

אינשערמאן

**וואס
באדייט גוטע
קאמיוניקאציע
סקילס?**

← מענטשליכע שטריכן

**קיינער איז נישט רייך
געווארן דורך דעיוו
רעמזיס מהלך**

← אידיש געלט

**די יסודות פון
נוטרישאן**

← געזונטערמאן

**מיטגעשפילט מיט
די סקעמערס**

← כאפעם

גיין פאר א ניין

← פנחס שיפף

כנפי חיים

← כח היחיד



זיך גענוג געמוטשעט.



KAYGROUP.CO

לנפש איז ערמעגליכט געווארן מיט א מהלך
צו ארויסהעלפן און גרינגער מאכן פאר קינדער
מיט עמאציאנאלע און ביהעוויארעל אישוס.

פרייליכע
נייעס!

ABA / OPWDD / HCBS
Eligible Clients.

יעצט איז די פאסיגסטע צייט צו טוהן דאס בעסטע פאר די טובה פון אייער קינד!

Dedicated Service

Speedy Approval

Generous Funding

REACH OUT: 845.915.9965 | office@lonefesh.com



L'nefesh
RESOURCES



DRINK AN ACAI BERRY

— For a Berry nice day.

Pomegranate | Strawberry | Strawberry-banana | Mango | Acai Berry



Product of USA

א פרישע געלעגנהייט!



יעצט קען
מען העלפן
דיין קינד!

גרינג & שנעל

פרייליכע נייעס!

לנפש איז ערמעגליכט געווארן מיט א מהלך צו ארויסהעלפן און גרינגער מאכן פאר בחורים און קינדער מיט עמאציאנאלע און ביהעוויארעל אישוס, דורך פראפעסינאלע הילף און גיידענס.

יעצט איז די פאסיגסטע צייט צו טוהן דאס בעסטע פאר די טובה פון אייער קינד!

Dedicated Service

Speedy Approval

Generous Funding

REACH OUT: 845.915.9965 | office@lonefesh.com

 **L'nefesh**
RESOURCES



TRI STATE
SOLAR

TESLA
POWERWALL
CERTIFIED INSTALLER



Stay Powered During Outages!

The Tesla Powerwall 3 provides reliable backup power, keeping your home running even when the grid goes down. Sleek, efficient, and available now—get yours today!

We specialize in backup storage, rooftop solar, & reroofing, *all at unbeatable prices.*

CALL US FOR YOUR QUOTE TODAY!

845.267.8851

Get **over 30% in savings** with state and federal incentives.

AUTO MECHANIC | BODY SHOP | MAINTENANCE | RENTALS | TOWING

**WE
FIX IT
RIGHT
THE
FIRST TIME,
EVERY TIME!**

SUFFERN
AUTO SERVICE & TOWING

SHOP: 845.357.4040

TOWING: 845.244.0040

23 WAYNE AVE, SUFFERN NY 10901

WWW.SUFFERNAUTOSERVICES.COM

COMING SOON



171 Grandview Avenue
Nanuet NY 10954

Price: \$699,000

- Ranch style
- 1,711 sq ft
- 3 Bedrooms
- 2 Bathrooms

FOR SALE



202 Blauvelt Road #201
Monsey NY 10952

Call for price

- New Construction
- 2,800 sq ft
- 5 Bedrooms
- front unit

FOR SALE



55 Old Turnpike #204
Nanuet NY 10954

Price: \$365,000

- Professional office building
- 1,000 sq ft
- 2 bathrooms

FOR SALE



Off Market
New City NY 10956

Call for price

- 4 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- .34 of an acre property
- 1,980 Sq Ft

SOLD



Town Of Ramapo
Spring Valley NY 10977

- 3 Bedrooms
- 1 Bathroom
- 1,296 Sq Ft
- Colonial

SOLD



7 De Ronde Road
Monsey NY 10952

- 5 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 1,716 Sq Ft
- Bi-level

FOR SALE



31 Summit Avenue
Monticello NY 12701

Price: \$410,000

- 4 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 1,890 Sq Ft
- Capecod

FOR SALE



29 Nelshore Drive
Monticello NY 12701

Price: \$299,000

- 3 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 1,474 Sq Ft
- Split Level

FOR SALE



16 Washington Avenue
Monticello NY 12701

Price: \$399,000

- Capecod
- 5 Bedrooms
- 4 Bathrooms
- 2,100 Sq Ft

OUR TEAM



Yisroel Weiss
845.259.5879
yw@teamwny.com



Chaim Schwartz
845.502.6303
chaim@teamwny.com



Yossi Morgan
917.597.5988
yossim@teamwny.com



Ephraim (Avrumy) Brull
845.414.6626
aeb@teamwny.com

We bring you to
the closing table™



Office: 845.533.6565
Email: office@teamwny.com
Web: teamwny.com

חידושים אין בית הספרים



On special
Reg. \$135.00
Special \$89.99
27 inches
silver plated אגרויסע



845.371.1495 // 59 ROUTE 59 // MONSEY NY 10952 // INFO@BAISHASFORIM.COM
LOCATED IN TOWN SQUARE

אינגערמאן

איר דארפט נישט צאלן טייער צו פיילן אייער BOI
קענסט פיילן פאר \$85

Email
yingermanboi@gmail.com

Top Job construction
Where everything is done by Experts!

NEW CONSTRUCTION AND RENOVATIONS
Attics - Basements - Demolition
Electrical - Flooring - Plumbing
(845) 537 9787

No job too big or too small

Only pay for what you need

I will take care of all your financial needs

Just give me a call or text and I'll make your business headache free!
347.853.3641

THE MASTER BOOKKEEPER

Serving the Hudson Valley

Laborers by the hour \$35 per guy per hour
(Minimum 6 hours)

Ahorita
Laborers by the hour

Call 347-722-1566



אלד וויליאמסבורג... א מחי גאר!



Jumbo olives with a meaty bite,
packed in a zesty, bold brine.

WITH LEMON, CHILLI PEPPERS, OR PROVENÇAL HERBS



מוטשעט זיך אייער קינד?

3 קריזיס?

מאירים קען אייך העלפן!

מוסדות התורה רופט פאר
מער אינפארמאציע!



Project of:
YAD L'NOAR
A HAND FOR YOUR CHILD

מיטצוהאלטן אין קלאס

EMOTIONAL OR
BEHAVIORAL ISSUES

פארברענגן מיט חברים

אומצופרידן

אדער אנדערע ISSUES אין
מוסד אדער אינדערהיים

מיר וועלן
בס"ד צושטעלן א
פראפעסיאנעל באגלייטער
צוגעפאסט צו אייער קינד.

עס איז יעצט פארהאן א נייע
מהלך צו ווערן אפראווד.

מיר וועלן אייך ארבעטן מיט אייך צו ווערן
אפראווד שנעל און גרינג.

א מאיר'ס יונגערמאן ווערט פערזענליך געטרעניט אין
באגלייט דורך אויסגערופענע מחנכים און מומחים מיט
לאנגע יארן עקספיריענס אין די פעלד פון חינוך



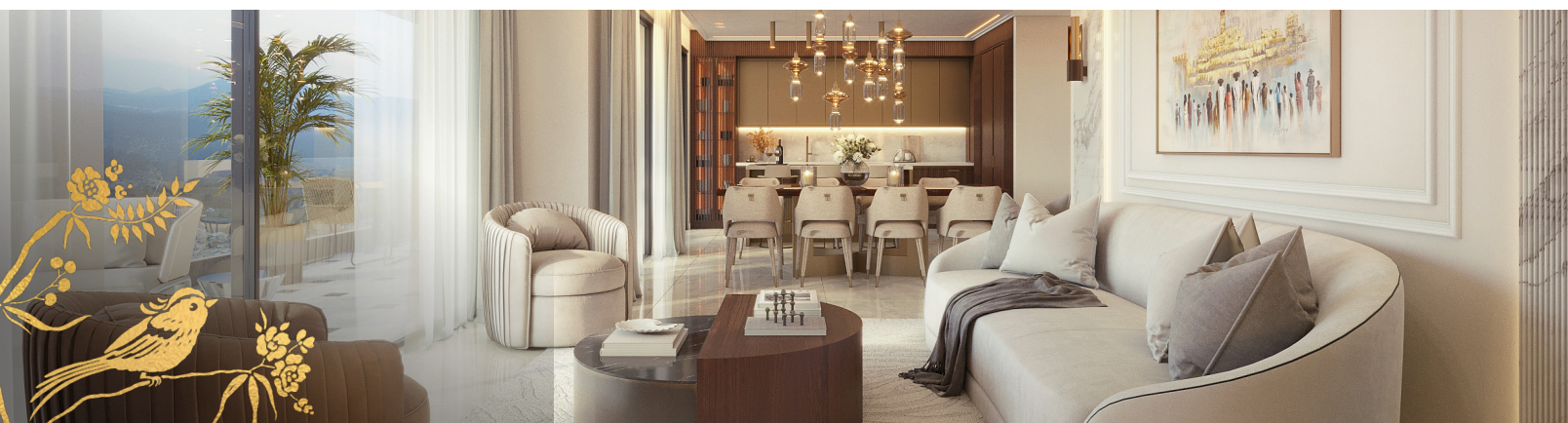
מאירים

Shining a Light on Child Support

מיר האבן אויך א קלארע מהלך אייך ארויסצוהעלפן מיט HCBS און ABA

718.689.6099 • ms@meirimny.org

WHAT IS IT ABOUT MAJESTIC TZFAT *That* CALLS PEOPLE HOME?



Follow any road. They all seem to lead here: To this ancient, mystical city where Majestic stands. A home of light and luxury and life overlooking Meron. Here, there is Majesty to call your own.



OWN A HOME HERE
WHATSAPP 718-704-0057 - EMAIL SALES@MAJESTICTZFAT.COM
WATCH ALL ROADS LEAD HERE - MAJESTICTZFAT.COM/WATCH

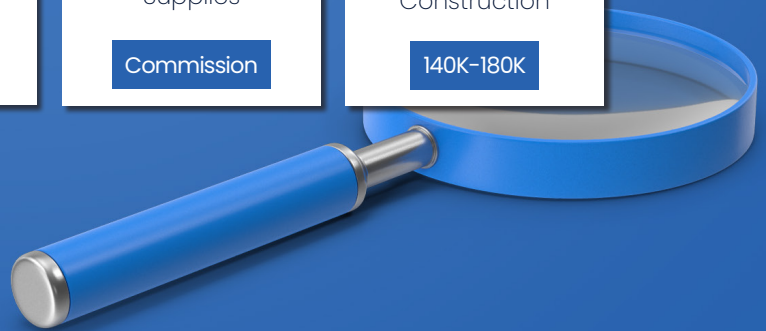


MAJESTIC

RESIDENCES at TZFAT

New Opportunities Weekly

Commercial Underwriter P/C Insurance \$35-\$40+ hr	Payroll Tax Filing Finance 80-95K	Manager Supermarket 80K	Director of Operations Medical Billing 120K+
Salesman Cabinetry 75-100K	Secretary Healthcare \$30 hr	Salesman Promotional items 75-150K	Program Director Agency \$30hr
Customer Service Clothing \$28hr	Director of Operations Construction 150K+	HCBS Compliance Director Healthcare 70-95K	Site Manager Electric 75-100K
Administrative Assistant Retail 40-60K	Chief Financial Officer Healthcare 150-250K	Licensed Clinicians Healthcare \$75-\$125hr	Service Coordinator Agency \$30hr
HCBS Intake Coordinator Healthcare 80-90K	Accounts Payable Cabinetry 75-85K	Salesman Supplies Commission	Director of Operations Construction 140K-180K



Tagline | 845.824.1600

Hiresx
Team

845-777-Team (8326)
Apply@hirexteam.com

OUR FAMOUS

CHANUKAH SALE IS ON



LA Z BOY®



Genuine Leather
Reclining Sofa
\$999 Reg \$1200



LA Z BOY
Leather Recliner
\$699 Reg \$1200



Mattresses
\$100 - \$500 OFF



Dinette Sets
UP TO \$200 OFF


SANDERS
Home Furnishers

MANY MORE IN-STORE SPECIALS!
DINETTES | SOFAS | MATTRESSES | RECLINERS | HI-RISERS

WILLIAMSBURG: 40 PENN ST, 718.624.3400
MONROE: 252 ACRES RD, 845.492.5500

- 20 פאסטמאן
- 22 אדרבה; פרעגט!
- 28 כח היחיד
- 38 א שיף מיט א רודער
- 42 אידיש געלט
- 48 באלעבאטיש
- 52 לאמיר זיך אויסשמועסן
- 56 להלכה ולמעשה
- 60 מענטשליכע שטריכן
- 64 געזונטערמאן
- 68 כאפצעם
- 72 מיט'ן קאפ אין וואנט

פאר פידבעק און קאמענטארן
צו שרייבער אדער ארטיקלען:

845.200.3313 #101
EDITOR@THEYINGERMAN.COM

**THE YINGERMAN
FREE WEEKLY PUBLICATION**

MAILING

4403 15TH AVE. SUITE 219
BROOKLYN NY 11219

OFFICE

[845.666.0056](tel:845.666.0056)

OFFICE EMAIL

INFO@THEYINGERMAN.COM

ADVERTISING

ADS@THEYINGERMAN.COM

WEBSITE

WWW.THEYINGERMAN.COM

© The Yingerman Publication. Published by The Yingerman Publication Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced in print or digital form without prior written consent. The publisher reserves the right to edit all submissions for clarity, length, and editorial standards. Submitted materials will not be returned. The Yingerman Publication is not liable for the kashrut of any advertised product or service featured in these pages. Additionally, The Yingerman Publication assumes no responsibility for the content of articles, advertisements, or referenced books within this publication.



**WE SHOP EVERY
INSURANCE COMPANY
AT EACH RENEWAL!**

Call or Text:

845.751.9299

Chat with our automated system: 844.450.1070

quote@blueshineinsurance.com

LET US DO THE WORK!

הערליכע 5 רומיגע דירות אין עצי תמרים

READY TO CLOSE

WILL BE DELIVERED VACANT



4 Mezabish

THIRD-FLOOR

5 RM. APARTMENT

1400-1600 SQFT.

GREAT CONDITION

OPTION TO FIX UP ATTIC 500+ SQFT.
+ BASEMENT SPACE | MANY UPGRADES

2 Mezabish

SECOND-FLOOR

5 RM. APARTMENT

1400-1600 SQFT.

GREAT CONDITION



REALTY
Residential & Commercial

845.782.0205
sales@mkrealtysusa.com

48 Bakertown Road
Suite 512, Monroe NY

דוד לייב קרויס
לייסענס # 10401317322
845.274.3765



אברהם הערש גמן
לייסענס # 10401378950
845.837.0943



אליעזר דוד האכפמאן
לייסענס # 10401304475
845.782.0205 x108



אברהם חיים לעווי
לייסענס # 10401327281
845.238.1162



משה שמחה קיכמאן
לייסענס # 10311206102
845.537.0475



נפתלי הירצקא דינגער
לייסענס # 10401300864
845.728.1429



SMOKED FLAVOR IS NOW EASY-CHEESY



Smoked for flavor. Crafted for meltability | Made In The USA

A subtle flavor upgrade for a premium experience. Discover smoked mozzarella cheese, now available in shredded & string cheese, for easy melting or snacking. It's the secret to extraordinary!

It's new! It's flavorful! It's a-mozz-ing!



Experience
the Ambiance

MADE IN THE USA
NO IMPORTS

Actual
project!

WE SHIP WORLDWIDE!



90 degree opening
for max kosher sukkah

WELDED ✓

INSULATED ✓

to prevent
condensation

UNBEATABLE
GLASS
PERFORMANCE
EXCLUSIVE
TO SKYVIEW!

SHGC .17
U-VALUE .20

SKY  **VIEW**

SKYLIGHT

THINK CLEAR....GO GLASS

845.789.4381 | SKYVIEWSKYLIGHT.COM



THE LEADING BRAND IN CUSTOM SUKKAH SKYLIGHTS

קשה זיווגו של חדם כקריעת ים סוף

זענען אויפגעראכטן
געווארן אין די
לעצטערע יארן, נאכ'ן
פועל'ן אין משענער

דער מקום
מסוגל
לשידוכים

אומצאליגע בחורים

טייערער
בחר!

