וועט מיטלן און איבערשמועסן מיט אייך אלעס וואס ער האט געזען אויף די נעמען, סיי וועלכע חשש איר האט, און סיי וועלכע פארבעסערונגען איר ווילט זען בעזהעייט.

4

דערנאך וועט דער רב שליט"א ממשיך זיין מיט אן עינא פקחא אויף אייערע נעמען, און טוהן די ווייטערדיגע פעולות במשך א גאנצע חודש אז אלעס זאל ווייטער בלייבן ריין און אפגעהיטן בס"ד.

5

במשך דעם גאנצן קומענדיגע חודש קענט איר סיי ווען אריינרופן אין אפיס, פאר סיי וועלכע אפדעט אדער באריכט, ווי אויך מיטצוטיילן סיי וואס איר שפירט בנוגע די נעמען.



הגה"צ פוסה"ר רבי פישל הערשקאוויטש זצוק"ל



כ"ק האדמו"ר מסקולען זצוק"ל



כ"ק אדמו"ר מראחמסטריווקא זצוק"ל



הגה"צ המקובל הרב יעקב מאיר שעכטער שליט"א



הגאון המקובל הרב דוד בצרי שליט"א



מרן הגר"ח קנייבסקי זצוק"ל



טוב עין הוא יבורך

845.445.7548 <<< שרייבט אייך יעצט איין

## פארוואס נעמט מען נישט אן מיינע אפערס?

גוטער דיעל, לייגט מען זיך אן אויף עפעס א חסרון אינעם פראפערטי און מ'זאגט פארן מוכר אז מ'גייט נישט ווייטער מיטן קאנטראקט וויבאלד מ'האט נישט געוואוסט פון יענעם חסרון, חוץ אויב ער לאזט אראפ דעם פרייז. איך וויל וויסן צי איך זאל דאס טון אדער נישט. ביטע אויב איך קענט מיך ענטפערן. א גרויסן יישר כח. מ.ג.

ענטפער:

מיר וועלן מקדים זיין מיט א כלליות'דיגן יסוד וואס איז שטארק וויכטיג אז איינער וואס לאזט זיך אריין אין אינוועסטירן זאל דאס וויסן. און אזוי אויך איינער וואס הייבט אן צו אינוועסטירן אין א נייעם געגנט וואו ער האט נאך קיינמאל בעפאר נישט אינוועסטירט, זאל דאס האלטן פאר די אויגן.

יעדער געגנט האט זיך זיין אייגנארטיגן וועג וויאזוי דער ארטיגער ריעל עסטעיט מארקעט איז אויסגעשטעלט. דעריבער, ווען מען גיבט אריין אן אפער דארף מען זיין גוט באהאוונט אין דעם געגנט, אויב מען וויל אז די לאקאלע בראוקערס זאלן עס בכלל אנקוקן. אויב איז עס נישט צוגעשטעלט צום מצב פונעם געגנט וועלן זיי עס נישטמאל נעמען אין באטראכט.

למשל, אויב אין דעם געגנט גייט געווענליך א פראפערטי פאר מער ווי דעם אריגינעלן ליסטינג פרייז, און מען גיבט אריין א פארשלאג וואס איז נישט העכער דערפון, איז פשוט אז זיי וועלן נישט קוקן צו יענעם ליסטינג. זיי האבן דאך נאך

דעם דיעל. אזוי האט זיך עס איבערגע'חזרט עטליכע מאל.

עטליכע חברים האבן מיר געזאגט אז כדי צו באקומען א דיעל דארף איך מאכן פערזענליכע קאנטראקט מיט א בראוקער אז ער זאל שיקן זיינע דיעלס נאר פאר מיר. כ'האב אסאך פרובירט, אבער צום סוף האט יענער בראוקער מיר געשיקט בלויז אפאר אלטע נארישע דיעלס (אויף וואס ער איז געווען דער ליסטינג אגענט) וואס שימלען שוין אויף דעם זייטל א גאנצע יאר.

כ'האב אויך געטרייט צו אפלאזן דעם וועבזייטל און זוכן פשוט'ע בראוקערס וואס זאלן מיר געבן *off market deals*, אבער אן קיין ערפאלג.

כ'האב אנגעפאנגען צו זוכן אין אנדערע געגנטער, אבער חוץ פון דעם וואס כ'האב נישט קיין אינפארמאציע אויב זיי זענען גוטע געגנטער, זענען איבעראל די פרייזן ממש דאפלט פון מיין גוטן געגנט.

ממילא האב איך צו ענק צוויי שאלות:

1. איך פארשטיי אז איך מוז טרעפן א בראוקער וואס ברענגט מיר *off market deals*, אבער וויאזוי טרעף איך דאס, און וויאזוי איז דא א מהלך אז איך זאל באקומען פון אים א גוטן *off market deal*?

2. איינער האט מיר געגעבן אן עצה צו באקומען א גוטן דיעל אויף א וועבזייטל, דורך דעם וואס מ'שיקט גלייך אריין אז מ'ווייל סיינען א קאנטראקט, אפילו נאך פארן אראפ שיקן איינעם צו באטראכטן דעם פראפערטי. און שפעטער, אויב מ'זעט אז עס איז נישט קיין

יידער מיר זעצן פאר מיטן באשרייבן און אנאליזירן פארשידענע געגנטער וואו עס לוינט צו אינוועסטירן, ווילן מיר ענטפערן א שאלה וואס איז אריינגעקומען, און איז געוויס שטארק נוגע פאר פילע יונגעלייט וועלכע טרעפן זיך אין דער זעלבער סיטואציע. פאלגט איז די פראגע וואס מיר האבן ערהאלטן:

א גוטן, א גרויסן יישר כח פארן אזוי שיין אויסשמועסן וויכטיגע ענינים איבער ריעל עסטעיט.

כ'האב געוואלט בעטן פון אייך אן עצה. בערך א יאר צוריק האב איך מיך אריינגעלייגט אין ריעל עסטעיט. איך האב באקומען אינפארמאציע איבער זייער א גוטן געגנט צו אינוועסטירן. איך בין ארויף אויף די סייטס פון *realtor* וכדו' און געטראפן איין גוטן דיעל פון צווישן אסאך גארבידזש, אבער נאך איידער איך האב געקענט מאכן קאנטראקט מיט דעם בראוקער איז שוין דער דיעל געווען צוכאפט. עס איז אראפ פון טיש נאך בלויז פינף טעג פון ווערן געליסטעד אויפן וועבזייטל.

אפאר טעג שפעטער, ווען עס איז פריש ארויפגעקומען נאך א גוטן דיעל, האב איך תיכף געקאנטראקט דעם בראוקער און גלייך געגעבן אן אפער וויפיל איך בין גרייט צו צאלן מיט א "פרי אפראוד לעטער". כ'האב אפילו אנגעבאטן צוויי-דריי טויזנט דאלאר מער וויפיל דער מוכר האט געבעטן. אבער דאך, נאך עטליכע טעג האט דער בראוקער מיר איינגעמאלדן אז איך באקום נישט



# א געלט מעשה...



Moshe Mutzen 🏠💰📈 • 1st  
Business Bank Loans  
@ Capitalize

## STORY TIME:

**Industry:** Cleaning Company  
**Amount:** \$1,100,000  
**Type:** Secured Line of Credit

**Challenge:** With tough times hitting nearly every industry, a successful cleaning company wanted to stay ahead of potential challenges. They wanted to prepare for delayed payments while ensuring they had the flexibility to take on new jobs and expand their operations without worrying about cash flow issues.

**Solution:** After thoroughly reviewing their file and accounts receivable, we got them approved for a full \$1MM line of credit along with a \$100K credit card limit. This solution provides them with the flexibility and peace of mind they need to continue taking on new opportunities without worry.

**CALL TODAY TO BE THE NEXT  
SUCCESS STORY**

Think you  
don't qualify?  
Think again!



WhatsApp  
us now:



**Capitalize**  
BUSINESS BANK LOANS

Have a question? Facing a challenge? Let's Chat!

**Moshe Mutzen 347.798.6298**

Moshe@capitalizeny.com



ריעל עסטעיט אינוועסטירן  
און דאס געלט עס צו פינאנצירן  
**אהרן שמואל שטיין**  
**יודא באכנער**

דער מהלך וויאזוי מען ווערט געוואויז  
מער איבער א געגנט איז דורך זיצן אויף די  
וועבזייטלעך וואו מען שטעלט ארויף די  
ארטיגע דיעלס. מען סיינט זיך ארויף אויף  
דער מעילינג ליסטע און מען פאלגט גוט נאך  
די דיעלס; וויפיל איז דער פרייז וואס מען  
בעט, ווי גרויס, וועלכער געגנט, אא"וו. מען  
פארציכנט זיך אלעס אדער פרובירט מען צו  
געדענקען.

נאך ארום צוויי וואכן כאפט מען א בליק  
אויף די דיעלס וואס מען האט באטראכט  
פריער, און מען לערנט גוט אפ די ענדגילטיגע  
רעזולטאטן. פאר וויפיל האט זיך עס טאקע  
פארקויפט, ווי לאנג האט עס גענומען, און  
אלעס ארום. (די אלע פרטים זענען פובליק  
אינפארמאציע). אזוי אז נאכן מיטהאלטן  
דעם מארקעט שטייגער פאר א שטיק צייט  
וועט מען בעז"ה האבן זייער א קלארן בליק  
אויף דעם גאנצן געגנט. און אויב זעט איר אז  
- צום ביישפיל - רוב הייזער האבן זיך  
למעשה פארקויפט פאר מער ווי דעם  
ארגינעלן פרייז, דאן קלערט וויפיל מער איר  
וואלט גרייט געווען צו פארשלאגן, און ווען  
איר וועט זיין גרייט צו אריינגעבן אייער  
אפפער וועט איר שוין וויסן און קענען  
אריינקומען כזקן ורגיל בס"ד.

עס איז אויך דא אזא זאך אז מען באקומט  
א געוויסע געפיל איבער יעדן דיעל, אזא  
פאראויסשאצונג געפיל וואס מען שפירט  
איבער וויפיל דער פראפערטי גייט זיך אין  
דער ענדע פארקויפן, און וויפיל מען זאל

עטליכע פארשלאגן וואס זענען מיט אפאר  
טויזנט דאלער מער ווי זיינס.

אזוי אויך פארקערט, אויב עס גייט  
געווענליך לויט דעם אריגינעלן פרייז, און  
איינער קומט אן מיט א פארשלאג וואס איז  
מיט עטליכע טויזנט דאלער מער, וועט מען  
אים אוודאי צוכאפן מיט ביידע הענט, אבער  
ער וועט שאדן האבן אפאר טויזנט דאלער.  
מען וואלט פונקט אזוי אקצעפטירט זיין  
פארשלאג אפילו עס וואלט געווען ווייניגער.  
דאס באדייט אז אפילו ער האט געווינען  
דעם דיעל, האט ער אבער דערלייגט געלט  
אדאנק זיין אומבאקאנטשאפט מיטן ארטיגן  
צוגאנג.

אריינגעבן אן אפפער קומט אויך אלץ מיט  
געוויסע טערמינען אין וואס מען דארף זיין  
גוט אויסגעקאכט בעפאר. צום ביישפיל, אויב  
דא איז דער סדר אז מען שרייבט אריין  
אינעם אפפער אז מען גייט קלאוזן מיט קעש  
אן א מארטגעדזש... און די בראוקערס ווייסן  
שוין אז געווענליך נעמט יעדער א  
מארטגעדזש, דארפט איר אויך שרייבן אז  
איר גיבט א קעש אפפער און נישט דערמאנען  
וועגן א מארטגעדזש. און אזוי ווייטער ביי  
נאך פילע דעטאלן און קלייניקייטן, מיט  
וואס יעדער געגנט איז אנדערש פונעם  
צווייטן.

דערפאר איז דער ריכטיגער וועג פון צוגיין  
צו א דיעל, אז פאר מען געבט אריין א  
פארשלאג זאל מען זיך קלאר באקענען מיטן  
ארטיגן געגנט.





## ווען מען גיבט אריין אן אפפער דארף מען זיין גוט באהאוונט אין דעם געגנט, אויב מען וויל אז די לאקאלע בראוקערס זאלן עס בכלל אנקוקן



פארשלאגן דערויף. דאס איז א חוש וואס מען  
אנטוויקלט בלויז נאכן זיצן אין א געגנט פאר א  
שטיק צייט און מיטהאלטן גענוי וויאזוי דער  
ארטיגער מארקעט ארבעט.

איינמאל מען האט שוין אין באזיס אזא געפיל  
קען מען אין איין מינוט דורכזיפן א דיעל און עס  
גרינטליך ארויסהאבן. דאס איז אנדערש אין יעדן  
געגנט, דעריבער דארף מען אין יעדן ארט  
באזונדער זיצן און באטראכטן דעם מארקעט, כדי  
צו אויפבויען דאס געפיל וואס פסק'נט אפ געבויט  
לויט דער אינפארמאציע ארום דעם פלאץ.

אט דאס איז דער ריכטיגער וועג וויאזוי צו  
בויען קשרים מיט די בראוקערס, ווייל אויב זעען  
זיי איין אז מען האנדלט דא מיט אן ערנסטן  
אינוועסטירער וואס ווייסט וואס טוט זיך, וועלן  
זיי פרובירן צו זיין אויף אייער גוטער זייט. אויב  
אבער באקומען זיי אן אפפער וואס מאכט נישט  
קיין סענס לויטן געגנט סטאטוס; דאן נישט נאר  
וואס זיי קוקן זיי דאס נישט אן, נאר זיי נעמען אן  
אז דער מענטש איז אן עס הארץ אינעם ארטיגן  
מארקעט, און וועט בלויז אריינגעבן פארשלאגן  
אן קיין שום זינען.

נאך א זאך וואס איז כדאי אז איר זאלט נעמען  
אין באטראכט, צי אין דעם געגנט קומט יעדער  
אראפ פערזענליך באטראכטן דעם פראפערטי  
ביים געבן אן אפפער. אויב איז דאס דער סדר און

אפפער, זיצט אויף דעם געגנט פאר א שטיק צייט,  
און פרעגט זיך אויך גוט נאך ביי איינעם וואס  
האט ערפארונג אין דעם געגנט, און אזוי וועט  
איר נישט זיין אנגעוויזן אין off market דיעלס.  
פירט זיך אויף לויט די ארטיגע אומשטענדן וועט  
איר בעז'ה האבן הצלחה און זיך פארשטיין מיט  
די מעקלערס.

מיר האפן אז איר האט באקומען די נויטיגע  
קלארקייט אין דער טעמע. אונזער וואונטש איז  
אז דער באשעפער זאל אייך אינאיינעם מיט גאנץ  
כלל ישראל באגליקן מיט פרנסה בריוח און  
הרחבת הדעת.

צום ווידערזען קומענדיגע וואך בעז'ה.

ברכה והצלחה! 

פאר סיי וועלכע מארטגעדש איינגעלעגנהייטן פילט  
פריי זיך צי פארבינדן מיט אהרן שמואל שטיין פון

YS Capital Group

Samual@yscapgroup.com 347.988.8722

פאר סיי וואספארא קאמענטארן, קאמפלימענטן  
און קריטיק צוגלייך, אזוי אויך פראגעס איבער די  
ארטיקלען ווערן גערן אויפגענומען ביי אונז, ביטע  
לאזט אייך הערן דורך שיקן א טעקסט מעסעדזש,  
אדער קענט איר איבערלאזן א וואויסמעיל צו  
347.987.0011, אדער דורך שיקן אן אימעיל צו  
yingerman@yscapgroup.com.

The information furnished in this article is for informational purposes  
only. The information does not and should not be considered to  
constitute an offer to buy or sell securities. The information should  
not be relied upon by any person to make an investment decision.

איר שרייבט אז איר גייט נישט אראפקומען, וועט  
מען עס אנקוקן זייער קרום, היות דאס איז נישט  
דער פארשלאג וואס זיי ווילן זען, און זיי לערנען  
אפ דערפון אז מען איז נישט ערפארן און מען  
קען זיך נישט אויס אינעם געגנט. און נאך מער ווי  
דעם, זיי וועלן האלטן אז איר זענט נישט גענוג  
ערנסט ווייל איר האט דאך עס נאך ניטאמאל  
געזען.

אלזא, דאס וואס איר שרייבט אז איינער האט  
אייך גע'עצה'ט צו זאגן אז איר זענט גלייך גרייט  
צו גיין אין קאנטראקט, דארפט איר עס  
באטראכטן מיט די זעלבע ברילן און מברר זיין צי  
ס'איז אנגענומען און גאנגבאר אין דעם געגנט זיך  
צו פירן אזוי. און איר דארפט אויך ארייננעמען  
אין חשבון אז ס'איז שטארק מעגליך אז ווען  
בראוקערס וועלן אנערקענען אז איר ציט זיך  
צופיל מאל ארויס פון דיעלס מיט נארישע  
תירוצים, וועלן זיי אויך נישט אנקוקן אייערע  
אפפערס פון היינט און ווייטער.

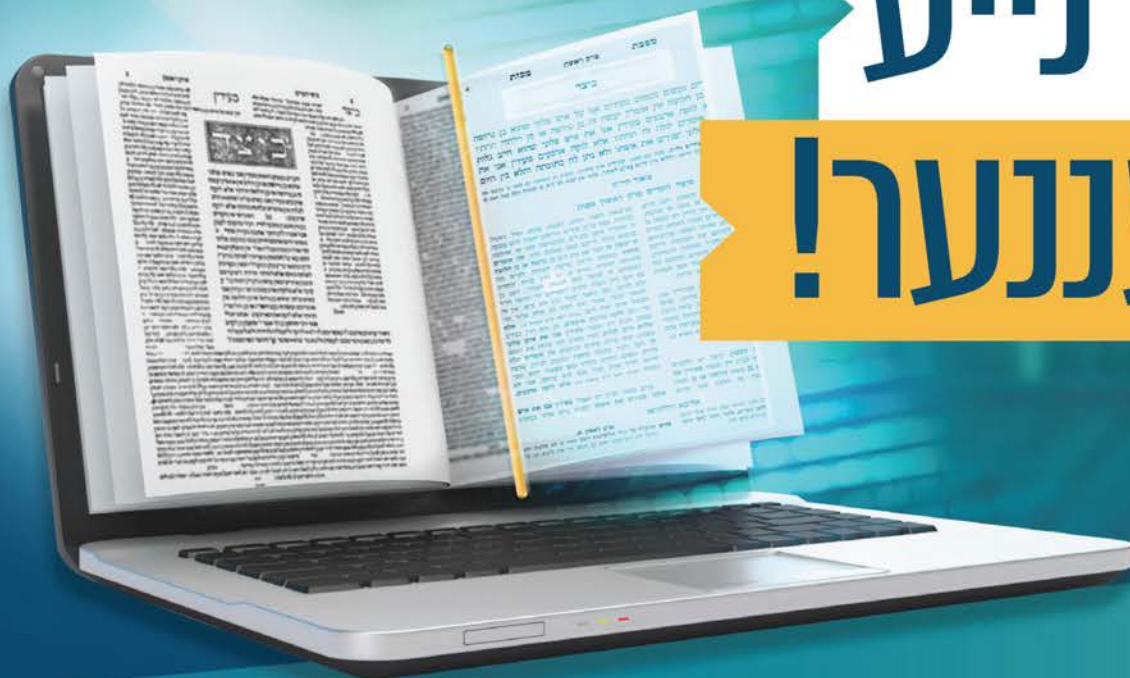
אונטערשטע שורה: בעפאר איר געבט אריין אן



# כל התורה כולה

## מיטן נייע

## סקענער!



אנשטאטס צו טייפן, טייפן און איבערארבעטן דעם ספר  
**איין 'סקענ' און דאס ספר איז גרייט!**

מכון תוצאות טוט איבערזעצן ספרים און קובצים צו אן אפענע טעקסט אויסשטעל, דורכן אריינברענגן  
 אין באנוץ א העכסט ווירקזאמע סקען סיסטעם אויסגעשטאט מיט שפאגל-נייע טעכנאלאגישע מיטלען.  
 פון יעצט אהן, דארפט איר מער נישט טייפן. איין סקען, אייער ספר איז גרייט. אייער חלום פארווירקליכט זיך.



פרינטן



דעזיין



מפתחות



אויסשטעל (עימוד)



פינטלען



טייפן



סקאנען

שיינע הנחה מיטן דערמאנונג פון "אינגערמאן"

תוצאות



✉ m0504131411@gmail.com 🔍 tozhaot.co.il

☎ 718-337-8895 📞 +97252-52-4726157

## פראגעס און קאמענטארן

ענדערש פון מיר, פשוט ווייל איך קען דעם פראדוקט דורך און דורך און איך האב אלע אינפארמאציע וואס דו ווילסט וויסן, און דיין שותף האט נישט די אינפארמאציע."

איך פערזענליך האב עס אויספרובירט און עס האט נישט געארבעט, אבער ס'איז נאך א מהלך צו פרובירן. און כ'ויל טאקע פארקריכן א מינוט פון דער פראגע צו וואס מיר באציען זיך דא, און אויסשמועסן א וויכטיגע נקודה איבער וויאזוי צו אננעמען עצות און געדאנקען אויף סעילס (און אויף יעדער זאך).

הערן טיפס און זיך לערנען פון אנדערע איז זייער א וויכטיגע זאך, אבער מ'דארף זיכער מאכן אז מען בלייבט נישט שטעקן אין איין זאך. מען טאר נישט קלעבן צו איין מענטש און איין מהלך וואס אים גייט מען נאך מיט בלינדע אויגן.

דאס מציאות איז אז נישט אלעס ארבעט פאר יעדן. איך האב אקורשט ערווענט א באקאנטן מהלך וואס פאר מיר איז עס נישט געווען ווירקזאם. נאר וואס דען, אז מען האלט אפן די אויגן און אויערן, מען נעמט אן וואס עס ארבעט און וואס נישט ווארפט מען אוועק, דאן צאלט זיך אויס דאס גיין זוכן עצות. אויב אבער מיינט מען אז איין מהלך פון אנפאנג ביזן סוף איז וואס וועט מיר אויפערעכטן, דאן איז די גאנצע זאך א ברכה לבטלה.

אלזא, איך פרוביר טאקע צו ענטפערן דיין פראגע און דין ארויסהעלפן, אבער אויב דאס ארבעט נישט, דו זעסט אז פאר דיר איז עס נישט אינטערעסאנט, איז נישט. בלייב נישט שטעקן מיט עפעס ווייל פינחס שיףף האט אזוי געזאגט...

אין מיין לעבן האב איך געהערט א געוואלד פון גוטע געדאנקען, און אסאך פון זיי האבן מיך גאר שטארק געהאלפן. אבער איך בין קיינמאל נישט אריינגעגאנגען בלינדערהייט אין עפעס, בלויז ווייל פלוגי האט געזאגט אז אזוי דארף מען טון.

איך האב ב"ה אסאך גוטע חברים מיט וועם איך רעד זיך כסדר דורך, און

ישר כח פאר די געשמאקע ארטיקלען. עס העלפט מיר אסאך ארויס. איך האט געשריבן אז מ'דארף פירן דעם שמועס אויף א וועג אז ס'זאל זיך נישט ענדיגן אז יענער זאל זאגן "איך דארף עס איבערטראכטן" און אראפלייגן.

איך פארשטיי זייער גוט וואס איר מיינט צו זאגן. איך וויל אבער וויסן, אויב געשעט למעשה יא אזא זאך אז יענער ענטפערט אזוי, איז נאך דא עפעס וואס מ'קען טון אדער ענטפערן צו ראטעווען דעם שמועס און אים שטופן צו קלאוזן?

זייער א גוטע פראגע. הגם, ווי געשמאקעט, איז עס עפעס וואס איז כמעט נישט נוגע ווען מען לערנט זיך צו וויאזוי צו באמת צו פירן א שמועס. דעמאלטס קומט מען געווענליך נישט אן צו אזא פלאץ.

אבער ווי פארשטענדליך קען זיך עס פארט מאכן ביי יעדן. איך האב דאך טאקע מיטגעטיילט א פאל ווען ס'איז געשען ביי מיר... אלזא לאמיר טאקע זען וויאזוי מען נעמט עס ווייטער פון אזא פלאץ.

די ריכטיגע רעאקציע אין אזא פאל וועט זיין, "וועלכן חלק שפירסטו אז דו דארפט איבערטראכטן?" און ווען ער זאגט דיר וואס ער דארף נאך דורכטון, גיי ווייטער, "וויפיל צייט דארפטו דאס צו איבערטראכטן?"

און אזוי פיר ווייטער דעם שמועס, לויט די כללים וואס מיר האבן שוין געשמאקעט, וויאזוי צו צודרוקן יענעם צו דער וואנט אז ער זאל דיר געבן א קלארן ענטפער. מאך זיכער אז דו לייגסט נישט אראפ פאר דו האסט א קלארקייט איבער וואס עס גייט פאסירן ווייטער, וואס דער קומענדיגער שטאפל אין ענקער שמועס וועט זיין.

עס איז דא א מהלך וואס אסאך גרויסע סעילס טרענינערס ראטן צו נעמען אין אזא פאל, און דאס איז צו פארשלאגן אז ער זאל זיך איבערשמועסן מיט דיר. צום ביישפיל, אויב אויף דיין פראגע וואס ער וויל איבערטראכטן, ענטפערט ער אז ער וויל עס איבערשמועסן מיט זיין שותף; דאן קענסטו אים ענטפערן, "וועלכע זאך ווילסטו דורכשמועסן מיט דיין שותף? פרעג עס







## פינחס שיכר

845.200.3313 #112

מהלך וואס קען מעגליך ארבעטן.

עכ"פ, צוריק צו אייער פראגע. עס איז אויך וויכטיג צו געדענקען וואס מיר האבן שוין געשמועסט אסאך מאל, אז נישט יעדער נויטיגט זיך אין דיין פראדוקט. פארשטייט זיך אז דו דארפט טון דיינס, און ווי כ'האב אויסגעשמועסט דארפטו טון וואס דו קענסט נישט צו לאזן יענעם ענדיגן דעם שמועס מיט "איך דארף עס איבערטראכטן", נאר נעם עס פון דארט ווייטער און פרוביר צו טון וואס דו קענסט אז ער זאל זיך עפענען פאר דיר. אבער צו דער זעלבער צייט געדענק אז אויב יענער וויל איבערטראכטן צי ס'איז פאר אים, קען זיין אז ס'איז טאקע נישט פאר אים, און דאן גייט מען צום קומענדיגן אויף דער ליסטע.

און גאר וויכטיג איז צו געדענקען וואס מיר האבן געשמועסט פארגאנגענע וואך, ווען יענער זאגט "איך וויל עס איבערטראכטן", מאך זיכער אז דו שמועסט אפ מיט אים א פונקטליכע צייט ווען דו קענסט אים נאכאמאל רופן. אזוי וועסטו נישט אריינפאלן אין דעם גרוב פון זיין א נודזש וואס לויפט יענעם נאך.

אסאך הצלחה און סייעתא דשמיא אויף ווייטער! **K**

ר' פינחס איז א ביזנעסמאן מיט לאנגע יארן ערפארונג אין סעילס. האבנדיג געארבעט אין סעילס, נאכפאלגנדיג מיטן עפענען זיין אייגענע ביזנעס וואו ער פארמאגט היינט צוטאגס א צאל סעילסלייט אונטער זיך, טיילט ער מיט זיינע

הער גוטע עצות. ווען איך הער פון איינעם א גוטן פערספעקטיוו וואס כ'האב נישט געוואוסט ביז היינט, באדייט דאס פאר מיר אז כ'האב זיך יעצט געלערנט א נייעם פערספעקטיוו, וואס איך דארף אויספרובירן און זען צי עס ארבעט פאר מיר. קיינמאל וועל איך אבער נישט אננעמען א געדאנק מיט בלינדע אויגן.

ווען דו זוכסט פון וואו צו שפּען עצות, זוך א גרויסן אויסוואל. נעם נישט איין בוך אויף סעילס; ליין דורך דרייסיג ביכער און נעם ארויס וואס עס ארבעט פאר דיר. ווער נישט קיין חסיד פון איין סעילס טרענינער; הער אויס צען סעילס טרענינערס און זעה וואס עס קען דיר צוניצקומען.

איך האב שוין עטליכע מאל גערעדט פון "קריס וואס", פון געדאנקען וואס כ'האב גענומען פון אים. איך האב דורכגעליינט זיין גאנצן ביכל, און פון אלעס וואס ער זאגט דארט האב איך ארויסגענומען בלויז דריי זאכן. און כ'האב שוין פרובירט סאך מער ווי דעם, אבער די אנדערע האבן נישט געארבעט.

בלייבן שטעקן מיט בלויז איין מענטש, איין מהלך, איז זייער שעדליך און האלט אפ דעם מענטש פון עפענען זיין מח צו טון אלעס וואס ער קען צו זיין סוקסעספול בס"ד.

אלזא, ווי געזאגט, איך פרוביר דיר צו העלפן, אבער איך קען נישט דיין אינדוסטריע און איך ווייס נישט צי פאר דיר פערזענליך איז דאס טאקע דער ריכטיגער וועג. דאס וואס איך זאג דא איז פונקט גענוג פאר דיר צו האבן א

# איך בין אחריות'דיג, איך זארג פאר מיין משפחה!

Proud to Offer

MGM

**LEGACYLINE**  
LIFE & DISABILITY INSURANCE

YITZCHOK SCHWARTZ  
845.200.4309  
YDSCHWARTZ@  
LEGACYLINENY.COM



# א מאשקאוויטש פראדוקציע

אינספירירנדער אינטערוויו מיט דעם אוונט פלאנירער  
ר' גרשון מאשקאוויטש איבער זיין קאריערע פון  
באשיינען אידישע שמחות און אווענטן אין באגלייטונג  
פון חסד און גבורת הנפש אין אלע מצבים

מנשה ראזען





פון חולי ישראל צו חסד  
אווענטן, חתונות צו שבע  
ברכות, א דינער אדער א  
וואך נאכט, א סיום אדער א  
פדיון הבן, א טיי אוונט  
אדער סתם א ביזנעס

צוזאמקום, איז גרשי מאשקאוויטש אקטיוו צו  
באשיינען אידישע צוזאמקונפטן און  
רוחניות'דיגע מעמדים מיט זיינע טאלאנטן פון  
ארגאניזירן און פלאנירן אווענטן מיטן פולסטן  
פראכט. אלס א לאנגיעריגער ערפארענער  
אוונט פלאנירער איז אים אויסגעקומען זיך צו  
באקענען און ארבעטן מיט אסאך סארטן  
מענטשן, און דאס האט אים געשאנקען א  
קלארן בליק אין דער וועלט פון ביזנעס.