דו קענסט
אויך זוכה זיין
אויפצושטעלן א
משפחה!

כאפט אייך אריבער, און פארט
אדיים מיט א ישועה אויף
אייערע בקשות.

צו שיקן
א קוויטל
דורך שליה המיוחד רופט
718-400.8889
אדער שיקט צו
csenger999@gmail.com





מענה נוסף מיטן קר עכשן
איר זענט א
געהאלפענער!



א קוויטל קיין טשענגער

ביומא דהילולא קדישא
ה' כסלו - הבעל"ט ביים
מופת הדור הרה"ק
המנוחת אשר זי"ע

\$101

גדולי הרבנים
נכדי רביה"ק זצ"ל
אייער קוויטל
פארגעלייגט!



718.400.8889

csenger999@gmail.com

\$36
שיקט
אייער
קוויטל!



די בענעפיטן פון ווירטואלע ארבעטער

(Remote Work)

4. אדאפטירן טעכנאלאגישע פארשריט

דער פארשריט אויפן טעכנאלאגישן פארנט איז וואס ערמעגליכט דעם דורכברוך פון ארבעטן ווירטואל, און די מענטשן וואס נוצן אויס די מעגליכקייט פון ארבעטן אויף דעם אופן וועלן געווענליך ווערן שנעל באקאנט און היימיש מיט די פארשידנארטיגע פארגעשריטע טעכנאלאגישע געצייגן. אין צוגאב וועלן זיי זיך אוועקשטעלן אויף א זעלבסשטענדיגן אופן און נישט זיין אזויפיל אנגעוואנדן אויף אנדערע, און וועלן דעריבער גרינגער קענען לעזן טעכנאלאגישע אישוס אויף די אייגענע הענט.

ווירטואלע ארבעטער באנוצן זיך אפט מיט קלאוד סיסטעמען און טעסק מענעדזשמענט טולס, וואס קען אריינברענגען אין זיי א שטארקע מאטיוואציע זיך צו אריינלייגן און אויפקומען מיט זייערע אייגענע טעכנאלאגישע ערפינדונגען. אזוי אויך זענען זיי מער וואכזאם איבער דער געפאר פון העקניג אטאקעס וכדו', און געבן שטארק אכטונג זיך צו פארזיכערן פון יעדער מעגליכער ריזיקע.

Hire your VA today for just \$4 an hour!

845.806.7138 | sales@talentprosinc.com
www.talentprosinc.com

talentpros

WORLDWIDE STAFFING

דער אינגערמאנ'ס טיש
845.200.3313 #102
qa@theyingerman.com

פאקאט **KN**

#88

א גוטן, ישר כח פאר דעם ארטיקל איבער דער שוועריקייט פון פערפעקשאניזם. איך וויל צולייגן וואס כ'האב געזען אין ספר והאר עינינו וואס ער ברענגט פון הרב הוטנער איבער דעם וואס שטייט שבע יפול צדיק וקם. דער פשוט'ער פשט איז אז כאטש ער איז אראפגעפאלן, מיט דעם אלעם שטעלט ער זיך נאכאמאל אויף. ער זאגט אבער אז דער אמת'ער טייטש איז אז ווייל ער איז אראפגעפאלן זיבן מאל, וועגן דעם איז ער אויפגעשטאנען.

דער מלבי"ם אויף מדרש תהילים זאגט אן ענליכן טייטש, אז ווייל ער האט געהאט אזויפיל דורכפעלער ממילא האט ער שוין געוואוסט וויאזוי זיך אכטונג צו געבן, און וועגן דעם האט ער געקענט ווייטער שטייגן און ארויפגיין העכער.

איך האב זייער שטארק הנאה געהאט פון דעם ארטיקל, און אויך פון אלע אנדערע ארטיקלען וואס איר ברענגט. כח היחיד, און די אנדערע ארטיקלען וואס העלפן ארויס דעם ציבור מיט פארשידענע זאכן ווי ריעל עסטעיט וכדו'. בפרט אידיש געלט, און ספעציעל וואס מ'האט ארויסגעברענגט מיט א צייט צוריק וועגן קרעדיט קארטלעך וואס איז נוגע אין זייער אסאך אידישע שטיבער. א גרויסן ישר כח, הצלחה און אסאך סייעתא דשמיא.

#89

ישר כח פאר דער אויסגאבע. אלע ארטיקלען זענען מורא'דיג שיין. עס איז מורא'דיג צו זען ווי איבעראל

ווערט דערמאנט בסייעתא דשמיא און ווי מ'דארף צוקומען צו דער באשעפער'ס הילף אויף יעדער זאך. מען ברענגט ארויס דעם ריכטיגן וועג, דאס בעסטע השתדלות, און מ'דערמאנט כסדר אז גארנישט געשעט נישט אליינס.

אויך האב איך געוואלט באדאנקען פארן נישט אריינלייגן קיין תורה'דיגע זאכן. צו לערנען מוסר זענען דא הייליגע ספרים וואס וואלגערן זיך נישט אין די גאסן, עס ליגט אין ספרים שאנק און יעדער קען און דארף עס לערנען. דאס איז אן אויסגאבע וואס איז געמאכט צו ליינען און איז געשטעלט אויף גוטע ביזנעס געדאנקען.

#90

איך האב געזען איר שרייבט אז לייף אינשורענס דארף זיין אז מ'זאל קענען האבן צען מאל דעם אינקאם, און עס איז מיר אינטערעסאנט פון ווי איר האט גענומען דעם מהלך.

איר שרייבט אז מען קען מאכן צען פראצענט אויף דעם געלט. קודם איז עס נישט אמת, אויב מען נעמט אין באטראכט אינפלאציע.

צווייטנס, נכסי יתומים און נכסי אלמנות האבן הלכות וויאזוי עס דארף ווערן אינוועסטירט. עס מעג נישט האבן קיין שום ריזיקע. אפילו אויב געווענליך דארף א מענטש טון ריזיקאלישע זאכן צו מאכן געלט, אבער אויף לייף אינשורענס אויף דעם מאן וואס עס בלייבט איבער פאר אלמנות מיט יתומים, מין איך אז רוב רבנים וואס טוען אין דעם זענען דאס נישט מתיה. אדרבה איך בין גרייט צו הערן אויב איינער ווייסט מער דערוועגן.

We set your
CORPORATE CHANAKA PARTY
up for success. **LITERALLY.**



GUACAMOLE & CHIPS



BAKED GOODS
6 options available



WRAPS
4 options available



MINI BAGUETTES
2 options available



BEVERAGES
4 options available



SALMON
2 options available



**YOGURT GRANOLA
PARFAITS**



SALADS
6 options available



vendors

Your first choice for breakfast.



Full-Service Pantry Stocking



Corporate Events Catering



718-VENDORS (836-3677)



office@thevendors.net



thevendors.net

אזורה; פרס!6

היימישע עקספערטן
ענטפערן אויף אקטועלע
פראגן פון ליינער



א גוטן.
איך האב געוואלט אנפירן דעם נייעם קאלום "אדרבה פרעגט", אנבאלאנגט אן אינוועסטמענט
פראפערטי וואס איך האב אויף מיין פריוואטן נאמען.
איז דאס א חסרון אז די פראפערטי איז אויף מיין פריוואטן נאמען, אדער איז בעסער אז איך
לייג עס אונטער א LLC - וואס זענען די מעלות און חסרונות פון ביידע מהלכים?
און וואס איז אויב פארמאג איך עטליכע פראפערטיס, אדער א פראפערטי מיט שותפים?
אזוי אויך וויל איך וויסן צי עס מאכט א חילוק בנוגע טעקס, אונטער וועם דער פראפערטי לייגט.
איך וועל זייער הנאה האבן אויב איר קענט עס ביטע אויסקלארן.
יישר כח.

פארבינדן בלויז מיט'ן LLC און די נכסים וואס זענען אונטער דעם, עס
האט נישט קיין שום פארבינדונג מיט דיין פערזענליכן נאמען און אלע
נכסים וואס זענען אונטער דיין פערזענליכן נאמען. ממילא אין א פאל
פון א קלאגע וכדומה אויפ'ן פראפערטי, קען מען נאך פארלאנגן און לייגן
א האנט אויף פארמעגנס וועלכע זענען פארבינדן מיט'ן דאזיגן LLC.
און פארשטייט זיך, אז ווען א מענטש פארמאגט מערערע פראפערטיס,
איז כדי צו מינימזירן עגמת נפש און געלט-פארלוסט, איז נישט גענוג
אז ער פארמאגט בלויז איין LLC און זיינע אלע פראפערטיס ליגן
אונטער דעם איינעם LLC, נאך ס'איז שטארק רעקאמענדירט אז יעדער
פראפערטי זאל האבן א באזונדערן LLC, צוליב אט דעם זעלבן
אויבנדערמאנטן צוועק, אז אויב - ס'זאל זיך נישט מאכן - עמיצער גיט
אריין א קלאגע קעגן איין פראפערטי, זאל עס נישט זיין פארבינדן מיט
אלע אנדערע פראפערטיס, נאך ס'זאל זיין 'לימיטעד' בלויז צו דעם
איינעם פראפערטי.

אנבאלאנגט טעקס פיילינג מאכט בכלל נישט קיין חילוק צי דער
פראפערטי איז אונטער דעם אייגענעם נאמען אדער אונטער אן LLC,
ווייל די LLC ווערט סיינוי געפיילט אויפ'ן פערזענליכן טעקס ריטוירן
און ס'נישטא קיין באזונדערע פיילינג דערויף. און אפילו ווען די רעדע
איז פון א Multi member LLC, דאס הייסט אז ס'איז א בשותפות'דיגער

ענטפער פון ר' ישראל יעקב זילבערשטיין פון Accurex Accounting Solutions:

דער פשוט'ער און גראדער ענטפער אויף דיין שאלה איז, אז ס'איז
זיכער שטארק בענעפיטירבאר אז אן אינוועסטמענט פראפערטי זאל זיין
אונטער אן LLC - קיין חילוק צי מ'איז אליין בעל הבית אויפ'ן
פראפערטי אדער מ'איז בשותפות, צי עס רעדט זיך פון איין פראפערטי
אדער עטליכע.

די פשוט'ע סיבה דערצו איז, ווייל אויב דער פראפערטי איז אויפ'ן
פריוואטן נאמען פונעם אייגנטימער, און עמיצער קלאגט אן דעם
פראפערטי צוליב סיי וועלכער סיבה - לדוגמא, יענער טענה'ט אז ער
איז געשעדיגט געווארן אויף דעם פראפערטי - קען יענער פארלאנגען
פונעם געריכט אנטשעדיגונג פון דעם אייגנטימער'ס פערזענליכע נכסים,
וואס קען גורם זיין פאר'ן אייגנטימער א גרויסן פערזענליכן געלט שאדן.
אין אנדערע ווערטער באדייט דאס, אז וויבאלד דער פראפערטי איז
אויפ'ן פריוואטן נאמען פונעם מענטש, איז עס פארבונדן מיט אים
פערזענליך, און יעדן ווערטפולן חפץ וואס ער פארמאגט קען ווערן
פארלאנגט דורכ'ן געריכט אלס אנטשעדיגונג פאר'ן קלעגער.

אויב אבער דער פראפערטי איז אונטער אן LLC - וואס איז כשמו כן
הוא, ס'איז א Limited Liability Company - איז דער פראפערטי



IS YOUR BUSINESS PROFITABLE?

Cut overhead expenses

Boost profits

Use reports to grow your bottom line

INTRODUCTORY OFFER

66% off!

Includes a free one-hour consultation—no strings attached.

Refer & Earn
\$1,000

Bookkeeping
Oversight &
Training

Monthly
Financial
Reviews

Process &
Efficiency

Outsourcing
& Tech
Integration

Cash Flow
Management

Improvements

Tax & Labor
Guidance



FINMATE CFO
YOUR FINANCIAL MATE

718.210.2937 | service@finmatecfo.com

www.finmatecfo.com



845.200.3313 #102
qa@theyingerman.com

LLC וואָס פאַרלאַנגט זיך יאָ אַ באַזונדערע פּיילינג דערויף, מאַכט עס אָבער למעשה נישט אויס בנוגע צאָלן שטייערן, ווייל די הכנסות און הוצאות פונעם LLC דאַרפן סיי ווי סוף כל סוף אַריינגעברענגט ווערן (דורך אַ פאַרם וואָס רופט זיך K1) אינעם פערזענליכן טעקס ריטוירן. יעצט, אויב האַלט איר איידער'ן קויפן דעם פראָפערטי און איר ווילט עס קויפן דורך אַרויסנעמען אַ מאָרטגעדזש דערויף, איז כדאי אויסצושמועסן מיט'ן מאָרטגעדזש בראָוקער אויף וועלכן אופן ס'וועט אייך זיין דאָס מערסטע בענעפיטירבאַר ארויסצונעמען דעם מאָרטגעדזש - צי אויפ'ן אייגענעם נאָמען אָדער אויף אַן LLC. אָבער סיי וויאָזוי, אפילו איר קויפט דעם פראָפערטי און נעמט דעם מאָרטגעדזש אויף אייער אייגענעם נאָמען, קענט איר רואיג דערנאָך טראַנספערירן דעם 'דיעד' פונעם פראָפערטי צו דעם LLC.

רעדנדיג פון "לימיטעד לייעבילטי" איז זייער וויכטיג קלאַרצושטעלן אַז אין נ.י. סטעיט (און אַזוי אויך אין אַריזאָנע און נעברעסקע) לויטעט אַן 'אַלטמאָדישע' געזעץ, אַז יעדע נייע LLC וואָס ווערט געעפנט, דאַרף מען אין די ערשטע 120 טעג פון דער עפענונג דאָס פובליצירן - ד.ה. אַז מ'דאַרף אַריינלייגן אַ נאָטיץ אַז דער ספעציפישער LLC, וואָס געפינט זיך אויף דעם און דעם אַדרעס, איז געעפנט געוואָרן אין דעם און דעם דאָטום. דער אַנאָנס דאַרף פובליצירט ווערן סיי אין אַ לאָקאַלער 'טעגליכער' צייטונג און סיי אין אַ 'וועכנטליכער' צייטונג, און עס דאַרף דאָרט לויפן פאַר זעקס וואָכן אין אַ צי - און אויף דעם אופן האָט דער LLC אַ תוקף.

אין געוויסע קאָנטריס (ווי אין קינגס קאָנטרי, וואָס נעמט אַריין ברוקלין) קען מען נישט אַליין אָפּמאַכן אין וועלכער פובליקאַציע דאָס צו פובליצירן, נאָר דער קאָנטרי קלירק איז דער וואָס דעזיגנירט די ספעציפישע פובליקאַציעס פאַר יעדן LLC.

קלאַרשטעלונג:

אויפ'ן פאַריגן אַרטיקל וואָס מיר האָבן געהאַט אין דעם קאַלום, ערשינען אין "אינגערמאַן" פרשת לך, וואו מיר האָבן אַרומגעווענדט איבער דעם נייעם געזעץ וואָס פאַרלאַנגט פון Corporations און LLCs זיך צו רעגיסטרירן מיט דער פעדעראַלער FinCEN אַגענטור און אַריינגעבן זייער BOI אינפאָרמאַציע, זענען אַריינגעקומען עטליכע פראָגעס איבער



סגייט
גוט



סוקסעס אין ביזנעס ברוך השם!



רייניגט אייך
אין הייבט אייך

שרייבט אייך יעצט איין אראפצונעמען עין הרע

845.205.9292

subscribe@einyeshuah.org



טוב עין הוא יבורך



דעם, וואָס מיר וועלן דאָ קלאָרמאַכן.

■ די רעגיסטראַציע האָט נישט קיין שייכות מיט דער IRS אָגענטור, און ס'איז נישט קיין חילוק צי די ביזנעס האט שוין געפילט אַ טעקס ריטוירן אָדער נישט.

■ אפילו די ביזנעס האָט נישט געהאַט קיין שום אַקטיוויטעטן און פאַרמאָגט נישט קיין באַנק אַקאָונט, אויב איז עס אָבער למעשה געווען אַפֿן אפילו בלויז אַ חלק פון יאָר 2024 למס' – ד.ה. מ'האַט עס נישט געהאַט אַפּיצייעל פאַרמאָכט – דאָרף מען עס נאָך אַלץ רעגיסטרירן.

גלייכצייטיג איז אינעם אַרטיקל געשטאַנען צווישן אַנדערע: אַן אויסנאַם איז דאָ פאַר אַזעלכע ביזנעסער וועלכע פאַרמאָגן מער פון צוואַנציג "פול-טיים" אַרבעטער, אָדער האָבן אינעם פאַריעריגן טעקס-ריטוירן געפּיילט איינקונפטן אָדער "סעילס" פון העכער פינף מיליאָן דאָלאַר אַ יאָר, זיי פאַלן נישט אונטער דעם געזעץ.

וויילן מיר פאַררעכטן אַז אַנשטאָט "אָדער" דאָרף שטיין "און", ד.ה. אַז ס'פּעלט זיך אויס ביידע תנאים צו זיין "עקזעמפּט" פונעם געזעץ, און ס'איז נישט גענוג אַז מ'קומט נאָך בלויז איינס פון די תנאים.

ביי דער געלעגנהייט איז וויכטיג נאָכאַמאָל צו דערמאָנען, אַז קומענדיגן יאָנאַר דעם ערשטן למספרם מוזן אַלע Corporations און LLCs (וואָס פאַלן אונטער דעם געזעץ) זיין רעגיסטריט, און ס'איז נישט כדאי דאָס צו פאַרנאָכלעסיגן, ווייל ס'קומט מיט מיט שווערע שטראַפֿן! **K**

ר' ישראל יעקב זילבערשטיין נ"י פיגורירט אונטער זיין פירמע Accurex Accounting Solutions, וועלכע צייכנט זיך אויס און פארמאגט א שטארקע עקספערטענס אין אלעם אנבאלאנגט Individual Tax Filings.

אזוי אויך ספּעצייעליזירט זיך זיין פירמע אין עפענען Corporations, LLCs, DBAs, א.א.וו.

זיך צו פארבינדן מיט ר' ישראל יעקב, קען מען רופן אין אפיס: 845.288.3933, אדער קען מען שיקן אן אימעיל צו: Jacob@accurexny.com.

Your Bridge *to* Financial Freedom

Do you have a closing date in time of essence? • Do you need a short term bridge loan to pay off a maturing loan? • Are you being denied to refinance on your commercial property from your bank? • Are you being foreclosed by your bank?

We could help you • We have private capital • We could act very quick



drokeygroup



**Brooklyn
Bridge Capital**

718.384.5974

info@brooklynbridgecapital.com

brooklynbridgecapital.com

Foreclosure bailouts • Bridge loan • Debt acquisition • Acquisitions & Refinancing
Construction financing • Bank workouts and turnarounds • Hard money loan

Scan for cash:



מיר וועלן אייך אנטדעקן

א קלארע וועלט

פון לייף אונשורענס אפציעס

Years of experience

אייער פריינט:
אהרן ישעי' (ארי) יונגרייז



ARON JUNGREIS
L I F E I N S U R A N C E

לאמיר עס אויסשמועסן

אין א שמועס פון געציילטע מינוטן וועט
איר ערהאלטן א געוואלדיגע קלארקייט
איבער די פילצאליגע אפציעס וואס לייף
אינשורענס פארמאגט

Phone: 347.907.1889

Email: Aronyj@gmail.com

Join the term life insurance awareness. It's easier and cheaper than you think, **contact us today!**

Yerushalayim The way you love it



Bound to our city by heart and soul, we long to make it our home.
Experience joy in stunning apartments overlooking Yerushalayim's hills.
Everyone has a place in Yerushalayim.



Local ganim
and shuls



Sukka
porches



Modern
bustling mall



Breathtaking
views



JURBAN

Ramat Shlomo, Yerushalayim

Call to speak to our reps:

1732-606-5046

www.j-urban.co.il



BAYIT YERUSHALMI
Building worlds for you

כנפי חיים

כענטשן זענען געוואוינט אז וואוילטעטיגע ארגאניזאציעס גייען ארום און בעטן נדבות, פאר די צוויי טייערסטע ארטיקלען וואס זענען פארהאן; נעמליך, געלט אדער צייט. רובא דרובא ארגאניזאציעס אפעלירן צום ציבור אז זיי זאלן אוועקגעבן פון זייער פארמעגן צו ערמעגליכן די ארגאניזאציע צו אנגיין מיט זייערע וויכטיגע אפעראציעס. אין געוויסע פעלער וועלן חסד ארגאניזאציעס רופן דעם עולם זיך אנצושליסן אין זייערע אקטיוויטעטן דורכן אוועקגעבן אביסל צייט פון זייער טאג, און מיט דער צייט זאלן זיי ארויס העלפן אנדערע אידן אין נויט.

אנדערש איז אבער ווען עס קומט צו "כנפי חיים". כנפי חיים בעט נישט קיין געלט אדער צייט, אבער יא אן ארטיקל וואס פירט צו ראטעווען לעבנס.

"מיילן פאר לעבן" איז דער סלאגאן מיט וואס כנפי חיים אפעלירט הארציג צו אידישע קינדער. שענקט אונז אייערע מיילן - וואס אין אסאך פעלער ווערט עס אינגאנצן פארלוירן ביי מענטשן און אין בעסטן פאל וועט עס שענקען אפאר דאלער אין דער זייט צו נוצן פארן קומענדיגן אויספלוג - און מיט די מיילן וועט איר ערמעגליכן צו ראטעווען די לעבנס פון חולי ישראל.

דער געדאנק פון צוזאמענעמען מיילן און שאפן דערפון אזא אומשאצבארע ווערד, איז אן אייגנארטיגער בייפאל וואס דער אויבערשטער האט חונן דעת געווען פאר מרת קויפמאן פון קרית יואל.

געווען איז דאס מיט ארום צען יאר צוריק ווען איר'ס א קרוב האט זיך גענויטיגט אין מעדיצינישע באהאנדלונגען אין דעם אנדערן עק פון די פאראייניגטע שטאטן, און אינסטינקטיוו האט מרת קויפמאן גענוצט אירע מיילן וועלכע האבן זיך צונויפגעזאמלט במשך דער צייט אויף צו באשטעלן די רייזע בילעטן פאר דעם חולה און זיינע באגלייטער. אבער דאן האט זי

אויפגעפאסט וויפיל די מיילן זענען באמת ווערד.

אז מ'קען זיך אויס און מ'ווייסט ווי אזוי צו ניצן די מיילן, קען מען פילפאכיג ארויפברענגען די ווערד דערפון. צומאל קען מען פאר א נישטיגע פאר טויזנט מייל קויפן א טיקעט וואס קאסט אין מזומן עטליכע הונדערט דאלער, בשעת פאר איינעם וואס ווייסט נישט ווי אזוי זיי צו ניצן ריכטיג וועט דער זעלבער סכום מייל זיין ווערד קוים א קארגע פאר צענדליגע דאלארן.

נאכן זען דעם געוואלדיגן נוצן וואס שטעקט אין די מיילן, אז מ'קען עס שענקען פאר חולים וועלכע נויטיגן זיך אין פלי-רייזעס צו פארשידענע שפיטעלער איבער די פאראייניגטע

שטאטן, איז פארמירט געווארן די פליגלען פון דער הייליגער כנפי חיים ארגאניזאציע.

עס מאכט זיך אפט אז חולים ווערן רעקאמענדירט דורך מעדיקל ריפערל ארגאניזאציעס צו גיין צו גרעסערע דאקטוירים און באקומען בעסערע באהאנדלונגען אין די מרחקים, אבער די גרויסע הוצאות און טלטול הדרך פאר דעם חולה און זיינע באגלייטער וועגט איבער און מ'איז מחליט אז ס'איז

ענדערש צו בלייבן לאקאל נאנט צו דער היים.

אין אסאך פעלער איז מען פשוט אויסגעלאפן פון אפציעס צווישן לאקאלע דאקטוירים, און מען איז געצווינגען זיך צו ארויסלאזן אויפן וועג און אנקומען צו ווייטערע שפיטעלער און דאקטוירים וועלכע וועלן בעז'ה זיין די גוטע שליחים צו ברענגען די רפואה.

כנפי חיים האט געברענגט א דורכברוך אין דעם געביט, און אויפגעראכטן טויזנטער חולים ומשמישים וועלכע זענען ביז דאן געווען געצווינגען זיך צו אויסליידיגן די טאשן צו דעקן די קאסטן פון די אלע רייזעס.

אנגעהויבן אויף א קליינעם און באשיידענעם פארנעם האט זיך די ארגאניזאציע צוביסלעך געבויט. פון איין טיקעט און נאך א טיקעט, איין מייל און נאך א מייל, איז עס צוביסלעך געשטיגן פון געציילטע טיקעטס א וואך ביז צענדליגע טיקעטס יעדע איינציגסטע וואך. אזוי ארום איז עווענטועל





שלום ווייס
845.200.3313 #107

די אומגלויבליכע ציפערן פון קרוב צו א ביליאן מייל וואס זענען שוין אוועקגעשאנקען געווארן דורך אידישע קינדער



ער אריין צו די אפיסעס פון כנפי חיים, וואו א שטאב פון טרענירטע עקספערטן אינעם פעלד וועלן אויפנעמען זיין נדבה און עס אריינלייגן אינעם מייל-באנק פון כנפי חיים. פון דארט וועט עס ארויסגיין דורכאויס דער קומענדיגער וואך-צוויי צו א חולה און זיין משפחה וועלכע זענען אנגעוואנדן אין באהאנדלונגען וואס זיי וועלן בעז"ה באקומען אין די ווייטע שטאטן.

כנפי חיים איז פון די העכסטע אויף דער ליסטע צווישן די אלגעמיינע מייל-בענק וועלכע זענען געווינדמעט פאר אזוינע סארט ארגאניזאציעס ווי כנפי חיים. דאס באדייט אז דורך דעם מייל-באנק פון כנפי חיים גייט אדורך כמעט דעם גרעסטן צאל מייל פון צווישן אלע אינטערנאציאנאלע ארגאניזאציעס.

זעלבסטפארשטענדליך אז די אנגעצויגנקייט פון באגלייטן א חולה און טון דאס מערסטע פאר זיין רפואה, שטרענגט גאר שטארק איבער די משפחה און ארומיגע. צוליב דעם וועט כנפי חיים אלץ זיכער מאכן אז ווי נאר די פאמיליע פון א פאציענט רופט אריין צו זיי, וועלן זיי אלעס מסדר זיין אויף דעם שנעלסטן און באקוועמסטן פארמאט. איבערהויפט ווען די צייט איז ענג וועלן די איבערגעגעבענע איינגעשטעלטע אנפירן מיט אלע ריזע פלאנרונגען ביזן קלענסטן דעטאל, אלעס כדי צו אריינברענגען א רואיגקייט אין די ריזענדע אז פאר זיי איז נאר פארבליבן זיך אפצוגעבן מיטן חולה ביז צו זיין פולקאמער רפואה בסייעתא דשמיא.

אין פאל וואס מען דארף ערלעדיגן א מעדיקל טיעם וואס זאל מיטפארן מיטן חולה, וועלן זיי דאס אויך מסדר זיין אויף א שנעלן פארנעם. זיי וועלן אראנזשירן דאס ברענגען דעם חולה צום פליגער און שטעלן צו זיין רעכטער האנט א דאקטער אדער פארמאדעדיק וועלכער זאל אים באגלייטן דורכאויס דער ריזע. ווי אויך וועלן זיי אויסארבעטן אלע טעכנישע איינצלהייטן אנבאלאנגט דער לופט ליניע, און דער וועג ווייטער אראפ פונעם עראפלאן ביז צום שפיטאל וועט ווערן אראנזשירט דורך זייער פראפעסיאנאלער שטאב.

אם אין קמח... א באזונדערע שטאב גיבט זיך אפ מיט די אכסניות און עסן וואס מ'שיקט פאר אלע חולי ישראל און באגלייטער. מען וועט זיי נישט איבערלאזן בעפארן זיכער מאכן אז זיי האבן א באקוועמע אכסניא ווי איינצושטיין און היימישע עסן צו דער זעט.

אין פאל עס איז נישט דא צו באקומען לאקאל, וועט כנפי חיים אהנישקן

פארמירט געווארן די עמטליכע ארגאניזאציע "כנפי חיים - מיילס פאר לייף", וועלכע ארבעט צו צוזאמנעמען מיילן און פוינטס פון כלל ישראל און עס פארוואנדלען אין ריזע בילעטן פאר חולי ישראל און זייערע משפחה מיטגלידער.

עס איז פארשטענדליך אז ווען מען דארף אנקומען צו די מרחקים נעמט עס אריין אין זיך נאך פארשידענע לאגיסטישע הילף וואס אסאך אידן אין נויט, ווען זיי שטייען ביים בעט פון א משפחה מיטגליד וואס ליגט נעבעך על ערש דוי, זענען אינגאנצן נישט באהאוונט וויאזוי צו מסדר זיין די קאמפליצירטע פראצעדורן.

אנגעהויבן פון באשטעטיגן די טיקעטס, און דערנאך אויסארבעטן די מעדיצינישע זיכערהייט מאסנאמען וואס פעלט זיך אויס ביים טראנספערן א חולה. און ווען מען דערגרייכט שוין די דעסטינאציע ברויך מען עפעס אין מויל צו נעמען, מיט א געלעגער וואו זיך צו אויסציען די בייגער, צו האלטן פעסט דאס הארץ אז מ'זאל קענען אנגיין מיטן ארויס העלפן דעם חולה אין זיין מצב.

דאס אלעס טראגט אויף זיך די פליגלען פון כנפי חיים. אנגעהויבן פון זיכער מאכן אז דער חולה האט ריזע בילעטן, ביזן פארזיכערן כשר'ע און היימישע עסן פאר די מלוים.

כנפי חיים שטעלט צו עראפלאן טיקעטס פאר חולים און באגלייטער דורכאויס דער גאנצער צייט וואס דער חולה געפינט זיך אין די מרחקים, אזוי אז די באגלייטער זאלן קענען כסדר טוישן שיפטס. אזוי ארום פארמיידט מען בעז"ה דאס מציאות פון זיך צוריקהאלטן פון אריבערפירן א חולה פאר באהאנדלונגען ווייט אוועק פונדערהיים, צוליב די שוועריקייטן פון זיך נישט קענען איבערנעמען איינער דעם אנדערן.

ווי ערווענט, האבן די פוינטס און מיילן א פיל גרעסערע ווערד ווען מען ווייסט וויאזוי זיך צו אומגיין דערמיט. אזוי ארום טוט כנפי חיים ווארפן צוויי פייגלעך אין איין שאס. איינס, אז זיי קלייבן אזא סארט נדבה וואס ברענגט פאר חולי ישראל און באגלייטער ביז צען מאל די אריינגעלע ווערד דערפון. צוויי, אז דער נדבן ווייסט אז יעדער איינציגער מייל גייט דירעקט פאר חולי ישראל.

ווען אימער א נדבן האט אנגעזאמלט א סכום פון פוינטס אדער מיילן רופט





עקספרעס פלעטינום קארטל, וואס לויפט אויס סוף יאר. אין דעם פאל רעדט מען פון עפעס וואס איז זיך נהנה וזה לא חסר, און מ'קויפט זיך איין זכותים לעולמי עד.

צווישן די איבער הונדערט צוואנציג טויזנט רייזעס און טויזנטער חולי ישראל וואס זיי האבן שוין געהאט די זכ' צו ארויסהעלפן, הערט מען צוריק אויסנאמליכע גריסן איבער וואס כנפי חיים האט געטון מיט זיי און געראטעוועט ממות לחיים ממש.

ווי עס שטעלט זיך ארויס איז עס אויסגעשטיגן אלס אן ארגאניזאציע וואס האט שוין געראטעוועט אסאך לעבנס, וויבאלד די ריפערל ארגאניזאציעס וועלן שוין היינט גרינגערהייט ראטן דעם חולה צו אונטערנעמען די רייזע צו א בעסערן דאקטער, וויסנדיג אז א דאנק די געוואלדיגע פעולות פון כנפי חיים קענען די רייזעס אריבערגיין רואיג און פארזיכערט אן דעם וואס עס זאל אפגעקטירן דעם געזונט צושטאנד פונעם קראנק. און אויך אז עס פארגרינגערט שטארק די מעגליכקייט צו האבן איינעם נעבן זיך דורכאויס דער גאנצער צייט וואס מען געפינט זיך דארט, וואס איז גאר א וויכטיגער פאקטאר אין דעם היילונג פראצעדור.