דער פאקט אז דאס לעבן האט אים  
אונטערגעשטעלט אומצאליגע שוועריגקייטן  
מיט וואס ער האט זיך געדארפט פארמעסטן,  
האט נישט אוועקגענומען פון זיין אמביציע  
אנצוגיין מיט זיין סדר היום - אפגעזען די  
פיזישע און גייסטישע שוועריגקייטן. אפילו  
ווען ער האט געהאט אלע תירוצים אין דער  
וועלט צו הייבן הענט, האט זיין שטארקער  
ווילן און אומבויגזאמער כאראקטער אים  
געהאלטן אויף די פיס, ווי ער כאפט זיך ארויס  
צווישן זיינע ווערטער, "מוזיק איז געווען וואס  
האט מיך דערהאלטן אין מיינע שווערע מצבים.  
ווען איך האב געשפירט פארלוירן און צובראכן  
האב איך זיך משמח געווען מיט פרייליכע  
מוזיק און עס האט מיר ב"ה געגעבן כח ווייטער  
אנצוגיין."

גרשי האט נישט געהאלטן די מוזיק פאר זיך,  
נאר כסדר געטראכט וויאזוי ער קען משמח זיין  
נאך אידן וועלכע געפינען זיך אויך אין א  
שווערן מצב און דארפן האבן אידן זאלן זיי  
אויפלעבן. ער איז געלאפן פון איין חולה צום  
צווייטן און באוויזן אראפצוברענגען די  
גרעסטע היימישע מוזיקאנטן וועלכע זאלן  
דערפרייען די צובראכענע נשמות, און אזוי  
האט ער געקלעטערט אויף זיין אייגענעם  
סוקסעס לייטער, ווען צו דער זייט זאמלט ער  
אומצאליגע זכותים.

היינט שמועסן מיר מיט גרשי איבער זיין  
ביזנעס פון אויספלאנירן אווענטן פון יעדן  
סארט. איידער מיר קומען צום ווארט איז  
וויכטיג צו באמערקן אז "אוונט פלאנירונג" איז  
נישט דאס זעלבע ווי דאס וואס איז באקאנט  
אלס "פארטי פלענינג". בשעת וואס פארטי  
פלענינג נעמט אריין אויסשטעלן אן אוונט, א





שטייגער ווי די טישן, מוזיק, בלומען, לעקטערס, קאלירן און אלגעמיינעם אויסקוק פונעם אוונט, איז אבער אוונט פלאנירונג עפעס אנדערש אינגאנצן און פארלאנגט א באזונדערן טאלאנט פון קוקן אויפן פולן בילד פונעם אוונט און פלאנירן דעם גאנצן מצב; אנגעהויבן פון דעם ציל פונעם אוונט, די באטייליגטע, די סיבה פארוואס זיי וועלן קומען און דער מעסעדזש וואס זיי וועלן ארויסנעמען פונעם אוונט, ווי דער שטייגער ביי גרעסערע אווענטן ווי סיום הש"ס וכדו'.

אויך ווען עס קומט צו ביזנעס אווענטן וואו קאמפאניס ווילן צושטעלן דאס בעסטע פאר זייערע ארבעטער און גלייכצייטיג ארויסנעמען די מאקסימום בענעפיטן פון אזא אוונט, קומט גרשי מיט לאנגע יארן ערפארונג פון אויספלאנירן אזאלכע סארט אווענטן אן דעם וואס די בעלי בתים זאלן דארפן האבן דעם מינדעסטן קאפ-ווייטאג פון אראנדזשירן אזא קאמפליצירטע אפעראציע.

## פון א חתן שטריימל צו גרויסארטיגע מוזיק פראדוקציעס

שוין פון זיינע גאר יונגע יארן איז גרשי פארמישט געווארן אין אוונט פלאנירונג אויסגעמישט מיט חסד, ווען ער איז געשטאנען צו דער האנט פון א פריינט וואס האט זיך געטראפן עטליכע וואכן פאר די חתונה אויסגעשפילט פון דעם זינגער און שפילער וואס ער האט באשטעלט. נישט טראכטנדיג קיין צוויי איז גרשי אריינגעשפרינגען אין דעם פראיעקט און באוויזן צוזאמנעשטעלן א פולן בענד אין בלוז געציילטע טעג, ניצנדיג זיינע טאלאנטן און גוטע מידות צו העלפן א צווייטן איד.

"גרשי, אז דו פארשטייט שוין יא דערצו, טו עס שוין מיטן פולן שוואונג", האט זיין פריינט אים געזאגט נאך וואס גרשי האט אים אהערגעשטעלט א זעלטן פרייליכע חתונה. גרשי דערמאנט זיין ידיד, דער בעל חסד הר"ר דוד בערקא שליט"א, וועלכער איז געווען דער ערשטער צו ניצן זיין סערוויס. "ער האט געהאלטן פאר דער חתונה, און אין יענע יארן איז נאכנישט געווען אייגענפירט די אלע חתן

# נישט טראכטנדיג קיין צוויי איז גרשי אריינגע-שפרינגען אין דעם פראיעקט ניצנדיג זיינע טאלאנטן און גוטע מידות צו העלפן א צווייטן איד

פעקעדזשעס. ווי אויך איז נישט געווען מ'זאל מאכן איין טעלעפאן רוף און אן אינדיווידואל אדער פירמע ערלעדיגט אלעס וואס מ'דארף פאר א חתונה. איך בין געגאנגען קויפן מיט אים א שטריימל, קליידער, גלעזער, און נאך צוגעהערן צו דער חתונה. שפעטער האב איך אים אויך ערלעדיגט די מוזיק. און אזוי איז מיין נאמען באקאנט געווארן אלס עמיצער וואס קען צושטעלן מוזיק פאר חתונות."

גרשי האט שנעל אויפגעכאפט דעם תחום, און ביז א קורצער צייט האבן שוין אויך די מוזיקאנטן און זינגערס געוואוסט צו זאגן פון דעם יונגן אוונט פלאנירער. ער האט געמאכט טעלעפאן רופן צו די גרעסטע זינגערס אין א צייט ווען די זינגערס האבן נאכנישט געהאט קיין סעקרעטארן, און אזוי האט ער אנגעהויבן באשיינען אידישע שמחות מיט הערליכע מוזיק פראדוקציעס וואס האט אפגעקלינגען איבער דער גאנצער היימישע וועלט.

אין איין ווארט איז גרשי געווען דער ערשטער צו ברענגען א נייע איניציאטיוו פון "פראדוקציעס" ביי אידישע שמחות. מיט זיינע פארבינדונגען האט ער צוזאמגעשטעלט זינגערס און שפילערס אלס א פארטיגע פראדוקציע, אזוי אז עס האט נישט אויסגעפעלט מער ווי איין טעלעפאן רוף צו גרשי מאשקאוויטש און די מחותנים האבן געהאט א רואיגן קאפ זיך אפצוגעבן מיט וויכטיגערס בעת שמחתם.

## דערפרייען אידישע הערצער

נישט אומזיסט האט גרשי זיך געטראפן פארמישט אין דער מוזיק אינדוסטריע. האבנדיג געטון אביסל אינעם פעלד זענען אנגעקומען צו אים בקשות פון צובראכענע עלטערן און ארגאניזאציעס וועלכע האבן זיך גענויטיגט מ'זאל דערפרייען זייערע קינדער, די צובראכענע גופים. גרשי האט אויסגעניצט זיינע פארבינדונגען צו דערפרייען אט די ספעציעלע נשמות. שמועסנדיג איבער זיינע ערשטע יארן אינעם פעלד, באקומען מיר אן אריינבליק אין גרשי'ס חסד אפאראט וואס האט זיך קיינמאל נישט אפגעשטעלט ביזן היינטיגן טאג.

ער דערציילט: "עס איז געווען א משפחה אין מאנסי וואס האט ליידער געהאט עטליכע נישט געזונטע קינדער וועלכע זענען אדורך







ר' גרשי ווערט געזען מיט עסקנים ביים גרענג אפענינג פון "קעיר 365" אין פאמאנא

גאר שווערע יסורים. ליידער האט זייער סיטואציע נישט ערלויבט זיי זאלן קענען נעמען מעדיצינען צו לינדערן זייער ווייטאג, און נאר ווען מ'האט זיי אנגעצינדן מוזיק האבן זיי אויפגעלעבט און צייטווייליג פארגעסן פון זייערע ווייען. היות איך האב זיך געקענט מיט עטליכע זינגערס האב איך זיי געבעטן צו טון א חסד און קומען זינגען פאר די קינדער, און אזוי האב איך ב"ה איינגעקויפט זכותים דורך מיין ארבעט.

דאס איז בלויז איין ביישפיל פון גרש'ס וואוילטעטיגע אקטן, און ווי ער דערציילט האט ער זיך נארוואס אומגעקערט פון נאך א חסד אוונט פאר א נישט געזונטן איד פאר וועמען מ'האט געזינגען גאנצע פיר שעה! "ווען מיר זענען ארויס האט דער חולה געזאגט אז עס איז דאס ערשטע מאל אין צוויי יאר וואס ער האט נישט געשפירט קיין מינוט ווייטאג!" זאגט גרשי מיט א פייער פון חסד אין זיינע אויגן.

## מינימום קאפ ווייטאג און מאקסימום צופרידנהייט

מיר בעטן גרשי זאל אונז שענקען אן אריינבליק אין דעם דעמאלטסדיגן נייעם דערהער פון "א מוזיק פראדוקציע", וואס ער

איז אייגנטליך דער פאן טרעגער פון דעם איניציאטיוו.

"דער באדייט פון א פראדוקציע אין איין ווארט: א מענטש דארף א טישטוך ביז א גרויסן זאל, פון א גרויסן זאל ביז א פלעשל וואסער, און פארשטייט זיך אזוי ווייטער מיט יעדער זאך וואס פארלאנגט זיך פאר אן אוונט, אריינגערעכנט די ווייזע פארן אוונט, מוזיק און עסן - אלעס ווערט צוזאמגעשטעלט דורך איין אוונט פלאנירער אויף א צעטל. דאס איז טייטש א פראדוקציע", ערקלערט ער.

■ **וואס איז אין פאל א מענטש וויל מאכן א שיינעם אוונט פאר זיינע ארבעטער, אבער ער ווייסט נישט פונקטליך וויאזוי ער וויל דער אוונט זאל אויסזען, ווי אויך איז ער נישט זיכער וועמען צו רופן פאר אונטערהאלטונג, עסן, מוזיק, וכו'?**

טאקע פונקט פאר אזא מענטש זענען מיר דא. א פשוט'ער ביזנעסמאן מיט ארבעטער ווייסט נישט צופיל איבער אווענטן און זיכער נישט וויאזוי מען ערלעדיגט אז אלעס זאל קלאפן און זיך צוזאמקומען אויפן בעסטן און שענסטן אופן. אזוי אויך ווילן מענטשן נישט אויסגעבן צופיל געלט, און ווען זיי מאכן נאר דעם ערשטן טעלעפאן רוף צו באשטעלן אן אוונט הערן זיי גרויסע סכומים וואס זיי קענען זיך נישט ערלויבן, און דעריבער טרעטן זיי אראפ פונעם געדאנק.

אלעס טוישט זיך אבער ווען אן ערפארענער אוונט פלאנירער נעמט איבער די לייצעס. דער אוונט פלאנירער האט פארבינדונגען מיט זאלן, קעניטערינגס, מוזיקאנטן, פארטי פלענערס, קונצלער און שפילער, רעדנערס און אונטערהאלטערס, און אזוי שענקט ער א ווייזע פארן אוונט און שטעלט אהער די בעסטע אוונט ערפארונג פארן מינימום קאפ ווייטאג.

אויך ווען עס קומט צו די קאסטן וועט זיך עס ווענדן אינעם אוונט פלאנירער; ווי לאנג ער איז אינעם פעלד, וויפיל ערפארונג ער האט, און מיט וועמען ער שטייט אין פארבינדונג. ברוך השם אז היות איך בין שוין אזוי לאנג אין דער ליין קען איך ערלעדיגן די בעסטע פרייזן פאר גרעסערע און קלענערע פראדוקציעס, וויבאלד די זינגערס קענען מיד און שפירן זיך פארפליכטעט מיר צו געבן א ביליגן פרייז ווייל איך האב זיי געברענגט אסאך ביזנעס דורכאויס די יארן.

געלויבט דער באשעפער אז כאטש וואס אלס אוונט פלאנירער טראג איך בעצם דאס גאנצע אחריות אויף מיינע אווענטן, האט זיך נאך קיין איין מאל נישט געמאכט אז א קליענט זאל נישט זיין צופרידן דורכאויס די זעקס און צוואנציג יאר וואס איך טוה די ארבעט. דאס רעכנט אריין הכנסת ספר תורה'ס, קארפארעטי איווענטס, חתונות, סיומים, און אזוי ווייטער.





## ראש ישיבה, עס גייט נישט רעגענען!

גרשי שילדערט די אויסטערלישע סייעתא דשמיא וואס באגלייט אים דורכאויס זיין לעבנסרייזע א דאנק זיין נאנטן קשר צו צדיקים פונעם פריערדיגן דור: "זייט איך וואוין אין מאנסי באזוך איך כסדר ביים ציון פון הרה"ק מריבניץ זי"ע און איך שפיר ווי דאס געבט מיר כח און הצלחה. איך האב ביי מיר א בילד פון ווען הרב גרינוואלד פון "אדאפט א כולל" האט מיך גערופן אז ער וויל ארויסנעמען אלע זיינע יונגעלייט צו א גרויסן פארק. דאן האב איך באוויזן צו טרעפן א פאסיגן ארט א שעה אוועק פון לעיקוואוד, אבער דער ראש ישיבה האט זיך געזארגט וואס וועט זיין אין פאל עס וועט רעגענען און דער גאנצער אויספלוג ווערט צושטערט ווערן.

איך האב אים געזאגט אז ער קען זיך פארלאזן אויף מיר אז עס גייט נישט רעגענען. ער האט מיר געפרעגט פון וואו איך נעם אזא זיכערקייט, האב איך אים געענטפערט אז איך בין געגאנגען צום ריבניצן ציון און געשריבן א צעטל: 'רבי, איך מאך אן אוונט פאר אדאפט א כולל. די יונגעלייט וועלן לערנען לעילוי נשמת רבי חיים זאנוויל בן ר' משה, און איך בעט עס זאל נישט רעגענען.'

"די יונגעלייט זענען געזעסן און געלערנט אין א דיינינג רום אין דער זייט פון פארק בשעת זייערע פאמיליעס האבן זיך געשפילט אינדרויסן, און גלייך ווען דער אוונט האט זיך געענדיגט האט פלוצלינג אויסגעבראכן א שטורעם. דאן האב איך געזאגט פארן ראש ישיבה "איר זעט? דאס איז אין זכות וואס איר האט געלערנט לעילוי נשמת דעם ריבניצער רבין זי"ע."

## עס עקזיסטירט נישט קיין "איים-סארי"

גרשי באצייכנט דאס אחריות פון אן אוונט פלאנירער מיט די ווערטער "עס איז נישטא אזא זאך ווי אנטשולדיגט". ווי פארשטענדליך קען זיך אלעמאל מאכן אז א מענטש וואס שטעלט צו א סערוויס זאל האבן א דורכפאל אדער נישט באווייזן צופרידנצושטעלן זיין קליענט, אבער ווען עס קומט צו אן אוונט איז אלעס אנדערש. עס וועט נישט העלפן קיין תירוצים און דער אוונט פלאנירער וועט זיין פולקאם פאראנטווארטליך פאר אלעס וואס האט נישט געטויגט.

"איך קען נישט זאגן פאר א ביזנעסמאן "איים סארי, איך האב מער נישט קיין טישטוכער, עס פעלט צוויי סערווירערס, עס

איז דא א פראבלעם מיט דעם סאונד סיסטעם" - עס גייט נישט אזוי. דאס ארגסטע וואָרט צו ניצן אין מיין תחום איז "אנטשולדיגט", ווייל יענער האט דיר גענומען דו זאלסט אים ערלעדיגן אלעס וואס מ'דארף, און אויב האסטו נישט באוויזן צוצושטעלן אלעס הונדערט פראצענט איז עס דיין אחריות. דו האסט געדארפט טראכטן פון פריער איבער אלע פראבלעמען און שטרויכלונגען וואס קענען זיך מאכן און קומען מיט א גרייטער לעזונג."

■ **פארט אבער דארפן הונדערטער זאכן קלאפן ווי א זינגער, וויאזוי ארבעט זיך עס אויס בדרך הטבע?**

זייער פשוט, מ'גרייט זיך שוין א וואך פריער פאר יעדן אוונט און מ'זיצט מיט א ליסטע פון מענטשן וועמען מ'דארף רופן. מיר קענען זיך נישט ערלויבן אז א זינגער זאל קומען שפעט אדער דער סאונד סיסטעם זאל זיין פעלער האפטיג, דעריבער רופן מיר יעדן מענטש באזונדער שוין א וואך פריער און מיר לייגן דרוק אז זיי זאלן קומען אין צייט און זיכער מאכן אז זיי ברענגען אלעס וואס מ'דארף. מען נעמט דאס פולסטע אחריות אויף יעדן דעטאל אין פולן זין פון ווארט.

איך וועל אייך געבן איין קליינעם ביישפיל. מיר האבן געמאכט אן אוונט פאר המספיק אין דעם אמעריקען דרייעם צענטער, און מיר האבן

א שיינע אוונט צוגעגרייט פאר א חנוכת הבית אין די "פענגוויין גרופע"





באמערקן אז נישט יעדער קליינער אוונט מיינט ווייניג פרעשור, און אלעמאל דארף מען האבן דעם קאפ אויפן פלאץ צו טראכטן פונעם פולן בילד און טראגן אן אחריות אז זאכן זאלן קלאפן.

## א דזשאנגל אדער א פשוט'ער טעלער געפילטע פיש...

שטייענדיג סוף יאר למספרם ווען אסאך ביזנעסער באערן זייערע ארבעטער מיט א רייכן קארפארעטי אוונט, איז טאקע זייער פאסיג צו כאפן א בליק אויף דעם פרישן מציאות. מיט יארן צוריק האבן פירמעס נישט אינוועסטירט די צייט און געלט צו פראווענען אווענטן מיט די ארבעטער, אבער אין די לעצטערע יארן איז ערשינען דער קאנצעפט פון אריינברענגען די ארבעטער אין דער ביזנעס אטמאספערע און קולטור. אלס א טייל דערפון וועלן אסאך ביזנעסער רופן די ארבעטער צו א קארפארעטי אוונט וואו מ'וועט באלוינען די ארבעטער און זיי אריינגעבן מאטיוואציע אויפן נייעם יאר.

אלס איינער וואס האט שוין פלאנירט אסאך קארפארעטי אווענטן, בעטן מיר גרשי זאל אונז שענקען זיין בליק אויף דער פענאמען, און וויאזוי עס אפעקטירט ביזנעסער אין אלגעמיין: "דער אמת איז אז יעדער ביזנעס אייגנטימער דרייט זיך מיט דער מחשבה אין קאפ - צי עס איז ל"ג בעומר, די בת עין'ס אדער ר' ישעי'לעס יארצייט, אדער סיי ווען: זאל איך מאכן אן אוונט פאר מיינע ארבעטער אדער זאל איך זיי געבן א טויזנט דאלאר טיפ?" זאגט גרשי. "דאן קומען זיי צו דער מחשבה אז זיי וועלן געבן נאר פינף הונדערט דאלער פאר די ארבעטער אבער וועלן פראווען א שטיקל פארטיי זיי צו צייגן הכרת הטוב.

"פון מיינ ערפארונג האב איך געזען אז א גרעסערער פראצענט ביזנעס אייגנטימער מאכן פאקטיש פארטיס פאר די ארבעטער, כאטש יעדער טוט עס אויף זיין אייגנארטיגן פארנעם. עס זענען דא וואס מאכן גאר פשוט און היימיש און עס זענען דא וואס מאכן גרויס און אויפרייסעריש. אין יעדן פאל בין איך נישט דא צו זאגן פאר מענטשן וואס צו טון, און איך ארבעט מיט יעדן קליענט לויט זיין בודזשעט.

געדארפט נעמען אין באטראכט אז עס וועט נישט זיין גענוג בתי כבוד פאר אלע באטייליגטע זינט דער פלאץ איז נישט אויסגעשטעלט מיט גענוג ביהכ"ס ביים אריינגאנג. ב"ה אז מיר האבן געטראכט פון פריער, און באשטעלט באזונדערע מאביל ביהכ"ס אז עס זאל זיין גענוג פאר יעדן. דאס הייסט אז מ'האט א טשעק-ליסטע און מען פארפעלט נישט קיין שום פרט ופרט.

## ■ וואס איז געווען דער גרעסטער אוונט וואס איר האט פלאנירט?

דער סיום הש"ס. איך בין געווען באאויפטראגט אויף דער אונטערהאלטונג און פראדוקציע, און געארבעט מיט דעם מוסד פערצן חדשים (!) איידער דעם סיום. אין מעטליף סטאדיום האבן זיך פארזאמלט איבער ניינציג טויזנט מענטשן, וואס האט געבראכן דעם רעקארד צאל באטייליגטע וואס דאס ארט האט נאר אמאל געזען, וויבאלד מ'האט אויך געניצט דעם מיטלסטן טייל צו זיצן און נישט נאר די בענקלעך.

אגב, א וואך איידער דעם סיום האט מען מיך גערופן אז מ'ויל מאכן נאך אן אוונט פאר אלע ספאנסארס פונעם סיום אין א געוויסן האטעל, און א נאכט איידער דעם סיום האב איך געדארפט זיין אין האטעל צו זיכער מאכן אז דער אוונט קלאפט ווי עס דארף צו זיין. אויך ווען עס איז געקומען צו דעם סיום האבן מיר געדארפט טראכטן פון די אלע מענטשן וועלכע קומען פון ווייטע שטעט מיט זייערע פאמיליעס, און מיר האבן צוגעשטעלט בעיביסיטערס פאר די קינדער און ספעציעלע הילף און אפרו פלעצער פאר די נשים צדקניות. נאך א גרויסער אוונט איז געווען א צוזאמקום אין בעלווארקס ביים אנהויב פון דער קריג אין ארץ ישראל, מיט דרייסיג טויזנט באטייליגטע. דארט האבן מיר ארויסגעדינגען א פלאץ מיט אפיסעס וואס מיר האבן געטוישט צו זיצן, און פארשטייט זיך אז עס איז געווען אסאך פרעשור אז אלעס זאל קלאפן. דרייסיג טויזנט מסודר'דיגע זיך פלעצער פאסירט נישט ווי פון זיך אליינס.

דאס זענען די גרויסע אווענטן, אבער צו דעם האבן מיר ב"ה א גרויסע ליסטע פון קלענערע אווענטן וואס מיר האבן פלאנירט, א שטייגער ווי גרענד אפענינגס, קארפארעטי אווענטן, שמחות, און נאך פיל מער. צום

ווען מיר  
זענען  
ארויס האט  
דער חולה  
געזאגט אז  
עס איז דאס  
ערשטע מאל  
אין צוויי  
יאר וואס ער  
האט נישט  
געשפירט  
קיין מינוט  
ווייטאג!





ווען איינער באשטעלט מיך וועל איך זיך אראפזעצן מיט אים און טראכטן וויאזוי מ'קען מאכן דעם שענסטן אוונט פאר דעם בעסטן פרייז."

דאן גיבט ער א וויכטיגן טיפ פאר די ליינער: "עס מאכט נישט אויס וואס איר פלאנירט צו געבן פאר אייער ארבעטער. דער עיקר איז זיי זאלן שפירן אז איר טראכט פון זיי און איר אנערקענט אין זייער ארבעט פאר דער ביזנעס. עס קען זיין א שיינער פעדער מיטן קאמפאני לאגא, אבער ווען עס זיצט ביים ארבעטער אין טאש שפירט ער ווי מ'האט געטראכט פון אים און מ'ציגט אנערקענונג אין זיין ארבעט. עס קען אפילו זיין בלומען פאר שבת אדער א רייכן טשאקאלעד."

אז מ'רעדט שוין פון צושטעלן פאר יעדן לויט זיין פארלאנג, דערציילט גרשי אז אמאל האט ער געהאט איינעם וואס האט געוואלט מאכן א אוונט וואס זאל אויסזען פונקט ווי אין א ווילדן דזשאנגל, האט ער טאקע אויסגעשטעלט באשעפענישן און בייער אין א זאל. אבער ווען איינער האט דווקא געוואלט א וואכנאכט אויפן פארציטישן שטייגער, האט ער געברענגט די אמאליגע פאום-טעלערס, פשוט'ע בעקעלעך קוגל, און איינפאכע רעפטלעך געפילטע פיש...

■ **האבנדיג געארבעט מיט אסאך מענטשן, וואס וואלט איר רעקאמענדירט פאר יונגעלייט וואס גייען אריין אין ביזנעס? וויאזוי זאלן זיי באהאנדלען שווערע קאסטומערס און מצליח זיין טראץ די שוועריגקייטן?**

מען דארף זיין א נארמאלער מענטש צו האבן סוקסעס. לויט ווי איך האב געזען איז דער שליסל צו סוקסעס אז דער בעל הבית זאל געבן גוטע ווערטער פאר זיינע ארבעטער. פונקט לעצטנס האב איך באזוכט אין א געוויסן פלאץ און עטליכע ארבעטער האבן זיך אפגערעדט צו מיר אז זייער בעה"ב באהאנדלט זיי שלעכט און זיי הערן קיינמאל נישט קיין גוט ווארט פון אים. עס איז ממש א שאד, ווייל מיט איין גוט ווארט קען מען צופרידנשטעלן א מענטש אין זיין ארבעטס-פלאץ און ארויסנעמען פון אים אסאך מער.

נאכמער, אסאך בעלי בתים פארפעלן צופרידנצושטעלן די משפחות פון זייערע ארבעטער. מען רעדט נישט פון קיין גרויסע זאכן, אפילו אריבערשיקן א קליינעם געשאנק

# 'א קונה קען מען אוועקנעמען, אבער פרנסה קען מען נישט אוועק- נעמען.' דאס האב איך טאקע געזען ווי דער באשעפער האט מיר געהאלפן אויף טריט און שריט

אויף א שבת אדער א שמחה מאכט צופרידן די גאנצע משפחה, און זיי זעען אז דער בעה"ב ביזנעס אנערקענט אין זייער ארבעט.

אין מיין פאזיציע ארבעט איך צוזאמען מיט אסאך מענטשן און איך בין דער פלאנירער וואס דארף באשליסן וועמען צו נעמען און צומאל איז שווער צו געטרויען מענטשן. דאס לעצטע יאר בין איך אדורך א שווערע תקופה און איך האב געדארפט ארויסגעבן אסאך ארבעט פאר פארטי פלענערס, דעריבער בין איך געגאנגען מיט א געוויסן פארטי פלענער צו איינער פון די גרעסטע פירמעס ביים היימישן ציבור און געזעסן מיט זיי עטליכע מאל צו איבעררעדן אז מ'קען טאקע געטרויען דעם פארטי פלענער.

זיי האבן מיר געטרויעט און איך האב געדארפט אונטערשרייבן אז איך נעם אחריות אז זאכן וועלן טאקע קלאפן. ב"ה אז עס איז געווען אן אויסטערלישער סוקסעס און אלעס האט געקלאפט ווי א זייגער. יעצט איז אבער דער פארטי פלענער געגאנגען צו דער פירמע און זיי געזאגט אז ער האט געהערט אז זיי זוכן א פלאנירער פאר א גרויסן אוונט אינדוריסן פון שטאט... עס איז טאקע נישט גרינג צו געטרויען מענטשן, און מענטשן דארפן וויסן נישט אריינצוטערעטן אין טעריטאריע פון אנדערע וואס ווי פארשטענדליך גרעניצט זיך עס מיט הארבע איסורים.

נאך א גאר וויכטיגע זאך איז קאמיוניקאציע. כמעט אלע קריגערייען און מיספארשטענדענישן וואלטן גרינגערהייט געלעזט געווארן ווען די צוויי זייטן קאמיוניקירן צווישן זיך ווי ערוואקסענע מענטשן און זענען נישט פארנומען צו גיין איינער אונטער דעם צווייטן'ס רוקן. צומאל קען זיך מאכן אז א מענטש זעט א געלעגנהייט צו פארדינען נאך אפאר דאלער אויב ער וועט אויסקרויזן א פארמיטלעך, און אנשטאט זיך גיין דורכרעדן ווי אן ערליכער און נארמאלער מענטש, גייט ער אונטערן רוקן. עס איז א שאד, ווייל אידן פארגייען זיך איינער דעם צווייטן און מערסטנס מאל וואלט מען זיך אויסגעקומען מיט קלארער קאמיוניקאציע.

## כי בשמחה תצאון

אסאך מאל זענען דא מענטשן וואס שפירן צומאל ווי זייער לעבן איז נישט גרינג, אבער איינמאל זיי הערן וואס גייט פאר ביי יענעם







ביי די צוגרייטונגען צום גרויסן מעמד אין "בארקלעיס סענטער"

קען מען נישט אוועקנעמען? דאס האב איך טאקע געזען ווי דער באשעפער האט מיר געהאלפן אויף טריט און שריט, און ער וועט מיר ווייטער נישט פארלאזן."

**k**

מיט אט די אינספירירנדע ווערטער ענדיגן מיר אונזער אינטערוויו מיט גרשי וועס מיר זעען אלס א לעבעדיגער מוסר ספר. דורכאויס אונזער שמועס שענקט אונז גרשי אן אריינבליק אין זיין אייגנארטיגער קאריערע און זיין לעבנסרייזע וואס האט אים געברענגט צו באטראכטן די וועלט מיט א העכערן בליק. "קיינער קען מיר גארנישט אוועקנעמען," קלינגט אונז נאך אין די אויערן זיינע אמונה-דורכגעוויקטע דיבורים.

עס בלייבט בלויז איבער צו וואונטשן אז דער באשעפער זאל אים ווייטער העלפן צו דערפרייען אנדערע, און עס זאל מקוים ווערן ביי אים "אם אתה משמח את שלי אני משמח את שלך." **k**

גרשי, דערמאנענדיג די ווארט פון צדיקים "כי בשמחה תצאון" - מיט שמחה קען מען ארויסגיין פון אלע פראבלעמען.

אויך אין דער לעצטערער שטיק צייט ווען עס איז אים ווייטער אונטערגעקומען שוועריגקייטן, האט גרשי נישט געזען דערין קיין פארלוסט ווען אנדערע האבן אויסגעניצט זיין אפועזנהייט צו מאכן פארשריט אין זייער ביזנעס, נאר זאגאר געהאלפן אנדערע צו גיין ווייטער. "מענטשן האבן מיך גערופן פון אינדערפרי ביז ביינאכט אנצוטראגן זייער הילף, און א איד האט מיר אפילו אנגעבאטן צו באצאלן כל הון דעלמא זיך ארויסצודערזען פון מיין פראבלעם. דאס איז כלל ישראל," זאגט ער מיט התרגשות.