נאך צען יאר פון הצלת נפשות האט מען דערגרייכט צו די אומגלויבליכע ציפערן פון קרוב צו א ביליאן (מיט א ב'!) מייל וואס זענען שוין אוועקגעשאנקען געווארן דורך אידישע קינדער, און דערמיט האבן זיי געהאט די זכ' צו זיין די אויסדערוועלטע שליחים פונעם קל רופא חולים צו ברענגען א פולקאמער ערהיילונג פאר טויזנטער אחינו בני ישראל.

דאס איז אלעס צו פארדאנקען איין יחיד וואס האט גענומען א בליצין בייפאל אויף למעשה און אויפגעשטעלט אן ארגאניזאציע וועלכע טוט אויף גדולות ונצורות, און איבערגעשריבן די פראטאקאלן פון היילונג מיטלען וועלכע זענען צוגעגלייך פאר אידישע קינדער.

דאס שטרייכט אונטער ווי מיט אביסל הארץ און מחשבה און שטעלן איין טריט פאראויס קען מען אויפשטעלן א וועלט בסייעתא דשמיא. **K**

נארהאפטטיגע מאלצייטן וואס ווערט געספאנסערט דורך א חשוב'ן נדבן. פאר דער אינטערנאציאנאלער אפטיילונג האלטן זיי אויף אן עקסטרעם אפיס און שטאב אין ארץ ישראל, וואס גיבט זיך אפ מיט חולי ישראל וועלכע קומען פון אינטערנאציאנאלע לופט רוימען צו שפיטעלער דאדי אין די פאראייניגטע שטאטן. אין די פעלער וועט מען זיכער מאכן צו ניצן די בעסטע און מערסט פראקטישע מהלכים ווי אזוי דאס אהערצושטעלן פאר די מינימאלסטע הוצאות און אויפן באקוועמסטן אופן וואס שייך.

אין וויכטיגע סיטואציעס וועלן די עסקנים פון כנפי חיים זאגאר אויפטרייבן געלט פאר אזעלכע רייזעס. אין יעדן פאל טוען זיי ארויסהעלפן אויף טריט און שריט מיט דער לאגיסטישער הילף אריבערצוברענגען דעם חולה צו די פאראייניגטע שטאטן.

אנגעהויבן פון שאפן וויזעס און שטיין צו דער רעכטער האנט פון דער משפחה זיי ארויסצוהעלפן מיט די הכנות צו דער רייזע, און אוודאי שטיין צובעטנס פונעם חולה מיט א דאקטער וועלכער זאל אים באגלייטן, ביז אלע טעכנישע אנגעלעגנהייטן פון ארויפטראגן און אראפנעמען דעם חולה פונעם פליגער און ערלעדיגן אלע מעדיצינישע געצייגן און סופלייס וועלכע פעלן זיך אויס פאר דער נסיעה.

אין אזעלכע פעלער קומען אויך אריין אין בילד די געטרייע חברי הצלה פון איבער גרעיטער ניו יארק, וועלכע וועלן אפוארטן די חולי ישראל אינעם אינטערנאציאנאלן לופטפעלד מיט אן אמבולאנס און אפפירן צום באשטימטן שפיטאל. דאס אלעס ווערט קאארדינירט דורך די געטרייע ארבעטער פון דער כנפי חיים אינטערנאציאנאלער דעוויזיע.

דאדי אין אמעריקא וועט דער חולה ווערן פולקאם פארזארגט דורך כנפי חיים, מיט באקוועמע אכסניות און א רעכטער האנט וואס זאל זיי ארויס העלפן אין דער פרעמד, און ווי פארשטענדליך באזונדערע טיקעטס ווען עס פעלט אויס צו פליען אינערהאלב די פאראייניגטע שטאטן.

אויסער די נדבות פון מיילן, וועט כנפי חיים אויך צוזאמנעמען אלע סארטן טרעוול וואוטשערס וועלכע האבן אן אפלוף דאטום. אפט מאל וועלן אידן אריינרופן די לעצטע מינוט אז זייער וואוטשער לויפט אויס אין געציילטע טעג, און עס וועט אלעמאל גלייך פארניצט ווערן פאר חולי ישראל.

ווי אויך וועט מען סוף פון יעדן למספרם יאר צוזאמנעמען פון אסאך אידן זייער אומבאניצטן צוויי הונדערט דאלער טרעוול קרעדיט פון אמעריקען

אויב האט איר א געדאנק פון א פערזענליכקייט וועלכער איז פאסיג צו ווערן באשריבן אין דעם קאלום, ביטע זיך פארבינדן מיט אונז דורכן רופן #107 845.200.3313 אדער שיקט אן אי'מעיל צו sw@theyingerman.com

Your Perfect Dev Exists



 **Praveen N.**
Front-End Developer

Expertise
javascript angular html/css +12 more

\$23/h ☒



 **Rajesh K.**
Senior Full-Stack Developer

Expertise
react angular bootstrap +9 more

\$25/h ☒



 **Somesh G.**
DevOps Engineer

Expertise
aws gitlab ci azure grafana +7 more

\$20/h ☒

Expand your Dev team without the hiring headaches.

Our industry-leading professionals are uniquely:

- ✓ Vetted and screened
- ✓ Supervised and monitored
- ✓ Progress-tracked by F5

We deliver top-tier, India-based developers. You own the talent. We handle everything else—from recruiting to payroll—so you can grow without the growing pains.

Less time hiring. More time building.
F5hiringolutions.com | 607-699-9635



Brand new
-Built for you.

KAYGROUP.CO

UNDER!
\$300
/SqFt

Ground Level
APARTMENTS
STARTING AT
\$550K
9' CEILINGS
PRIVATE ENTRANCE UPGRADED
6-ROOM UNITS!

Bloominggrove is Blooming.

Every day, new contracts are signed, new families move in, and vibrant developments reshape the area.

With unmatched expertise and deep knowledge of Blooming Grove, our team will guide you through every step and help you find your perfect home in this blooming community.



BLOOMING
REALTY **Ground up**

ס'טוין העכסט צייט איר זאלט זיך באזעצן און באקוועם מאכן אין אריזא, הערליכע דירה, פאר די בעסטע פרייזן, ארומגענומען מיט אלע נויטיגע איינריכטונגען ברוחניות ובגשמיות.

אלע מעלות
אויף איין פלאץ!

פריוואטע
אריינגאנג

נאנט צו גראסער,
בתי מדרשים

בלומינגראוו,
קרית יואל

REACH OUT TODAY:

845.388.1900

info@bloomingrealty.com

אברהם חיים לעווי
Lic. #10401367794
845.248.4228

יוסע ליבערמאן
Lic. #10401307069
347.781.4545

משה האלפערן
Lic. #10401307108
718.930.1877

אליעזר שווימער
Lic. #1041207347
845.238.0247



A Good Investment.

Must be Managed well.

R

Ask us about

1. New insurance that ensures your rent payment
2. All rent payments are being reported to the credit bureau.

SERVING

Linden, Roselle,
Rahway, Colonia
and Union Areas

We prioritize your assets by securing the highest standard tenants and maximizing the value of your property, all while minimizing headaches. **We handle everything related to your property, allowing you to sit back and relax.**

**BRAZEN
MANAGEMENT**

YOUR INVESTMENT, OUR PRIORITY

WE SPECIALIZE IN

- Securing tenants in in less than a week
- Getting the highest rent value for your property
- Attracting high standard stable tenants
- Performing thorough background checks

CONTACT US TODAY.

908.944.7244

info@brazenmanagement.com

וויפיל געלט פעלט זיך אויס צו אנהייבן אינוועסטירן?

ווייסן דאך דעם כלל אז "געלט איז נישט אלעס",
און דאס איז גילטיג אין דעם פעלד אויך.

פאקטישע ביזנעס איז מער ווערד ווי געלט

די שווערסטע זאך אין דער ריעל עסטעיט
אינדוסטריע איז צו טרעפן גוטע דיעלס, האנדלען
מיט בראוקערס, און זיך דורכקומען מיט סעלערס.
אויב זענט איר גרייט צו נעמען די ארבעט אויף
זיך און איר ווילט זיין פארנומען מיטן זוכן די
דיעלס און זיי אויספירן ביזן סוף, קענט איר זיך
אלץ ווענדן צו איינעם וואס האט דאס גרינס ביי
זיך אבער האט נישט די צייט אדער נערוון צו זיין
פארנומען דערמיט, און שטייט דעריבער און
ווארט אויף א גוטן קאנדידאט וועלכער זאל עס
אינוועסטירן. איר קענט אויסארבעטן מיט יענעם
א געשמאקע שותפות אז ביידע זאלן זיין צופרידן
און בענעפיטירן איינער פונעם אנדערן.

עס זענען אייביג דא מענטשן וועלכע זענען
גרייט פאר אזעלכע סארט שותפות געשעפטן.
אדרבה, פרובירט עס אויס און קוקט אייך ארום
פאר אזעלכע געלעגנהייטן, און איר וועט ווערן
איבערראשט.

פארגאנגענע וואך האבן מיר געהאט א שמועס
מיט א יונגערמאן וועלכער האט אונז געפרעגט
אט די שאלה: 'וויאזוי קען איך טון אין ריעל
עסטעיט, ווען איך האב אלעס חוץ געלט?' מיר
האבן אים געראטן צו טון דאס וואס מיר שרייבן
דא - זוכן פאר א גוטן דיעל און דערנאך גיין זוכן
עמיצער מיט געלט וואס איז גרייט צו
אינוועסטירן.

עס הערט זיך טאקע פאנטאסטיש, אבער דאס
איז די רעאלטעט. די ערקלערונג דערויף איז, אז
ווי אומגלויבליך עס הערט זיך איז די גרינגסטע
זאך אין דער ריעל עסטעיט אינדוסטריע: טרעפן
געלט! יא, אקוראט אזוי. מישט נישט אריבער
דעם בלאט, מיר פארקויפן נישט קיין דמיונות.
ליינט ביזן סוף, און מיר וועלן אי"ה צוקומען און
אויסקלארן פארוואס דאס איז אזוי, און וויאזוי
עס איז גאר פארשטענדליך און פשוט.

מיר האבן שוין אויסגעשמועסט אין צוויי
לענגערע ארטיקלען דעם פארצווייגטן נושא פון
שותפות, צי עס איז יא געראטן צו נעמען א שותף
אדער נישט.

מיר האבן גרונטליך צולייגט ביידע מיינונגען
אויף די זייטן פון יא און ניין, אבער איין זאך איז
ארויסגעקומען קלאר און אומצוויידיטיג, אז אויב
א מענטש פאר זיך קען נישט אדער גייט גארנישט
טון אויף דער אייגענער האנט און דער
איינציגסטער וועג אז ער זאל אנקומען ערגעץ איז
בלויז אויב ער וועט נעמען א שותף, דאן איז
נישטא קיין שום דעבאטע און עס איז זיכער אז
דאס איז די ריכטיגע זאך פאר אים. אזא מענטש
זאל זיכער נעמען א שותף, ווייל אויב איז די
פראגע צווישן טון, און זיצן מיט פארלייגטע
הענט, איז דער אויסוואל זייער קלאר.

ווען איינער טרעט אריין אין ריעל עסטעיט
קען ער קלערן 'וואס קען דען זיין א גרעסערן
אפהאלט פאר א מענטש ווי נישט האבן געלט?'
אן געלט קען מען דאך גארנישט קויפן, און מען
קען פארגעסן פון בכלל אנהייבן צו אינוועסטירן.
גערעכט, אן געלט איז גארנישט דא, אבער מיר

יידער מיר לאזן זיך אריין אין
באשרייבן די געגנטער וואו אונזער
היימישער עולם אינוועסטירט, ווילן
מיר אדרעסירן נאך איין וויכטיגע
טעמע וואס איז שטארק נוגע פאר יונגעלייט
וועלכע ווילן יעצט אריין גיין אין דער אינדוסטריע.
מיר האבן באקומען גאר אסאך מעסעדזשעס
וועלכע ברענגען ארויס די זעלבע שאלה: וויפיל
געלט דארף מען האבן צו קענען אינוועסטירן?
'איך האב אוועקגעלייגט צוואנציג טויזנט
דאללער, איז דאס גענוג צו אינוועסטירן?'
'איך וויל טון אין ריעל עסטעיט אבער איך
האב נישט קיין געלט, זאל איך אויפגעבן און זיך
זוכן עפעס אנדערש?'

מוז מען טאקע האבן געלט?!

אונזער ענטפער אויף דער פראגע איז שטענדיג
אז אט די הנחה איז גענצליך גרייזיג. מען דארף
בכלל נישט האבן קיין גרויס געלט זיך צו
אריינלייגן אין ריעל עסטעיט; מען דארף נישט
האבן אוועקגעלייגט קיין טויזנטער דאלארן; מען
דארף בלויז האבן איין זאך - א פעסטער רצון
באגלייט מיט א שטארקן עקשנות, און געוויס
דארף מען דערצו גאר אסאך סיעתא דשמיא
וואס אן דעם קען מען זיך נישט א ריר טון.
די רעאקציע וואס מיר ערהאלטן פון מענטשן
איז געווען, "נע... נארישקייט! וויאזוי איז מעגליך
צו אנהייבן אויב מען האט נישט קיין געלט?
וויאזוי קען מען קויפן ריעל עסטעיט אן קיין
געלט?!"

א געלט מעשה...



Moshe Mutzen 💰💵💳 • 1st
Business Bank Loans
@ Capitalize

STORY TIME:

Industry: ABA Therapy

Amount: \$500,000

Type: SBA 7(a) 10-Year Term Loan

Challenge: An ABA therapy company came to us as they had an exciting opportunity to expand and open another location. They were specifically looking for a long-term financing solution with small monthly payments to make the process manageable. However, with no real estate or collateral to pledge, they thought getting approved by a bank was impossible.

Solution: We got them approved for the full \$500,000 SBA 7(a) loan with just \$75,000 profit reported on their tax return. No collateral or assets were required for this long-term loan, giving them the peace of mind to expand confidently while managing low monthly payments. From start to finish, the process was Easy, Simple, Fast.

**CALL TODAY TO BE THE NEXT
SUCCESS STORY**



Think you
don't qualify?
Think again!

WhatsApp
us now:



Capitalize
BUSINESS BANK LOANS

Have a question? Facing a challenge? Let's Chat!

Moshe Mutzen 347.798.6298

Moshe@capitalizeny.com



ריעל עסטעיט אינוועסטירן
און דאס געלט עס צו פינאנצירן
אהרן שמואל שטיין
יודא באכנער



כמעט אלע וואס האבן מצליח געווען אין ריעל עסטעיט האבן נישט אנגעפאנגען זייער רייזע מיט אסאך געלט אין באנק קאנטע

ער האט געלאכט, האלטנדיג אז דאס איז
א פאנטאזיע וואס פאסירט נישט אין דער
ווירקליכקייט.

צוויי טעג דערויף רופט ער צוריק און
מעלדט מיט שמחה אז ער האט געהאט א
שמועס מיט א יונגערמאן, א שיינעם
פארדינער, וועלכער האט אים געפרעגט
בדרך אגב וואס ער טוט פאר פרנסה. זיין
ענטפער איז געווען אז ער וויל אריינגיין אין
ריעל עסטעיט אבער האט נישט קיין געלט.
צו זיין שטוינונג האט אים יענער אויפן פלאץ
פארגעשלאגן א געשעפט, "דו טרעפ גוטע
דיעלס, און איך וועל דיר געבן דאס געלט
פאר א פופציג פראצענט שותפות".

אזוי האט ער זיך עס איבערצייגט
במציאות אויף די אייגענע בינעס.

אויב האלט איר אז ריעל עסטעיט איז
פאר אייך, שפרינגט אריין און זוכט פאר
דיעלס. ווען איר טרעפט א גוטן דיעל וועט
איר זוכן פאר געלט, און בסייעתא דשמיא
וועט איר טרעפן שנעלער ווי איר מיינט.

**אויב איז יא דא
עפעס מזומן...**

ביז אהער האבן מיר גערעדט צום

יונגערמאן וואס איז שבת'דיג און האט ממש
נישט קיין פרוטה אויף צו אנהייבן.
אצינד לאמיר זיך ווענדן צו אזעלכע וואס
האבן יא אביסל קעש: פוילט אייך נישט און
רופט אן א מארטגעדזש בראוקער וואס וועט
אדורכגיין מיט אייך זייער קלאר און דייטליך
און אנצייגן אויף וועלכע סארט דיעלס איר
זאלט קוקן, און וויפיל געלט עס וועט אייך
קאסטן. איר וועט שאקירט ווערן צו הערן
ווי ווייניג געלט מען דארף באמת האבן צו
קויפן א פראפערטי.

אזוי אויך זענען דא גאר אסאך אפציעס
פון מארטגעדזשעס וואס מען קען
ארויסנעמען און מ'דארף ממש גארנישט
אראפלייגן. פרעגט אייער מארטגעדזש
בראוקער מער דעטאלן איבער דעם.

צום ביישפיל, מיר האבן היינט צוטאגס
"non-QM DSCR" וואס יעדער יונגערמאן
אן א דזשאב איז וועלקאם דערצו און קען
ווערן באשטעטיגט גרינגערהייט. און א טאג
נאכן קלאוזן קען מען ארויסנעמען קעש
דורכן ריפיינענס, אן דעם וואס מען זאל
דארפן ווארטן זעקס אדער צוועלף חדשים,
וואס העלפט שטארק ארויס צו קענען קויפן
ווייטער אויך אן האבן עכטע געלט צו
אינוועסטירן.

אזוי אויך זענען דא פראגראמען פאר א
ברידזש לאון, וואס שענקט אויך אביסל
קאנסטרוקציע שפעצן צו קענען איבערפרישן
הייער. מענטשן מיט ערפארונג קענען
באקומען ניינציג פראצענט LTV אויפן הויז
און 100% אויף דער רענאוואציע, און מיט א
געשליפענעם באריכט איבער דער ארבעט
וואס פעלט אויס קען אויסקומען אז מען
דארף ממש גארנישט אראפלייגן.
די וואך אליין האבן מיר געקלאוזד אזא





אדער אין ריעל עסטעיט אין אלגעמיין וואס איר קענט מיטטיילן און צוגעבן צום איש את רעהו יעזורו פראיעקט, ביטע שיקט עס אריין צו אונז און העלפט ארויס טויזנטער אידן וועלכע זוכן ניצבארע קלארקייט אין דעם טעמע.

צום ווידערזען קומענדיגע וואך בעז"ה.
ברכה והצלחה! **K**

פאר סיי וועלכע מארטגעדש איינגעלעגנהייטן פילט פריי זיך צי פארבינדן מיט אהרן שמואל שטיין פון YS Capital Group

Samual@yscgroup.com 347.988.8722

פאר סיי וואספארא קאמענטארן, קאמפלימענטן און קריטיק צוגלייך, אזוי אויך פראגעס איבער די ארטיקלען ווערן גערן אויפגענומען ביי אונז, ביטע לאזט אייך הערן דורך שיקן א טעקסט מעסעדזש, אדער קענט איר איבערלאזן א וואויסמעיל צו 347.987.0011, אדער דורך שיקן אן אימעיל צו yingerman@yscgroup.com

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

שארף, אבער די ווארהייט איז אז כמעט אלע וואס האבן מצליח געווען אין ריעל עסטעיט האבן נישט אנגעפאנגען זייער רייזע מיט אסאך געלט אין באנק קאנטע, נאר האבן געהאט א שטארקן רצון און שווער געשוויצט פאר זייערע אינוועסטמענטס. און די רעזולטאטן פון פלאג און רצון זענען סוקסעס און דערגרייכונג בס"ד. אונטערשטע שורה: אויב נוצט מען דאס ווארט 'געלט' אלס תירוץ צו זיצן מיט די פיס ארויף, איז שווער צו אננעמען אז מיט געלט וואלט מען זיך מער איבערגעארבעט. געלט דארף נישט זיין און איז נישט קיין אפהאלט צו מצליח זיין אין ריעל עסטעיט.

K

איש את רעהו יעזורו פראיעקט

אויב האט איר אין באזיס סיי וועלכע אינפארמאציע אדער ערפארונג איבער א נעגט

דיעל. עס איז געווען פון א האלסעילער - דאס מיינט איינער וואס גייט אריין אין קאנטראקט, און ער לייגט ארויף א מארקאפ און פליפט עס. ביי דעם פאל האט דער ערשטער עס געהאט אין קאנטראקט פאר \$400,000. דער פליפער האט ארויפגעלייגט נאך \$80,000 און מיר האבן אים בס"ד געברענגט 90% LTV פון \$480,000 - א לאון פון \$432,000, אין צוגאב פון \$110,000 פאר איבערפרישונג קאסטן. (עס קען זיין אז אין דער ענדע וועט ער נישט שפענדן מער ווי \$30,000 צו איבערמאכן דאס הויז). דאס איז אויסער דעם פאקט אז אין אסאך געגנטער קען מען קויפן פאר ווייניגער ווי 100,000 דאלער - לדוגמא אלבאני ניו יארק - קומט אויס אז ווען מ'לייגט אראפ 20% בלייבט עס ביי א נישטיגע \$20,000.

עס ווענדט זיך אין דיר, נישט אינעם בערזל

צום שלוש, אלעס ווענדט זיך אין דעם ווילן און גרייטקייט צו ארבעטן. עס קען זיך הערן

נוטע געלעגנהייט

מיר זוכן צו פארברייטערן אונזער שטאב און אויפנעמען היימישע געלונגענע אינגעלייט אלץ מארטגעדזש בראוקערס אין אונזער וויליאמסבורג לאקאציע. אויב שפירט איר אז איר זענט א פאסיגער קאנדידאט, ביטע פארבינדט זיך מיט אונז אויף join@yscgroup.com און פארדינט שיין פון א פרנסה קלה ונקיה.

FOR SALE



6 LANZUT CT, #214, MONSEY, NY

\$1,299,000

Condo

5 Bedrooms

2,750 SqFt

3 Bathrooms

+ Sqft 1,070 Basement inside and outside access

- PRIME LOCATION

- CUL-DE-SAC

- BRAND NEW CONSTRUCTION

- LUXURY UPGRADES

- WALKING DISTANCE TO

GROCERY & SHOPPING

COMING SOON



175 GURNEE AVE
HAVERSTRAW, NY

Colonial

3 Bedrooms

1,498 SqFt

2 Bathrooms

COMING SOON



84 CRICKETOWN,
STONY POINT, NY

Single-Family

3 Bedrooms

1,784 SqFt

2 Bathrooms

- 0.68 ACRE

FOR SALE



131 UNION ROAD
SPRING VALLEY, NY

\$1,399,000

Condo

10 Bedrooms

4,080 SqFt

4 Bathrooms

- 3 FINISHED FLOORS - MINT CONDITION - BUILT IN 2015

FOR SALE



87 WESTLYN DRIVE,
BARDONIA, NY

\$749,000

Colonial

4 Bedrooms

2,240 SqFt

3 Bathrooms

- 0.34 ACRE

FOR SALE



4 FULTON STREET
NANUET, NY

\$749,000

Bilevel

5 Bedrooms

2,172 SqFt

2 Bathrooms

- 0.36 ACRE

FOR SALE



116 N MIDDLETOWN RD
NANUET, NY

\$699,000

Split Level

5 Bedrooms

1,672 SqFt

2 Bathrooms

- 0.40 ACRE

BUY, SELL, INVEST WITH THE BEST - MANY MORE PROJECTS AVAILABLE!

YOUR
DREAM
TEAM



Eliezer "Lazar"
Farkas



Isaac
Leibowitz



Menachem
"Mendy" Jankovits



Avraham
Weinberger



Eli
Hoffman



Moshe
Lefkowitz



Joel
Rottenstein

CALL - TEXT - WHATSAPP

845.424.1014

OFFICE@TARGETRETEAM.COM

גיין פאר א ניין

טרענירט וויאזוי מ'דארף באהאנדלען אזא קאל, איז מען נאכאלץ נאר א מענטש און מען פאלט דורך.

צווייטנס, איז טאקע וויכטיג צו ארויסנעמען אויף למעשה וואס מען זאל טון דאס צו פארמיידן. ווען מען באקומט א קאל, לייגט מען אלעס אין דער זייט און מען קאנצענטרירט זיך פולשטענדיג אויפן קאל. נישט צולייגן קאפ ברענגט אויטאמאטיש אז מ'זאל אומוילנדיג איבערגעבן קאנטראל פאר יענעם.

אפגעזען וואס דו האלטסט אינמיטן, שטעל זיך אפ און פאקוס בלויז אויף דעם שמועס. אלע ארומיגע זאכן קענען ווארטן אפאר מינוט, און עס לוינט זיך זיי צו לאזן ווארטן כדי נישט צו פארלירן א קליענט. אצינד לאמיר גיין צום נושא פון דער וואך.

K

אין יאר 1981 למס' איז ראדזשער פישער ערשינען מיט זיין ביכל איבער דער טעמע פון פארהאנדלען, מיטן נאמען "Getting To Yes". דאס ביכל האט בשעתו געשאפן א מאסיווע איבערקערעניש אין די נושאים, און האט געברענגט צום טיש א מורא'דיגן קאנצעפט וויאזוי צו פירן א שמועס אין ריכטונג פון באקומען א פאזיטיוון ענטפער.

דארגאנגענע וואך האבן מיר ארומגערעדט איבער דער וויכטיגקייט פון נעמען קאנטראל אויפן קאל און תיכף נעמען די לייצעס אין האנט אריין. איך וויל מיט אייך מיטטיילן וואס איך האב געהאט היינט אינדערפרי, גלייך פאר כ'האב זיך געזעצט מאכן דעם ארטיקל.

איך האב באקומען אן אינקאמינג קאל - וואס איז דאך ממש דער נושא איבער וועלכן מיר האבן גערעדט פאריגע וואך - און היות ס'איז נאך געווען ממש אנפאנג טאג און כ'בין נאך געווען אביסל צופארן און נישט קאנצענטרירט, האט עס אויסגעקוקט ממש אזוי ווי איך האב פאריגע וואך ערקלערט אז עס טאר נישט...

איך האב נישט געהעריג צוגעלייגט קיין קאפ, און דעריבער האט יענער גענומען קאנטראל אויפן קאל און ער איז געווען דער וואס האט מיר געצימבלט און געשטעלט פראגן איינע נאך דער אנדערע. און... עס האט זיך טאקע געענדיגט אזוי ווי דער טיפישער סעילס קאל: "איך וועל עס איבערטראכטן און צוריקרופן אויב עס וועט מיר זיין אינטערעסאנט"...

בקיצור, גענוי ווי איך האב געשילדערט וויאזוי א דורכגעפאלענעם אינקאמינג קאל קוקט אויס...

פארוואס פארצייל איך אייך דאס? קודם כל, ווייל עס איז וויכטיג צו געדענקען אז יעדער איינער מאכט טעותים. נישט קיין חילוק וויפיל יארן מען איז שוין אין דעם ליין, און ווי שטארק מ'האט זיך שוין צוגעוואוינט און

WEINBERGERS
PHOTOGRAPHY INC

amazon

**PRODUCT
PHOTOGRAPHY**



**WE CREATE IMAGES
THAT SHINE!**

White Background Photos | Infographic Design Photos
Lifestyle Photos | Amazon Videos | EBC content

347-378-4918

www.weinbergersphotography.com
office@weinbergersphotography.com



פינחס שיכר
929.276.9027

ווען א מענטש זאגט ארויס דאס ווארט "ניין" אנשטאט "יא" - אפילו אויב זיי וועלן ביידע האבן די זעלבע באדייט - מאכט עס אים שפירן אין קאנטראל



Difference" אויף אט דער זעלבער טעמע, האט ער אריינגעברענגט פונקט א פארקערטן פערספעקטיוו איבער דעם גאנצן נושא.

ער טענה'עט, אז ווען דו גייסט מיט דעם ערשטן מהלך און עס געלונגט דיר טאקע צו ברענגען יענעם אז ער זאל מסכים זיין מיט דיר, איז עס אבער נישט קיין ריכטיגער "יא" - מיט זיין מויל זאגט ער טאקע "יא", אבער דאס מיינט לאו דוקא אז טיף אין הארצן איז ער באמת דערביי.

אלזא, אפילו אויב ער שאקלט מיטן קאפ, באדייט דאס נישט אז ער איז געווארן אנגעווארעמט און גייט דיר אנטקעגנקומען. אין אונזער ביישפיל פון אויפטרייבן פאליטישע ביישטייערונגען, וועט ער אפשר ענטפערן "יא" אויף דער פראגע צי ער וויל ביישטייערן, אבער דערנאך וועט ער קענען אפשטופן און ארומשלעפן און ער וועט נישט זיין ענטוואסטיש ארויסצונעמען דעם הונדערטער.

נאר וואס דען, דער ריכטיגער מהלך איז דוקא צו פרעגן אויף אן אופן אז יענער זאל ענטפערן "ניין".

דאס הייסט, נישט אז מען צילט אז יענער זאל ענטפערן נעגאטיוו, נאר מען פרעגט פשוט אויף אן אנדערן אופן. אנשטאט צו פרעגן דריי פראגעס און באקומען א "יא" אלס ענטפער, זאל מען פרעגן די קשיות אויף א וועג אז א "ניין" ענטפער זאל אין פאקט זיין א "יא".

צום ביישפיל, ווען דו רופסט אן איינעם צו מאכן א סעיל און דו פרעגסט אים "איז יעצט א גוטע צייט פאר דיר צו רעדן?", דאן ערווארטסטו אז ער זאל ענטפערן "יא", כדי דו זאלסט קענען גיין ווייטער. דער אנדערער וועג פון פרעגן אין אזא פאל וועט זיין, "איז יעצט א שלעכטע צייט פאר דיר צו רעדן?" - די זעלבע פראגע אויפן פארקערטן אופן. דאס באדייט אז ווען יענער וועט ענטפערן "ניין", וועט עס זיין פאר דיר א פאזיטיוון ענטפער אז דו קענסט ווייטער ציען דעם שמועס.

איך האב שוין פרובירט ביידע מהלכים - פרובירן צו באקומען דעם "יא" און דעם אנדערן וועג פון אויסשטעלן די פראגן אויף אן אופן אז יענער זאל ענטפערן "ניין", און איך האב אלץ מער מצליח געווען מיטן צווייטן מהלך. דאס מציאות איז היינטיגע צייטן, אז מענטשן וועלן אלץ מער גלייכן צו

דער מהלך וואס פישער שטעלט פאר, איז צו טרעפן ווי מער זאכן אויף וואס מען זעט זיך אויף אויף אויג און ביידע צדדים זענען מסכים, און פון דארט קען מען גרינג שלעפן דעם מענטש אז ער זאל ווייטער שאקלען מיט זיין קאפ אויף יא.

א גוטער ביישפיל וואו עס איז דאן אסאך גענוצט געווארן, איז צו אויפטרייבן געלט פאר פאליטישע קאמפייןס, און עס איז צוגעגאנגען ווי פאלגנד:

א רעפובליקאנער גרופע האט געמאכט טעלעפאן רופן צו רעפובליקאנער וויילער אויפצוטרייבן געלט, און אנגעהויבן א שמועס איבער די נושאים וואס זענען זיי נאנט צום הארצן.

"דו האלטסט אז דעמאקראטן מאכן חרוב דאס לאנד?" איז געווען די ערשטע פראגע. פארשטייט זיך אז דער ענטפער איז אלץ געווען פאזיטיוו.

דאס האט נאכפאלגט מיט דער צווייטער פראגע: "דו האלטסט אז אויב וועט מען ארייננוועלן גוטע רעפובליקאנער וועלן זיי פארוואנדלען דאס לאנד אין א בעסערן פלאץ?" ווי פארשטענדליך האט מען אויך אויף דער שאלה אלץ באקומען א קלארן "יא".

"דו האלטסט אז אויב וועט דאס לאנד געפירט ווערן דורך רעפובליקאנער וועלכע וועלן מאכן דאס לאנד פאר א בעסערן פלאץ, וועלן מער מענטשן זיך אנשליסן אין דער רעפובליקאנער פארטיי?" - אויך אויף דעם האט יעדער געענטפערט אז יא.