גרשי ענדיגט זיינע ווערטער מיט אן עצה טובה פאר די לייענער: "איך גיי צוויי מאל א וואך צו א שיעור אין ספר בית הלוי שער הבטחון, און איך רעקאמענדיר יעדן איינעם זאל זיך זעלבסט טון א טובה און אריינקוקן דערין. עס איז א קליינער ספר וואס איז דא צו באקומען אויף אלע שפראכן, און עס טוישט דעם מענטש. דער סקווירא רבי זצ"ל האט געזאגט, 'א קונה קען מען אוועקנעמען, אבער פרנסה

זעען זיי אז קיינעם גייט נישט גרינג. דער באשעפער האט אזוי אויסגעשטעלט די וועלט אז יעדער מענטש דארף זיך מוטשען מיט זיינע שוועריגקייטן, און די קונץ איז ארויסצוקומען פון די שוועריגקייטן נאך שטערקער ווי פריער און נישט לאזן די שוועריגקייטן זאלן אונז אפשטעלן פון ווייטער גיין אין לעבן.

גרשי איז א לעבעדיגער ביישפיל פון א מענטש וואס דאס לעבן איז אים נישט געווען גרינג, אבער דאס האט אים קיינמאל נישט צוריקגעהאלטן פון גיין ווייטער. פארקערט, ווען עס איז אים געגאנגען שווער איז ער געוואקסן פון די שוועריגקייטן און זיין הארץ האט זיך נאכמער געעפנט פאר אנדערע אידן וועלכע גייען אויך אדורך א שווער לעבן.

אנגעהויבן פון א יאר נאך זיין חתונה ווען ער האט פארלוירן זיין מאמע, איז ער געשטאנען צו דער האנט פון זיינע יונגערע ברודער וועלכע האבן זיך גענויטיגט אין עמאציאנאלער און פינאנציעלער שטיצע. און ווייטער ווען ער זעלבסט האט זיך געטראפן אין פינאנציעלע שוועריגקייטן, האט אים דער געפיל פון אחריות נישט געלאזט זיך אונטערגעבן פאר די יסורים. "מוזיק איז געווען וואס מיך דערהאלטן," זאגט



אזיר ליי ולענדי אל מייסטער מעלער!



אז חידושי?

ארט  
קלאסן  
פאר  
יונגלעך  
אויפן  
טעלעפאן



חיון  
פּענעל

פאר אינפארמאציע  
און רעגיסטראציע:

845.470.5222

יא טייער קינד! דו קענסט אויך יעצט ווערן א מייסטער מעלער! שרייב דיר יעצט  
אין צו די מאלן קלאסן פון מיי פעדערל וואס הייבט דיר שוין אט אט אן, דו וועסט  
דיר אויסטארפן דייע טאלאנטן און גאר שטארק הנאה האבן בעד השם.

הערליכע סיפורי צדיקים

2 קלאסן פער וואך

6 חדשים'דיגער פראגראם



די ארט קלאסן  
ווערן אנגעפירט  
דורכן מייסטער  
ארטיסט און  
בעל מחנך הר"ר  
שלמה הערש  
שמעה נ"י

גנאייגט פאר  
קינדער פון די 8  
יאר ביזן בר מצוה

שרייב דיר אין ווי פריער און באקום דעמיווערט צום טיר



א הערליכע בוקלעט  
יעדן איינציק חודש



א אייגענע באקס  
פיל מיט סופלייט

חפץ שוין היינט | די קלאסן וועלן דיר אי"ה  
זיך איינצושרייבן | אנהייבן מאנטאג פרשת ויחי





**ACT POWER**  
**ELECTRIC**  
**6466406347**  
Actpower47@gmail.com

**AVRUM CHAIM TELLER**

FOR ALL ELECTRICAL WORK:

- SPOTLIGHTS
- METERS
- PANEL BOXES

LICENSED AND INSURED  
FREE ESTIMATES

Serving the Hudson Valley

Laborers by the hour \$35 per guy per hour  
(Minimum 6 hours)

# Ahorita

Laborers by the hour

Call 347-722-1566



**Electrical**  
SERVICES

**Lipa Schlesinger**  
Electrician



**Fast & Secure**

**For all your Electric needs.**

FREE ESTIMATES

Wiring • Installation • Repairs

Call Us: **718-781-6229**

*A Beautiful Private House*

With A Nice Play Area In A Acre Land

Available For Weekends Or In For Several Nights During The Week

**40'x16' Dining Room with 32 chairs**  
**9 Bedrooms | 2 Kitchens | 8 Bathrooms**

Off Gibber Rd | On The Viznitz Eruv  
10 Minutes Walk From The Viznitz Yeshiva | 1 Minute Walk To Gourmet Glatt

**Call For Reservation All Year Round 845.537.6000**



**OPTION TO RENT APARTMENT**  
with 3 Bedroom | Dining Room | Kitchen | 2 Full Bath

**ALSO OPTIONAL TO RENT THE SIMCHA HALL WITH 100 CHAIRS**

# MEGA WINTER BLOWOUT!

We are fully stocked with all kosher phones, MP3 players and accessories.

come in grab super deals for the best prices ever!

**25% off TO 35% off**  
on all accessories with the purchase off any phone



**EZ WIRELESS**  
THE KOSHER CELL PHONE STORE

**845.781.7777**  
3 Van Buren Dr. #101, Monroe NY 10950

PRECISION 845-423-4494

ATTENTION NON-PROFITS

# Drive funds. Without breaking the bank.

Build your non-profit website  
for only **\$79/month**

 Your Branding  Your Mission  
 Dynamic Images  Enhanced Donation Options



**simplefundraising** SOLUTIONS — **SIMPLEFUNDRAISING.ORG**

INFO@SIMPLEFUNDRAISING.COM





# Depthmark Team will ensure that your construction process will be a Breeze!



privatedesign0@gmail.com



At Depthmark, we pride ourselves on providing exceptional service that exceeds our clients' expectations. We don't just stop at construction-related tasks - we go above and beyond to ensure every aspect of your project is handled with care. Whether it's coordinating moving services or addressing any unexpected needs that arise during the process, our dedicated team will treat you like royalty. Our guarantee is simple: we give you peace of mind, from start to finish."



Depthmark Team | 347.519.1971 | [depthmarkgc@gmail.com](mailto:depthmarkgc@gmail.com)





# 50-70 % OFF

**ON SELECT STYLES  
AND COLORS  
OF CABINETS**

## **MONSEY KITCHEN**

T: 845.533.4141 • F: 845.533.4140 | [monseykitchens@gmail.com](mailto:monseykitchens@gmail.com)

5 Remsen Avenue, Monsey, NY | Hours: 10:00-5:00



**DEADLINE APPROACHING: DEC 31**

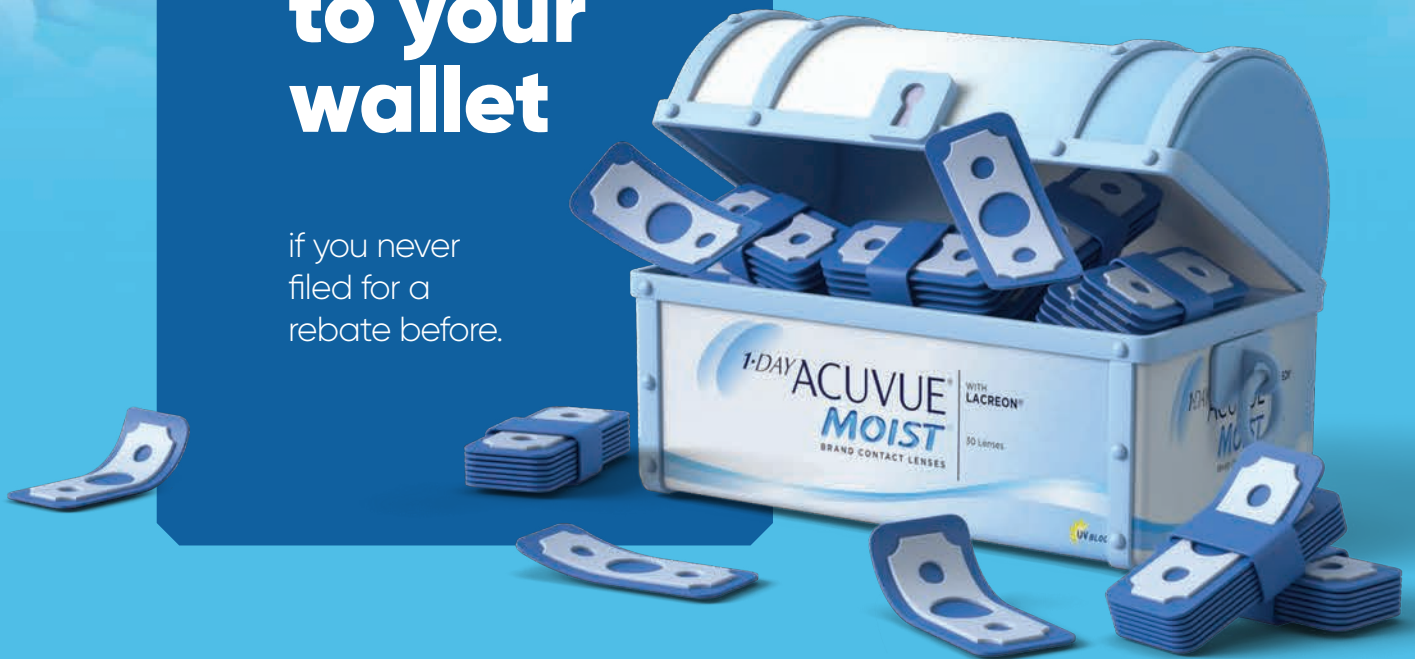
LIMITED TIME OFFER

Buy 4 boxes  
of any Acuvue Moist or  
Acuvue Oasys daily lenses

**get \$100  
returned  
to your  
wallet**

if you never  
filed for a  
rebate before.

**An ideal  
eye deal**



THE RIGHT  
**CONTACT**  
contact lenses and beyond

**718.624.6911**  
[therightcontact@gmail.com](mailto:therightcontact@gmail.com)  
[www.therightcontact.nyc](http://www.therightcontact.nyc)

# Chanukah Sparkle Sale

**15% OFF**

EVERY PURCHASE

Valid through Chanukah



**NEW!**

FLATBUSH LOCATION

Zissel Jacobowitz

Call or ☎ 845-270-5300

Boro Park • Lakewood

732-952-9033 • ☎ 917-796-8883

[info@genuinejewels.com](mailto:info@genuinejewels.com)

[GenuineJewels.com](http://GenuineJewels.com)

CALL FOR HOURS

**Genuine**  
JEWELS

MADE WITH LAB GROWN DIAMONDS

TENNIS BRACELETS • EARRINGS • ENGAGEMENT RINGS • ETERNITY BANDS • PENDANTS • NECKLACES





# איז חנוכה אויך ליכטיג ביי זיי אין שטוב!?!?

אונזערע ברודער אין ארצינו הקדושה  
דרייען זיך ארום מיט ספיקות און דאגות

"וועלן מיר קענען קויפן  
אויף מיט קניטן, אדער  
דארפן ציגנדן מיט לעכט?"

"וועלן מיר קענען צושטעלן  
כאטש א מינימאלע מסיבה  
פאר די משפחה?"

"וועלן די בחורים אויך  
קענען צינדען היי יאר?  
אדער נאר טאטי?"

"וועלן איך באקומען  
חנוכה געלט און מתנות  
דעם חנוכה?"



**יאה! אוודאיי!** חנוכה איז א לעכטיגע  
און פרייליכע יום טוב!

דורכ'ן שיקן חנוכה געלט פאר אונזערע ברודער אין ארץ ישראל,  
שיינט איר אריין א ליכטיגקייט און פרייליכקייט אין זייערע שטובער!  
אין איר זענט זוכה צו אויסערגעווענליכע ישועות אין די ימי האורה!



ליינען אסאך וועט ווי פארשטענדליך  
פארבעסערן אייער ספעלן, ווייל מיטן ליינען  
וועט איר צוביסלעך אויפכאפן די ווערטער

און ווערן וואס אמאל קלארער וויאזוי מען  
שרייבט זיי. אבער, צוערשט דארפט איר  
וויסן וויאזוי צו ליינען



כללים וויאזוי צו צוגיין דערצו, און דאס מאכט גאר א  
גרויסן חילוק אין זייער מעגליכקייט צו ליינען און זיך  
אויסלערנען ספעלן. די כללים זענען נישט עפעס וואס  
מ'קען אונטערשאצן, זיי זענען די הויפט באשטאנדטיילן  
פון וואס מ'קען נאך דעם אנטוויקלען א פליסיגן ענגליש

אסאך פון די כללים זענען גאר איינפאכע יסודות. צום  
ביישפיל, פארשטיין פארוואס די E אין «bed» זאגט מען  
אנדערש ווי די E אין «she», און פארוואס די C אין  
«cat» זאגט מען אנדערש ווי די C אין «city», איז גאר  
וויכטיג צו וויסן. און עס זענען דא נאך אסאך  
פארשידנארטיגע כללים אין וואס ס'איז גאר וויכטיג צו  
זיין קלאר.

פארוואס ווערט די AR אין «car» אנדערש ארויסגעזאגט  
ווי AR אין «dollar», און פארוואס דארף «happy»  
האבן צוויי P'ס בשעת ביי «paper» זענען מיר העכסט  
צופרידן מיט איין P אינמיטן? עס זענען דא הונדערטער  
אזעלכע פראגן אויף וואס מיר האבן דעם קלארן ענטפער

דער געברויך זיך צו לערנען רעדן אויפן ריכטיגן וועג און  
וויאזוי צו האבן א נארמאלן שמועס מיט א צווייטן, איז  
נאך פיל גרעסער ווי דעם. מיר לערנען אויס אונזערע  
סטודענטן וויאזוי צו רעדן ריכטיג, איבערגיינדיג  
הונדערטער ביישפילן פון זאצן וואס ווערן געניצט אויף  
א טאג טעגליכן פארנעם.

אזוי אויך לערנען מיר זיי אויס הונדערטער נייע ווערטער,  
בארייכערנדיג זייער באגרעניצטן ווערטער אויסוואל.  
גאר אסאך מענטשן וואס האבן נאר געקענט רעדן אידיש,  
זאגן עדות אז זיי קענען היינט ב"ה רעדן א פליסיגן  
ענגליש אדאנק וואס זיי האבן געלערנט ביי אונז!

נישט יעדער איז תיכף גרייט צו טון למעשה און זיך  
קומען לערנען. אסאך זענען סקעפטיש. עס קען אפט מאל

א גרויס טייל פונעם היימישן ציבור מוטשעט זיך מיטן  
ליינען און שרייבן אין ענגליש, און קענען דאס נישט  
באווייזן אויף א פארנעם וואס זאל זיין פאסיג פאר זייער  
עלטער. זייער אפט טרעפט מען זיך שטאלפערן ביים  
פרובירן צו זאגן פשוט'ע זאצן אין ענגליש, און מען  
קראצט זיך קאפ צו פארשטיין ווערטער וואס הערן זיך  
וויילד פרעמד. קענען א גוטן ענגליש, זעט אויס פאר  
אסאך ווי עפעס וואס וועט קיינמאל נישט פאסירן.

עס זענען שוין אויסגעטוישט געווארן אזויפיל עצות און  
מיינונגען דערוועגן, אפט מאל אן צופיל ערפאלג. מאנכע  
זאגן גאר אז מ'זאל אויפגעבן און מ'וועט זיך שוין אן  
עצה געבן וויאזוי ס'איז; זיי האלטן אז ס'איז פשוט צו  
שווער און אוממעגליך פאר אזעלכע יונגעלייט זיך באמת  
אויסצולערנען א גוטן ענגליש און זיי וועלן עס קיינמאל  
נישט עררייכן. העכסטנס וועט מען זיך אן עצה געבן מיט  
די היינטיגע טעכנאלאגישע געצייגן צו אויסקלארן  
ווערטער וואס מען פארשטייט נישט, און העלפן זיכער  
מאכן אז מען ספעלט גוט.

די אלע מיינונגען און פארשלאגן זענען אינגאנצן נישט  
ריכטיג. עס איז דא א פלאץ וואו דורכאויס די לעצטע  
צוועלף יאר האבן פילע יונגעלייט אין אזא מצב זיך  
געלערנט רעדן, ספעלן און ליינען גאר א גוטן ענגליש.  
יאר איין יאר אויס גייען ארויס א גרופע פון צופרידענע  
יונגעלייט וואס האבן בעניפֿיטירט פון דעם פראגראם,  
און האבן באקומען א «צווייטן שאנס» צו לערנען ענגליש

ליינען אסאך וועט ווי פארשטענדליך פארבעסערן אייער  
ספעלן, ווייל מיטן ליינען וועט איר צוביסלעך אויפכאפן  
די ווערטער און ווערן וואס אמאל קלארער וויאזוי מען  
שרייבט זיי. אבער, צוערשט דארפט איר וויסן וויאזוי צו  
ליינען.

דא, ביי «Second Chance», לערנט מען זיך אויס די



# SECOND CHANCE AT LEARNING ENGLISH

for men

## Classes Starting Jan 7th

## Private Lessons

## Lessons by Computers

צו ליינען, שרייבן, און רעדן

# 929 750-4010

secondchanceae@gmail.com

Second Chance  
LEARNING CENTER

929 750-4010

5308 B

6"11"

נעמען וואכן און חדשים, און צאמאל אפילו יארן, ביז זיי זענען ענדגילטיג מחליט אז זיי האבן עס שוין גענוג אפגעשטופט. נישט אלץ קומען זיי פון זייער אייגענעם ווילן. צומאל ווערן זיי געשטופט דורך א צווייטן, א שטייגער ווי זייער בעה"ב וכדו'. הגם זיי האבן פארברענגט אזויפיל צייט ביז זיי האבן למעשה געמאכט די החלטה, זענען זיי אבער אלע העכסט צופרידן אז זיי האבן צום סוף געטון די ריכטיג זאך. מיר האבן ב"ה זייער א הויכע סוקסעס ראטע. קיינער האט נישט חרטה פארן אהערקומען.

הונדערטער מענטשן קומען צו אונז זיך לערנען ענגליש. א מערהייט פון זיי זענען צווישן ניינצן און דרייסיג יאר אלט. אסאך פון זיי זענען חתנים און כולל יונגעלייט וואס פארעכטן זיך אריינצוגיין אין דער ביזנעס וועלט און האבן שוועריקייטן צו טרעפן א דזשאב צוליב זייער שוואכן ענגליש. אנדערע זענען יונגעלייט וואס ארבעטן שוין, און מוזן זיך לערנען א בעסערן ענגליש כדי צו קענען אנהאלטן זייער דזשאב. און אסאך פון זיי האבן שוין זאגאר פארלוירן זייער דזשאב צו א צווייטן וואס קען בעסער רעדן ענגליש!

סיי ווער עס וויל אדער דארף קענען בעסער קאמיוניקירן אין ענגליש, פאר סיי וועלכער סיבה, קומט אהער זיך צו לערנען וויאזוי.

מיר שטעלן צו קלאסן, פריוואטע לעקציעס, און די אפציע זיך אליינס צו לערנען דורך אונזערע קאמפיוטערס. יעדע פון די אפציעס שטעלן מיר צו פאר א צוגענגליכן פרייז. קלאסן און פריוואטע לעקציעס גיבט מען דריי טעג א וואך, און די קאמפיוטערס קען מען ניצן א גאנצן טאג.

אויב איר פארשטייט די וויכטיגקייט דערפון און איר זענט אינטערעסירט זיך צו לערנען ענגליש אויפן ריכטיגן וועג, ביטע פארבינדט אייך מיט אונז אויף 929-750-4010 אדער דורך אימעיל [secondchanceae@gmail.com](mailto:secondchanceae@gmail.com). מיר זענען אפן זונטאג ביז דאנערשטאג, פון 11:00 אינדערפרי ביז 10:00 בינאכט.

### COMING SOON



**72 Herrick Avenue #1**  
Spring Valley NY 10977

Price: \$699,000

- 2 one-bedroom apartment+ 1,000 sq ft
- office space
- Great investment

### COMING SOON



**72 Herrick Avenue #2**  
Spring Valley NY 10977

Price: \$975,000

- 2 three bedroom apartments
- Total of 2,958 sq ft
- second & third floor

### FOR SALE



**25 Smolley Drive**  
Monsey NY 10952

Call for price

- Colonial
- Over 5,000 sq ft
- 5 Bedrooms
- .92 of an acre

### FOR SALE



Sunday, Dec. 22,  
1:00-2:00

Great  
Investment  
\$5200 Income



**171 Grandview Avenue**  
Nanuet NY 10954

Price: \$699,000

- Ranch style
- 2 kitchens • 6 BR's
- mother and daughter style

### FOR SALE



**202 Blauvelt Road #201**  
Monsey NY 10952

Call for price

- New Construction
- 2,800 sq ft
- 5 Bedrooms
- front unit

### FOR SALE



**Rock Ridge Drive**  
Monticello NY 12701

Price: \$349,000

- 4 lots for sale
- approved for
- 4-10,000 sq ft homes!
- Great area

### UNDER CONTRACT



**62 Ramapo Avenue**  
Suffern NY 10901

- Single Family
- 5 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 2,675 Sq Ft

### UNDER CONTRACT



**82 High Street**  
Monticello NY 12701

- Multi-family
- 3 units
- 2,322 Sq Ft
- Great investment

### SOLD



**27 Edward Avenue**  
Monticello NY 12701

- Single Family
- 3 Bedrooms
- 2 Bathrooms
- 1,356 Sq Ft

### OUR TEAM



**Yisroel Weiss**  
845.259.5879  
yw@teamwny.com



**Chaim Schwartz**  
845.502.6303  
chaim@teamwny.com



**Yossi Morgan**  
917.597.5988  
yossim@teamwny.com



**Ephraim (Avrumy) Brill**  
845.414.6626  
aeb@teamwny.com

We bring you to  
the closing table™



**Office:** 845.533.6565  
**Email:** office@teamwny.com  
**Web:** teamwny.com





# A Warm Chanukah Gift



**Now  
Available**

Call/Watsapp/Email

845.718.4000

[bookings@merchetz.com](mailto:bookings@merchetz.com)

[www.merchetz.com](http://www.merchetz.com)

13 Grove Street, Spring Valley, NY, 10977

# א פרישע געלעגנהייט!



יעצט קען  
מען העלפן  
דיין קינד!

גרינג & שנעל

## פרייליכע נייעס!

לנפש איז ערמעגליכט געווארן מיט א מהלך צו  
ארויסהעלפן און גרינגער מאכן פאר בחורים און  
קינדער מיט עמאציאנאלע און ביהעוויארעל אישוס,  
דורך פראפעסינאלע הילף און גיידענס.

יעצט איז די פאסיגסטע צייט צו טוהן דאס בעסטע פאר די טובה פון אייער קינד!

Dedicated Service

Speedy Approval

Generous Funding

REACH OUT: 845.915.9965 | [office@lonefesh.com](mailto:office@lonefesh.com)



L'nefesh  
RESOURCES



**THIS IS  
NOT  
AN AD**

Sorry....  
This is a Ad.  
Well....  
It could have been your Ad

# Showcasing the new Season



1451-48th Street, Brooklyn, NY  
 Sun-Thurs: 11:00-6:00  
 Fri & After Hours: by Appointment  
 ☎/📷 718-710-7288 📧 isaaczw@gmail.com



Scan me!



חזן די גאנצע וועלט וועט אויסקרייען

ס'איז  
צאן א  
באשעפער  
אויפן צער  
וועלט!

יונגערליך 4

YINGERLICH 4 - IN STORES NOW

AVAILABLE IN CD, USB, DOWNLOADS, AND STREAMING

די שענסטע חנוכה מתנה פאר די גאנצע משפחה

פארוואס לוינט זיך צו געבן מתנות פאר ארבעטער?  
וואס לוינט זיך צו געבן? ווען און וויאזוי זאל איך  
געבן? ליינט קרישקעלעך און געדאנקען איבער  
"גיפטינג" און וויאזוי עס קען ארויפברענגען די  
פראדוקטיוויטעט ביי אייערע ארבעטער

מנשה ראזען

# א בעסערער געשאנק פאר א בעסערן ארבעטער





**ש**טייענדיג נאנט צום סוף יאר למספרם, טוען ביזנעסער מאכן א חשובן הנפש אויף זייער ביזנעס. מ'גייט אדורך די ביכער, מען פרובירט צו טרעפן וואס איז געגאנגען בעסער אדער ערגער דאס יאר אין פארגלייך צום פארגאנגענעם יאר און יארן. מען אדאפטירט נייע סטראטעגיעס באזירט אויף סוקסעסן אדער דורכפעלער. און אזוי ווייטער. איבריג צו זאגן אז די גרעסטע אויפמערקזאמקייט ווערט געשאנקען פאר די ארבעטער פון דער פירמע. און ארבעטער הייבט זיך גארנישט אן. אנגעהויבן פון דעם מינדערוויכטיגן ארבעטער וואס ענטפערט



טעלעפאן רופן פון קליענטן, און געענדיגט ביי די הויפט ביזנעס פארזיצערס וועלכע טראגן די גאנצע ביזנעס אויף די פלייצעס - אלע האבן א טייל אין דעם סוקסעס אדער נישט-סוקסעס פון דער ביזנעס. עס איז נישט קיין ספק אז פונקט ווי דער ביזנעס אייגנטימער איז פארנומען סוף יאר צו מאכן זיינע חשובות, טוען אויך ביי די ארבעטער אין די קעפ דורכלויפן אסאך מחשבות. זיי טראכטן פון נאך א יאר וואס זיי זענען געווען געטריי פאר דער ביזנעס, פון אלע שווערע און גרינגע צייטן וואס זיי זענען אדורך. זיי דערמאנען זיך פון די טעג ווען זיי האבן געדארפט פארברענגען איבריגע שעות אין אפיס אין די אנגעצויגענע סעזאנען, און די פילצאליגע מיטינגס ווען זיי האבן זיך צוזאמגענומען מח-שטורעמען נייע געדאנקען און איבערקומען שטריכלונגען - אלעס פארן וואוקס און סוקסעס פון דער פירמע פון וואס זיי שפירן זיך א טייל.

## K

ווען א מענטש געפינט זיך אין אן ארבעטס-פלאץ פאר א שטיק צייט, אנטוויקלט ער אן עמאציאנאלע פארבינדונג מיט די ביזנעס אקטיוויטעטן, ארבעט קאלעגעס, בעלי בתים, און דעם ארבעטס-פלאץ. ער שפירט ווי זיין ארבעט איז זיין צווייטער היים, און עס גייט אים אין לעבן די הצלחה פון דער ביזנעס. אין שווערע צייטן איז ער אנגעצויגן, און אין רואיגע צייטן איז ער רואיג. דער ביזנעס סוקסעס איז זיין סוקסעס, און אזוי אויך פארקערט. עס איז א געפיל וואס מען באקומט נאכן אריינלייגן בלוט און שווייס אין א ביזנעס וואס מ'ויל באמת זען ביים העכסטן פאטענציאל - ווי גלייך עס וואלט געווען אייגנס.

נאכמער, אין פאקט וועט א ביזנעס אפעקטירן דאס גאנצע לעבן און באציאונגען פון אירע ארבעטער. אויב הערשט א הויכע מאראל און פאזיטיווע ענערגיעס; די צילן זענען קלאר פאר די אויגן; עס הערשט א רעספעקט צווישן די ארבעטער און בעלי בתים/מענדזשערס, פון ביידע זייטן; די ארבעטער שפירן זיך רעספעקטירט און מען אנערקענט אין זייער ארבעט - וועלן זיי אויטאמאטיש זיין בעסערע מענטשן

אינדערהיים און אין בית המדרש. דאס זעלבע פארקערט. אין פאל א ביזנעס פארנאכלעסיגט צו אדערסירן די קריטיש וויכטיגע "ביזנעס קולטור", וואס נעמט אריין דאס אריינברענגען מאטיוואציע און צופרידנהייט אין אירע ארבעטער דורכן צייגן אנערקענונג און פאראורזאכן א פאזיטיווע ביזנעס ענערגיע, וועלן אפילו די בעסטע ארבעטער נישט טויגן צו דער ארבעט.

יעדער ביזנעס אייגנטימער אדער מענדעזשער מיט א קאפ אויפן פלאץ קען עדות זאגן איבער די וויכטיגקייט פון צופרידנשטעלן ארבעטער, און די פרעצעדענטלאזע בענעפיטן וואס דאס ברענגט פאר דער פירמע. קיין שום ביזנעס הוצאה קאסט נישט אזוי ביליג ווי א גוט ווארט אדער א געשאנק פאר אן ארבעטער, און קיין שום הוצאה איז נישט אזוי טייער ווי מזלזל זיין אדער געבן אומקאנסטרוקטיווע קריטיק פאר ארבעטער.

די פאלגנדע שורות וועלן מיר ווידמען אריינצובליקן אין דעם וויכטיגן "גיפטינג" פענאמען וואס איז לעצטנס זייער אויפגעכאפט. מיר וועלן פרובירן ארויסצוברענגען די וויכטיגקייט פון געבן געשאנקען פאר ארבעטער; געדאנקען ווען און וויאזוי צו גיפטן; די גרויסע בענעפיטן פון גיפטינג; די הלכה'דיגע שאלות אונאלאנגט געבן מתנות פאר א גוי; און פארשטייט זיך וואס מ'קען געבן - א דילעמא וואס פלאגט א מערהייט ביזנעס אייגנטימער.

## פארוואס געב איך?

פון א ביזנעס שטאנדפונקט - איידער מיר רעדן פון מענטשליכקייט, הכרת הטוב, מידות, הלכה וכו' - איז "ארבעטער אנערקענונג" א פונדאמענטאלער און אפעקטיווער מיטל פאר סוקסעס אין ביזנעס. שטודיעס צייגן כסדר אז ארבעטער וואס שפירן זיך געשעצט זענען מער אריינגעטון, פראדוקטיוו, און פארפליכטעט צו זייער ביזנעס אדער ארגאניזאציע. ווען מיר רעדן פון צייגן אנערקענונג פאר ארבעטער, איז עס א פיזישער אקט וואס דערמאנט ארבעטער אז זייער ווערק איז געשעצט און זיי ווערן אנערקענט פאר זייער ארבעט וואס זיי טוען.

פארהאן די גייסטישע געשאנקען (וואס איז אפטמאל מער ווערד ווי פיזישע געשאנקען), נעמליך א גוט ווארט, א קלאפ אין פלייצע, א פאזיטיווע ריפערל, וכדו'. דאן זענען פארהאן די פיזישע געשאנקען, א שטייגער ווי באנוסעס,



גיפט קארדס, אוונט טיקעטס, אונטערהאלטונג פּעקענדזשעס (אויספּלוגן, שוויץ, וואקאציע וכדו'), פּערזענליכע ארטיקלען - א שטייגער ווי א זילבערנע פּעדער מיט די נאמען פונעם ארבעטער/פירמע, טעכנאלאגישע ארטיקלען, א פארטי פאר די ארבעטער, א וואקאציע, און נאך.