און דא איז מען צוגעקומען צו דער ענדגילטיגער פראגע: "קענען מיר זיך רעכענען אויף דיר צו באקומען א נדבה פון הונדערט דאלער צו שטיצן רעפובליקאנער קאנדידאטן און העלפן ראטעווען דאס לאנד?"

לויט דער פסיכאלאגיע פון דעם ביכל, וואלט שוין אצינד געדארפט זיין זייער גרינג צו באקומען א "יא" אויך אויף דער לעצטער פראגע. דאס הייסט אז וויבאלד ער האט שוין מסכים געווען מיט מיר אויף אלעם ביז אהער, וועט שוין נישט זיין שווער צו ברענגען אז ער זאל איינגיין אויך אויף דעם - טראץ וואס ער וואלט לכתחילה אפשר נישט מסכים געווען צו געבן געלט.

ווען "קריס וואס" איז ארויסגעקומען מיט זיין ביכל "Never Split the





אפליקציה K רונדו



יענעם טראכטן אין דער דירעקציע, אז נאר אויב יעצט איז דוקא א שלעכטע צייט פאר אים וועט ער דיר אפזאגן. אבער אזוי לאנג ווי דאס מציאות איז נישט אזוי, אפילו ס'איז נישט יעצט די בעסטע צייט פאר אים, וועט ער זיין גרייט צו רעדן.

ווען איך בין אויף א דיסקאווערי קאל, און נאכן דורכגיין אלע חלקים פון פרעגן קשיות, טרעפן פראבלעמען און אויפקומען מיט לעזונגען, קומט מען אן צום שלום פונעם שמועס, וועל איך אלץ פרעגן, "דו האסט נאך סיי וועלכע פראגן בעפאר מיר קלאוזן?"

צומאל וועט ער זאגן אז יא, עפעס איז אים נאכנישט קלאר, וועל איך אים עס פארענטפערן און דאן נאכאמאל פרעגן די זעלבע פראגע, ביז ער וועט ענטפערן "ניין". דער אמת איז אבער אז רוב מענטשן וועלן גלייך ענטפערן "ניין" ווען איך פרעג זיי די שאלה. און דער "ניין" איז דאס וואס דו ווארטסט צו הערן, דאס גיבט דיר דעם גרינעם ליכט צו גיין פאראויס און קלאוזן.

אלאזא פון היינט און ווייטער, יעדעס מאל דו פרעגסט עפעס פון איינעם, דריי ארום די פראגע אז יענעם'ס "ניין" זאל זיין דער פאזיטיווער ענטפער פאר דיר, און וועסט נתפעל ווערן ווי שטארק מענטשן גלייכן צו ענטפערן "ניין". **K**

ענטפערן "ניין". ווען א מענטש זאגט ארויס דאס ווארט "ניין" אנשטאט "יא" - אפילו אויב זיי וועלן ביידע האבן די זעלבע באדייט - מאכט עס אים שפירן אין קאנטראל.

ווען דו פרעגסט איינעם, "איך קען דיר פרעגן אפאר קשיות", וועט ער זיך פרובירן צו ארויסדרייען פון ענטפערן "יא". א מענטש גלייכט נישט צו שפירן אז ער פאלט פאר יענעם און ער גיבט אויף קאנטראל. אויב אבער גייט עס פארקערט, "דו האסט א פראבלעם אויב איך פרעג דיר עטליכע קשיות?", און יענער ענטפערט "ניין", דאן שפירט ער ווי ער איז בעה"ב. דער באשלוס איז געווען אין זיינע הענט, ער האט איבערגעטראכט צי ער האט א פראבלעם, און ער איז געקומען צום מסקנא אז נישט.

ער שפירט נישט ווי דו האסט אים געשטופט צו דער וואנט און ער האט געענטפערט א געצווינגענעם "יא", נאר ווי ער האט א פולשטענדיגן קאנטראל אויפן מצב און מרצונו הטוב האט ער באשלאסן אז ער האט נישט קיין פראבלעם צו כאפן א שמועס מיט דיר.

און באמת איז עס נאך פיל פשוט'ער ווי דעם. ווען דו פרעגסט יענעם, "איז יעצט א גוטע צייט צו רעדן מיט דיר?" וועט ווארשיינליך דער ענטפער זיין נעגאטיוו, ווייל ס'איז קיינמאל נישט א גוטע צייט צו רעדן, בפרט ווען יענער איז אינגאנצן נישט אינטערעסירט אינעם שמועס.

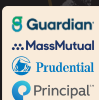
ווידעראום ווען דו פרעגסט אים פארקערט, "איז יעצט א שלעכטע צייט צו רעדן?" אויף דעם איז דער ענטפער אינגאנצן אנדערש. דאס אז ס'איז נישט דוקא די בעסטע צייט צו רעדן מאכט עס נאכנישט פאר קיין שלעכטער צייט. אלזא מיט דעם וואס דו שטעלסט אויס די פראגע אויף דעם אופן מאכסטו

ר' פינחס איז א ביזנעסמאן מיט לאנגע יארן ערפארונג אין סעילס. האבנדיג געארבעט אין סעילס, נאכפאלגנדיג מיטן עפענען זיין אייגענע ביזנעס וואו ער פארמאגט היינט צוטאגס א צאל סעילסלייט אונטער זיך, טיילט ער מיט זיינע שוועריגקייטן אינאיינעם מיט זיינע ערפאלגן, וואס גייען האנט ביי האנט אין די סעילס אינדוסטריע און ביים עפענען א נייער ביזנעס.

פינחס שויפף - Co-founder and CMO of FRIDAY

פאר מער איבער פריידע באזוכט אדער רופט: 810-374-3291 - fridayapp.com

Proud to Offer



LEGACYLINE
LIFE & DISABILITY INSURANCE

YITZCHOK SCHWARTZ
845.200.4309
YDSCHWARTZ@LEGACYLINENY.COM



מנוחת הנפש = \$5,000,000 אינשורענס

לידידינו ר' זרח רייך הי"ו

בעל הפירמע ZURECH

לרגל שמחת הולדות בנו למזל טוב
ויה"ר שירוזה רב נחת וכ"ס

אינאָרמאַן

אוסט
מאָנאט

לידידינו ר' ישראל יעקב זילבערשטיין הי"ו

לרגל שמחת הולדות בנו למזל טוב
ויה"ר שירוזה רב נחת וכ"ס

אינאָרמאַן

אוסט
מאָנאט

לידידינו החתן דוב בער וויגדער ני"ו

בעל הפירמע THE SHARK TEAM

לרגל שמחת אירוסיו למזל טוב
ויה"ר שירוזה רב נחת וכ"ס

אינאָרמאַן

אוסט
מאָנאט

קיינער איז נישט רייך געווארן דורך דעיוו רעמזי'ס מהלך

איינע פון די טענות וואס מען הערט אפט פון מענטשן איבער דעם דעיוו רעמזי מהלך איז, "ווייז מיר איין היימישן עושר וואס איז רייך געווארן דורך זיין מהלך".

ווען איינער קומט צו מיר מיט אזא טענה, ווייס איך שוין איין זאך אויף זיכער, אז ער האט נישט די מינדעסטע השגה אין די סאמע יסודות פונעם דעיוו רעמזי מהלך.

דער חידוש פון דעיוו רעמזי איז, אז א מענטש מוז נישט פירן א ריזיגע ביזנעס אדער פליפן גרויסע ריעל עסטעיט דיעלס כדי צו קענען זיין פינאנציעל מסודר. דעיוו רעמזי איז נישט אויפגעקומען מיט א מהלך פאר מענטשן וועלכע פאנטאזירן טאג און נאכט וויאזוי זיי קענען אנזאמלען א ביליאן דאלער אין באנק, ווי מיר האבן אויסגעשמועסט אינעם צווייטן ארטיקל פון דער סעריע. זיין ציל איז צו העלפן דורכשניטליכע פארדינער זיך אוועקשטעלן אויף געזונטע פינאנציעלע יסודות און ארויסנעמען דעם מאקסימום פון זייער פערזאנלעכע.

און ווי מיר האבן שוין ברייט אויסגעשמועסט איז עס געבויט אויף עטליכע הויפט פונקטן. קודם כל אז מ'דארף אנטלויפן פון חובות ווי פון פייער, און זיך אוועקשטעלן אויף אן אופן צו פארמיידן דאס דארפן צאלן חודש'ליכע פעיעמענטס אויף ווייט מ'קען.

איבער אלעם דארף מען טוישן דעם וועג וויאזוי מ'פירט זיך אויף און מען מאכט החלטות אנבאלאנגט געלט.

און נאך א שטארקער חלק איז דער נושא פון אינוועסטירן, איבער וואס מיר האבן שוין אנגעהויבן ארומדערדן און אויסשמועסן

פארשידענע וויכטיגע הקדמות. דער גאנצער סוד זיינער איז צו אינוועסטירן אינעם סטאק מארקעט אויפן לאנגן טערמין, מיט א גראדן קאפ, און בעז"ה ארויסנעמען גרויסע רוחים.

K

אצינד לאמיר צוגיין צום נושא פון דער וואך, וואס איז דער קאנצעפט פון "Compound Interest", און מיר וועלן זען פארוואס עס איז וויכטיג צו פארשטיין בעפאר מען הייבט אן אינוועסטירן.

ווען דו וועסט צוגיין צו א צוואנציג יעריגן יונגערמאן און אים פרעגן פארוואס ער אינוועסטירט נישט אינעם סטאק מארקעט, וועט ער דיר ווארשיינליך ענטפערן אז ער האט נישט קיין שום השגה איבער דעם און ער ווייסט בכלל נישט וויאזוי עס ארבעט.

ווען דו וועסט פרעגן די זעלבע פראגע פון א יונגערמאן וואס איז שוין מיט א צוויי-דריי יאר עלטער, וואס קען שוין אביסל בעסער די ביזנעס וועלט, וועט ער געווענליך ענטפערן מיט אזא מאך מיט דער האנט, "ס'איז נישט געמאכט פאר אונז היימישע אידן... פאר אונז איז מער געאייגנט אריינצושפרינגען אין גרויסע פראיעקטן ווי עפענען א ביזנעס אדער אינוועסטירן אין ריעל עסטעיט".

אז וועסט פרובירן צו איבערצייגן א פינף און צוואנציג יעריגן יונגערמאן אז ער זאל אינוועסטירן כאטש א קליינעם פראצענט פון זיין הכנסה אינעם סטאק מארקעט, וועט שוין די מעשה זיין אביסל אנדערש. ווי נישט ווי איז ער שוין אויסגעוואקסן די פאנטאזיעס פון בויען זיין

אייגענעם ביזנעס און אנערקענט שוין אז קיין גרויסער גביר וועט ער שוין נישט זיין. ער האלט אבער אז ביז א שטיק צייט וועט ער לכאורה ווערן אויפגענומען אלס CEO פון א קאמפאני און פארדינען א שיינע געהאלט, טא צי וואס פעלט אויס יעצט אריינצולייגן אפאר דאלער אין S&P? לאז לעבן...

ווען דו גייסט צום דרייסיג יעריגן מיוואש'דיגן יונגערמאן וואס האט שוין קע"ה א שטוב מיט קינדער און ווערט באווארפן מיט בילס פון אלע זייטן, און דו זאגסט אים, "אין צען יאר ארום הייבסטו שוין אן חתונה צו מאכן, וואס איז דער פלאן? אפשר הייבסטו אן אינוועסטירן אביסל?" דאן וועט דער ענטפער זיין, "ווען איך האב ווען די פאר דאלער אין דער זייט צו אינוועסטירן וואלט איך עס אוודאי געטון..."

ווען דו גייסט צו א פינף און דרייסיג יעריגן יונגערמאן מיטן זעלבן פארשלאג, וועט ער דיר אפוארפן זאגנדיג, "אין א קנאפע פינף יאר קען איך נישט מאכן קיין גרויס געלט אויב וועל איך אינוועסטירן לויט דיין מאדעל..."

עס הערט זיך אפשר קאמיש, אבער דאס איז דער וועג וויאזוי מיר ארבעטן.

נאך אונזער יו"ט ארטיקל וואו מיר האבן דערמאנט דעם געדאנק פון Roth IRA האב איך געהאט א שמועס מיט איינעם דערוועגן. זיין טענה איז געווען, "ברענג מיר צען יונגעלייט וואס אינוועסטירן ערליך יאר איין יאר אויס אין א Roth IRA אן צו נאכלאזן מיט דער צייט". אויף וואס איך האב אים געענטפערט, "ברענג מיר צען יונגעלייט וועלכע ווייסן בכלל וואס א Roth IRA איז?"

דער שורש פונעם פראבלעם שטעקט טאקע



דוד געלב
845.200.3313 #111

אז מ'האט צוגעלייגט דעם Compound Interest איז דא צוגעוואקסן איבער א האלבן מיליאן דאלער אזוי נישט מיר נישט דיר...



אינעם סטאק מארקעט און לאזט עס דארט ליגן פאר צוואנציג יאר, מיט א וואוקס ראטע פון 10%, מיט וויפיל וועט ער ארויסקומען?
אויב רעכנט מען גראד, צען פראצענט א יאר - וואס איז צען טויזנט דאלער - וועט עס נאך צוואנציג יאר אויסקומען צו \$200,000 אין פארדינסטן.

אין פאקט איז עס אבער נישט אזוי, ווייל דאס צווייטע יאר הייבט ער אן מיט \$110,000, און אויף דעם וועט ער פארדינען 10% וואס וועט שוין זיין \$11,000.

א יאר דערויף וועט ער אנהייבן מיט \$121,000, און די צען פראצענט וואוקס ראטע וועט אים יענע יאר ברענגען פארדינסטן פון \$12,100.

ווען ער וועט אנקומען צום צוואנציגסטן יאר וועט ער שוין אנהייבן דאס יאר מיט אזויפיל ווי \$611,590, און נאכן צווייגן די צען פראצענט פון דעם לעצטן יאר וואס באטרעפט א שיינע \$61,159, וועט ער ארויסקומען מיט א שיינע \$672,749. בכלל נישט שלעכט...

געדענקט איר נאך דעם נומער וואס מיר האבן פריער גערעכט, וויפיל עס קומט אויס ווען מען רעכנט גראד? טאמער נישט, לאמיר אייך דערמאנען: \$200,000... אבער אצינד אז מ'האט צוגעלייגט דעם Compound Interest איז דא צוגעוואקסן איבער א האלבן מיליאן דאלער אזוי נישט מיר נישט דיר...

אצינד פארשטייט איר שוין וויאזוי ווארען באפעט'ס פיר ביליאן דאלער איז געשפרינגען צו גאנצע 147 ביליאן דאלער?

K

דאס איז די סיבה צוליב וואס מיר האבן געשריבן אז אונזער מהלך איז בעיקר געאייגנט פאר יונגעלייט אין די צוואנציגער יארן. נישט

אויב אזוי, וואו שטעקט טאקע זיין הצלחה? וויאזוי איז ער אנגעקומען אזוי ווייט און פארוואס האט ער געמאכט כמעט זיין גאנצן פארמעגן דייקא אין די לעצטע דרייסיג יאר?

דער ענטפער איז איין ווארט: Compound Interest.

Compound Interest באדייט דער אינטערעסט וואס וואקסט אויף די פאריעריגע רוחים. דאס הייסט אז אין צוגאב צו די פראצענטן וואס דער קרן ברענגט, פארדינט מען באזונדער דורך דעם וואס דער אינטערעסט פון פאראיאר און פון די פריערדיגע יארן וואקסט אויך.

עס איז אינטערסאנט אנצומערקן אז אלבערט איינשטיין האט באצייכנט דעם מציאות פון Compound Interest אלס "דער אכטער וואונדער פון דער וועלט" - זיך באציענדיג דערמיט צו די באקאנטע זיבן וואונדערליכע זאכן אויף דער וועלט. און לאמיר אריינקריכן טיפער דערין און עס פארשטיין געבן בס"ד.

ווען איינער גייט אינוועסטירן פינף הונדערט דאלער חודש'ליך דורכאויס א צייט אפשניט פון צוואנציג יאר, און לאמיר זאגן אז די ריטורן ראטע איז צען פראצענט, וועט ער נאך צוואנציג יאר ארויסקומען מיט גאנצע \$359,129

אין דער זעלבער צייט גייט א צווייטער און אינוועסטירט טויזנט דאלער יעדן חודש במשך צען יאר. נאך צען יאר וועט ער ארויסקומען מיט נאנט צו \$200,000, טראץ וואס ער האט אינוועסטירט גענוי דעם זעלבן סכום ווי דעם ערשטן.

וויאזוי קען טאקע זיין? אט דאס איז דער סוד פון Compound Interest. דאס הייסט אז דו פארדינסט אינטערעסט אויף אינטערעסט, און עס קומט אויס אז מער ווייניגער מאכסטו געלט אומזיסט.

אויב איינער לייגט יעצט אריין \$100,000

אין דעם, אז מען איז נישט אינפארמירט און מ'האט נישט קיין אונג וואס מ'קען אלץ ארויסנעמען פון אינוועסטירן בס"ד. און ווען מען כאפט זיך ביים קאפ איז שוין צו שפעט און די צייט איז שוין צו קורץ צו קענען ארויסנעמען די ריכטיגע תוצאות וואס מען ערווארט.

אלאז לאמיר אריינגיין אין אונזער היינטיגן נושא פון Compound Interest, און האפנטליך וועט עס עפענען די אויגן פאר אונזערע ליינער צו פארשטיין די געוואלדיגע בענעפיטן וואס דער סטאק מארקעט ברענגט מיט זיך ווען מען אינוועסטירט אויפן לאנגן טערמין.

"ווארען באפעט" איז א באקאנטער נאמען - ער איז פון די רייכסטע מענטשן אויפן פלאנעט, און איז היינט צוטאגס ווערד אזויפיל ווי 147 ביליאן דאלער!

ער איז באקאנט צו זיין דער קלוגסטער און אויסגערעכנסטער אינוועסטירער, און זיין גאנצן פארמעגן האט ער מער ווייניגער אנגעזאמלט דורך אינוועסטירן אינעם סטאק מארקעט.

באפעט האט אנגעהויבן עוסק זיין אין אינוועסטירונגען זייענדיג אזוי יונג ווי עלף יאר, און ווען ער האט דערגרייכט דעם עלטער פון זעכציג יאר איז ער געווען ווערד נישט מער ווי א קנאפע פיר ביליאן דאלער.

דאס באדייט אז אין די לעצטע פיר און דרייסיג יאר האט זיך זיין פארמעגן געדאפלט און געטריפלט פי כמה ווי די ערשטע פופציג יאר וואס ער האט געטון דערין. עס איז געגאנגען פון פיר ביליאן צו גאנצע הונדערט זיבן און פערציג ביליאן.

און זיין יערליכע ריטורן ראטע איז נישט עפעס ווייט איך וואס. זיין דורכשניטליכע ראטע איז 22% יערליך. עס זענען דא אסאך אינוועסטירער וועלכע זענען פיל מער פראצענט רוחים ווי דעם.



איזיש סאלט



אינוועסטירן, ווילסטו מיר זאגן אז דו שפילסט זיך בכלל נישט ארום?"

"ניין" זאג איך אים. "עדער חודש גייט ארויס א באשטימטע סומע פון מיין באנק אקאונט און פארט אויטאמאטיש אריין אין עטליכע באשטימטע פלעצער וואס כ'האב פון פאראויס אנגעשטעלט. איך קוק אפילו נישט אין יענער ריכטונג." (גראדע שפיל איך זיך יא ארום מיט א גאר קליינעם פראצענט, אבער דאס איז בלויז זיך איינצורעדן אז מען פירט די וועלט... שכל'דיג גערעדט וואלט שוין קלוגער געווען צו לייגן דאס געלט אין א האול לייף פאליסי...)

אונזער מהלך גייט נישט אויף א וועג אז מ'קען מארגן עפענען די קאנטע און זען ריזיגע נומערן. מען דארף האבן געדולד און עס געבן מינימום צען יאר. בעפאר צען יאר איז בכלל נישט דא פון וואס צו רעדן.

Compound איז טייטש **צייט**. אויב יונגעלייט אין די נידריגע צוואנציגער יארן וועלן דאס פארשטיין, וועלן זיי אין פופצן-צוואנציג יאר ארום בעז"ה זיין "דעיוו רעמזי עשירים"...

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

אויסגעשמועסט פאריגע וואך, בנוגע מזל און ריזיקע און דעם ריכטיגן מהלך וואס מען דארף נעמען ווען ס'קומט צו אינוועסטירן.

היות דער עיקר סוד פון אונזער מהלך איז דייקא צו אינוועסטירן אויף אן אופן אז עס זאל ליגן אינעם מארקעט פאר לאנגע יארן און בעז"ה ברענגען גרויסע רוחים דורך Compound Interest, איז דאס א דירעקטער סתירה מיטן אריינפרינגען אין גרויסע אונטערנעמונגען און ריזיקירן מיט גרויסע אינוועסטמענטס.

מען דארף נישט קענען קיין סאך און מ'דארף נישט פארברענגען צופיל צייט דערויף. אלץ וואס מ'דארף איז אפמאכן און אוועקשטעלן א קלארן און סטאבילן מהלך פאר די קומענדיגע יארן, און זיך האלטן דערצו מיט א רואיגקייט אן טאנצן און שפרינגען און לויפן קוקן יעדע פינף מינוט וואו עס האלט.

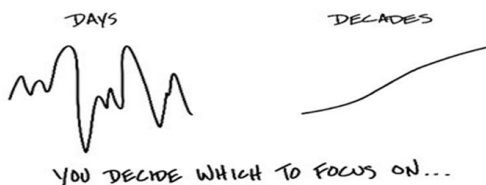
א יונגערמאן האט מיר לעצטנס אנגעהויבן אויספרעגן אין וועלכע סארט סטאקס איך בין עוסק און וויאזוי איך שפיל זיך ארום דערמיט. איך האב אים געענטפערט אז איך טוה בכלל נישט דערין און איך לאז עס פארן אויטאמאטיש. ער קוקט מיר אזוי אן פון אויבן אראפ, "וואס הייסט? דו קענסט דאך זייער גוט דעם מארקעט און דו ווייסט ווען און וואו עס לוינט זיך צו

ווייל א דרייסיג יעריגער יונגערמאן האט נישט קיין מעגליכקייט זיך צו אוועקשטעלן פינאנציעל, נאר ווייל אויב גייט מען מיטן מהלך פון אינוועסטירן מוז מען געבן גענוג צייט כדי צו קענען ארויסנעמען באדייטנדע רוחים. און אז מ'זעט דעם גרויסן חילוק פון אינוועסטירן במשך צען יאר צו אינוועסטירן פאר צוואנציג יאר, פארשטייט מען ווי א קריטישער פאקטאר Compound Interest איז אין דעם גאנצן נושא. און אצינד וועט איר שוין בעסער פארשטיין פארוואס מיר האבן געשריבן אין אנהויב אז דער עיקר פראבלעם איז אז דער עולם האט פשוט נישט קיין אנונג וויאזוי דער סטאק מארקעט ארבעט.

ווען א יונגערמאן וואלט באגריפן אז מיטן אראפציפן אפילו בלויז א קליינע סומע יעדן חודש און עס אריינלייגן אינעם סטאק מארקעט, קען ער פופצן יאר שפעטער ארויסקומען מיט ריזיגע רוחים בעז"ה, איז נישט קיין ספק אז עס וואלט געווען פיל מער פאפולער.

K

דא קומט אויך אביסל אריין וואס מיר האבן



Behavior Gap

Want an investment plan that helps you reach your long-term financial goals? We can help you!
Oak Private Wealth provides holistic financial planning and wealth management for the successful yingerman

Oak Private Wealth LLC - A Registered Investment Advisor
oakprivate.com | phone: 212.680.4133 | email: hello@oakprivate.com

די דעסטינאציע פאר אייער קינד'ס שלימות.

"לנפש" איז דער לייכט-טורעם
אויפצושטיינען די אינערליכע וועלט פון
אייער קינד וואס גייט דורך שוועריקייטן
— באגלייט דורך געניטע עקספערטן
וועלכע וועלן פארזיכערן אז אייער קינד
דערגרייכט זיין העכסטן פאטענציאל.

 **L'nefesh**
RESOURCES

פאר מער אינפארמאציע:

845.915.9965
office@lonefesh.com

אויסטראליע פארבאט סאציאלע מידיא פאר קינדער

דוד אפעל

כ יר זענען צוגעוואוינט צו הערן כסדר איבער דער
שעדליכקייט פון טעכנאלאגישע כלים, און אונזער
ציבור איז שוין היינט שטארק באהאוונט איבער די
פילע סכנות וואס סאציאלע מידיא ברענגט מיט זיך,
סיי ברוחניות און סיי בגשמיות.

שוין אפגערעדט פון די אידישקייט פראבלעמען וואס די רבנים
זענען כסדר מעורר, הערט מען אסאך פון ביזנעס אייגנטימער אז
ארבעטער וועלכע זענען צוגעבינדן צו סאושעל מידיא זענען גאר
שוואך אין זייער ארבעט, וויבאלד זייער קאפ האלט אין איין
אוועקלויפן און מ'קען נישט זיין פראדוקטיוו לעבנדיג אויף אזא
אופן.

מיר דארפן נישט צוקומען צו דער דרויסנדיגער וועלט זיך צו
איבערצייגן אין די פראבלעמען דערפון. פארט איז אינטערעסאנט
צו זען ווי צוביסלעך וועקט זיך די אלגעמיינע גאס אויף צו דעם
פראבלעם און דער געדאנק פון באגרעניצן סאציאלע מידיא באניץ
ווערט וואס אמאל מער פאפולער.

די באוועגונג אין דער אלגעמיינער וועלט האט די וואך געזען די
ערשטע רעוואלוציאנערישע דערגרייכונג אין דעם געביט. דאס
האט זיך אפגעשפילט אויף דער אנדערער זייט פונעם פלאנעט,
אינעם אויסטראלישן קאנטינענט.

די אויסטראלישע רעגירונג האט דורכגעפירט א היסטארישע
געזעץ וואס וועט פארבאטן קינדער אונטער זעכצן יאר אלט פון
סיי וועלכן סאציאלע מידיא באניץ. דאס ווערט באטראכט ווי אן
ערשטמאליגן דורכברוך, און אויסטראליע ווערט מיט דעם דאס
ערשטע לאנד צו אויספירן אויף למעשה א געדאנק וואס איז שוין



געווארן אויפגעברענגט און דיסקוטירט אין פילע רעגירונגען ארום דער וועלט. דאס געזעץ וואס איז דורכגעגאנגען מיט אן איבערוויגנדער מערהייט אינעם סענאט, נאך וואס עס האט באקומען שטארקע שטיצע אינעם ארטיגן רעפערענטאטאנט הויז, צילט צו פארזיכערן דעם פיזישן און גייסטישן געזונט צושטאנד פון יונגע קינדער און אדרעסירן דעם קריזיס וואס סאושעל מידיא האט אנגעברענגט אין דעם געביט.

געזעצגעבער וועלכע האבן פאראויסגעשטופט און דורכגעפירט די לעגיסלאציע פארשפרעכן אז דאס וועט באשיצן קינדער פון א רייע שעדליכע געפארן וואס סאציאלע מידיא שטעלט מיט זיך פאר. א שטייגער ווי "סייברבוליאנג" - ווערן גע'רוד'ט דורך ווירטואלע פארבינדעטע, געפארפולע אינהאלט, און בייזוויליגע עלעמענטן וועלכע זוכן צו שעדיגן קינדער.

דער אויסטראלישער פריים מיניסטער האט שטארק אויסגערימט און ארויסגעהויבן דעם שריט וואס די רעגירונג האט גענומען צו אדרעסירן די פראבלעמען, זאגנדיג אז סאציאלע מידיא איז גורם סאציאלע שאדן פאר יונגע בירגער.

וואס ציין די שטודיעס?

שטודיעס וועלכע זענען דורכגעפירט געווארן מיטן ציל זיך צו דערגרינטעווען און דערגיין וואס סאושעל מידיא באניץ קען אלץ אנברענגען פאר קינדער, האבן געצייגט אז עס לאזט איבער א שטארק נעגאטיוון אימפאקט אויף דעם גייסטישן געזונט פון מינדעריעריגע.

ריסורטש איבער דעם ווייזט אז איבערגעטריבענע באניץ פון די פלאטפארמעס ברענגט אן שטארקע ענקזייט, דעפרעסיע, און געפילן פון איינזאמקייט צווישן צענערלינגען.

די אויסטראלישע רעגירונג האט גענומען די אלע געפינסן אויף למעשה, און פרובירט צו פארמינערן און עלימינירן די ריזיקעס דורכן כח פון געזעץ.

אימפלעמענטירונג און אינפארסירונג

דאס געזעץ טוט פארבאטן די פירמעס פון זיך באנוצן מיט געווענליכע וועריפיקאציע מיטלען, ווי פאדערן א רעגירונג איי-די אדער זיך אידענטיפיצירן דורך טעכנאלאגישע רעגירונג סיסטעמען צו איבערצייגן אז מ'איז שוין זעכצן יאר אלט, זייענדיג באזארגט אז דאס וועט צושטערן און אריינדרינגען אין דער פריוואטקייט פון די בירגער.

סאציאלע מידיא פירמעס באקומען יעצט א יאר צייט צו קענען אנטוויקלען און אימפלעמענטירן אן אייגנארטיגן וועריפיקאציע סיסטעם וואס זאל באשטעטיגן דעם עלטער פון יעדן באניצער, צו פארזיכערן אז מען קומט נאך דאס געזעץ.

פון ווען עס גייט אריין אין קראפט, קענען פירמעס וואס פארלעצן דאס געזעץ באשטראפט ווערן מיט הויכע געלט קנסות פון אזויפיל ווי ביז פופציג אויסטראלישע דאלארן (בערך דריי און דרייסיג אמעריקאנע דאלער).

רעאקציעס פון דער באפעלקערונג און עקספערטן

דאס געזעץ האט ארויסגערופן פארשידנארטיגע רעאקציעס. שטיצער דערפון, וואס רעכנט אריין עלטערן און אזעלכע וואס זענען זעלבסט אפעקטירט געווארן פון סאציאלע מידיא, זאגן אז דאס איז א שטארקע דערגרייכונג וואס וועט באשיצן קינדער פון שעדליכע געפארן.

א ביישפיל פון איינעם וואס האט זיך געלאזט הערן מיט שטארקער שטיצע, איז א טאטע וואס האט פארלוירן זיין זון נאך וואס ער איז אומגעברענגט געווארן דורך שעדליכע פארשויען וועלכע האבן אים געצילט דורך סאושעל

מידיא.

פון דער אנדערער זייט זענען דא קריטיקירער, וואס נעמט ווי פארשטענדליך אריין די פארוואלטונג פון די פלאטפארמעס, וועלכע זאגן אז דער באשלוס צו אריבערפירן דאס געזעץ איז געמאכט געווארן אין א שטארקער איילעניש און אן צו דורכפירן א געהעריגן איבערזיכט אויף די תוצאות דערפון.

מאנע זאגן אויך אז דאס קען ברענגען אז קינדער זאלן זיך זוכן אנדערע פלאטפארמעס אויפן אינטערנעט וואו עס איז נישט דא קיין שום קאנטראל אויפן אינהאלט. ווי אויך קען עס גורם זיין אז קינדער אין ספעציפישע געגנטער אדער געמיינדעס וועלכע האבן נישט קיין צוטריט צו א ברייטער געזעלשאפט אין טאג טעגליכן לעבן, זאלן אריינפאלן אין איינזאמקייט און נישט האבן קיין געהעריגע פארבינדונגען מיט פריינט.

די פירער פון עטליכע סאציאלע מידיא פלאטפארמעס האבן אויך ארגומענטירט אז עס וואלט געווען ריכטיג צו אפלייגן דאס דורכפירן דאס געזעץ ביז מען קומט אויף מיט א קלארן מהלך וויאזוי צו וועריפייען דעם עלטער פון די באניצער.

אלוועלטליכע קאנסעקווענצן

דער היסטארישער שריט צייכט אפ א באדייטפולן טריט פאראויס אין ריכטונג פון צושטאנד ברענגען אלוועלטליכע פראוון צו רעגולירן סאציאלע מידיא באניץ צווישן מינדעריעריגע.