אפגעזען וואס איר באשליסט צו געבן, דארפט איר אלעמאל זיכער מאכן אז אייער געשאנק ווערט געגעבן מיט הארץ. דאס הייסט אז כאטש וואס דער געשאנק איז א פיזישער פראדוקט וואס קען מעגליך זיין זייער שיין און ווערדפול, איז עס אבער נישט אינטערעסאנט אן דעם וואס אייער ארבעטער שפירט אז איר אנערקענט אים און שעצט אים פאר זיין געטריישאפט, און איר דריקט עס אויס אין דעם פיזישן געשאנק - און נישט פארקערט, אז וויבאלד איר ווילט אים נישט געבן א גוטער געפיל פטר'ט איר זיך מיט א מתנה...

## וויאזוי געב איך?

די קונץ פון גיפטן ארבעטער איז דוקא די מחשבה הינטערן געשאנק. אייער ארבעטער וועט גלייך שפירן אויב איר האט זיך געזוכט ארויסצודרייען און "וצא געווען" מיט שיקן א געשאנק - אפילו עס זאל ווען זיין א טייערע זאך. דאקעגן אפילו אויב איר שיקט א קליינעם געשאנק וואס קאסט בלויז עטליכע דאלער, אבער איר האט אריינגעלייגט מחשבה מיט א פערזענליכן געפילישן מעסעדזש אדער בילד וואס ברענגט אויף געפילן ביים ארבעטער, האט איר אסאך מער אויפגעטון.

ניצן דעם קאפ בשעת'ן גיפטן גייט נאך ווייטער, און נעמט אריין אויפצוקומען מיט ניצבארע געשאנקען וואס זאלן באמת צוניצקומען און בענעפיטירן די ארבעטער. פארהאן שעפּערישע געדאנקען וואס מענטשן האבן שוין געטראכט דערוועגן, א טייל דערפון וועלן מיר אויסשמועסן דאזיגן אונזער ארטיקל, אבער ווי ערווענט איז דער עיקר אז די געשאנקען זאלן זיין ווי מער "פּערסאנאליזירט" צו די ארבעטער און זאל ריכטיג איבערגעבן דעם מעסעדזש פון אנערקענונג און רעספעקט. פארשטייט זיך אז דאס זעלבע איז געזאגט געווארן מיט קליענטן. א מערהייט פירמעס ווייסן פונעם כלל אז שענקען מתנות פאר זייערע קליענטן וועט ארויפברענגען זייער

צופרידנהייט מיט הויכע שטאפלען. (ווי עס לויטעט א לעצטערע שטודיע אז געשאנקען פאר קליענטן קען ארויפברענגען זייער צופרידנהייט ראטע מיט איבער דריי הונדערט פראצענט!) אבער גענוי ווי ביי ארבעטער וועלן אסאך ביזנעס פירער אויך נישט אלעמאל וויסן וואס לוינט זיך צו געבן, וויפיל, פאר וועמען, ווען און וויאזוי.

דער חילוק צווישן ארבעטער און קליענטן איז אז אן ארבעטער נויטיגט זיך אין אנערקענונג פיל מער ווי א קליענט, ווייל ער לייגט פאקטיש אריין שווערע ארבעט אין דער ביזנעס, און קומט נישט בלויז שפענדן אפאר דאלער און גייט ווייטער. אין דער צייט וואס קליענטן וועלן ווערן איבערגענומען און שעצן א געשאנק, איז עס אבער פארן ארבעטער ווי לופט צו אטעמען. ווי אויך וועט די ביזנעס פארדינען אסאך מער פון ארויפברענגען די פראדוקטיוויטעט ביי זייערע ארבעטער, ווי פון געבן א געשאנק פאר א קליענט.

פאלגנד זענען עטליכע טיפס וויאזוי צו גיפטן ארבעטער און קליענטן.

1. **ווער איז דיין אוידיענץ:** באווארנט איך פון געבן פאר אלע ארבעטער די זעלבע זאך. אינוועסטירט צייט צו פארשטיין אייער ארבעטער'ס הינטערגרונט, קולטור, אינטערעסן און פערזענליכן געשמאק. א טאץ פלייש קען זיין אינטערעסאנט פאר איין ארבעטער, אבער גלייכצייטיג ניצלאז פאר א צווייטן וועלכער עסט נישט קיין פלייש וואס איז נישט געקאכט געווארן ביי אים אין שטוב.

2. **שטעלט אייך אין ליניע מיט די ווירדן פון אייער פירמע:** וועלט אויס געשאנקען וועלכע רעפּלעקטירן די ווירדן און כאראקטער פון אייער ביזנעס. אייער ביזנעס איז אין דער טעכנאלאגיע אינדוסטריע? שענקט א טעכנאלאגישער פראדוקט אלס א געשאנק.

3. **פראקטיק מיט מחשבה:** א פראקטישער געשאנק, א שטייגער ווי אן אפיס פראדוקט, קען זיין זייער א גוטער געדאנק. אבער אויב איר לייגט צו אייערע פערזענליכע פינגער אפדוקן, ווי א קליין צעטל, אויפשריפט, זאץ אדער וואונטש, קען עס שטארק ארויפברענגען די ווערד פון דעם פראדוקט.

4. **מכובד'ג, נישט לעצטע מינוט, און אפנהארציג:** ווי פארשטענדליך דארף מען אכטונג געבן נישט אנצוזייען שנאה און

קנאה צווישן די ארבעטער דורכן געבן פאר איינעם מער ווי א צווייטן. אייערע געשאנקען זאלן קומען פון הארץ, נישט די לעצטע מינוט וואס קען אויסזען ווי איר גיבט עס אזוי אויף יוצא צו זיין.

## וואס געב איך?

אסאך ביזנעס אייגנטומער מוטשען זיך מיט דער פראגע "וואס געב איך פאר מיינע ארבעטער?" זיי קענען נישט באשליסן אויב עס לוינט זיי צו מאכן א פארטי; ארויספארן פארברענגען אינדרויסן פון שטאט; אראפשיקן עסן פאר אלע ארבעטער; און אזוי ווייטער די לאנגע ליסטע וואס מענטשן קווענקלען.

מיר האבן צוזאמגענומען עטליכע שעפּערישע יונגעלייט וועלכע זענען אויפגעקומען מיט אייגנארטיגע געדאנקען וויאזוי צו צייגן אנערקענונג פאר אייערע ארבעטער און אייך שענקען די בעסטע ערפארונג ווען עס קומט צו גיפטן. זיי האבן שוין געטון די ארבעט פון טראכטן וויאזוי צו מאכן אייערע געשאנקען דאס מערסטע פערזענליך, ניצבאר, מכובד'ג און אהערגעשטעלט ספעציעל פאר אייערע געברויכן, אזוי אז מיט איין טעלעפאן רוף וועט איר בעז'ה קענען באלוינען אייער גאנצע שטאב מיט א רייע אויסדערוועלטע געשאנקען. צוערשט שמועסן מיר מיט דעם אייגנטימער פון "Kay Ell" וועלכע ספעציאליזירט זיך מיטן פאבריצירן אלע סארטן שמעקערס פאר קארס און הייזער. די אייגנארטיגע מעלה פון דעם אויסטערעך פון Kay Ell איז, אז אייערע ארבעטער וועלן זיך דערמאנען פון אייער געשאנק יעדן מאל זיי גייען אריין אין קאר אדער אינדערהיים, ווייל עס וועט זיי ענטפאנגען גאר א גוטן שמעק פון וואס זיי וועלן נישט קענען אנטלויפן.

צווייטנס האבן מיר "The Maroon Dot" וואס האט גענצליך אוועקגענומען דעם קאפ-ווייטאג פון גיפטינג, דורכן ערלויבן פאר די בעלי בתים צו גיפטן ארבעטער מיט בלויז איין טעלעפאן רוף. שפארט אייך די לאנגע שעות פון זיך ברעכן קאפ צו אויפקומען מיט געדאנקען, ווייל זיי וועלן אייך גלייך געבן דעם געדאנק באזירט אויף אייער ביזנעס כאראקטער און קולטור. זיי וועלן אויך ארויסשיקן די געשאנקען צו די אדרעסן פון אלע אייערע





# הלכה למעשה:



ווען עס קומט א צייט וואס מען שענקט מתנות פאר ארבעטער, קומען אלץ אויף פארשידענע הלכה'דיגע שאלות וואס מען הערט אסאך פון מענטשן. ווי פארשטענדליך זענען דא גאר אסאך דעטאלן דערין און ס'איז עפעס וואס יעדער דארף דורכשמועסן מיט א דיין לויט זיינע אומשטענדן. צו געבן א כלליות'דיגן בליק איבער עטליכע שטארק אקטועלע שאלות, האבן מיר זיי אנגעפרעגט ביי א חשוב'ן דיין שליט"א, און פאלגנד זענען זיינע תשובות:

■ פאר א גוי מיט וועם מען טוט ביזנעס, מעג מען געבן א מתנה?

יא, עס איז נישט דא דערביי דער איסור פון "לא תחנם".

■ מעג מען עס שיקן Dec 25 אדער Jan 1 ווען עס קומט אויס זייערע חגאות?

מען זאל עס שיקן אן אנדערן טאג.

■ מעג מען געבן וויין פאר א גוי? בלויז כשר'ע וויין.

■ מעג מען געבן נישט כשר'ע פלייש פאר א גוי?

לכתחילה זאל מען געבן כשר'ע, אדער זאל עס דער גוי אליינס קויפן אויף דעם בעה"ב'ס חשבון. אויב האט מען ממש נישט קיין אנדערע ברירה קען מען בעטן דאס געשעפט זאל עס שיקן צום גוי אויף זיין חשבון.

■ מעג מען געבן מתנות פאר פרויען ארבעטער?

נאר פאר אלע צוזאמען - נישט קיין פערזענליכע מתנה.

■ מעג מען אהיימשיקן מתנות פאר דער משפחה פון די ארבעטערס אלס הכרת הטוב פארן לאזן זייערע מענער בלייבן שפעט? יא.



צושרשט שמועסן מיר מיט דעם אייגנטימער פון "Kay El" וועלכע ספעציאליזירט זיך מיטן פאבריצירן אלע סארטן שמעקערס פאר קארס און הייזער



צווייטנס האבן מיר "The Maroon Dot" וואס האט גענצליך אוועקגענומען דעם קאפ-ווייטאג פון גיפטיג, דורכן ערלויבן פאר די בעלי בתים צו גיפטן ארבעטער מיט בלויז איין טעלעפאן רוף



דערנאך איז דא די "Tabella" פירמע וואס וועט אייך צושטעלן אלע צוגעהערן פאר סיי וועלכן סארט פארטי און ביזנעס צוזאמקום וואס איר פלאנירט

ארבעטער, אזוי אז עס פארלאנגט נישט מער ווי איין טעלעפאן רוף און אלע אייערע ארבעטער וועלן איר'ע ערהאלטן א הערליכן געשאנק ביי זייער טיר.

דערנאך איז דא די "Tabella" פירמע וואס וועט אייך צושטעלן אלע צוגעהערן פאר סיי וועלכן סארט פארטי און ביזנעס צוזאמקום וואס איר פלאנירט. אן אוונט אדער פארברענג פאר די ארבעטער איז פון די מערסט באניצטע וועגן וואס מענטשן ניצן צו צייגן אנערקענונג, און דעריבער זענען זיי גרייט אין אלע סעזאנען פון יאר אהערצושטעלן א גרויסן אויסוואל פון סיי וואס איר דארפט האבן צו אהערשטעלן דעם שענסטן און בעסטן פארטי מיט אלע צוגעהערן. זאל עס זיין א חנוכה מסיבה, ליל שיש פארברענג, אדער סיי וואס.

Tabella קען אייך אויך העלפן אויסוועלן און צוזאממשטעלן וואס און וויאזוי איר זאלט אויסשטעלן אייער צוזאמקום, און איז אויך געאייגנט אויב ווילט איר פראווענען סיי וועלכע שמחה אינדערהיים אדער אין ביהמ"ד, אין אפיס אדער אין זאל. זיי זענען דא צוצושטעלן גענוי וואס איר זוכט, פון צוגעהערן פאר איינפאכע צוזאמענקונפטן ביז איינריכטונגען פאר גאר רייכע און לוקסוריעזע מסיבות. סיי וואס איר ווילט מאכן, וועט איר דארט קענען טרעפן וואס איר זוכט.

דאן האבן מיר "Peindre", וואס ספעציאליזירט זיך אין מאכן אלע סארטן קונצליכע האנט פעינטינגס, אויף חלה דעקלעך, טישטוכער, בעט געוואנט, אד"ג. אפגעזען וואספארא סארט בייפאל עס בליצט אייך אויף, וואס איר קלערט אז דאס וועט שטארק מהנה זיין אייערע ארבעטער, וועט Peindre עס אייך צושטעלן. יעדן סארט דעזיין אויף יעדן סארט סחורה. צי עס זאל זיין א האנטוך מיט אייער ביזנעס לאגא - אזוי אז דער ארבעטער זאל אייך שטענדיג געדענקען, א שיינע חלה דעקל מיט די נעמען פון די ארבעטער, אדער סיי וואס איר משל'ט זיך אויס. איר פאנטאזירט און זיי פארוואנדלען עס אין אן אויגפארכאפנדן מציאות.

אויך האבן מיר די בארימטע "A&M Judaica And Gifts" וואס האט א גיגאנטישן אויסוואל פון טויזנטער ארטיקלען פון וואס איר קענט אויסוועלן פאר אייערע ארבעטער און איינקריצן דעם נאמען פון אייער פירמע





ארום אמונה און בטחון און אנערקענען דעם אויבערשטן און לעבן דערמיט. א "יונגערליך" אלבום פאר אייער ארבעטער אדער קליענט וועט זיין גאר א פאסיגער געשאנק סיי פארן ארבעטער און גלייכצייטיג פאר זיין גאנצער משפחה פון גרויס ביז קליין, וועלכע וועלן זיצן צוגעשמידט דערצו און עס איבערהערן איינמאל און נאכאמאל מיט גרויס הנאה.

## א ווארט צום ארבעטער

ווען אן ארבעטער באקומט א מתנה אדער אנערקענונג אויף סיי וועלכן פארנעם, איז ווי פארשטענדליך וויכטיג זיך צו באדאנקען און געבן דאס געפיל פארן בעה"ב אז זיין ציל איז ערפילט געווארן. ער האט אריינגעלייגט צייט, כח און מח דערין, און ער ווארט צו הערן אז דער ארבעטער האט הנאה געהאט.

ווען מען באקומט א געשאנק פון א גרעסערער ביזנעס וואס שיקט ארום פאר אסאך מענטשן, איז גוט צו שיקן א בילד דערפון פארן אייגנטימער, וויבאלד אין אזעלכע פעלער וועט ער אפט מאל אריינגעבן א גרויסע באשטעלונג און ער וועט אפילו נישט האבן די געלעגנהייט עס צו זען בעפאר.

א פרייליכן חנוכה! **K**



דאן האבן מיר "Peindre", וואס ספעציאליזירט זיך אין מאכן אלע סארטן קונצליכע האנט פעינטינגס, אויף חלה דעקלעך, טישטוכער, בעט געוואנט, אד"ג



אויך האבן מיר די בארימטע "A&M Judaica And Gifts" וואס האט א גיגאנטישן אויסוואל פון טויזנטער ארטיקלען פון וואס איר קענט אויסוועלן פאר אייערע ארבעטער און איינקריצן דעם נאמען פון אייער פירמע

**פאלגנד איז די קאנטאקט אינפארמאציע פון די אויבנדערמאנטע פירמעס וועלכע שטעלן צו אייגנארטיגע געדאנקען פון פאסיגע געשאנקען פאר ארבעטער און קליענטן:**

**Kay Ell:** 718.541.6770 - [info@kayellessentials.com](mailto:info@kayellessentials.com)  
**The Maroon Dot:** 718.635.3776 - [info@maroon.gifts](mailto:info@maroon.gifts)  
**Tabella:** 646.761.3634 - [tabellaparty@gmail.com](mailto:tabellaparty@gmail.com)  
**Peindre:** 845.323.0936 - [peindre.ny@gmail.com](mailto:peindre.ny@gmail.com)  
**A&M Judaica And Gifts:** 845.826.3834 - [shea@amjudaica.com](mailto:shea@amjudaica.com)  
**Boro Park Fitness:** 718.510.2232 - 4714 16th Ave  
**Williamsburg Fitness:** 718.254.8700 - 433 Park Ave  
**מרחץ:** [bookings@merchetz.com](mailto:bookings@merchetz.com) - 845.718.4000



מיט א פערזענליכן מעסעדזש פארן ארבעטער. צווישן זייער קאלירפולן אויסוואל שטארט ארויס די "נחת פאמיליע" און "נאה" פראדוקטן, וועלכע ברענגען אריין א געשמאק אין אידישקייט אין טויזנטער קינדער און ערוואקסענע, א שטייגער ווי דער שטארק אויפגעכאפטער "נחת זיגער" וואס העלפט טויזנטער קינדער אויפשטיין מיט א געשמאק. לעצטנס האבן זיי ארויסגעגעבן א נייעם סארט מים אחרונים האלטער אריינצוגעבן א געשמאק אין דער הלכה. ווי אויך א הערליכע הדלקת נרות פאר די נשים צדקניות וואס האט א צינדער אריינגעשטעלט און פארגרינגערט דאס צינדן. א וויכטיגער טייל פון גיפטינג איז שענקען מתנות פאר די פאמיליעס פון ארבעטער, זיי זאלן זען אז זייער לעבנס-שותף'ס ארבעט ווערט אנערקענט און געשעצט.

גאר א געניאלער געדאנק איז צו געבן א גיפט קארטל ביים היימישן "Boro Park Fitness" אדער "Williamsburg Fitness" פאר די ארבעטער, וואס וועט סיי זיין א פאסיגער געשאנק ארויסצואווייזן אנערקענונג פאר אייערע ארבעטער, און קען גלייכצייטיג שטארק אויפהייבן די טאג טעגליכע ענערגיע און מאטיוואציע צווישן זיי. טעגליכע איבונגען הייבט שטארק אויף דעם גייסט פון א מענטש און בלאזט אין אים אריין פרישע כוחות, און דאס איז שוין א זייטיגער בעניפיט אין צוגאב צום עיקר ציל פון באלוינען און ארויסווייזן הכרת הטוב פאר די ארבעטער.

נאך א גוטע זאך וואס מ'קען געבן איז א גיפט קארטל ביי "מרחץ", וואס קען זיין גאר א פאסיגע און פראקטישע מתנה פון וואס אייערע ארבעטער וועלן אי"ה גאר שטארק הנאה האבן. דאס איז אויך עפעס וואס העלפט שטארק פארן געזונט, און איר קענט אויך בעניפערן דערפון דורך דעם וואס עס וועט העלפן אייערע ארבעטער אנגיין מיט א פרישקייט.

איינע פון די שטארק אויפגעכאפטע מתנות וואס איז גאר הייס אויפן מארקעט אין די יעצטיגע טעג, איז דער נייער "יונגערליך" אלבום וואס איז נארוואס ערשינען, און ווערט צוכאפט מיט א בליץ שנעלקייט. דער אלבום "ס'איז דא א באשעפער אויף דער וועלט" האט צוועלף הערליכע און גאר רייכע ניגונים, אלעס





# Speindre

YOUR FANTASY IS MY ART



*Ready to go* →



**Mix and match tablecloth, napkins, and Challah covers**



**845-774-8129**



THIS CHANUKAH



NEW

REED  
DIFFUSER

Available colors ○●

GIFT AN  
AROMA

KAY  
ELLE  
ESSENTIALS

Treat yourself,  
family, friends,  
corporate,  
therapists and  
everyone on  
your list



THE CAR  
DIFFUSER

Available colors ○●



THE WALL  
DIFFUSER

Available colors ○●



THE TOWER  
DIFFUSER

Available colors ○●●

Order yours today: ☎ 718.541.6770

info@kayellessentials.com | www.kayellessentials.com

10% off

use code

Chanukah10



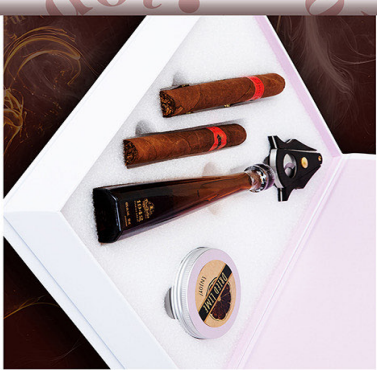


# Effortless Gifting Efficient Exciting Experiences

**The Maroon Dot**

[www.maroon.gifts](http://www.maroon.gifts)

646-420-3418







# 8 NIGHTS OF WOW!

Whether hosting family or friends, celebrating special occasions, or simply spending time with close ones, a well-set tablescape can take it from “hey, nice” to “oh, wow!”

We provide – you party!

Visit our showroom  
by appointment:

646.761.3634  
[tabellaparty@gmail.com](mailto:tabellaparty@gmail.com)

Large Array of Tablecloths | Hand Painted | Hem Stitched | Vases | Napkins | Candelabras

# Tabella





Start your website now

# Full website for just **\$675**

→ Writing

→ Design

→ Develop

→ SEO

→ Hosting

Get a professional, friendly website for your business for only \$675.  
Plus, enjoy worry-free hosting and maintenance for **just \$49/month**.  
We'll take care of everything, from design to updates, so you can focus on  
what you do best—running your business. → Your Website, Done.

845.925.5881  
[info@maxifyteam.com](mailto:info@maxifyteam.com)



→ [Maxifyteam.com](https://maxifyteam.com)



# Gift a spa *experience*

Discover the ultimate indulgence with a private indoor spa experience for 2-4 people. Soak in the refreshing waters of the pool, unwind in the soothing sauna, and relax in the bubbles of the jacuzzi. With exclusive access, this rejuvenating spa retreat in the heart of Brooklyn offers the perfect opportunity for self care.

A black gift card with a gold topographical pattern and the text "Treat yourself" is placed on a white circular pedestal floating in blue water. A small gold starburst logo is in the bottom right corner of the card.

Treat  
yourself



[lxure.com](http://lxure.com) | 718-501-3911 | [info@lxure.com](mailto:info@lxure.com)





ALT AIR  
HOTEL  
BAY HARBOR, FLORIDA

Abbey & Co

THIS WINTER  
SHOVEL SAND,  
NOT SNOW.

BOOK YOUR KOSHER VACATION TODAY!

*Preferred*  
HOTELS & RESORTS

 HIGHGATE

TheAltairHotel.com • 786.535.1500  
info@thealtairhotel.com • sales@thealtairhotel.com  
9540 W. BAY HARBOR DR. BAY HARBOR ISLANDS, FL 33154

# Warm Heimeshe Home In Monsey

We care with  
love and devotion  
for Adults with  
special needs

We focus on  
building and  
advancing peoples  
life for a  
better future

We are affiliated with the TMS Treatment  
which has been proven for a 80%  
success rate in depression

Call: **845.826.6673**

- ◆ We accommodate and monitor medical & psychotherapy appointments.
- ◆ Private house with full care provided and special attention given for details.
- ◆ Monitoring and taking care of the daily med's intake.
- ◆ Occupation during the day provided accordingly.



## All a"Board"

חנוכה תשפ"ה  
און ארץ ישראל

Mention the Yingerman  
for a free treat in your order

Send your loved  
ones the familiar  
products you  
know they'll  
savor, presented  
with a twist of  
Chanuka pizzazz  
to light up all 8  
days!

*It'll take a miracle for it to last a day...*

dairydreamsil.com . sales@dairydreamsil.com

©+972524743821 . 0583242010 . 19177322134 . 02037699878

בהשגחת הברון  
יחזקאל  
הרצל

BRANDED miriam@brandeddesigns.uk





# Salespeople make the business world go round

## No salespeople = nada.



**HIRE &  
HIGHER**

Exclusively Built for Salespeople

Call or Whatsapp Moishy Mintz  
845.662.5391  
moshe@handhrecruiting.com



We turn each salesperson into a  
revenue-generating powerhouse.

WE TRAIN SALESPEOPLE

WE COACH SALESPEOPLE

WE PLACE SALESPEOPLE

# GET CASH!

THE TRUSTED NAME IN BUYING GOLD, SILVER,  
JEWELRY, SCRAP GOLD, COINS, FULL ESTATES.

Yanky Herczberg  
Schedule your house call today:

**347.496.5660**

**CASH'N**  
BY YANKY

**WEISBERG**  
FINANCIAL CONTROL & ACCOUNTING



## YOUR PARTNER IN FINANCIAL CLARITY

Abraham Weisberg | 845.713.3334 | info@weisbergcpa.com



אייזר דרשלה - אונלצער דאלה

845-492-5327 • magidny@gmail.com

פאר אלע אייזער דרשלה פונעם צוזאממערן ביזן פאדיום

# Sand Sparkles

Live Sand Shows

watch the images come alive  
as they are etched in sand...

Ideal For  
Gatherings!

**G. Sternfeld 845.783.0474**

Events

Parties

Camps

Schools

## די ריזיקעס פון אינוועסטירן

צוגאנג איז, און פארוואס ס'איז יצא שכרו בהפסדו. און דאס וועט אונז העלפן צוגיין מיט א ריכטיגן בליק ווען מיר וועלן דארפן אפשאצן די ריזיקעס פון אינוועסטירן אין סטאקס.

ווען א מענטש האלט געלט אין א פשוט'ן טשעקינג אקאונט, דערלייגט ער געלט יעדן איינציגן טאג וואס עס ליגט דארט (חוץ אויב ער האלט עס דארט פאר א ספעציפישער סיבה). די יערליכע אינפלאציע ראטע האלט היינט צוטאגס ביי ארום דריי פראצענט, און אין דער נישט ווייטער פארגאנגענהייט איז עס געווען אזוי הויך ווי גאנצע ניין פראצענט! אלזא, מ'קען נישט טון מיט א דאלער דאס זעלבע וואס מ'האט געקענט טון דערמיט פאר דריי יאר צוריק.

און אפילו אויב מען לייגט עס אין אזא סארט באנק אקאונט וואו עס וואקסט מיט צוויי פראצענט יערליך, וועט מען נאכאלץ ארויסקומען מיט א יערליכן פארלוסט - לויט וואו די אינפלאציע ראטע האלט אצינד.

קומט אויס אז האלטן דאס געלט און עס נישט אינוועסטירן איז א זיכערן פארלוסט. עס ווערט גערופן אויף ענגליש,

"It loses Purchasing power"

אלזא ווייסן מיר שוין מיט א קלארקייט די תוצאה פון נישט אינוועסטירן און לאזן געלט ליגן אין באנק, ווי איידער עס ארויסנעמען און אריינלייגן אין סטאקס. אצינד לאמיר כאפן א בליק אויף די ריזיקעס וואס מען שטייט אויס ווען מען אינוועסטירט יא.

דער ערשטער פאקטישער S&P 500 אינדעקס

יא אריינצולייגן געלט? אויב די גאנצע אמעריקאנע עקאנאמיע פון אויבן ביז אונטן לייגט זיך צוזאם, אויף א פארנעם אז אלע סטאקס פונעם S&P זענען א פארגאנגענהייט, דאן וועלן דאך די בענק אויך גיין קראכן און די רעגירונג וועט נישט האבן די מעגליכקייט זיי צו ראטעווען. טא פארוואס ווערסטו פארלוירן אינעם סטאק מארקעט?" צו מיין שטוינונג ענטפערט ער מיר, אז ער האלט טאקע נישט קיין געלט אין באנק... ער באניצט זיך בלויז מיט קעש, וויבאלד ער געטרויט נישט קיין שום פינאנציעלע אינסטיטוציע, זיך פארכטנדיג אז איין טאג קען אלעס צוזאמפאלן. (און אויב דאס פאסירט ח"ו, וואס וועט ער שוין קענען טוען מיט זיין קעש?...) דער אמת איז אז ס'איז נישט אינגאנצן אפגעפרעגט. די אמעריקאנע עקאנאמיע קען פאקטיש קראכן און זיך צוזאמלייגן אויף אייביג. עס קען פאסירן. דער אויבערשטער קען אלעס. אבער יעדער פארשטייט אז בדרך הטבע איז עס רחוק מן המציאות, און די עקאנאמיע איז גענוג שטארק צו איבערלעבן יעדן זעץ.

און דעריבער וועלן רוב מענטשן נישט אוועקשטיין פון יעדן סארט ריזיקע אויף אזא עקסטרעמען שטאפל. ווייל יעדער פארשטייט אז ס'האט א שיעור ביז וויפיל מ'דארף זיך זארגן. מען דארף אבער אריינקוקן אביסל טיפער און פארשטיין די ריכטיגע דעפיניציע פון ריזיקע - ווי מיר האבן אויסגעשמועסט מיט עטליכע וואכן צוריק די צוויי חלקים פון מזל און ריזיקע - כדי צו פארשטיין ווי נאריש און רחוק מן השכל אזא

יך האב געהאט לעצטנס א שמועס מיט א יונגערמאן, און בתוך הדברים איז ארויסגעקומען אז ער זאמלט אן הויפענעס מיט קעש אונטערן מאטראץ. ממש ווי אין די מעשה ביכלעך...

"פארוואס אינוועסטירסטו נישט אינעם סטאק מארקעט?" פרעג איך אים מיט וואונדער. "ווען דו האלטסט דאס געלט ביי דיר אין שלאף צימער פאלט די ווערד דערפון יעדן טאג. פארוואס נישט ארויסקעשן רוחים דערפון?"

"איך האב מורא, איך טראסט נישט דעם סטאק מארקעט מיט מיין געלט," איז געווען זיין ענטפער.

צוערשט האב איך אים פרובירט מסביר צו זיין אז דער סטאק מארקעט איז טאקע גאר א ריזיקאלישן פלאץ, אבער ס'איז דא א וועג פון אינוועסטירן אויף א מער פארזיכערטן אופן אויב מען האלט דעם קאפ גראד. מ'קען אינוועסטירן אין אן אינדעקס פאנד, א שטייגער ווי פאנדס וועלכע זענען באזירט אויפן S&P, וואס אויב דו גלייבסט אין דער אמעריקאנע עקאנאמיע און דער וועג וויאזוי עס פירט זיך (קאפיטאליזם - א באזונדערער שמועס), קענסטו זיין מער ווייניגער רואיג אז סוף כל סוף וועט דער אינדעקס אלץ פארן אויף ארויף.

אויף דעם האט ער געענטפערט אז ער געטרויט טאקע נישט די אמעריקאנע עקאנאמיע. ער האט מורא אז איין טאג קען אלעס גיין פיפן.

"אויב אזוי" האב איך אים געפרעגט, "פארוואס אין א פשוט'ן טשעקינג אקאונט ערלויבסטו זיך





**דוד געלב**

845.200.3313 #111

davidgelb511@gmail.com



## עס איז מער ריזיקאליש צו אינוועסטירן אין אינדעקס פאנדס אן האבן א געהעריגן עמערדזשענסי פאנד, ווי צו אינוועסטירן אין גאר ווילדע אינדיווידואלע סטאקס

צוקונפט.

מיר גייען נאך אי"ה טיפער אריינגיין אין דעטאלן פון ספעציפישע אינדעקס פאנדס און וואס די היסטאריע ווייזט אויף זייער זיכערהייט און ריזיקע שטאפלען, וואס קען זיין אינטערעסאנט פאר מענטשן צו וויסן. אצינד לאמיר אבער זען, וואס איז די גרעסטע ריזיקע ווען עס קומט צו אינוועסטירן אין סטאקס.

איך האב לעצטנס געטראפן איינעם וואס טוט אסאך אין ריעל עסטעיט, און ער האט מיר אויסגעפרעגט אין וואס איך בין עוסק. אינצווישן איז ארויסגעקומען אז איך לייג אריין אסאך געלט אינעם סטאק מארקעט.

ווען איך האב אים געפרעגט צי ער אינוועסטירט עפעס אין סטאקס, האט ער געזאגט אז מיט א שטיק צייט צוריק האט ער אריינגעלייגט דארט א שיינעם סכום, אבער צוליב

און דאס געלט בלייבט דארט ביז דאס קינד דערגרייכט די אכצן יאר, איז בדרך הטבע כמעט נישט דא קיין וועג אז ער זאל פארלירן קיין גרייזער פון זיין קרן.

מיר קומען נישט דא אייך מיינען זיין און גיבן פינאנציעלע ראט, מיט אן אייגנארטיגן בליק אויף וויאזוי זאכן וועלן זיך אויסשפילן. דאס איז אלעס געבויט אויף פשוט'ע פובליק אינפארמאציע, לויט דער היסטאריע פון די לעצטערע צענדליגע יארן וואס יעדער קען זעלבסט גיין און נאכקוקן.

בדרך אגב, מיר האבן שוין אמאל אויסגעשמועסט אז היסטאריע איז נישט עפעס וואס קען פאראויסזאגן וואס עס גייט פאסירן, און די פארגאנגענהייט קען אויף קיין פאל נישט פאראויס זאגן די צוקונפט. נאר וואס דען, די ערפארונג פון דער פארגאנגענהייט צייגט אן פארן מענטש וויאזוי ער זאל זיך אויפפירן אין דער

פאנד איז געבוירן געווארן מיט עטוואס מער ווי דרייסיג יאר צוריק. זינט דאס שטייט, איז נאכנישט געווען אזא מציאות אז איינער וואס האלט דארטן זיין געלט פאר לכה"פ פופצן יאר, זאל פארלירן זיין קרן.

הערט און שטוינט: אויב איינער האט אנגעהויבן צו אינוועסטירן אין אזא פאנד מיט ארום פופצן יאר בעפאר דעם '08 קראך, דאן אפילו אויב ער וואלט ארויסגענומען זיין גאנצע געלט ממש נאכן קראך - ווען די סטאקס זענען געווען טיף אין דער ערד - וואלט ער געבליבן מיט זיין גאנצן קרן וואס ער האט אריינגעלייגט! און נאך מער, ער וואלט נאך אפילו פארדינט א קליינעם פראצענט אין צוגאב צום קרן.

לויט דעם קומט אויס זייער קלאר, אז אויב איינער הייבט אן אריינלייגן געלט אין אן S&P אינדעקס פאנד ווען זיין קינד איז איין יאר אלט,



אפון ישי"י יונגרייז



Phone: 347.907.1889 | Email: Aronyj@gmail.com

מיר וועלן אייך אנטדעקן א  
**א קלארע וועלט**  
פון ליף אונטערענס אפציעס



Join the term life insurance awareness. It's easier and cheaper than you think, **contact us today!**



# איזיש סאט



ארויסגענומען דאס געלט, איז דאס נישט האבן קיין עמערדזשענסי פאנד.

עס איז מער ריזיקאליש צו אינוועסטירן אין אינדעקס פאנדס אן האבן א געהעריגן עמערדזשענסי פאנד, ווי צו אינוועסטירן אין גאר ווילדע אינדיווידואלע סטאקס.

דער חשבון איז זייער פשוט. עס פעלט נישט אויס צופיל הסברה. אויב טוסטו נישט דיין מינימאלע השתדלות און דו ביסט נישט פארזיכערט בדרך הטבע אז ווען עס קומט אונטער אן אומפאראויסגעזעענע הוצאה - אדער אפילו אן אומפאראויסגעזעענע דיעל - וועסטו דאס קענען דעקן אן צורירן דיין אינוועסטירטן פארמעגן, דאן איז די ריזיקע דאס אלעס צו פארלירן גאר גרויס.

קומענדיגע וואך וועט מען דאס אי"ה ברייטער אויסשמועסן. **K**

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

וואס ער האט בכלל נישט מקדיש געווען אויפן לאנגן טערמין, און דערנאך האט ער עס געמוזט ארויסנעמען.

און דאס איז וואו מיר ווילן צוקומען מיט אונזערע ארטיקלען איבערן סטאק מארקעט ביז אהער. און צוליב דעם האבן מיר אנגעהויבן שרייבן איבער אינוועסטירונגען בעפאר מיר האבן אנגערירט דעם שטאפל פון בויען אן עמערדזשענסי פאנד. כדי מען זאל פארשטיין אז אן קיין עמערדזשענסי פאנד איז נישט דא קיין אינוועסטמענט!

די גרעסטע ריזיקע ווען עס קומט צו אינוועסטירן אינעם סטאק מארקעט איז, דאס נישט זיין גרייט צו האלטן דארט דאס געלט פאר פופצן יאר - אפגעזען וואס די סיבה דערצו זאל זיין. אויב איז ער נישט הונדערט פראצענט פארזיכערט - בדרך הטבע פארשטייט זיך - אז דאס געלט קען און וועט דארט בלייבן און ער וועט עס נישט צורירן, דאן איז די ריזיקע פון אינוועסטירן גאר גרויס.

און ביים שפיץ פון דער ליסטע פון סיבות וועלכע קענען ברענגען אז מ'זאל דארפן פריציטיג

א סיבה וואס האט זיך געמאכט האט ער ארויסגענומען דאס גאנצע געלט. ער האט אבער דארט געלאזט פינף הונדערט דאלער, און יעצט - נישט אזוי לאנג שפעטער - האלט עס ביי טויזנט דאלער. דאס באדייט אז זיינע נכסים אינעם סטאק מארקעט האט זיך געדאפלט אין א קורצער צייט.

האבן מיר דא א איד וואס האט אינוועסטירט, און האט געהאט גאר גוטע פאטענציאל ארויסצוקומען מיט דאפלטע רוחים - ווי מיר זעען טאקע אז דאס ביסל וואס איז דארט געבליבן האט זיך געדאפלט. טא וואס האט דא פאסירט? וואו זענען זאכן געגאנגען שלעכט אז ער האט נישט ארויסגענומען די ערווארטעטע רוחים?

דער ענטפער איז: ער האט נישט געהאט קיין עמערדזשענסי פאנד.

דאס הייסט אז ער וואלט געקענט האבן אויספלאנירט און אוועקגעלייגט דאס געלט דערפאר פון פאראויס - בלויז וויפיל ער איז קלאר אז ער קען זיך האלטן דערצו. אבער אנשטאט האט ער אינוועסטירט אזוינע געלט

I THOUGHT  
OF EVERYTHING...



THIS IS RISK

BEHAVIOR GAP

**Emergency Funds Protect You From Life's Unexpected Hits. Long-Term Investments Build Your Future.**

**With A Fiduciary Advisor By Your Side You Will Have Peace Of Mind**

**Plan With Clarity and Make Your Financial Goals A Reality**

Oak Private Wealth LLC – A Registered Investment Advisor & Certified Financial Planner™

oakprivate.com | phone: 212.680.4133 | email: hello@oakprivate.com



160° 180°

DESIGN SHOP SAVE

**AIRBAGS  
AREN'T  
ENOUGH.**

After an accident, you need full support. FWD Collision offers fast towing, expert collision repair, and on-the-spot car rental to get you moving forward!

24-HOUR TOWING CAR RENTAL CAR REPAIR

Hillel Tyrnauer 845.366.5588

**FWD**  
COLLISION

VACATION RENTAL

**LARGE APPT**  
4 Spacious Bedrooms with 3 Baths

**SMALLER APPT**  
1 Spacious Bedroom with 1 Bath

**BEST LOCATION!**

- NEAR SHUL
- NEXT TO SUPERMARKET
- EVERYTHING PROVIDED EXCEPT FOOD
- VIEW A BEAUTIFUL STREAMING WATERFALL ALL DAY!

Bloomingrove / Monroe Call/Text for availability  
**845-774-8129**  
Keep the number

Plus 6 bedroom apt in the middle of town / Full service All Year Round

NEW PLANS!!

Premium High Speed 5G  
600GB WI-FI Hotspot Plans

**\$65 Monthly**

verizon T AT&T

**NO** activation Fee  
Tax or monthly Fee  
Hotspot device cost

one year contract.

techspot

SELLING/RENTING:  
• COMPUTERS  
• DESKTOP  
• MONITORS  
• LAPTOPS  
• TABLETS  
• ACCESSORIES  
• WIFI PLANS  
• HOTSPOT DEVICES & MORE

Mon - Thurs 9-5 Fri 9-12  
13 Lemberg unit 001  
call before coming  
Shipping available

Call/text 1  
845.604.3075  
TechspotMonroe@gmail.com

איר דארפט נישט ווארטן  
די קאר וועט ווארטן פאר אייך

We are now hiring new drivers

Some of the benefits of having a steady car

- No need to wait for the car, the car will wait for you.
- One time set up, no need to call each time.
- You will always get your car - snow, rain, etc.
- Never be late at work, time is money
- Arrive home on time
- Pay once a week or by weekly

**SILT STEADY TRIPS**  
For all your Steady Trips

Servicing KJ, Monroe, Bloomingrove, Central Valley, Woodbury Junction, Highland Mills, Smith Farms, Prestwick Gardens

היימישע דרייווערס 845.500.1378

# Historic Savings for NYC Residents! כ"ה

Save 20% on your Con Edison.  
electric bill — on top  
of the HEAP program.  
Very limited slots.  
are available!

Call to reserve your spot 347-661-9266



FREE QUOTE. FREE ESTIMATE.

NOW WITH MAYOR ADAMS' CITY OF YES FULLY APPROVED  
AND THE NEW ZONING IN EFFECT YOUR LONG ANTICIPATED  
DREAM CAN BE FULFILLED AND YOUR LONG AWAITED  
EXTENSION AND RENOVATION IS JUST AN 'INZEL' AWAY

"INZEL IS HERE FOR YOU"

"INZEL" IS WHERE YOUR DREAMS WILL AWAKEN AND BARE FRUIT.  
IT'S YOUR DREAMS SOLUTION. IT WILL MAKE YOUR DREAM A REALITY.

"INZEL" .....THE PROPER SOLUTION FOR ARCHITECTURE AND DESIGN.

"INZEL" .....THE MOVE YOU WILL NEVER REGRET.

"INZEL" .....WHERE INTEGRITY AND SATISFACTION MEET

•ARCHITECTURE AND DESIGN•

# INZEL

ARCHITECTURE AND DESIGN

CALL: 718-614-6104

INZELDESIGN@GMAIL.COM



FREE QUOTE. FREE ESTIMATE.

BE PROUD

DESIGN WITH INZEL

BE HUMBLD

DESIGN WITH INZEL

BE PRIVILEGED

DESIGN WITH INZEL

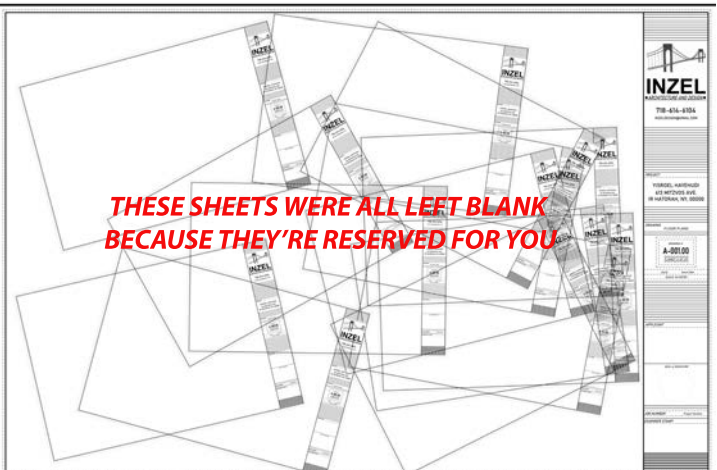
BE SATISFIED

DESIGN WITH INZEL

"INZEL" ..... A MOVE YOU WILL NEVER REGRET!

CALL: 718-614-6104

EMAIL: INZELDESIGN@GMAIL.COM





# FACT #4

א קינד אונטער 9 יאר זאפט איין  
וואס ער זעהט און הערט, מיט:

מער ווי **225%** שפעטער

רעדט צו **זייער** הארץ

מיט **זייער** געשמאק

פאר **זייער** עתיד

די נייע בוך פאר יעדע קינד!



קומט'ס מיט מיר

קינדערלעך!

איך וועל מיט אייך לערנען א געדאנק

וואס וועט אייך באגלייטן א גאנץ לעבן.

איין מצוה'לע...

איין שטערנדל...

און אייער מצוה זעקל פילט זיך אן!



צום געפונען אין  
אלע געשעפטן

large format  
thick laminated pages

**מיינ מצוה זעקל**

LIFE CHANGING LESSONS!

NEW BOOK-MUST FOR EVERY CHILD!!

**NEW RELEASE**

TheMitzvahTote@gmail.com

1.917.474.7801

**YOUR AD HERE**

ADS@THEYINGERMANN.COM

**We shot  
it down**

Not the drones  
the rates



Lowest Rates. Period

**6.74%**

Reach out to get  
this rate locked today



30 year no doc loans investment property

**FIRST  
LOANS**

201.649.8111  
info@firstloans.com

Highered an inhouse bookkeeper and want  
to have confidence in their work?

Contact MK Books and will  
have them trained like a pro!

Call: 347-782-3923

Email: mkbooks3923@gmail.com

*Massada Miami Unit for Rent*

Beautiful condo unit for rent in Masada 2, Miami for February & March.  
Please call 845-918-8005 Ext 101 or email office@ycwmanagement.com with serious inquiries.

*West Palm Unit for Sale*

Beautiful condo unit for sale in Century Village, West Palm Beach.  
Condo includes 2 bedrooms, 2 full bathrooms, 2 fully enclosed porches with amazing lake views.  
Beautifully renovated with fully kosher kitchen. Close to Shul.  
Please call 845-918-8005 ext 1 or email office@ycwmanagement.com with serious inquiries

## די ארבעטערס זאלן זיך בעסער צושטעלן

**א**ז מען בעט פאלגט מען... אז מען בעט צו שרייבן מער איבער דעם נושא, דאן וועלן מיר דאס נאכקומען. און אז דער ארבעטער וויל בעטן עפעס וואס מען זאל באשרייבן, קען מען רופן דעם נומער אונטן פונעם ארטיקל. פילט אייך פריי צו שיקן אדער לאזן א מעסעדזש מיט סיי וועלכן פארלאנג. מיר זענען ב"ה יעדעס מאל נאכגעקומען די פארלאנגען.

לאמיר זיך אצינד שטעלן צו דער זייט פונעם בעה"ב און אויסשמועסן וואס עס באדערט אים, און וואס ער פארלאנגט פונעם ארבעטער - און מיט רעכט. עס קומען אריין פרישע יונגע כוחות אין דער ארבעטס-קראפט, און ווי מער נייע יונגעלייט קומען אריין, אלס מער שטעלט זיך ארויס אז מען פארלאנגט א וועלט - צו וואס מען איז בכלל נישט אדער נישט ממש קוואליפיצירט. אין רוב פעלער קומט מען ארויס פריש נאך דער חתונה אדער פון כולל, און מען האט נישט קיין סאך וויסנשאפט. די מאקסימום ערפארונג וואס ער האט איז אז ער האט אנגעפירט ביי די חלוקות אדער געבויט סוכות פאר אנדערע, און דערמיט פילט ער שוין קוואליפיצירט צו פארלאנגען א גרויס געהאלט שטאלצירנדיג אז ער איז דער קומענדיגער שטערן וואס וועט נעמען די ביזנעס צו א גאר ווייטן שטאפל.

קען זיין אז מיר האבן גענוצט א צו עקסטרעמען משל דאס ארויסצוברענגען, אבער אין איין ווארט, ער קומט נישט נאנט מיט זיינע קוואליפיקאציעס - עכ"פ מיט וואס מען ווייסט

שוין אצינד - צו דעם סכום און תנאים מיט וואס עס קומט באגלייט.

וועט איר פרעגן, נו וואס איז דער פראבלעם? פרוביר אים אויס וועסטו זען צי ער איז טאקע אזוי טויגליך.

זייט די מארטגעדזש אינדוסטריע האט געכאפט א שאקל, זענען געווען פילע וואס האבן נישט געקענט אנהאלטן זייער סטאטוס און געמוזט טוישן פאזיציע צו עפעס וואס איז מער גאנגבאר אין די טעג. ווידער זענען דא אנדערע וואס זענען ב"ה ווייטער שוין מצליח און האבן יא באוויזן אנצוהאלטן דעם מאמענטום און ארויסרוקן מארטגעדזשעס. טאקע נישט אזוי גרינג ווי בעפאר, אבער פארט נישט געבליבן אויפן וואסער. שטעלט זיך די פראגע, וואס האבן זיי באוויזן וואס די אנדערע האבן נישט געקענט?

דער ענטפער איז אז אין א צייט ווען עס וואלגערן זיך ריפיינענסעס און די אינטרעסט ראטעס זענען נידריג, דאן זענען דא גענוג און נאך קונים, ממילא איז גרינגער אריינצוקומען אין דעם מארקעט און עס איז דא גענוג פאר יעדן. די קוואליפיקאציעס מאכן נישט אזוי שטארק אויס, וויבאלד עס גיסן זיך קונים אין גרויסן.

אבער ווען מען ציט איין דעם פאסיק און עס פאלט דראסטיש די מאס קונים וועלכע דארפן דעם סארט סערוויס, דאן הייבט זיך אן א סעלעקציע וואו מען הייבט אן מעסטן און וועגן די אלע פירמעס, ווער עס איז טאקע גוט און ווער עס איז נאר דא געווען בשעת עס האט גערעגנט פיללס און די בענק האבן געטיילט מוציא'ס וויפיל

עס האט זיך נאר אויסגעפעלט.

בדרך אגב, דאס איז א כלליות'דיגע לעקציע אין ביזנעס, דיין שטרעבונג דארף אלץ זיין צו זיין פון די בעסטע אין דיין ליין. ווייל עס קען קומען א טאג וואס מען וועט דיר מעסטן און וועגן מיט אן אמת, און דאן וועט נישט העלפן דאס אז דו ביסט שוין צוואנציג-דרייסיג יאר אין ביזנעס נאר ליבערשט וואספארא סארט ארבעט דו קענסט אהערשטעלן, און דאס איז וואס וועט אנהאלטן דיין סטאטוס אויפן אויבנאן. דאס איז אויך געזאגט געווארן ווען עס הייבט זיך די קאנקורענץ באזע און דו ווילסט זיכער מאכן אז דו ווערסט נישט פארלוירן. די בעסטע מארקעטינג טאקטיק איז אלץ זיין א ברענד פאר זיך פון וואס מענטשן וועלן נישט זוכן צו אוועקגיין - אפגעזען וויפיל ביזנעסער עס קומען אריין אין דער אינדוסטריע. צוריק צו אונזער טעמע וועגן דעם ארבעטער וואס איז נאכנישט אזוי פעאייג אבער פארלאנגט ווי א גאר ערפארענער ארבעטער. דאס פארלאנגען אין די וועלט אריין איז גוט געווען ווען עס האבן זיך געגאסן ארבעט פאזיציעס און די בעלי בתים האבן זיך געדארפט בעטן ביי די יונגעלייט אז מ'זאל וועלן קומען ארבעטן ביי זיי. דער יונגערמאן פון זיין זייט האט געהאט אלע גוטע בענעפיטן פון קאוויד און אלעס ארום, אז דאס גיין ארבעטן האט אויסגעקוקט ווי א גענצליך איבריגע זאך. ווי נאר דער שפע האט זיך איינגעשטילט און מען האט געדארפט אנהייבן זוכן דזשאבס אין גרויסן, האט מען זיך פלוצלינג געטראפן מיט א פארקערטן מציאות. עס איז





איתמר טובי' פרעמדאן

## די מאקסימום ערפארונג וואס ער האט איז אז ער האט אנגעפירט ביי די חלוקות אדער געבויט סוכות פאר אנדערע



באמת געטריי וועסטו דאס קיינמאל נישט הערן, וויבאלד עס אינטערעסירט אים באמת די וואוילזיין פון דער פירמע און ער האט נישט אזוי מורא ארויסצוגיין פון זיין וועג ווען עס פעלט זיך אויס.

אין קורצן די נקודות פונעם היינטיגן ארטיקל:  
■ פארלאנג נישט גאר אסאך אין אנהויב וויבאלד עס ברענגט גלייך אראפ דיין ווערד.

■ שטעל זיך צו מיט אן אמת אפילו ווען עס איז שווער, וועסטו בעז"ה שטייגן אין ראנג פיל שנעלער ווי דו מיינסט.

■ זיי געטריי (אין די ארבעט שעות) צו סיי וואס מ'דארף. "עס פאסט נישט" לאז איבער פאר אנדערע, און טו וואס עס פעלט זיך אויס פאר דער הצלחה פון דער פירמע, וועט דיין בעה"ב זיכער מאכן אז דו זאלסט אויך האבן הצלחה בעז"ה. **K**

בעה"ב איז נישט גרינג צו פאפן. עס קען זיך דיר דאכטן אז ער זעט נישט אלעס און כאפט נישט וואס דו טוסט, און ממילא קענסטו קומען און גיין ווען דו ווילסט און טון וואס דו ווילסט. עס גייט אים נישט אן... דאס איז דער אויסדרוק וואס מיר הערן אסאך פון ארבעטערס. יונגעראמאן! אוי ווי עס גייט אים אן. דאס אז ער רופט זיך נישט אלץ אן איז וויבאלד ער וויל דיר נישט משוגע מאכן טאג און נאכט.

אבער ווייסט וואס ער באמערקט זיכער? ווען אן ארבעטער איז אויסטערליש געטריי. עס קען זיין אז ער זעט נישט ממש אלעס, אבער ער ווייסט זייער גוט ווער עס זענען די ריכטיגע געטרייע, ווער עס טוט נאר וואס מען מוז, א.א.וו. געטריישאפט איז שווער צו דעפינירן מיט ווערטער, וויבאלד עס פאדערט אסאך הארץ מער ווי סתם ארבעט. אבער אויב ווילסטו באמת וויסן וואס דו האסט צו טון, דאן קוק אויף די ארבעטערס וועלכע קימערן זיך גאר ווייניג איבער אלעס ארום, ווי א בחור אין ישיבה וואס די גאנצע וועלט קומט אים און ער לייגט נישט קיין דגוש אויף ממון הקדש... "ס'איז נישט מיין דזשאב" איז א שפריכווארט וואס מען קען צומאל הערן פון ארבעטערס. אבער פון איינעם וואס איז

פשוט דא צופיל ארבעטערס און נישט גענוג אפענע פאזיציעס פאר יעדן.

דאן איז מען אנגעקומען צו א פלאץ ווי מיר האבן פריער אויסגעשמועסט, אז עס קומט א פונקט ווען מען הייבט זיך אן צו וועלן וויבאלד עס זענען דא גענוג און נאך וואס זוכן ארבעט. דאן קען מען שוין נישט קומען בלויז ווייל איך זוך ארבעט, נאר מען דארף זיין קוואליפיצירט דערפאר.

די עצה דערפאר איז אז מען הייבט אן מיט אביסל א קלענערן געהאלט, אזוי ווי מען האט געטון אין אלע דורות... און מען באווייזט וואס מען קען. מיט דער צייט שטייגט מען אין ראנג און אין געהאלט.

שטיי נישט און מעסט און וועג א גאנצן צייט צי איך קען שוין בעטן נאך און נאך. זעה פאר דיר אליינס וואס דו ברענגסט צום טיש און מאך זיכער אז דיין בעה"ב זאל זיך נישט קענען אן עצה געבן אן דיר... טוה אפילו זאכן וואס קוקט אויס ווי עס פאסט נישט פאר אזא חשוב'ן און געלונגענעם יונגעראמאן ווי דיר, טוה וואס עס פעלט זיך אויס צו מאכן די ביזנעס סוקסעספול, וסוף הכבוד לבא.

נאך א זאך וואס מען דארף געדענקען, א

איתמר טובי' פרעמדאן 845-662-3684

CEO Iteam it@iteamfl.com

ר' איתמר טובי' פרעמדאן איז א קאנסולטענט

אינעם תחום פון בעלי בתים מיט ארבייטער

מיט פילע יארן ערפארונג



Hire a Full Time Remote Overseas Employee for only **\$7 an Hour**

That's a full time Overseas Employee for **\$280 a week**

**HIRING4LESS**™

845.682.0990 | [HIRING4LESS.COM](https://HIRING4LESS.COM)

- ✓ Customer Service
- ✓ Bookkeeping
- ✓ Data Entry
- ✓ Architecture
- ✓ Property Management
- ✓ Amazon Assistance
- ✓ Collections
- ✓ Real Estate

♥ Loved by: **1000+** Satisfied clients



# Speindre

YOUR FANTASY IS MY ART

- 3 pc. set  
 • Towel  
 • Challah bag  
 • Cover

Nicely boxed! ↓



Washable ↑



Keep challah dough neatly in freezer! ↑

...אהבה עם חן...  
 with elegance.....

\$59  
 3 for \$150

Gift someone who deserves an uplift!



845-774-8129



*Learn to play  
guitar in a matter  
of months &  
become the life of  
the kumzitz!*



85" D

*Learn the language of your neshamah!*

Online/Offline Guitar Video Course From The Comfort Of Your Home

*Inspire everyone  
around you!*

 [jchordsmusic.com/shop/](http://jchordsmusic.com/shop/)

 732.233.1807

 JChordsAcademy@gmail.com



**Now available offline on USB!**

**הנפש אינה נפעלת אלא ממנגינות נעימות וכן  
עם כלי גנינה" (הרמב"ם, ספר מורה הנבוכים)**

*Also available:  
Private lessons!  
Call for details*

**Ari Elbaz**  
Music Instructor

**7 Day  
free  
trial!**



*Many  
happy  
students!  
Lots of  
success!*

זענט איר א סוקסעספול  
Amazon Seller  
prep, packaging, זיכט  
labeling etc.  
צו גרעסער מאכן אייער  
business, און פארדינן  
אסאך צייט און געלט?

זענט איהר א wholesaler  
וואס טראכט פון פארקויפן  
אייער products אנליין?  
אדער זיכט איר  
outsourcing, צו קענען  
צושטעלען די בעסטע speed און  
סערוויס פאר אייערע קליענטן?

האט איר לעצטענס  
געעפענט אן Amazon  
Business אבער איר  
האט נישט די צייט אדער  
געלט פאר packaging,  
warehouse, etc.?

מיר האבן פאר אייך די סאלושען!

רופט: 347-452-4717 אדער אימעיל: [meyer@goodtogopackaging.com](mailto:meyer@goodtogopackaging.com)

# לאחר סוף אויסשמוסן

טעמע 3

## חנוכה מסיבות

6

איך וויל זאגן מיין מיינונג בנוגע דער אקטועלער טעמע וועגן חנוכה מסיבות. איך וואלט עס צוטיילט אין צוויי חלקים, וואס איך האלט אז עס איז זייער שטארקע יסודות.

קודם וועגן דאס עצם מאכן א סעודה. עס זענען דא כמה מנהגים, דער רמ"א ברענגט אז עס איז א מנהג צו מאכן א סעודה, אבער דאס מיינט ביי זיך אינדערהיים יעדע משפחה מיט זיינע קינדער. די זאך פון צוזאמברענגען די חתונה געהאטע קינדער שטייט בכלל נישט ביי חנוכה, נאר ביי פורים שטייט משפחה ומשפחה עיר ועיר - מען זאל זיך צוזאמקומען די גאנצע משפחה.

די ראי' אז די גאנצע איבערגעטריבנקייט האט נישט מיט אידישקייט איז, מען זעט צוויי אינטערעסאנטע זאכן ביי חנוכה: איינס אז מען מוז שפילן געניס ביי דער סעודה. פורים וואס עס שטייט ארויס מען זאל זיך צוזאמקומען איז קיינעם נישט בייגעפאלן צו שפילן געניס וכדו'.

חנוכה אויף וואס עס שטייט בכלל נישט אז מען זאל צוזאמרופן די קינדער, שפילט מען געניס, און אן דעם איז עס בכלל נישט קיין מסיבה.

נאך א נקודה איז אז עס ווערט שטארקע תערובות, ווי יעדער קען מעיד זיין אז די רבנים דארפן יעדע חנוכה מעורר זיין אז מען זאל אכט געבן אויף תערובות, אפילו פשוט עס זאל זיין אפגעטיילט די פרויען און מענער.

די דריטע נקודה איז וועגן טיילן חנוכה מתנות. דער עלטערער דור זאגט אז עס איז נישט געווען אזא זאך ווי טיילן מתנות, מען פלעגט געבן חנוכה געלט פאר די קינדער. חנוכה מתנות איז א נייע זאך און עס איז טאקע א עקסטרעע הוצאה פאר די באבעס און עלטערן נעבעך.

איך שטעל מיר פאר אז עס זענען דא וואס האלטן אנדערש, אבער דאס מציאות ווייזט אזוי לויט ווי עס האט זיך פארשפרייט, און ווי דער עלטערער דור פלעגט זאגן אויף די מסיבות אז דער טאטע פלעגט עסן אליינס מיט די קינדער אינדערהיים. מען האט נישט צוזאמגערופן פון

איבעראל.

נאך א נקודה, עס שטייט אז חנוכה זאל מען מרבה זיין בתורה, דא זעט מען פונקט פארקערט. מען פארט ארום יעדע נאכט צו א צווייטן זיידע, און די קינדער קומען אן שפעט אין חדר. אלע מלמדים זאגן אז די קינדער קענען נישט מיטהאלטן די לימודים אין חדר. זעט מען אז עס איז ממש עצת היצה. ישר כח, הצלחה רבה.

7

בנוגע די חנוכה מסיבות. עס איז די בעסטע זאך, מען טרעפט זיך מיט דער משפחה, מען זעצט זיך אראפ, מען פארברענגט און מען שמועסט. ווען האט א משפחה היינטיגע צייטן די געלעגנהייט?

מען האט אזויפיל שמחות, אזויפיל געלעגנהייטן, אבער קיינער קומט נישט אן. דער



# צאלט איר אסאך געלט פאר אינשורנס?

Text or Call Today   
**845.600.4444**

**שפארט אייך געלט**  
מיט'ן נעמען אונזער 'דיפענסיוו-דרייווינג קורס'



# האט איר א הויז וואס שטייט לידיג?

די פארגאנגענע 10 יאר האב איך  
ב"ה געהאלפן הונדערטער אינוועסטערס  
און לענדלארדס צו פארדינגען הייזער  
פאר נישט אידישע טענעטס

**טאק זאללער רענט**

\*

**פארזיכטן און 1-5 טעט**

\*

**אריינע און שטאל ארייט**

\*

**העסטע און בערפעליכע סערוויס**

**איבעראל אין אראנדש  
און ראלענד קאונטי**

רופט אדער טעקסט

**יעקב הערש גוטמאן**

845-274-4460 📞



אייערע מיינונגען  
אנבאלאנגט וויכטיגע נושאים  
און אקטועלע טעמעס  
845.200.3313 #104  
talk@theyingergerman.com

קומט אן שפעט, דער קען נישט קומען, אא"וו.  
געווענליך איז נאר דא איין מאל א יאר, ביי די חנוכה  
מסיבות, וואס די גאנצע משפחה קען זיצן צוזאמען, דער  
ראש המשפחה מיט אלע קינדער און אייניקלעך. מען  
פארברענגט, מען האט הנאה, מען זינגט, מען שפילט. וואס  
קען זיין שענער ווי דעם? פארוואס זאל מען נישט מאכן  
קיין מסיבה? עס איז דאך אזא געשמאקע זאך.  
ישר כח, כל טוב.

8

א גוטן, איך האלט אז חנוכה קומט יא מיט דער גאנצער  
פאמפע. עס איז זייער שיין צו מאכן אין א זאל. ווען מען  
מאכט עס אין א זאל איז דער עולם מער פרייליך און עס  
לאזט איבער שענערע זכרונות פאר די קינדער און  
אייניקלעך.  
ישר כח.

9

איך בין מסכים מיט יעדן ווארט וואס מ'האט  
ארויסגעברענגט ווי א גרויסן פרעשור עס ווערט ווען  
מ'דארף ארומלויפן יעדע נאכט.  
איך מיינ אז א גוטע עצה איז צו מאכן אז יעדער רופט  
נאר די קינדער צו דער חנוכה מסיבה, אבער נישט די  
אייניקלעך וואס האבן שוין חתונה געהאט. און פארשטייט  
זיך אז די אייניקלעך, דער יונגערער דור, וועלן גיין צו  
זייערע עלטערן. אזוי ווען יעדער גייט נאר צום טאטע און  
שווער, קומט אויס אז מ'גייט נאר צוויי נעכט, אנשטאט צו  
דארפן גיין זעקס נעכט. **K**

חנוכה מיט'ן אינגערמאן:

# זאגט און געווינט!

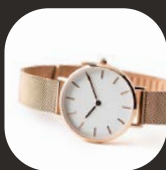
ווען איר גייט איינקויפן לכבוד חנוכה ביי איינע פון די  
הונדערטער געשעפטן און פירמעס, זאגט אז איר האט  
געזען דעם עד אינעם "אינגערמאן" אדער אידענע  
**געווינט רייכע מתנות פאר די גאנצע פאמיליע!**

אינגערמאן

אידענע

דעדיין אריינצורופן איז זאת חנוכה





# קריגט מתנות פונעם אינגערמאן אליינס!

צו אריינגיין אינעם גורל רופט אריין: #104 845-200-3313 און  
לאזט א מעסעדזש מיט אייער נאמען, טעלעפאן נומער, און אין  
וועלכן געשעפט איר האט דערמאנט דעם "אינגערמאן" ביים  
איינקויפן. די געווינערס וועלן באקומען א פערזענליכן באזוך  
פונעם אינגערמאן, וואו ער וועט ברענגען טייערע מתנות פאר די  
גאנצע משפחה. איין געווינער אין יעדן שטאט: וויליאמסבורג,  
בארא פארק, מאנסי, קרית יואל.

**יעדער קען רופן, און יעדער געווינט!**

אינגעלייט. אידענעס. בחורים. מיידלעך. קינדער.

## אריין צום אינטערוויו

**ד**ען האט שוין געשיקט דעם אימעיל, און דער באשעפער האט געהאלפן מען האט באקומען א צייט ווען מען קען אראפקומען צו אן אינטערוויו.

דער אינטערוויו איז דער פלאץ ווי ביידע זייטן ווילן זען צי ס'איז א גוטער שידוך און מען קען גיין ווייטער. אן אינטערוויו איז א געלעגנהייט פארן בעל הבית צו זען דעם ארבעטער און באשליסן צי ער איז דער ריכטיגער קאנדידאט וואס ער זוכט, און ס'איז גלייכצייטיג א געלעגנהייט פארן ארבעטער צו זען אויב ער קען מצליח זיין אויף דעם פאסטן.

לאמיר אויסשמועסן עטליכע וויכטיגע נקודות וועגן דעם אינטערוויו, און דערנאך וועלן מיר אריינגיין אין די פראגעס וואס מען דארף פרעגן און וויאזוי מען דארף ענטפערן אויף פראגעס פונעם בעה"ב.

**1.** ס'איז גאר וויכטיג צו קומען צוגעגרייט און פרובירן צו געוואוינען ווערן ווי מער אינפארמאציע איבער דער ביזנעס בעפאר מען גייט צום אינטערוויו. אסאך מענטשן גייען צו אן אינטערוויו בשעת זיי ווייסן נישט קיין ברעקל אינפארמאציע איבער דער קאמפאני. צומאל טראכט מען, 'פארוואס דארף איך וויסן פון פריער? איך גיי דאך אראפ צו זיי, וועלן זיי מיר שוין דאן זאגן וואס זיי טוען?' אדער 'וואס איז א חילוק וואס זיי טוען?' לאמיר קודם זען צי זיי ווילן מיר בכלל געבן די דזשאב.

ס'איז אבער א גרויסע טעות. עס איז זייער וויכטיג געוואוינען צו ווערן ווי מער אינפארמאציע, ווי למשל: וויאזוי הייסט דער בעה"ב, וואס נאך טוט ער אלץ אינדריסן פון דער ביזנעס, ווי אלט איז די ביזנעס, וואס טוט די ביזנעס, איז עפעס אייגנארטיג מיט דער ביזנעס וואס ברענגט אז מענטשן זאלן עס גלייכן, א.א.וו.

ווי מער אינפארמאציע מען קען האבן פארן אראפגיין, אלץ בעסער. פאר צוויי סיבות. ערשטנס גייט דער בעה"ב זען אז דו נעמסט זאכן מיט אן ערנסטקייט און דו האסט זיך פארגעקוקט פארן קומען, און דאס מאכט א שטארקן איינדרוק. און צווייטנס, עס גיבט דיר די געלעגנהייט צו פרעגן בעסערע און מער זאכליכע פראגעס אן דעם וואס דער בעל הבית זאל נערוועז ווערן פון דארפן ענטפערן די סאמע פשוט'ע יסודות.

**2.** עס איז נארמאל צו זיין נערוועז ביי אן אינטערוויו. צומאל איז דער בעל הבית אויך נערוועז. מען קען טון עטליכע זאכן זיך צו בארואיגן ווען מען הייבט אן דעם אינטערוויו. קודם כל קען מען זיך חזר'ן אז מען טוט נאר השתדלות. דער באשעפער פירט די וועלט און ער באשליסט צי מען זאל באקומען די דזשאב אדער נישט. און נאך מער פון דעם, ס'קען אפילו זיין אז ס'איז נישט גוט פאר מיר צו באקומען די דזשאב ווייל עס ווארט אויף מיר אן אנדערע דזשאב וואס איז בעסער פון דעם. איך בין נאר דא ווייל דער באשעפער וויל איך זאל טון מיין חלק פון השתדלות און ס'איז נישטא קיין סיבה צו זיין נערוועז.

נאך אן עצה וואס מען קען טון, איז צו זאגן קלאר און דייטליך פאר דעם בעה"ב אז מען איז אביסל נערוועז פון דעם אינטערוויו. דאס טוט אויף צווייפאכע. קודם ווערט מען באלד רואיגער, ווייל א גרויס חלק פון דער אנגעצויגנהייט קומט נאר וויבאלד מ'ויל נישט יענער זאל באמערקן אז מען איז נערוועז, אבער באלד ווי מען זאגט עס ארויס און יענער ווייסט עס שוין סיינו, פאלט דאך אוועק דער פחד און מען בארואיגט זיך. די צווייטע סיבה פארוואס עס לוינט זיך אים צו זאגן איז, ווייל געווענליך וועט דער בעה"ב דיך גלייך בארואיגן אז מען דארף נישט זיין נערוועז,

און דאס אליין העלפט ארויס אז דער שמועס זאל דערנאך גיין פיל פליסיגער און לייכטער.

**3.** ס'איז גאר וויכטיג צו אנקומען פינף מינוט פריער ווי דער אפגעשמועסטער צייט. עס ווייזט אז די ביסט אן אחריות'דיגער מענטש. עס זענען דא בעלי בתים וועלכע וועלן נישט אויפנעמען אן ארבעטער וואס קומט שפעט צום אינטערוויו, נישט קיין חילוק ווי גוט דער תירוץ איז. ער דארף נישט קיין תירוצים, ער זוכט אן ארבעטער וואס מאכט זיכער צו זיין אין צייט.

**4.** מען דארף זיין גוט אויסגערוט. ווען א מענטש איז מיד איז שווער זיך צו קאנצענטרירן און דער בעה"ב וועט עס פילן ביים שמועס. ס'איז וויכטיג צו שלאפן א פולע נאכט פאר דעם אינטערוויו, און עסן צו דער זעט בעפאר אז מען זאל זיין אויסגערוט און רואיג.

**5.** אויב מען פרעגט דיר צי דו דארפט א קאווע, זאג אז א גלעזל וואסער איז פיין. מאכן א קאווע איז קאמפליצירט און ס'איז נישט פאסיג צו זיין פארנומען דערמיט פאר אן אינטערוויו. פון דער אנדערער זייט, בעטן אנשטאט א גלעזל וואסער ווייזט אז דו שעמסט זיך נישט צו בעטן. חוץ פון דעם קען עס צוניצקומען אינמיטן דעם שמועס ווען מען פילט אמאל אז מען דארף אביסל וואסער, אדער ווען מען וויל טראכטן א מינוט און מען נעמט א טרינק צו קענען טראכטן.

**6.** ווען מען גיט שלום עליכם פאר דעם בעל הבית קען מען זאגן, "איך האב ארויסגעקוקט אויף דעם אינטערוויו, יישר כח פארן מאכן צייט זיך צו טרעפן." עס ווייזט אז דו ביסט באקוועם מיט דיר און דו קענסט אנפאנגען א שמועס, וואס איז א וויכטיגע זאך אין אסאך דזשאבס.

**7.** א וויכטיגער יסוד אויף וואס מען דארף





משה קליין

845.200.3313 #108

## אויב דיינע פראגעס וועלן זיין צי ער צאלט פאר יו"ט, אדער צי מען דארף ארבעטן ביינאכט אדער זונטאג אד"ג, וועט דער שמועס בלייבן זייער אויבערפלעכליך

ארבעטן ביינאכט, אבער אויף דעם וועסטו האבן צייט צו פרעגן שפעטער. אויב וויל ער דאך געבן די דזשאב, וועט ער דיר געבן וויפיל צייט דו ווילסט צו ענטפערן דיינע פראגעס.

צומאל מאכט זיך א מענטש א חשבון, לאמיר אים שוין באלד ביים אנפאנג פרעגן די פראגע, ווייל אויב זאגט ער מיר אז מען דארף ארבעטן ביינאכט, ווייס איך גלייך אז די דזשאב איז נישט פאר מיר און ס'איז א שאד די צייט.

עס איז אבער נישט ריכטיג, ווייל אין אסאך פעלער, אויב פילט דער בעה"ב אז דו ביסט דער ריכטיגער מענטש פאר די דזשאב, וועט ער טרעפן א וועג דאך צופרידנצושטעלן און צומאל וועט ער אפילו טוישן זאכן אז דו זאלסט זיין צופרידן, וויבאלד ער וויל דאך האבן. און פארשטייט זיך אז פארקערט, אויב טוסטו נישט וואס דו קענסט צו מאכן דעם בעה"ב שפירן אז דו ביסט דער פאסיגסטער קאנדידאט, דאן וועסטו נישט באקומען די דזשאב אפילו אויב מען ארבעט נישט ביינאכט און מען צאלט פאר יו"ט...

קומענדיגע וואך וועלן מיר א"ה גיין ווייטער מיט די פראגעס וועלכע ווערן געווענליך געפרעגט אין אן אינטערוויו, און וויאזוי זיי צו ענטפערן. **K**

ער שטעלט זיינע פראגן צו זען צי דו ביסט גוט, וועט ער נישט באקומען דאס געפיל אז דו ביסט גוט פאר אים. ווייל דו ביסט קאנצענטירט אויף דיר און נישט אויף אים.

צום ביישפיל, אויב ער פרעגט וואס דו האסט געטון ביז היינט, דארפסטו אים ענטפערן אין קורצן די זאכן וואס דו ווייסט אז ער וויל הערן - זאכן וואס האבן אין זיך די קוואליפיקאציעס וואס ער זוכט פאר דער פאזיציע. און ווען דו ענדיגסט קענסטו באלד פרעגן, "וועלכע פליכטן און פאראנטווארטליכקייטן ווילסטו אז דער מענטש וואס נעמט די דזשאב זאל טראגן אויף זיך?" דאס איז א פראגע וואס ער דארף טראכטן פארן ענטפערן, און עס וועט בויען א קשר צווישן ענק. און אויך וועט ער זען און שפירן אז דו ביסט באמת קאנצענטירט אויף זיין ביזנעס און אים צו העלפן וואקסן.

פון דער צווייטער זייט, אויב דיינע פראגעס וועלן זיין צי ער צאלט פאר יו"ט, אדער צי מען דארף ארבעטן ביינאכט אדער זונטאג אד"ג, וועט דער שמועס בלייבן זייער אויבערפלעכליך און ער וועט נישט באקומען דאס געפיל אז דו ביסט דא פאר אים מיט א געטרייטשאפט.

עס קען זיין אז ס'איז זייער וויכטיג פאר דיר צו וויסן צי מען צאלט יו"ט אדער צי מען דארף

האלטן קאפ בשעת דעם אינטערוויו: דין ציל דארף זיין אז דער בעה"ב זאל שפירן אז דו ביסט דער ריכטיגער מענטש פאר די דזשאב און זאל דאך שטארק וועלן האבן אלס ארבעטער. ווי נאר דו דערגרייכסט דאס, וועסטו דעמאלסט האבן גענוג צייט צו פרעגן די פראגעס וואס ס'איז וויכטיג פאר דיר צו האבן דעם ענטפער דערויף איידער דו באשלוסט אז דו ווילסט טאקע די דזשאב.

די סיבה פארוואס דאס איז וויכטיג איז, ווייל דער בעה"ב דארף שפירן אז דו ביסט דא צו זיין א געטרייער ארבעטער און דו גייסט זיך קאנצענטרירן אויף זיין ביזנעס און אים צו העלפן וואקסן, אזוי אז ער זאל האבן מער צייט פאר זיך און קענען מאכן מער געלט.

ס'איז אמת אז דו ביסט אויך דא פאר דיר, ווייל דו זוכסט א דזשאב און דו דארפט האבן פרנסה, און דו האסט פארשידענע פראגעס וואס דו ווילסט אים פרעגן וויבאלד דו ווילסט זיכער מאכן אז די דזשאב איז טאקע פאר דיר. אבער די אלע פראגעס זענען נאר נוגע אויב דער בעל הבית וויל דיר געבן די דזשאב.

ווען מען פרובירט צו טון ביידע צוזאמען, דאס הייסט אז דו פרובירסט אים צו פרעגן דיינע פערזענליכע פראגעס אין דער זעלבער צייט וואס

**goldmine**

NEW OFFERS & PROMOTIONS

0% APR FUNDING

CREDIT CARD ADVICE

BUSINESS LINES OF CREDIT

HIGH SPENDING POWER

CREDIT SCORE BUILDING

Talk to a  
Credit &  
Funding  
Expert  
today!

**Know your possibilities.**

**845.495.0535**

info@goldminecredit.com

www.goldminecredit.com

# At Brazen, you get a good paying tenant on day one.



When you own an investment property, every month's rent matters. That's why the Brazen team ensures you get reliable, well-paying tenants quickly, so you never miss a month of rent roll.

Contact us today.

908.944.7244 | [info@brazenmanagement.com](mailto:info@brazenmanagement.com)

## BRAZEN MANAGEMENT

YOUR INVESTMENT, OUR PRIORITY



Union, Essex, Hudson Counties.

specializing in Linden, Roselle, Rahway areas



# Personalized Mugs

What all the cool grandparents give as Chanukah gifts

← Your einikel's name here



01.01.25

## די חכמה פון אויסהערן

עס זענען פארהאן צוויי וועגן וויאזוי אויסצוהערן א צווייטן, מען קען אויסהערן פאסיוו אדער קען מען אויסהערן אקטיוו. אויסהערן פאסיוו מיינט אז מען טוט נישט קיין זאכן וואס שטערן פון אויסהערן יענעם. מען האקט נישט אריין, מען שטערט נישט יענעם פון רעדן, און מען לאזט יענעם אריינלייגן זיינע ווערטער אין דיינע אויערן.

אויסהערן אקטיוו מיינט אז מען העלפט יענעם ארויסברענגען דעם מעסעדזש וואס ער וויל לאזן הערן. מען ווייזט ארויס אינטערעסע אין וואס ער זאגט, און מען מאכט זיכער אז מען פארשטייט טאקע וואס יענער מיינט צו זאגן.

עס איז דא גאר א גרויסער חילוק צווישן די צוויי וועגן פון אויסהערן. ווען מען הערט אויס אויף א פאסיוו אופן, איז דער רעדנער נישט זיכער צי ער רעדט צו דער וואנט אדער מען הערט אים טאקע אויס. סך הכל זעט ער אז דער צוהערער איז שטיל און זאגט גארנישט. ווידעראום ווען מען הערט אויס אויף אן אקטיוו וועג, ווייסט דער צוהערער זייער קלאר אז מען הארט אים אויס און ער רעדט נישט צו דער וואנט.

שפירן אז יענער הערט מיר אויס איז גאר א גוטע געפיל און איז איינע פון די שפראכן פון ליבשאפט. עס ווייזט אז איך בין וויכטיג פאר יענעם און ער איז אינטרעסירט אין וואס איך

זאג. ווען מען פילט אבער אז יענער הערט מיר נאר אויס מיט א האלבן אויער, שפירט עס זייער אומאנגענעם.

ווען מען הערט אויס פאסיוו, מאכט זיך זייער אפט אז מען כאפט נישט באמת דאס וואס דער רעדנער וויל ארויסברענגען. גאר אסאך מאל קען מען נאר דערהערן וואס יענער וויל, אויב לייגט מען צו מער קאפ צו וואס ער זאגט.

דער פאקט איז אז גאר אסאך מיספארשטענדענישן קומען ארויס פון דעם וואס מען הערט נאר אויס פאסיוו, און מען דערהערט נישט וואס יענער האט געזאגט. אויסהערן אקטיוו שפארט אפט איין דאס אריינפאלן אין אומנוטיגע טענה'ערייען און וויכוחים, ווייל מען לייגט צו מער קאפ און מח אויסצוהערן און מען דערגייט דאס וואס יענער מיינט באמת צו זאגן.

איינע פון די שוועריקייטן וועלכע שטערן פון גוט אויסהערן א צווייטן, איז דער אינערליכער דראג אלוינס צו רעדן. ווען מיר זענען די וואס רעדן קענען מיר ווייזן אונזער חכמה, און מיר באקומען די אויפמערקזאמקייט פונעם צווייטן. איבערהויפט ווען מיר הערן אויס א צווייטן און מיר האבן א גוטע הערה אויף וואס ער האט געזאגט, ווערט עס נאך שווערער זיך איינצוהאלטן און פשוט אויסהערן יענעם.

אלאז, די ערשטע זאך אויב וויל מען קענען גוט אויסהערן, איז זיך אויסלערנען וויאזוי צו קאנטראלירן דעם דראג פון רעדן. דאס וועט

אונז אויך ערמעגליכן אויסהערן מיטן גאנצן קאפ און מח, ווייל מיר וועלן נישט זיין פארנומען צו טראכטן וואס צוריקצוזאגן פאר יענעם.

מענטשן זענען איבערצייגט אז יענער וויל הערן זייער מיינונג, און אז יענער וועט אויפשיינען ווען ער וועט הערן זייער גוטע עצה. מען מיינט אז אויב וועט מען סתם אויסהערן יענעם וועט ער זיכער אנטוישט ווערן אז מען קען אים נישט העלפן מיט עפעס א גוטן געדאנק.

דער אמת איז אבער פונקט פארקערט. מענטשן זענען אסאך מער אינטערעסירט אז מען זאל זיי אויסהערן ווי איידער מען זאל זיי געבן גוטע עצות. ווען איינער קומט מיטטיילן עפעס וואס גייט פאר ביי אים, זוכט ער געווענליך פשוט אן אויער וואס זאל אים אויסהערן, און נישט קיין ראט וויאזוי ארויסצוקריכן דערפון.

אויסהערן אקטיוו קען אויך געניצט ווערן אלס א גאר אפעקטיוו מיטל אין פאל מען דארף אמאל זאגן קריטיק פאר א צווייטן. ווען מען קריטיקירט איז אייביג דא א גרויסער שאנס אז יענער זאל ווערן באליידיגט און זיך קעגנשטעלן. אנגעמען קריטיק איז ווי א שטיקל הודאה אז יענער איז גערעכט און איך נישט, און דעריבער וועקט עס אויף א דראג זיך צו דינגען מיט יענעם און באשיצן דעם אייגענעם כבוד.

אויב גיבט מען קודם אוועק אפאר מינוט אויסצוהערן דעם וועם מען וויל קריטיקירן און מען ווייזט אים ארויס פארשטענדעניש, האט מען





שמעון יאקאב  
845.200.3313 #103

## מיינונגס פארשידנהייטן קען זיין דעם בעסטן מיטל צו בויען א קשר פון איין זייט, און צו צוברעכן דעם קשר פון דער צווייטער זייט



זאגט איבער דעם תמצית פון וואס יענער האט געזאגט, און מען פרעגט אים צי דאס איז טאקע וואס ער האט געמיינט.

מענטשן פארשטייען אפט נישט די וויכטיגקייט פון איבערזאגן דעם אינהאלט פון יענעם ווערטער און זיכער מאכן אז מען האט קלאר פארשטאנען וואס ער האט געזאגט. פאר וועלכער סיבה זאל מען טראכטן אז זיי פארשטייען נישט? פארוואס זאלן זיי נישט געטרויען זייער אייגענעם פארשטאנד?

דער ענטפער אויף דעם איז, אויב פרעגט איר די שאלה דאן איז קלאר אז איר האט עס נאכנישט אויספרובירט. אויב איר וועט עס אויספרובירן וועט איר איבערדאשט ווערן צו זען ווי אפט ס'וועט זיך מאכן אז יענער וועט ענטפערן, "ניין, נישט ממש דאס האב איך געמיינט". גאר אפט ווערט מען געוואוינלעך חידושים וואס מען האט נישט אויפגעכאפט ביים ערשטן מאל.

**אנערקענונג:** דער דריטער יסוד איז ארויסווייזן אנערקענונג און פארשטענדעניש צו וואס יענער זאגט. געבן אנערקענונג מיינט נישט מסכים זיין צו יענעם, און עס מיינט נישט געבן גערעכט פאר יענעם. אנערקענונג מיינט, איך פארשטיי דיר און איך געב דיר רעכט צו האלטן אזוי. מען אנערקענט אז הגם מיר זענען נישט איינשטימיג מיט אונזערע מיינונגען, איז אבער דיין מיינונג א מיינונג.

מען הערט אפט פון מענטשן אז זיי קענען

עס זענען דא צוויי סארטן שאלות וואס מען קען פרעגן, עס זענען דא פארמאכטע שאלות און עס זענען דא אפענע שאלות.

פארמאכטע שאלות מיינט א שאלה וואס דער ענטפער איז יא אדער ניין. למשל, "ביסט געווען נעכטן ביי דער חתונה?" אזא שאלה בעט סך הכל אן ענטפער פון איין ווארט - יא אדער ניין.

א ביישפיל פון אן אפענער שאלה איז למשל, "וואס זאגסטו צו דער נעכטיגער חתונה?" דא בעט מען נישט קיין קורצן "יא אדער ניין" ענטפער, נאר מען ווייזט ארויס אינטערעסע אז יענער זאל פארברייטערן זיינע מחשבות, געפילן און מיינונגען איבער דער נעכטיגער חתונה.

ווען מען הערט אויס אקטיוו פרעגט מען אפענע שאלות. דאס ווייזט אז מען איז אינטרעסירט אין אלץ וואס יענער האט צו דערציילן, און נישט נאר צו הערן א יא אדער ניין. **אויסקלארן:** דער צווייטער יסוד איז אויסקלארן און זיכער מאכן אז מען פארשטייט טאקע וואס יענער מיינט צו זאגן. ווען מען הערט אויס אויף א פאסיוו וועג, פארלאזט מען זיך אז דאס וואס מען האט פארשטאנען איז טאקע דאס וואס דער רעדנער האט געמיינט צו זאגן. ווידעראום ווען מען הערט אויס אקטיוו פארלאזט מען זיך נישט אויף וואס מען האט פארשטאנען, נאר מען קלארט אויס מיט דעם רעדנער צי מען האט טאקע אויפגעכאפט וואס ער האט געמיינט צו זאגן. דאס הייסט אז מען

אים מיט דעם געצייגט אנערקענונג און רעספעקט. דאס העכערט די שאנסן אז דערנאך ביים אננעמען די קריטיק זאל ער נישט שפירן ווי זיין כבוד איז באדראעט, וויבאלד מען האט קודם געוויזן אז מען רעספעקטירט אים דורך ריכטיג אויסהערן.

**K**

עס זענען דא דריי יסודות אין אויסהערן אקטיוו:

**אינטערעסע:** דער ערשטער יסוד ווען עס קומט צו אויסהערן אקטיוו איז ארויסווייזן אינטערעסע. ווען מען הערט אויס פאסיוו באדייט דאס אז אויסער צווייגן אן אויער טוט ער גארנישט. ווען מען איז אקטיוו ביים אויסהערן, מיינט עס אז מען טוט אקטיוו ארויסווייזן אינטערעסע דורך פרעגן שאלות וועלכע פארברייטערן דעם נושא.

ווען א מגיד שיעור לערנט פאר א שיעור און קיינער פרעגט נישט קיין שאלות, צייגט עס אויף שוואכער אינטערעסע פון די שיעור באטייליגטע. ווייל אויב איז דא אן אינטערעסע זענען אייביג דא שאלות וואס קומען ארויף. ענליך איז ווען א שרייבער באקומט נישט קיין פידבעק פון די ליינער, ווייזט עס אויף שוואכע אינטערעסע אין זיין ארבעט. פראגעס איז עפעס וואס ווייזט אויף נייגער און אינטערעסע.





# מענטשליכע שטארק



דאס מציאות איז אבער פונקט פארקערט. מענטשן קוקן מער ארויף אויף איינעם וואס קען גוט אויסהערן א צווייטן, און א מענטש מיט אפענע אויערן איז פיל מער באליבט צווישן זיינע ארומיגע.

אויסהערן קען זיין שווער, ווייל עס מיינט אז מען דארף זיך אריינלייגן אין יענעם'ס קאפ און פארשטיין זאכן לויט וויאזוי יענער פארשטייט עס, און אפטמאל איז עס זייער אנדערש ווי דער אייגענער וועג פון טראכטן. ארויסגיין פון דעם אייגענעם וועלטל און באטראכטן זאכן פון יענעם'ס קוק ווינקל קען זיין שווער פאר א מענטש, בפרט ווען מען ווייסט אז מ'וועט מעגליך מוזן מודה זיין צו יענעם און טוישן די אייגענע מיינונג. עס איז פארשטענדליך פארוואס עס איז נישט אזוי געשמאק, אבער פארט צאלט זיך עס אויס און עס לוינט. **k**

וועט ער נישט אזוי שנעל מסכים זיין צו הערן פון יענעם.

**k**

פארוואס איז אזוי שווער אויסצוהערן מיטן גאנצן מח?

אויסהערן איז נישט אייביג פון די גרינגע זאכן, און אפט מאכט זיך אז מענטשן גיבן זייער שווער אוועק אפאר מינוט צו אויסהערן יענעם ווי ס'דארף צו זיין.

מענטשן קוקן אפט אן אויסהערן יענעם ווי א באווייז פון שוואכקייט. אין זייערע אויגן איז דער שטארקער דער וואס רעדט און דער שוואכער דער וואס הערט. דאס ברענגט אן אינערליכן דראנג נישט אויסצוהערן יענעם פאר צו לאנג, און נישט זיין דער נעבעך וואס האט נישט וואס צו זאגן און הערט נאר אויס אנדערע.

נישט ארויסווייזן פארשטענדעניש אויף א צווייט'ס מיינונג, ווייל דאן וועט יענער ווערן נאכמער איבערצייגט אז ער איז גערעכט מיט זיין מיינונג, און וועט בשום אופן נישט מסכים זיין צו הערן א פארקערטן צד. לויט זי, אויב וויל מען אז יענער זאל מסכים זיין צו נעמען אין באטראכט א פארקערטע מיינונג, מוז מען ארויסברענגען ווי נאריש יענעם'ס מיינונג איז.

דער אמת איז אבער אז א מענטש וועט ענדערש זיין וויליג און אפן צו הערן א פארקערטע מיינונג, אויב ווייזט מען קודם ארויס פארשטענדעניש צו זיינס. אויב שפירט ער אז מען פארשטייט אים און מען געבט אים רעכט צו האלטן וואס ער האלט, שפירט ער נישט געצווינגען צו באשיצן זיין אייגענעם כבוד. מען האט דאך אים שוין געגעבן זיין פארדינטן רעספעקט, ממילא איז ער שוין גרייט צו הערן עפעס אנדערש ווי ער האלט. אויב שפירט ער אבער אז מען איז נישט מחשיב זיין מיינונג, דאן

מזל טוב!  
בעל שמחה

שלום זכר • וואך נאכט  
ברית • קידוש

917.803.6443



בארא פארק - וויליאמסבורג - סטעטן איילענד - לינדען - מאנסי - קעטסקילס







ברכות  
מצל טוב!

להחתן  
היקר ברוד  
רוקח ני"ו  
לרגל אירוסיו  
בשטומ"צ

המאחלים: עורכי וצוות

**אינסטרמנטאן**

## היטן דאס געזונט

און נארמאלן לעבנסשטייגער מיט א ריכטיגער און גוט אויסגעשטעלטער דיעטע.

אצינד האבן די "אינגערמאן" ליינער די געלעגנהייט צו געניסן פון זיין עקספערטיז און ערפארונג, צווישן די שפאלטענעס פון דעם קאלום. אנגעהויבן פון דער וואך וועט ר' משה אונז מיטטיילן פון זיין אוצר וואס ער האט אנגעזאמלט במשך די יארן איבער אלעס ארום נוטרישאן און עסן געזונט, אלעס געבויט אויף פארלעסליכע שטודיעס און ריסורטש וואס איז אונטערגעשטיצט פון יארן היסטאריע. מיר האפן אז עס וועט זיין א תועלת פאר אייך חשוב'ע ליינער צו הערן דירעקט פון דעם היימישן נוטרישאניסט. ליינט און האט הנאה!

די רעדאקציע

נאך א לענגערער סעריע איבער עקסערטיז, איבער וואס דער אפקלאנג איז ב"ה געווען געוואלדיג און מיר האבן צוריקגעהערט פון גאר אסאך ליינער וואס האבן אנגעהויבן מאכן איבונגען אדאנק דעם, זענען מיר אריבער צום נושא פון נוטרישאן. די וויכטיגקייט פון עסן געזונט און וויאזוי דאס צו עררייכן.

אצינד פרייען מיר זיך צו ברענגען גאר גינסטיגע נייעס פאר די טויזנטער ליינער פון "געזונטערמאן", אז עס איז אונז ב"ה געלונגען צו באקומען א גרויסן מומחה אין דעם פעלד וואס וועט פון היינט און ווייטער שרייבן דעם נושא פון נוטרישאן אין דעם קאלום. ר' משה ראזענבערג הי"ד איז א היימישער נוטרישאניסט, א גרויסער עקספערט אין דעם געביט מיט יארן ערפארונג און א געוואלד פון טרענינג. ער האט שוין געהאלפן גאר אסאך מענטשן זיך אוועקשטעלן אויף א געזונטן

די סיבה וואס דער רמב"ם גיבט אן פארוואס א איד דארף זיך היטן דאס געזונט, איז פשוט אז ער זאל קענען דינען דעם אויבערשטן. ווי דער באקאנטער לשון הרמב"ם: "היות הגוף בריא ושלם מדרכי השם הוא, שהרי אי אפשר שיבין או ידע דבר מידיעת הבורא והוא חולה." עס איז אינטערעסאנט אנצומערקן אז ר' משה פיינשטיין איז מבאר (אגרות משה ח"ב סימן ע"ו) אז פונעם רמב"ם זעט מען אז די מצוה פון זיך היטן דאס געזונט איז געבויט אויף דער מצוה פון "והלכת בדרכיו", און ער דערמאנט נישט דעם פסוק פון "ונשמרתם מאוד לנפשותיכם". אבער אין קיצור שו"ע סימן ל"ב - וואס איז אויך א גאנצער סימן מיוחד אויף געזונט און איז בעיקר געבויט אויף אינפארמאציע פון דאקטורים אין יענע צייטן - דערמאנט ער אז דעם חיוב פון היטן אויפן געזונט אלס "ונשמרתם מאוד לנפשותיכם". זעט מען אז עס זענען גאר דא צוויי באזונדערע מהלכים אין דעם.

אמאל געהערט וואס דער הייליגער רמב"ם שרייבט איבער דער וויכטיגקייט פון זיך האלטן געזונט. עס איז פשוט א מצוה, א טייל פון עבודת השם.

דער רמב"ם האט געווינדמעט א גאנצן פרק דערפאר, פרק ד' אין הלכות דעות, וואס איז געבויט אויף דברי חז"ל און אויף וואס די דאקטורים אין יענע צייטן האבן געהאלטן. (און אגב, דער רמב"ם זעלבסט זאגט אז אין א פלאץ ווי עס איז נישט דא קיין דאקטורים זאל מען זיך פירן ווי ער הייסט, איז משמע פון זיינע ווערטער אז אויב די דאקטורים האלטן אנדערש, זאל מען אננעמען וואס זיי זאגן.) און ווי מיר ווייסן איז מען גאר שטארק מדקדק אין יעדן ווארט פונעם רמב"ם, דער רמב"ם שרייבט דאך נישט קיין איבריג ווארט, און אז ער האט געשפירט פאר וויכטיג צו שרייבן א גאנצן פרק איבער דעם ווייזט דאס ווי וויכטיג עס איז פאר א איד זיך צו היטן דאס געזונט.

לום עליכם טייערע ליינער, עס איז מיר א כבוד און א זכ"ל צו האבן די געלעגנהייט צו קענען מיטטיילן מיט אייך וואס איך האב זיך ב"ה איינגעקויפט דורכאויס די יארן וואס איך בין אין נוטרישאן. איך האף אז עס וועט אייך טאקע זיין ביייהילפיג, און איר וועט קענען ארויסנעמען דערפון וויאזוי צו פירן אייער לעבנסשטייגער אויף א געזונטן פארנעם. בעפאר מיר גייען אריין מער למעשה, וויאזוי מען האלט זיך געזונט, איז וויכטיג אויסצושמועסן פארוואס מען זאל זיך האלטן געזונט. אויב א מענטש וועט נישט וויסן פארוואס ער טוט עס, זענען דא שוואכע שאנסן אז ער זאל זיך האלטן דערצו...

לאמיר אויסרעכענען דריי הויפט סיבות, פארוואס א מענטש זאל אבאכט געבן אויף זיין דיעטע:

**1. עס איז א מצוה:** יא, יעדער האט שוין מסתם





משה ראזענבערג

845.200.3313 #110

mr.theyingerman@gmail.com

קומט פון דער אפיציעלער מעדיצינישער וועלט.

**3. עס איז נאך דא צייט:** גאר אסאך מענטשן טראכטן אז עס איז ממש א שאד זיך צו זארגן יעצט ווען איך בין נאך יונג. ווען איך וועל אנקומען צום עלטער פון זעכציג-זיבעציג, יענע יארן ווען מען ליידט פון קאלעסטראל און צוקער און מען דארף זיך אכטונג געבן, וועל איך טוישן מיין דיעטע...

דאס מציאות איז אבער פונקט פארקערט, אויב דערמאנט מען זיך דעמאלטס איז שוין צו שפעט. אויב היט מען זיך נישט אין די יונגע יארן, דארף מען אויף די עלטערע יארן האבן גאר א שטרענגע דיעטע, און געווענליך וועט דאס נישט זיין גענוג נאר מ'וועט אויך דארפן נעמען מעדיצין אין צוגאב.

אויב אבער הייבט מען אן זיך צו היטן ווען מ'איז נאך יונג, דאן זענען די שאנסן פיל גרעסער אז די דיעטע אויפן עלטער וועט קענען זיין היבש לייכטער. אויב היט מען זיך יעצט דאס געזונט, וועט מען מעגליך נאך קענען דא דארט געניסן פון א פיינעם שטיקל קאקאש-קוכן. אויב אבער עסט מען פון כל מיני מטעמים א גאנץ לעבן, קען מען פארגעסן דערפון; דאן וועט מען זיין גאר איינגעצוימט ווען מען וועט עלטער ווערן.

**4. מען ווייסט נישט וואס צו טון:** גאר א שטארקער אפהאלט איז, אז מענטשן ווייסן באמת נישט וואס מען דארף טון זיך צו היטן דאס געזונט. מען ווייסט פשוט נישט ווי איין און ווי אויס.

גייט א מיטליעריגער איד אריין צום דאקטאר - און היינט צוטאגס קען זיך עס שוין אפילו מאכן ביי א דרייסיג יעריגן - און דער דאקטאר זאגט אים אז זיין קאלעסטראל איז אביסל הויך, און ער דארף זיך אכטונג געבן; ער זאל זען נישט צו עסן קיין שום פעטנס.

מיט עטליכע חדשים שפעטער גייט ער נאכמאל צום דאקטאר, צו באקומען אן אפדעיט וואו דער מצב האלט. דער דאקטאר ליינט די טעסטס און זאגט אים, "יונגערמאן, דו דארפט אויך אכטונג געבן אויף דיין צוקער. זאלסט שטיין

מא א).

אלזא ווייסן מיר שוין פארוואס עס איז וויכטיג זיך צו היטן דאס געזונט. דאס מציאות איז אבער אז רוב מענטשן האלטן זיך נישט דערצו, און עסן אן קיין חשבון. די שאלה איז פארוואס טאקע? פארוואס נעמען עס מענטשן אזוי שווער און מען וויל נישט טוישן און אנהייבן זיך האלטן צו א געזונטער דיעטע?

מיר וועלן אויסרעכענען זעקס אורזאכן, וואס מען הערט אסאך אז עס האלט צוריק מענטשן פון זיך נעמען דערצו, און מיר וועלן בעז"ה ערקלערן פארוואס עס איז נישט ריכטיג און וויאזוי מ'קען זיי איבערקומען:

**1. עס גייט זיי נישט אן:** מאנכע וועלן זאגן אז מענטשן זענען פשוט נישט אינטערעסירט דערין, עס גייט זיי נישט אן דעם גאנצן נושא. עס גלייבט זיך אבער שווער אז עס קען זיין ריכטיג. עס איז פשוט שווער צו גלייבן אז מענטשן זענען נישט אינטערעסירט צו זיין געזונט. אלזא לאמיר אננעמען אז די ערשטע סיבה איז פשוט פאלש, און עס זענען נישט דא קיין מענטשן וואס זייער געזונט אינטערעסירט זיי נישט.

**2. מען גלייבט נישט אז עס מאכט אויס:** מען הערט אסאך פון מענטשן אז זיי גלייבן נישט אז עס מאכט באמת אויס וואס זיי עסן, זיי האלטן נישט אז עס גייט האבן א השפעה אויף זייער געזונט. אויב אזוי, לאמיר זען וואס די פאקטן זאגן.

אין דער מעדיצינישער וועלט איז היינט אנגענומען אז אזויפיל ווי אכציג פראצענט פון מענטשן וואס ווערן ל"ע באטראפן פון שוידערליכע מחלות, איז דאס אין דירעקטן רעזולטאט פון זייער לעבנסשטייגער! נישט גענעטיש, נישט קיין אינפֿעקציעס - זיי מאכן אויס גאר א קליינעם פראצענט. אין אכציג פראצענט פעלער איז דאס צוליב דעם וועג וויאזוי זיי לעבן.

און דאס איז נישט עפעס וואס קומט פון דער נאטורליכער וועלט אדער אזעלכע וואס גיבן זיך אפ מיט אלטערנאטיווע היילונגס מיטלען. דאס

עס איז אויך דא גאר א שטארקן לשון פון חזון איש (קובץ אגרות חזון איש ח"א אגרת קל"ז) איבער דער מצוה פון זיך האלטן געזונט: "הדקדוק בעניני הבריאות הוא עבודה אהובה לפניו יתברך".

## 2. עס העלפט שפירן גוט און פונקציאנירן

**בעסער:** די צווייטע סיבה פארוואס א מענטש זאל אבאכט געבן אויף וואס ער עסט, איז ווייל עס מאכט פשוט דעם מענטש האבן א בעסערן לעבן. א געזונטע דיעטע איז נישט בלויז צו פארלירן וואג, נאר פשוט אז דער מענטש זאל קענען אנגיין.

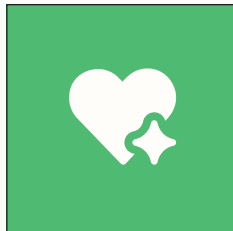
עס איז דא אן אינטערסאנטן שטיקל פון יעב"ץ איבער דעם (יעב"ץ מגדל עוז נוה חכם חלון צורי), וואו ער זאגט אז אסאך מדות רעות און אפילו עבירות וואס מענטשן טוען, קומט פון דעם וואס זייער געזונט צושטאנד איז נישט אין ארדענונג. זיי זענען נישט אינגאנצן מסודה, וויבאלד זייער גוף איז נישט געזונט. ווען זיי וועלן זיך היטן זייער געזונט וועט זייער מח בעסער פונקציאנירן, און זיי וועלן האבן בעסערע מדות. טא האבן מיר שוין נאך א סיבה צו אבאכט געבן אויף וואס מ'עסט, פשוט צו האבן מדות טובות...

## 3. עס היט אפ פון מחלות: עס איז וואויל

באקאנט דער אויסדרוק פון בענדזשעמין פרענקלין, "איין אונס פון פארמיידונגס מיטלען איז מער ווערד ווי א פונט פון היילונג." דאס איז א פשוט'ע מציאות, אז ווען מען עסט אויף א געזונטן אופן, טוט מען מיט דעם השתדלות אז מען זאל בעז"ה זיין באשיצט פון שווערע מחלות און כל מיני פראבלעמען וועלכע קומען אין רעזולטאט פון זיך אנשטאפן מיט שעדליכע עסנווארג.

דער רמב"ם זאגט פשוט אינעם פסוק "שומר פיו ולשונו שומר מצרות נפשו", אז דאס גייט ארויף אויף איינעם וואס היט זיך נישט אריינצונעמען אין מויל קיין אומגעזונטע מאכלים, אז מיט דעם היט ער זיך פון קרענק. און אזוי שטייט אויך אין זוהר הקדוש (זוה"ק פרשת שמיני





אסאך מענטשן מיינען אז א געזונטע דיעטע איז געאייגנט נאר פאר מענטשן וואס זענען נישט געזונט ל"ע, אדער וואס זענען איבערוואגיק. דער אמת איז אבער אז יעדער מענטש איז אויף א דיעטע, יעדער עסט דאך; אדער עסט מען געזונט, אדער עסט מען נישט געזונט. אלזא קומט אויס אז אויב גיבט מען נישט אכטונג צו עסן געזונט, באדייט דאס אז ווארשיינליך עסט מען אסאך נישט געזונטע מאכלים...

אלזא, דא אין דעם קאלום וועלן מיר זיך בעז"ה קאנצענטרירן אויף א געזונטער דיעטע, וואס איז דייקא יא געאייגנט צו לעבן דערמיט א גאנץ לעבן. עס גיבט בעז"ה פארן מענטש די נויטיגע נערונג וואס ער דארף אנצוגיין, בשעת עס היט אים אפ פון די פילע שעדליכע באשטאנדטיילן וואס זענען דא היינט אין אזויפיל סארטן עסנווארג.

**6. שומר פתאים ה':** נאך א זאך וואס מען הערט פון מענטשן, פארוואס זיי היטן נישט אויפן געזונט, איז ווייל "שומר פתאים ה'" - דער אויבערשטער היט דאך א מענטש וואס האט נישט דעם שכל זיך צו היטן...

למעשה זעט מען דאך אבער אז דער רמב"ם האט יא געשפירט פאר וויכטיג צו מאריך זיין דערין און דאס אוועקשטעלן אלס א טייל פון עבודת השם אין וואס יעדער איד איז מחויב.

עס איז אלזא קלאר אז דאס געזונט פון אונזער קערפער איז נישט קיין קינדער שפיל און עס איז עפעס וואס מיר דארפן גאר שטארק היטן. **k**

אצינד באשליסט ער צו מאכן זיין אייגענע ריסורטש, און ער הייבט אן נאכקוקן און ליינען איבער די פארשידנארטיגע דיעטעס וואס זענען פארהאן. ווי פארשטענדליך ברענגט אים עס נישט אים ערגעץ. משה'ס דיעטע און יענקל'ס דיעטע, דער חכם זאגט אזוי און דער אנדערער זאגט פארקערט.

א פרוסטירטער גיבט ער אויף. ער זעצט זיך צום טיש און עסט מיט געשמאק כתמול שלשום. און קען מען אים דען באשולדיגן? ער ווייסט דאך טאקע נישט וואס איז ריכטיג.

אט פאר דעם זענען מיר דא. אונזער ארבעט אין דעם קאלום וועט זיין אויסצוקלארן וואס ס'איז דער ריכטיגער מהלך פאר א געזונטער דיעטע. נישט געבויט אויף מיין פערזענליכער מיינונג; עס איז אלעס געבויט אויף לאנגע יארן פון ריסורטש און שטודיעס פון וועלט-בארימטע עקספערטן אין דעם פעלד, און אויף היסטאריע וואס האט געוויזן אז דאס איז דער ווירקזאמער וועג בסייעתא דשמיא.

**5. עס איז זייער שווער:** ווען מענטשן הערן נאר דאס ווארט "דייעט" ווערט זיי גלייך אומעטיג אויפן הארצן. עס איז עפעס וואס ס'איז זייער שווער זיך צו האלטן דערצו. וועסט זאגן פאר א מענטש אז ער זאל גיין אויף א דיעטע פון אסאך פראטעיין און ווייניג קארבס, וועט דאס מיינען פאר אים אז ער וועט נישט קענען עסן צופיל זאכן חוץ פיש און פלייש. ווער רעדט נאך פון א גרינצייג דיעטע, וואס וועט זיין ביטער שווער פאר מענטשן.

דער אמת איז אבער אז רוב דיעטעס איבער וואס מען הערט, זענען בכלל נישט עפעס מיט וואס מ'קען לעבן אויפן לאנגן טערמין. על פי רוב איז עס עפעס וואס צוימט איין דעם מענטש פאר א קורצער צייט, מיטן ציל צו פארלירן וואג, און ווען מען פאלט אראפ דערפון איז אלעס צוריק צום אלטן. עס איז נישט מעגליך, און איז זאגאר געפארפול, צו לעבן בקביעות אויף אזא לעבנסשטייגער.

ווייט פון קארבס און סטארטש, ווייל דיין צוקער איז אויך אויפן וועג ארויף.

ער שטייט דארט אינגאנצן צומישט, "וואס זאל איך עסן?" פרעגט ער דעם דאקטאר. "פלייש קען איך נישט עסן, קארטאפל אויך נישט, אייער נישט, ברויט נישט, וואס יא?" דער דאקטאר הערט אים אויס און שאקלט מיטן קאפ, "ריכטיג, די זאכן זענען געפארפול פאר דיר. אפשר גרינצייג מיט אוואקאדא קען זיין א גוטע אפציע..."

ער גייט ארויס און ווייסט נישט וואס צו טון ווייטער. מ'קען דאך נישט הונגערן, וואס טוט מען דא רבוש"ע?

ער רופט אן זיין עלטערן ברודער, וועלכער האט שוין מיטגעמאכט דאס אלעס נאך פאר אים, הערן פון זיין ערפארונג. ווען דער ברודער הערט וואס דער דאקטאר האט געזאגט, הייבט ער גלייך אן אלעס אוועקצומאכן, "מ'ווייסט שוין היינט אז דאס אלעס איז שטותים, ס'איז נישט קיין שום פראבלעם. דו קענסט עסן וויפיל פעטנס און וויפיל קאלעסטראל דו ווילסט, יאכלו ענבים וישבעו... נאר פון קארבס דארף מען זיך היטן. פלייש און אייער קענסטו עסן מיט א ברייטקייט, און מאך זיכער אז דו עסט נישט קיין ברויט און פאטעיטאס אדער אנדערע קארבס, און אלעס וועט זיין גוט."

ער ווערט אביסל אנגעשטעקט פון זיין ברודער'ס זיכערקייט, אבער פארט וויל ער הערן נאך א מיינונג; ער וויל דאך זיין געזונט. ער רופט אן זיין שוועסטער, וואס ליגט שוין מער אין די נושאים און קען זיך אביסל אויס. "דו מוזט גיין אויף א Juice Cleanse דייעט!" זאגט זי אים מיט א פעסטקייט. "דיר נישט צו קיין געקאכטע זאכן פאר א לאנגער צייט. האלט דיך צו א דייעט פון רויע גרינצייגן, Smoothies, אד"ג, און אזוי וועסטו איה"ה ווערן אויסגעהיילט."

יעצט ווייסט ער שוין טאקע נישט וואס צו טון... זיין ברודער זאגט קיין קארבס; זיין שוועסטער גיבט אים א דיעטע וואס איז פול מיט קארבס און צוקער; ואני אנה אני בא?

איז ר' משה ראזענבערג איז א "פונקשאנעל נטרישאניסט" מיט העכער צען יאר ערפארונג אין העלפן מענטשן זיך אוועקשטעלן אויף א געזונטן לעבנסשטייגער מיט דער ריכטיגער דיעטע, מהלך המחשבה, און נויטיגע סומפלעמענטן. אלעס צוגעפאסט פאר יעדן מענטש באזונדער לויט זיין געזונט צושטאנד און לאבאראטאריע טעסט רעזולטאטן. צו באשטעלן אן אפוינטמענט ביי ר' משה קענט איר רופן אדער טעקסטן 845.275.3975 אדער info@proffunctionalhealth.com צו שיקן אן אימעייל



**ברכת מזל  
טוב חמה  
ולבבית!**

**לידידי היקר והדגול,  
החתן היקר ברוך דוקח ני"ו  
לרגל אירוסיו בשטומ"צ**

**ויה"ר שיהי' בנין עדי עד וקשר  
של קיימא מתוך נחת, שמחה  
והרחבה גדולה כל ימי חייו**

**ידידך:**

**משה לאטליס**

# CALORIES WORTH CHEATING ON

THE  
VERY  
FIRST

## Ice Cream Donut

ENJOY A FRESHLY  
BAKED DONUT  
FILLED WITH  
DELICIOUS ICE CREAM.

ADDED SOFT ICE CREAM  
ON THE SIDE

ADD ANY TOPPING  
OF YOUR CHOICE

THE MOST FUN  
YOU CAN HAVE



Sweet Expressions at The Shoppers Haven Mall

27-Orchard Street #203 (next to Toys 4 U) Monsey NY 10952. Tel: 845-552-1212

Winter Hours: Sun-Thu 9:30am -11:30pm,

Fri 9:30am - 3 Hours before Shabbos, Motzie Shabbos - 1 Hour after Shabbos - 12:00am

**FREE CHANUKAH  
STICKERS  
WITH EVERY  
PURCHASE!**





Tons of Chanuka  
Seforim/Books on  
Display



MAAGEL JUDAICA

5214 Main Street  
South Fallsburg, NY

**845.538.5564 Leave a msg.**

Maagelsj@gmail.com

FOR OTHER HOURS OR ANYTHING ELSE  
PLEASE FEEL FREE TO CONTACT US



## דער שווינדלער ביי מיר אין קאמפיוטער

איך האב טאקע אריינגעלייגט \$200. אבער כ'זעה אז עס שרייבט זיך אויף אז כ'האב אריינגעלייגט \$2,000, און גלייך האט זיך אויפגעשריבן אז דער טראנספער איז אריבער.

איך האב אים גלייך געזאגט אז ס'איז געשען דא עפעס א טעות, ס'האט נאר געדארפט זיין \$200. ער האט גע'טענה'עט אז ס'איז געווען מיין טעות. איך האב אים אבער געזאגט אז ס'קען נישט זיין, איך האב זיכער נישט אריינגעלייגט \$2,000. ער האט געענטפערט אז ס'קען זיין אז דאס "זיראו" קענען אויפן קיבארד איז בטעות געבליבן אריינגעקוועטשט און וועגן דעם איז עס געשען... אבער למעשה איז עס א טעות און איך מוז עס צוריקצאלן.

איך בין גלייך געגאנגען צו מיין באנק אקאונט און כ'זעה אז ס'איז טאקע אריינגעקומען \$2,000. (איינער האט מיר נאכגעזאגט פון אן IT און ווען איינער עפנט זיין באנק אקאונט אויפן קאמפיוטער איז דאס נישט בעצם זיין אקאונט, נאר דער באנק סיסטעם זאגט פארן קאמפיוטער וויפיל געלט עס ליגט אין דעם אקאונט. ממילא איינער וואס קען זיך אויס קען זיך ארומשפילן דערמיט און מאכן אז דער קאמפיוטער זאל ווייזן אן אנדערן נומער ווי דער באנק ווייזט).

בקיטור, ער האט מיר מסביר געווען אז כ'האב בטעות גענומען געלט וואס איז נישט מיינס פון א ריזיגן ביזנעס אקאונט, און כ'מוז עס באצאלן. ער פרעגט מיר צי איך האב אן עפל אדער טארגעט סטאר אין מיין געגנט, ווייל זיי האבן א דיעל מיט די געשעפטן און כ'קען צוריקשיקן דאס געלט דורך זיי...

דא בין איך שוין געווען זיכער אז ס'איז א סקעם. אינצווישן האב איך געשיקט א מעסעדזש פאר איינעם אז ער זאל שנעל אריבערקומען צו מיין אפיס. איך האב געווארט אויף יענעם זאל מיך העלפן. כ'האב נישט געוואלט פשוט אויסלעשן דעם קאמפיוטער, ווייל כ'האב נישט געוואלט אז ער זאל וויסן אז כ'האב געכאפט אז ס'איז א סקעם. כ'האב מורא געהאט אז אויב ער וועט כאפן וועט ער נעמען ווילדע שריט, און וועגן דעם האב איך קודם געוואלט טוישן פעסווארד פון אן אנדערן דעווייס. (דאס איז פארשטייט זיך געווען א טעות פון מיין זייט, ווייל ווי נאר מיין קאמפיוטער איז אויסגעלאשן קען ער גארנישט טון).

ווען יענער איז אריבערגעקומען און כ'האב אים פארציילט אין קורצן וואס עס קומט דא פאר, האט ער מיר קודם שנעל געהייסן טוישן מיין באנק פעסווארד פון אן אנדערן דעווייס.

ער האט מיר גלייך געזאגט אז כ'זאל שוין אויסלעשן דעם קאמפיוטער, אבער כ'האב נאכאלץ געהאט א הו"א אז אפשר דאך איז עס עכט... (דאס ווייזט ווי שטארק מען קען פארבלענדעט ווערן ווען מען הייבט אן אריינצופאלן).

יישר כח פאר דער אויסגאבע, איך שיק אייך דא אריין מיין כאפצעס מעשה.

איינ נאכט האב איך האב וויכטיג געזוכט דעם נומער פון Robinhood (א סטאק בראוקערדזש קאמפאני). איך האב געהאט א פראבלעם אז כ'האב נישט געקענט צולייגן מיין דעביט קארטל צו מיין אקאונט און ס'איז מיר געווען זייער וויכטיג. איך האב געזוכט זייער נומער אויף גוגל, איז ארויפגעקומען איין נומער. נאכן רופן און זען אז מען קען נישט יעצט אנקומען צו קיינעם, האב איך געזוכט אויב ס'איז דא א נומער וואו מ'קען רופן פיר און צוואנציג שעה, און ס'איז טאקע ארויפגעקומען אזא נומער.

דארט האט מען גלייך אויפגעהויבן, געהעריג מיטן נאמען פון דער קאמפאני. נאך וואס ער האט געהערט מיין פראבלעם האט ער מיר געהייסן דאנאלאדן א סאפטוועיר וואס וועט אים געבן צוטריט צו מיין קאמפיוטער. כ'האב דאך געהאט געטראפן דעם נומער אויף גוגל, בין איך געווען זיכער אז אלעס איז מסודר און לעגיטיים. כ'האב אים טאקע געגעבן עקסעס, און ער איז אריינגעקומען אין מיין קאמפיוטער און געזאגט אז ער גייט מסדר זיין דעם פראבלעם.

ער הייסט מיר עפענען מיין Robinhood אקאונט. דערנאך האט ער מיר געהייסן גיין דא און דארט, אהין און צוריק, אלעס פאר וועריפיקעישאן... יעדע פאר מינוט איז ארויפגעקומען אויפן סקרין אז דער סאפטוועיר אפדעיט זיך און כ'זאל נישט אויסלעשן דעם קאמפיוטער.

די מעשה איז געווען אז דעם פראבלעם האב איך שוין געהאט פון א נאכט פריער, און אינצווישן האב איך געמאכט א טראנספער פון מיין באנק אקאונט ווייל כ'האב געוואלט קויפן געוויסע סטאקס דוקא יענעם טאג. און דער חכם הייבט מיר אן זאגן אז דער פראבלעם איז געשען צוליב דעם טראנספער. איך האב אים געזאגט אז כ'האב דאך עס שוין געהאט פאר כ'האב געטראנספערט דאס געלט, אבער ער האט זיך געהאלטן ביי זיינס... ס'האט שוין אביסל אנגעפאנגען צו שמעקן אז עפעס שטימט נישט, אבער ס'איז מיר נאכאלץ נישט בייגעפאלן אז ס'איז א סקעם.

ער האט מיר געבעטן אז כ'זאל עפענען מיין באנק אקאונט, און ער גייט צוריקלייגן די \$200 וואס כ'האב ארויסגענומען. ער האט מיר דאן געזאגט אז כ'זאל אפשרייבן אויף א צעטל וויפיל געלט עס איז יעצט דא דארט, פאר מען מאכט דעם טראנספער.

ער האט געעפנט א פעידזש אויפן קאמפיוטער און מיר געהייסן אז כ'זאל עס אויספילן. זיי האבן דארט געבעטן מיין נאמען; א קאוד, וואס ער האט מיר געזאגט וואס צו לייגן; און א סכום פון געלט, וואס ער האט מיר געהייסן שרייבן \$200.





For next vacation  
you deserve a Kvation

Instant Book on  
kvation.com

    
(800) 999-4539

Got a rental?  
Free for hosts

Kosher Vacation Rentals



דער סקעמער האט מיך געהאלטן אין איין אריינלייגן אין קאפ אז ביז מארגן זאל איך נישט עפענען מיין Robinhood אקאונט, ווייל מען האלט נאך אינמיטן דעם ווערפיקעישאן פראצעדור...

ווען כ'האב פרובירט צו טוישן דעם Robinhood פעסווארד פון דעם אנדערן דעוויס איז עס נישט געגאנגען. איך האב געזאגט פאר דעם סקעמער אז ער זאל ווארטן צוויי מינוט. אינצווישן האט ער זעט אויס געכאפט אז איך ווייס שוין וואס דא גייט פאר, האט ער נאכאמאל ארויפגעלייגט דעם סקרין וואס ווייזט אז דער סאפטוועיר אפדעיט זיך און כ'זאל נישט אויסלעשן דעם קאמפיוטער, און בשעת מעשה שרייט ער "ביסט נאך מיט מיר?"

איך האב אים געזאגט אז יא, און ער האט זיך גענומען שרייען אז ער איז שוין אויפן טעלעפאן מיט מיר פאר צוויי שעה, און איך מוז שוין באצאלן דאס געלט וואס כ'האב בטעות ארויסגענומען. גראדע האב איך געזען אז בין כך ובין כך האט ער שוין צוריקגעטוישט מיין באנק אקאונט און ס'איז געשטאנען דעם זעלבן סכום ווי פאר דעם...

למעשה נאכן זען אז כ'קען נישט טוישן דעם פעסווארד האב איך גלייך אויסגעשאלטערט דעם קאמפיוטער. ב"ה געלויבט דעם אויבערשטן אז כ'האב זיך געראטעוועט באצייטנס.

איך בין נאך ווייטער געווען מיט אים אויפן טעלעפאן און ער האט ווייטער געשריגן אז איך מוז זיי באצאלן. איך האב אים געענטפערט אז כ'האב נישט קיין עפל אדער טארגעט געשעפט אין מיין געגנט. ער האט געזאגט אז כ'קען שיקן דורך קוויקפע, און דאן האב איך אראפגעהאקט און געענדיגט. (א שאד טאקע אז כ'האב אים נישט געבעטן זיין קוויקפע אדרעס. אפשר וואלט מען דורך דעם געקענט נאכגיין צו וועם דער באנק אקאונט געהערט.)

א גרויסן יישר כח פאר דעם קאלום! דער אויבערשטער זאל אייך געבן כח אנצוהאלטן דעם וויכטיגן קאלום וואס ראטעוועט שווער אויסגעהארעוועטע אידיש געלט! **k**

## ונשאתם:

■ געטרויט נישט גוגל! יעדער שמויגער קען ארויפלייגן נומערן און עס וועט ארויפקומען ווען מען זוכט. זוכט אויף דעם נומער אויף א סטעיטמענט וכדו' אדער גייט דירעקט צום וועבזייטל פון דער פירמע (מאכט זיכער אז עס איז לעגטיים). א נומער וואס איר געפינט נישט דארט זאלט איר קיינמאל נישט רופן.

■ קיין שום לעגיטימע קאמפאני וועט נישט פארלאנגען זיך צו פארבינדן דירעקט מיט אייער קאמפיוטער און עס מסדר זיין פון דארט.

■ אויב כאפט איר זיך אינמיטן אז איר זענט יא געפאלן פאר א סקעם, לעשט תיכף אויס אייער קאמפיוטער און פארבינדט אייך מיט אן ID צו הערן וואס צו טון ווייטער. מאכט אויך זיכער צו טוישן אלע פעסווארדס.

האט איר מיטגעלעבט א שווינדל פראוואו אויף די אייגענע הויט? האלט עס נישט ביי אייך. זייט עס מפרסם און ראטעוועט אנדערע פון אריינפאלן דערין. לאזט איבער א מעסעדזש אויף qa@theyingerman.com צו אריין 845-200-3313 #102 אדער שיקט עס אריין



**FREE CHANUKAH  
STICKERS**  
WITH EVERY PURCHASE!!



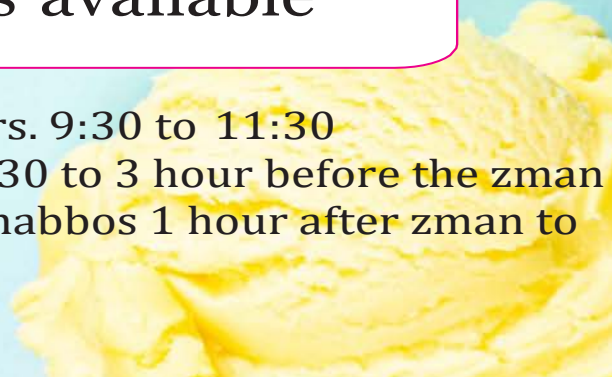
**Everyone agrees:**  
The best  
CHANUKAH GIFT is a  
Sweet Expressions gift  
card.



**Corporate discounts available**



The Shoppers Haven Mall  
27 Orchard St - 2nd floor  
845-552-1212



Sun-Thurs. 9:30 to 11:30  
Friday 9:30 to 3 hour before the zman  
Motzia Shabbos 1 hour after zman to  
12:00





**אינטערנאן**

# חנוכה איז דא!

**CHANUKA ISSUE**

AD DEADLINE:  
**WED. DEC. 25 5PM**

ON NEWSTANDS:  
**SUN. DEC. 29**

**CALL TODAY TO RESERVE YOUR AD:**  
**845.666.0056 #3 — ADS@THEYINGERMANN.COM**

**אין קורצן פון פריער: איידעהא: דזשעיקאב** שפירט אן אחריות אויף דזשאן'ס קינדער, וויבאלד איידער זיין טויט אין וויעטנאם קריג האט ער אים באפוילן אז ער זאל היטן אויף זיי. ער באהאלט אויס דעם עלטערן פרעד ווען די פאליציי יאגט אים נאך אויף זיינע גניבות. זיי טרעפן אים אין דזשעיקאב'ס הויז האלטנדיג אינמיטן באראבעווען דזשעיקאב'ס פארמעגן.

**תשע"ה:** חיים גאלדמאן איז בייז אויף יהושע פארן אריינשיקן צו אים אין אפיס דעם קאנסולטאנט שלום פיינער. יהושע פרובירט אים צו בארואיגן אז ער מיינט זיין גוטס. יהושע אנטזאגט זיך צו מיטפארן מיט חיים אויף א ביזנעס רייזע, וואס ברענגט אז ער זאל דארפן מיטנעמען דעם נייעם אויפזעער - זיין שוואגער יצחק, וועמען חיים קען נישט דערליידן.

מארק ברענדן קומט אריין מיט א בהלה אין אפיס. ער זאגט פאר יצחק זאל קומען מיט אים צו חיים אין אפיס וואו ער וועט ערקלערן וואס האט פאסירט, ער שטעלט אראפ א פאפיר אויפן טיש און אלע אין צימער ווערן שאקירט.



# 24 סטערד קאפיטל - סאבאטאדע



הילכיגער זעץ פון א פאלנדן בענקל האט איבערגעריסן די געפרויענע שטילקייט אינעם אפיס. פון חיים'ס ברענענדיגן געזיכט האט אויסגעקוקט ווי דאס בענקל איז נישט דער לעצטער קרבן וואס וועט שפירן זיין צארן און ערשיטערונג.

"וויאזוי קען דאס זיין?" האט זיין שטימע אפגעדונערט מיט דער פראגע וואס האט געשוועבט אין דער לופטן.

זייערע ברייט צועעפנטע אויגן זענען געווען צוגעשמידט צום צייטונג-אויסשניט. א ציענדיגער אנאנס פון דער קינגדאם פירמע מיט קענטליכע צירונג-דעזיינען האט ווי געשפאסט פון זיי און געשינדן די הויט לעבעדיגערדייט.

מארק האט אריינגעצויגן לופט דורך זיין נאז און ענדליך געעפנט זיין מויל. "קען מיר איינער ערקלערן וויאזוי דער דעזיין אין וואס מיר האבן אריינגעלייגט קאפ און מח, שווייס און געלט, און אונזער גאנצע האפנונג, איז אנגעקומען צו אונזער קאנקורענט'ס הענט?"

"אפשר האבן זיי אויך געטראכט די זעלבע געדאנק?" האט יצחק שפעקולירט.

"שוטה וואס דו ביסט," האט חיים אויסגעפלאצט. "זיי איז צופעליג בייגעפאלן אקוראט דעם זעלבן סטיל מיט אלע פיטשעווקעס דערפון? גיב א קוק וויפיל סארטן זיי אנאנסירן פונעם זעלבן שניט? אלע וואס מיר פלאנען צו ארויסגעבן! זיי האבן זיכער באקומען אלע פיילס פון איינעם פון דא אינעווייניג."

חיים'ס שטענדיגע פארדאכטן איבער באהאלטענע פאררעטער זענען אצינד לעגטימיזירט געווארן. זיינע פיס האבן געברענט ווי קוילן און ער האט זיך ארומגעקוקט איבערן צימער ווי א וואנזייניגער.

"מיר האבן א פאררעטער! איינער פיטערט אונזערע קעגנערס און ברענגט אונטער אונזער פירמע."

"בארואיג זיך, חיים," האט ברענדען געזאגט מיט אן עטוואס געשטארקטער שטימע, פרובירנדיג צו סטאביליזירן דעם צושטאנד וואס האט געשיינט ווי עס גייט ארויס פון קאנטראל.

"וואס הייסט, בארואיג זיך?" איז געווען חיים'ס ערווארטעטע רעאקציע. "מען ברענגט מיר אונטער מיין ביזנעס. אונטער מייענע פיס דרייען זיך פאררעטער. וויאזוי קען איך זיין רואיג? ווער סאבאטאזשירט מיין סוקסעספולע אימפעריע פון אינעווייניג?"

"חיים" האט יצחק גענומען זיין שאנס פון נעמען די לייצעס אין די הענט, "ווער נישט צושטורעמט. שפרינג נישט צו קיין ווילדע טעאריעס. עס קען פונקט אזוי זיין אז זיי האבן אריינגעהעקט אין אונזערע קאמפיוטערס, אדער אז איינער פון די דעזיינער האט זיי דאס ארויסגעגעבן פאר גרויס געלט."

עס איז געווען א גרייז פון יצחק'ס זייט. חיים'ס פיינטליכע אויגן האבן אים דורכגעשניטן מיט גיפטיגע בליקן.

"אויפן גנב'ס קאפ ברענט דאס היטל," האט ער רעאגירט מיט אן אייז קאלטער שטימע.

"וואס?" האט יצחק געפרעגט פארלוירן, ווילנדיג זיכער מאכן אז חיים מיינט נישט ווירקליך די באדייט פונעם פראג. "יא!" האט זיין שוואגער זיך צושריגן, "וואס עפעס ווארפסטו ארויס לאגישע ערקלערונגען און קומסט אויף מיט שיינע ערציילונגען?! ווער נאך קען זיין דער געמיינער שלאנג וואס מיר זאל וועלן אונטערברענגען אויסער דיר?"

"ח...ח...חיים..." האט א בלאסער יצחק ארויסגעשטאמלט, "חחח...חס ושלום, פארוואס רעדסטו אזוי?"

"יעצט כאפ איך שוין," האט חיים געלייגט זיינע פינגער אויפן שטערן. "ביים שאו ביסטו געווען אזוי פאניע-בראט מיט אונזערע קאנקורענטן. איך האב דיר געהאלטן אין איין זאגן אז דו זאלסט שוין אויפהערן שמועסן מיט זיי, און דו ביסט נאר אהינגעלאפן און געשמייכלט צו זיי ווי א בוזעם-פריינט."

"חיים" יצחק'ס שטימע האט זיך געהערט געבראכן און א שפאן אוועק פון געוויין, "איך האב געשמועסט מיט יעדן איינעם. דו האסט מיר נישט געלאזט רעדן מיט קיינעם. איך האב פשוט פרובירט צו אויסטוישן ביזנעס אינפארמאציע און ווערן גוט מיט די ביזנעסלייט."

"די פראגע איז נאר וועלכע ביזנעס אינפארמאציע," האט חיים דערקלערט ווי א געשולטער ריכטער.



די געשיכטע  
פון חיים גאלדמאן

# קאפ וואנט

שטילע קלאפערייען ביי דער טיר האבן אים געגעבן די געלעגנהייט זיך צו אויפשטעלן פון פלאץ. זיינע פארגליווערטע פיס האבן זיך שווערליך געריט אין ריכטונג פון דער טיר, וואו עס האט אים אפגעווארט אן איבערראשנדער גאסט.

"אהה... סטיוו" האט ער געזאגט מיט א פריידיגע שטימע, "איך פריי זיך אז דו ביסט געקומען."

דער צוועלף יעריגער האט אריינגעשפאנט מיט אן ערוואקסענער מינע. זיינע אויגן האבן געגלאצט אויף די בליטשקעדיגע שטיקער וואס זענען געווען אנגעהויפט אויפן טיש.

"דו ווייסט געוויס פארוואס איך האב דיר גערופן. איך קען שוין מער נישט צוקוקן ווי דו דרייסט זיך ארום ליידיג. עס איז גאר שעדליך פאר א קינד אין דיין יארגאנג זיך צו ארומדרייען אין די גאסן. טאמער וועסטו דאס אנהאלטן קענסטו נאך אויסוואקסן פונקט אזא פארברעכער ווי דיין עלטערער ברודער. "דיין טאטע האט מיר באפוילן אז איך זאל זיך זארגן פאר ענק, און דאס איז וואס איך טו. גלייב מיר סטיוו, איך מיינ נאר דיין גוטס. איך קען נישט צולאזן אז דו זאלסט ענדיגן ווי דיין ברודער פרעד. גיב נאר א קוק, וואוהין איז ער אנגעקומען? ער שמאכטעט יעצט אין ביטערע אומשטענדן אין טורמע. זיין רויבן און שווינדלען האט אים גארנישט צוגעגעבן אין לעבן, נאר שווארץ געמאכט זיין צוקונפט. א שאד אז איך האב גארנישט געקענט אויפטון מיט אים. ער האט געמיינט אז ער איז קלוג ווען ער פארשטאפט זיינע אויערן פון אויסהערן וואס איך זאג. ער האט געמיינט אז עס איז געשמאק צו זיין א קרימינאל און פארברעכער.

"איך בעט דיר, סטיוו. דו האסט נאך א לעבן פאר דיר, פארפאטשקע עס נישט. דריי זיך נישט ארום ליידיג. איך האב פארגעשלאגן פאר דיין מוטער אז איך קען דיר אריינעמען דא אין מיין ארבעטס-פלאץ וואו דו וועסט זיך קענען באשעפטיגן מיטן מיר ארויסהעלפן. איך בעט דיר, נעם עס אן, עס איז פאר דיין אייגענער טובה."

סטיוו האט אים אנגעקוקט און געשוויגן.

"סטיוו, ביטע ענטפער מיר. דו נעמסט עס אן?"

דער יונג האט געשאקלט מיטן קאפ אויף יא.

"אויסגעצייכנט. האסט געטון א קלוגער שריט. וועסט נאר פארדינען פון דעם. איך גיב דיר נישט קיין שווערע ארבעט, לאמיר דיר זאגן וואס דיין אויפגאבע איז. איך דארף אז דו זאלסט סארטירן די גאלד-ציגל אין די שאכטלעך, אויסגעשטעלט לויט דעם צאל און וואס וואס איך וועל אפטיילן אויפן טיש.

"איך וועל דיר אויסטערליש דאנקבאר זיין, דו ווייסט דאך אז זינט דער קריג

"חיים" האט מארק זיך אריינגעמישט אין דעם היציגן פאמיליע געפעכט, "איך מיינ אז מען קען נישט באשולדיגן א מענטש אן באווייז. איבערהויפט ווען ער איז געווען אינגאנצן איינגעשפאנט צו העלפן די פירמע זינט ער האט דא אריינגערעטן."

"ברענדען דארף באווייז", האט חיים ארויסגעזידט מיט כעס. "ער איז געווען דא צו העלפן? איך האב אים קיינמאל געוואלט אריינעמען ווייל איך האב אים נישט געטרויט. מען האט מיר נישט געוואלט אויסהערן, ווייל איך ווייס נישט וואס איך רעד, און יעצט שטייט מען דא..."

"חיים, הער אויף", האט יצחק זיך געבעטן, ווי אינמיטן א ברודערליכן געשלעג.

"גיי ארויס פון דא!" האט חיים ליארעמט אלס ענטפער, ווען ער שטויסט אויף די טיר צו מארק'ס אויפגעריסענע אויגן.

די הויכע קולות האבן ארויסגעטריבן די איינגעשטעלטע פון די צימערן, און די אנוועזנהייט פון די ביישויער האט נאר געגאסן זאלץ אויף יצחק'ס פארוואונדעטן גייסט. מיט אלע קרעפטן האט ער איינגעהאלטן זיינע טרערן, און זיך אנגעגארטלט מיט שטארקקייט. ער האט אויסגעגליכן זיין רוקן און זיך אויסגעדרייט צו זיין שוואגער וואס האט אים אנגעקוקט מיט א גרעניצלאזן האס, און אויסגערופן הויך צו די אויערן פון אלע אנוועזנדע ארבעטער:

"פיין, איך וועל גיין. אבער זאלסט וויסן איין זאך, אויב וועט דער ביזנעס אונטערגיין, איז דער שולדיגער אין דעם בלויז איינער אליין. חיים גאלדמאן!"

## איידעהא תשמ"ב

זיין אייגענעוועגער רוקן האט שוין פראטעסטירט אויפן זיין אזוי לאנג אין דער זעלבער פאזיציע, און אויך זיינע איבריגע ביינער האבן צוגעשטימט אז ער דארף זיך שוין אויפשטעלן פונעם בענקל און זיי עטוואס אויסגראדן. דזשיקאב האט געשפירט א סימפאטיע געפיל צו זיין אייגענעם קערפער, וואס ביז דער ביטערער וויעטנאם קריג האט ער געהארעוועט פיזיש אן קיין פראבלעמען, און יעצט איז דאס זיצן לאנג אויך פאררעכנט ווי אן איבערשטרענגונג פאר זיינע אפגעשוואכטע ביינער.

אנשטאט הארעווען פיזיש אויפן פעלד, האט דזשיקאב געטראפן א פאסטן וואס פאדערט בלויז צו ניצן דעם מח. ער האט געדארפט באהאנדלען דאס גאלד וואס מען שפלט ארויס פון איידעהא'ס געבענטשטער ערד, וואס אויסער ארויסגעבן קארטאפל באהאלט זי אויך קאסטבארע מינעראלן אין זיך. דזשיקאב האט זיך פארנומען מיטן פארזיכערן אז די גאלד ציגל זענען די גענויע וואג און ווערן סארטירט לויט זייער גרויסקייט וואס זיי דארפן צו זיין.

# קאפ די געשיכטע פון חיים גאלדמאן וואנט



פאר א מינוט אליינס מיטן גאלד, האט ער שנעל אריינגעשלייכט דריי ציגל אונטער זיין העמד. זייער וואג איז געווען שווער פיזיש און גייסטיש, און זיין הארץ האט ווילד געקלאפט. ער איז נישט קיין געוואוינטער קרימינאל ווי זיין ברודער, און ער האט געציטערט פון א קאנפראנטאציע מיט דזשיקאב.

"אמממ..." האט ער זיך אנגערופן ציטערדיג צו דזשיקאב ווען ער איז צוריק אריינגעקומען אין מאגאזין, "איך דארף היינט גיין פריער... ווייל... איך קען אהיימגיין יעצט?..."

"נישט קיין פראבלעם," האט דזשיקאב אים געשאנקען א ווארעמען בליק. "שפיר נישט שלעכט. א דאנק פארן מיר העלפן. עס איז מיר א גרויסע פארלייכטערונג אז איינער טוט די פיזישע ארבעט און לייגט אוועק די שווערע ציגל, נאכדערצו אויף אזא פונקטליכן פארנעם ווי דו טוסט. עס איז מיר א געווינס ווען דו קומסט."

סטיוו האט געשאקלט מיטן קאפ און געפאכט מיט דער האנט. זיין העמד האט געברענט ווי עס וואלטן געליגן דארטן גליענדע קוילן.

א טאג דערויף האט די טורמע פארוואלטונג געעפנט אן אויספארשונג צו טרעפן דעם קארופטירטן וועכטער וואס האט זיך געלאזט אונטערקויפן און געהאלפן דעם יונגן ארעסטאנט פרעד אנטלויפן.

## K

עס האט געדויערט ביז עטליכע וואכן דערויף, ווען דזשיקאב האט געהאלטן ביים איבערצייילן די שאכטלעך פון גאלדענע ציגל און זיי איבערגעבן פאר זיינע אויבערהארן, צו באמערקן די בראך. דאן איז שוין די סומע פון פעלנדע ציגל געשטאנען ביי פיל מער ווי דריי, נאך וואס פרעד'ס אפעטיט איז געשטיגן מיטן עסן, און די געוואוינהייט צו רויבן האט צוביסלעך אפגעשוואכט סטיוו'ס פחד פון פארברעכן.

דזשיקאב האט זיך לייכט געקענט פארשטעלן וואס די רעאקציע פון די אייגנטימער פונעם גאלד פאבריק וועט זיין. זיין הארץ איז איינגעפאלן מיט ציטער. אבער פיל טיפער האט אים געשטאכן די אומגלויבליכע ערשיינונג אז די יונגען זענען אזוי קאלטבלוטיג און טוען אים צוריק נאר שלעכט, אלס דאנק אויף זיינע פראבעס זיי צו העלפן און אוועקשטעלן.

זיין קאפ האט געשווינדלט מיט באזארגנדע פראגע צייכנס, פון וואו וועל איך נעמען צו באצאלן די גניבה? וועלן זיי מיך נאך בכלל לאזן אויף מיינ פאזיציע? וויאזוי דארף איך זיך באגיין מיט דעם קינד?

## פארזעצונג קומט אי"ה

איז מיר זייער שווער צו ארבעטן פיזיש. אז דו העלפט מיר דערמיט וועל איך ווערן ווייניגער אפגעמוטשעט."

"זייער גוט, סטיוו, ביסט א געלונגענער ארבעטער," האט ער קאמפלימענטירט דאס קינד אויף זיין געשיקטער ארבעט.

סטיוו האט שעמענדיג צוריקגעשמיכלט. ער האט זיך געשפירט וויכטיג און באפרידיגט מיטן פאקט אז איינער דארף אים האבן, אבער א פונק פון זארג האט פאראומעטיגט זיין הארץ.

"סטיוו" האט אפגעהילכט אין זיין קאפ די באסאווע שטימע פון זיין עלטערן ברודער פרעד. "דזשיקאב ארבעט מיט גאלד, דו דארפט זיך אריינבאקומען ביי אים און ארויסווישן בלויז עטליכע ציגל און איך וועל קענען זיין פריי."

ער האט אים אנגעקוקט מיט א פארצווייפלטן בליק. פרעד האט אויסגעשטרעקט זיין האנט צווישן די אייזערנע טורמע גראטעס, און אנגעכאפט זיין קאלנער.

"סטיוו, דו קענסט מיר נישט לאזן דא איינגעשפארט ווי א שמוציגער הונט. איך וועל זיך ארויסזען פון דא סיי ווי אזוי. אויב וועסטו מיר ארויסהעלפן ווארט דיר אפ גליקליכע געלעגנהייטן וואס וועט דיר מאכן פארגעסן פון אונזער יעצטיגן ארעמען און נעבעכדיגן צושטאנד.

"רעד זיך נישט איין אז מיטן זיין א וואילע נאאיווע לעמעלע וועסטו דערגרייכן ערגעץ. קיינער זארגט נישט פאר דיר און מיינט נישט דיין גוטס. כאפ וואס דו קענסט און טראכט נישט אזויפיל. סטיוו, יעצט איז דיין שאנס צו העלפן דיין ברודער און דיר אליין."

זיין יונגער קאפ איז געווען צומישט און צוריסן צווישן געטריישאפט פאר דעם גוטהארציגן דזשיקאב, און רחמנות אויף זיין ברודער, ווען טיף אין הארצן רוט אויך א פחד פון וואס זיין ברודער איז אומשטאנד צו טון אויב ער וועט אים נישט העלפן. ווער נאך ווי ער ווייסט אז פרעד'ס הארץ איז שוין אויסגעליידיגט פון יעדן מענטשליך געפיל פון ליבשאפט און רחמנות אויף סיי וועלכן באשעפעניש, אפגעזען אויב ער איז א נאנטער אדער א פריינט.

ער האט דאס נישט געקענט באווייזן צו אויספירן. ער האט געענדיגט די ארבעט און געשעפשעט צו דזשיקאב א גוטע נאכט און א דאנק, און פארלאזט דעם מאגאזין.

סטיוו איז געווען גאנץ ערשעפט פון דער ארבעט, אבער ער האט נישט געקענט אנטשלאפן ווערן. פאר לאנגע שטונדן האט ער זיך געוואלגערט אין בעט, זיך שלאגנדיג אין זיך אליין.

עס האט געדויערט עטליכע טעג ביז ער זאל ווערן באקוועם און זיכער מיט זיין נייער ארבעט, אז זיין ברודער'ס שטימע זאל קענען אריינדרינגען טיפער אין זיין הארץ און ערמעגליכן וואס האט אים אויסגעקוקט אוממעגליך.

אין א שטילער מינוט, ווען דזשיקאב האט אים געטרויט און איבערגעלאזט



# א שטראל פאר'ן נפש.



מיט דער באגלייטונג פון געטרייע מחנכים און עקספערטן  
וועט 'לנפש' באלייכטן די אינערליכע וועלט פון אייער קינד  
און אים העלפן שטייגן ברוחניות וגשמיות.

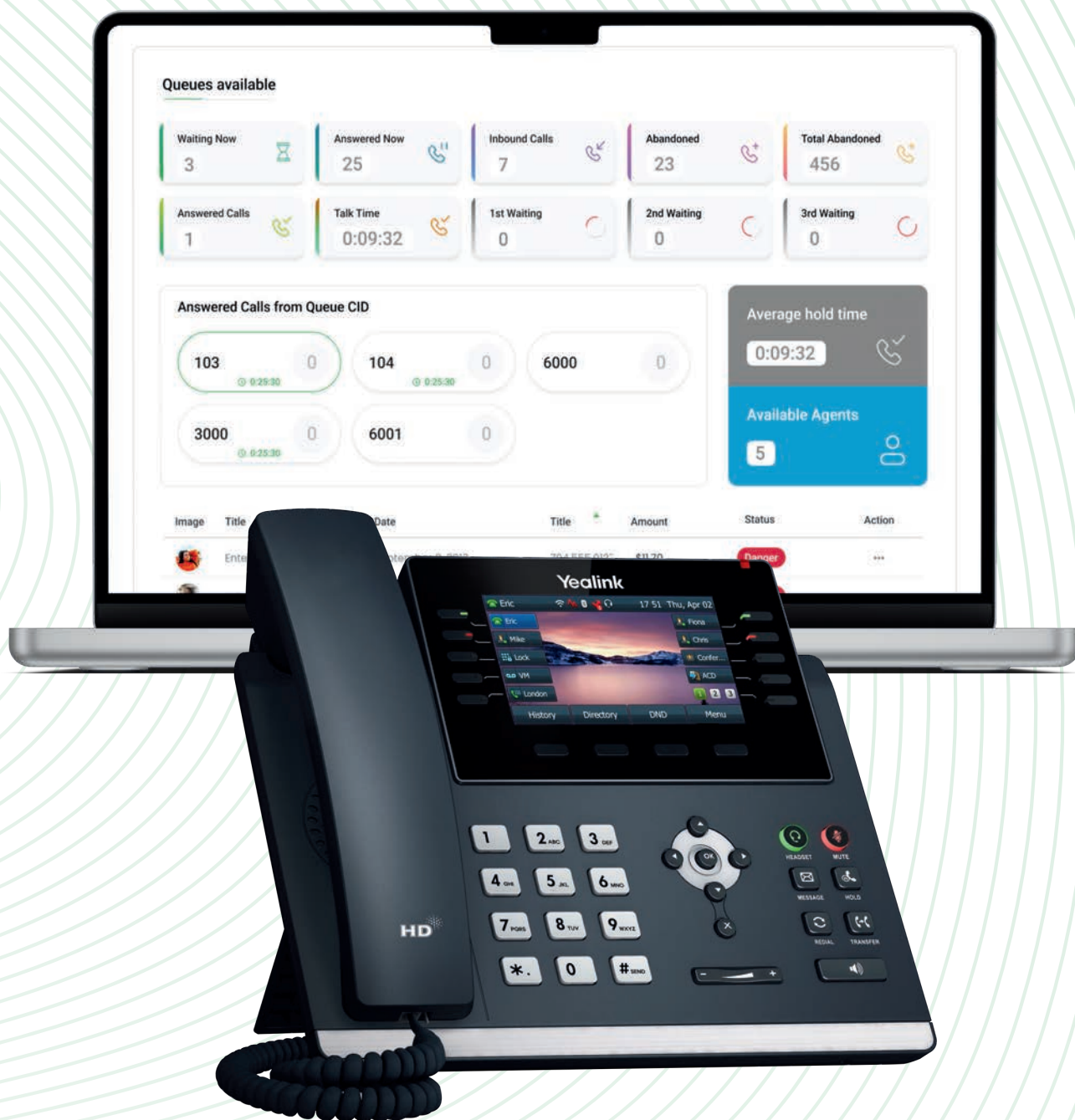
**לנפש, צו באלייכטן אייער קינד'ס נפש!**

- ✦ מאקסימום הילף און סערוויסעס.
- ✦ פערזענליכע און אינדיוידועלע צוגאנג פאר יעדן קינד.
- ✦ פראפעסיאנעלע באגלייטונג און אפשאצונגען דורך עקספערטן.
- ✦ ווארעמע און איבערגעגעבענע מחנכים.
- ✦ נאנטע מיטארבעט מיט די עלטערן.
- ✦ סופארט פאר עלטערן און מחנכים.

 **L'nefesh**  
RESOURCES

 **L'nefesh**  
RESOURCES

# The phone system you deserve!



## Enterprise features for your business.



**RELIABLE PBX** | **855.735.3600**

COMMUNICATION SYSTEMS | [WWW.RELIABLEPBX.COM](http://WWW.RELIABLEPBX.COM)





Elevate your  
tile experience

AMBER  
STONE

718-795-4455

123 Louisa St Brooklyn NY

[Info@amberstonetile.com](mailto:Info@amberstonetile.com)

[@amberstonetile](https://www.instagram.com/amberstonetile)

Call or email us to schedule a visit - Parking available at 1317 36 Street

# אינגערמאן, איר לעבנס נישט איין.

טויזנטער אידן זיצן אצינד  
באקוועם אויפן פאטעל און  
ליינען געמיטליך דורך די  
הונדערטער אינהאלטסרייכע  
בלעטער פונעם "אינגערמאן".

מיט אייער עד אינעם אינגערמאן  
וועט איר בעז"ה זען מאסיווע  
רעזולטאטן, גרינג און שנעל,  
דורך דעם מאכטפולן כח פון  
אונזער מעכטיגע באזע פון  
צענדליגע טויזנטער ליינער  
וועלכע קוקן וועכנטליך דורך  
דעם אינגערמאן מאגאזין פון  
דעקל צו דעקל, אריינגערעכנט  
אייער אדווערטייזמענט.



# אינשארנאן

רייכע אידישע ליין  
מאטריאל פאר די  
אינגערמאן, ביזנעסמאן,  
אידענע און די גאנצע  
פאמיליע. גענצליך  
אומזיסט יעדע וואך.



# FUND YOUR INVESTMENT SMOOTHLY



- Residential & commercial
- No income needed
- Fast and reliable
- Get funded in 14 days

REACH OUT TODAY TO GET YOUR NO-DOC LOAN STARTED



**SAMUAL STEIN**  
SAMUAL@YSCAPGROUP.COM  
347-988-8722



With a built-in mesh strainer all you need is a light tap or quick twist for perfectly coated confections.



Heart Works

**There's more  
than one way  
to sugarcoat it**



*A'Freilichen Chanukah!*







Every day  
made better