אצינד איז שטארק מעגליך אז דער מהלך וואס דאס לאנד האט גענומען וועט דינען ווי א ביישפיל פאר אנדערע לענדער וועלכע ווילן שוין לאנג טון עפעס צו לעזן דעם קריזיס, און עס קען עווענטועל ווערן דעם אנגענומענעם צוגאנג איבער דער וועלט ווען עס קומט צו אוועקשטעלן פאליסיס מיט באגרעניצונגען אויף סאציאלע מידיא. K

דער מגיד שיעור ברין א נייעם טעלעפאן?

KYOCERA 4810
\$199.99
\$8 PER MONTH
FREE DELIVERY AT DOOR

Kosher Direct
Your Technology Solution

TALK ONLY
KOSHER TECHNOLOGY DELIVERED TO YOUR DOOR

Call your local Kosher Direct number: Brooklyn 718.831.2211 | Upstate 845.293.3444 | Lakewood 732.931.2444 | Canada 514.360.1680

Phones • Cameras • MP3 Players • Photo Printers • Navigation Devices

ווען מען דארף אויפזאגן אן ארבעטער

פארגאנגענע וואך האבן מיר אויסגעשמועסט דאס עצם אויספירן דעם געוואגטן שריט פון ארויסזאגן פארן ארבעטער מיט א קלארקייט אז דער באשלוס איז געמאכט געווארן און ער קען נישט מער פארבלייבן אין דער פירמע. ווי אויך האבן מיר אויסגעשמועסט די פליכט פונעם בעה"ב צו מודיע זיין פארן ארבעטער במשך הימים וואס ער טוט יא אדער נישט גוט, און נישט אז ער זאל זיך טרעפן פלוצלינג אויף דער אנדערער זייט טיר אן צו געהעריג פארשטיין פארוואס און פאר ווען. דעריבער, ווען עס קומט אונטער עפעס א שטרויכלונג זאל דער ארבעטער וויסן אז דאס און דאס טוט מען נישט, און דערמיט ווייסט ער וואס ער האט צו טון. און אויב באשליסט ער אז ער וויל נאכאלץ גיין זיין וועג, טוט ער זיך מיט דעם אויסשליסן פון דער פירמע, און ס'איז בלויז א פראגע פון צייט ביז דער בעה"ב נעמט דעם קוראזש און זאגט אים דעם פסק דין.

עטליכע ליינער האבן אנגעפרעגט, פארוואס דארף איך אים אוועקשיקן ווען ער זעלבסט ווייסט אז מ'איז נישט צופרידן פון אים? וואס נעמט אים שוין מיר צו זאגן אז ער זעט אז ס'איז נישט זיין פלאץ דא און ער גייט? איך קען פשוט נישט נעמען דאס אחריות פון צוקלאפן א צווייטן מיטן אים ארויסזאגן אז ער זאל גיין.

דער ענטפער איז, אז פונקט ווי עס איז שווער פאר דיר אים אפצוזאגן, איז עס אים גארנישט ווייניגער שווער זיך זעלבסט אפצוזאגן. נאך אלעם ווייסט ער אז ער בלייבט אן א דזשאב, און פארוואס זאל ער זיך יאגן אוועקצוגיין בעפאר ער טרעפט א צווייטע גוטע געלעגנהייט, מיט די

מעגליכקייט אז ער וועט נישט טרעפן און בלייבן ארבעטסלאז.

וואס געשעט אבער אין דער צייט איז - און דאס איז צו וואס מיר ווילן בעיקר צוקומען, ווי מיר האבן געשריבן פאריגע וואך אז מיר וועלן דאס אויסשמועסן - אז אין געוויסע פעלער וועט דער בעה"ב אנהייבן צו דרוקן דעם ארבעטער צו דער וואנט אז ער זאל אליינס פארשטיין אז ער דארף גיין.

אזא באהאנדלונג גרעניצט זיך שוין מיט רציחה ממש וואס האט נישט זיינס גלייכן. פארוואס האלט איר אז דרוקן דעם ארבעטער צו דער וואנט און אויסנאגן יעדעס ביסל בלוט איז א נארמאלע זאך, אין דער זעלבער צייט וואס איר קלערט אז אים זאגן דעם אמת אז ס'איז צייט צו פארלאזן דעם אמת איז גאר א פארברעך?!

מיר וועלן אריינגיין אביסל אין דעם פסיכאלאגישן טייל דערפון, בלויז צו פארשטיין געבן פאר די ליינער פון ביידע זייטן פונעם ספעקטרום וואס עס שפילט זיך אפ אינעם מח בשעת'ן אויפזאגן אן ארבעטער, כדי איר זאלט איינמאל פאר אלעמאל באגרייפן ווי אומריכטיג דער צוגאנג איז.

חוץ פון דעם חלק הפרנסה וואס מ'וויל נישט נעמען אויף זיך דאס אחריות אז א איד בלייבט אויפן וואסער, בעיקר ווען ער האט א שטוב מיט קינדער אויסצוהאלטן, איז אויך דא דאס רחמנות פון אים נישט וועלן אראפקלאפן אז ער איז א דורכפאל און ער ווערט באזייטיגט.

דאס איז זייער פארשטענדליך, נאך אלעם וויל מען זיך נישט צוקריגן מיט אים און אים מאכן פילן אז ער איז אומגעלונגען.

די עצה דערצו איז, אז בשעת איר גיבט אים צו

שלינגען די שווערע פיל אז ער איז אויפגעזאגט, ערקלערט אים אז ער פאר זיך איז זייער א גוטער מענטש און איז באמת געלונגען אין וואס ער טוט, נאר דא אין דעם פאל איז ער פשוט נישט קיין פאסיגע פאך פאר דער פירמע און עס מיינט נישט אז ער איז א דורכפאל.

"דו וועסט אי"ה גיין זוכן וואס עס איז פאסיג פאר דיר און איך וועל אוודאי געבן גוטע אינפארמאציע פאר דיין צוקופטיגן בעה"ב." מיטן אים דאס זאגן מאכט איר זיכער אז ער זאל נישט ווערן אינגאנצן אראפגעקלאפט ביי זיך אז ער טויג צו גארנישט און ער איז נישט געלונגען. ניין, עס ארבעט פשוט נישט דער שידוך און ס'איז נישט עק וועלט.

משא"כ ווען מען דריקט אים צו דער וואנט אדער אפילו מען גיבט אים בלויז דאס געפיל אז מען איז נישט צופרידן פון אים, אן אים ארויסזאגן בפה מלא אז ער איז אויפגעזאגט, טוט עס אים אפסטעמפלען מער און מער אז ער טויגט נישט און עס צוקלאפט זיין זעלבסט ווירדע אויף אן אבנארמאלן פארנעם. און דאס איז עפעס וואס ווערט נישט אזוי שנעל פארגעסן.

אצינד אז איר הערט ביידע זייטן פון דעם מטבע, וועט אייך שוין נישט גלוסטן צו זיין דער גוטער בעה"ב וועלכער שטאלצירט אז ער פארשיקט נישט קיין ארבעטערס (נאר טרינקט זייער בלוט ביז זיי גייען אליין), וויבאלד איר פארשטייט אז ס'איז קיינעמ'ס טובה ווען מען האלט אן ארבעטער וואס מ'ווייסט אז מ'איז נישט צופרידן פון אים און אז ער דארף גיין.

אצינד לאמיר גיין צום צווייטן נושא וואס מיר האבן געשריבן פארגאנגענע וואך אז מיר וועלן אי"ה אויסשמועסן.



איתמר טובי' פריעדמאן

די ערשטע זאך דארף מען וויסן אז מסכת גיטין קומט כאר קידושין, און אויב מ'קען נישט פייערן קען מען נישט הייערן



לייכטער מאכן צו נעמען די שטארקייט און נישט מורא האבן פון דאס אומוויסנדע ווי כאילו דער הימל וועט אראפפאלן.

מען דארף געדענקען אז עס איז נאך קיינער נישט צוזאמגעפאלן פון ווערן אפגעזאגט, און ווען מען טוט עס אויפן ריכטיגן און מענטשליכן וועג, וועט יעדער פילן רואיג בעז"ה.

עס איז זיכער נישט קיין געשמאקע זאך, סיי אפצוזאגן און סיי צו ווערן אפגעזאגט, אבער עס נעמט נישט אוועק דעם חיוב פון נעמען די ריכטיגע שריט ווען עס פעלט זיך אויס.

פאר סיי וועלכער הילף איר דארפט אין דעם הינזיכט אדער אין סיי וועלכער פארלעגנהייט איר טרעפט זיך, קענט איר זיך כסדר פארבינדן מיט אונז און מיר וועלן אייך ארויסהעלפן בעזר הבורא.

קומענדיגע וואך וועלן מיר אי"ה שרייבן איבער דעם פארקערטן מציאות, ווען אן ארבעטער דארף אויפזאגן א בעה"ב.... צום ווידערזען קומענדיגע וואך בעז"ה. **K**

איתמר טובי' פריעדמאן 845-662-3684

CEO Iteam it@iteamfl.com

ר' איתמר טובי' פריעדמאן איז א קאנסולטענט

אינעם תחום פון בעלי בתים מיט ארבייטער

מיט פילע יארן ערפארונג

ארבעטערס וועלן ווערן אראפגעשלעפט מיט אזא אטמאספערע און צוביסלעך וועלן זיי אנהייבן צו גיין פון זיך אליינס און איר וועט נישט וויסן פארוואס דער עולם איז אזוי אומצופרידן.

דעריבער, ווי שווער עס זאל נאר זיין, דארפט איר האלטן די ביזנעס אין די הענט און נישט חלילה לאזן אנדערע עס צוגרונד לייגן.

און פאר די אלע וואס האבן מורא ארויסצושטעלן ארבעטערס זיך פארקטנדיג אז זיי וועלן גיין אין קאנקורענץ מיט אייך, אדער ער ווארפט אן א שרעק אז ער גייט פארשפרייטן שלעכטע שמועות אויף אייער פירמע און איר האט פשוט מורא פון באקומען א שלעכטן נאמען אין גאס; אזוינע ארבעטער דארפן הערשט גיין!

דאס איז אלעס בלויז א באבל וואס ווערט נאר גרעסער און גרעסער, און אייער שרעק וועט זיך הייבן מער און מער אן קיין ענדע. דעריבער דארף מען דאס טון מיט צוגעמאכטע אויגן ממש און זיי אפזאגן אין דער ערשטער געלעגנהייט, אן אפילו געבן צוויי וואכן צייט וויאזוי מען טוט אין געווענליכע אומשטענדן.

געדענקט! נאך אלעם זענט איר בעה"ב פון דער פירמע און עס איז אייער אחריות צו טון דאס השתדלות צו פארזיכערן אז קיינער זאל עס נישט נעמען און צוגרונד לייגן.

וויפיל מיר וועלן שרייבן וועט עס נישט

וואס טוט זיך ווען א בעה"ב זאגט, "איך וועל זיך ווייטער באנעמען צו אים ווי א נארמאלער מענטש, אבער דאס אויפזאגן איז נישט פאר מיר. איך האב עס נאך קיינמאל נישט געטון און איך פלאן עס נישט צו טון."

די ערשטע זאך דארף מען וויסן אז מסכת גיטין קומט פאר קידושין, און אויב מ'קען נישט פייערן קען מען נישט הייערן. פינטל.

עס איז נישט ווי עפעס א קליינעם סעיף אין שלחן ערוך וואס ווערט צוגעברענגט פון איינעם פון די אחרונים. עס איז א מוז וואס יעדער בעה"ב דארף קענען אויספירן כדי צו קענען אנהאלטן זיין ביזנעס אין א געזונטן פארמאט.

און יעצט, פאר די וואס ווילן זייער שטארק וויסן, וואס קען שוין געשען אויב איך וועל אים נישט אויפזאגן ווען זיין אויפפירונג טויג נישט? דער ענטפער איז אז דו לייגסט דיין גאנצע ביזנעס אין א ריזיקע פון צוזאמפאלן.

אן ארבעטער וואס טוט מעשים וועלכע שטערן די ביזנעס ווירטשאפט, צי זאל דאס זיין אריינברענגן א שלעכטן אטמאספערע אין דער פירמע; אן אומריכטיגע באנעמונג מיט אנדערע; און אוודאי ווען עס רעדט זיך פון איינעם וואס האקט אונטער די פירמע מיטן ארבעטן אונטערן טיש אויף סיי וועלכן אופן; דאס אלעס טוט צוברעכן די יסודות פון דער פירמע און די אנדערע



Hire a Full Time Remote Overseas Employee for only \$7 an Hour

That's a full time Overseas Employee for \$280 a week

HIRING4LESS™

845.682.0990 | HIRING4LESS.COM

- ✓ Customer Service
- ✓ Bookkeeping
- ✓ Data Entry
- ✓ Architecture
- ✓ Property Management
- ✓ Amazon Assistance
- ✓ Collections
- ✓ Real Estate

♥ Loved by: 1000+ Satisfied clients



55% זענען קינדער

רעדט זיין

איין זייער שפראך

אויף זייער וועג



קינדערלעך!

קומט'ס מיט מיר אויף א שפאציר

מיט די 'מצוה זעקל'.

מיר וועלן לערנען ווי געשמאק עס איז

צו דאמלען מצוות

וואס בלייבען אונזער'ס אויף אייביג!



LIFE CHANGING LESSONS!

A MUST FOR EVERY CHILD!!

NEW RELEASE

TheMitzvahTote.com

917.474.7801

STAY UP TO
DATE WITH THE

**Latest
Heimische
Music!**

**Subscribe for
\$20 a month**

to get the latest heimische music
delivered on a USB every
single month.



**Free Delivery
Every Month!
NO EXTRA
CHARGE!**

Kstream

Just plug in and enjoy MP3 music hassle-free!

**Sign up today
and enjoy hassle-free music!**

929.727.6567

SAVER CELL

GET A PHONE WITHOUT BREAKING THE BANK!

**EXPLORE OUR
DISCOUNTED DEALS!**



\$300
eko f30 kosher



\$160
Kyocera E4610



\$160
Kyocera E4810 Extreme

CALL NOW

929-675-2857

Sale!

**Quickbooks
USB Course
\$525**

Reg. Price **\$650**



**quickbooks
center**
Experts in Quickbook Courses

David Mayer Friedman
Certified QuickBooks Pro Advisor

support@quickbookscenterinc.com

845.783.6611



Sale!

LAST DAY

זייטס פון

די פילע

קאסטומערס

וועלכע האבן

מצליח געווען

צו ווערן א

פראפעסינאלע

בוקיפער.



basic excel course



\$175



basic computer course



\$150

YOUR AD HERE

ADS@THEYINGERMANN.COM

Salespeople make the business world go round

No salespeople = nada.



Exclusively Built for Salespeople

Call or Whatsapp Moishy Mintz
845.662.5391
moshe@handhrecruiting.com



We turn each salesperson into a
revenue-generating powerhouse.

WE TRAIN SALESPEOPLE

WE COACH SALESPEOPLE

WE PLACE SALESPEOPLE

לאחר סוף אויסשמועסן

טעמע #2

זיך לערנען ענגליש

12

א גוטן, איך וויל אויסשמועסן בנוגע זיך לערנען ענגליש.

איך פערזענליך האב נישט געקענט קיין ענגליש ביז די צוואנציג. ווען כ'האב חתונה געהאט האב איך נישט געהאט קיין ברירה, ווייל מ'דארף קענען ענגליש וואו מ'גייט און וואו מ'שטייט, נישט דוקא פאר ארבעט. ליידער איז מען אין גלות און מ'דארף עס קענען.

איך האב געזוכט און זיך נאכגעפרעגט וואו מ'קען זיך לערנען, און כ'האב באמערקט אז די איינציגסטע זאך וואס האט געארבעט, איז פשוט נעמען אן ענגלישע ביכל און זיך נעמען ליינען. א ביכל מיט א גרינגן ענגליש - ממש ווי א קליין קינד אין חדר, און אזוי באקענט מען זיך מיט די ווערטער.

איינמאל מ'קען שוין די ווערטער און מ'קען עס ליינען, וועט מען עס שוין קענען רעדן. נישט ערשט רעדן און נאכדעם ליינען, נאר קודם ליינען און נאכדעם רעדן. און עס וועט אי"ה שטארק ארויסהעלפן.

דער אויבערשטער זאל העלפן אז מ'זאל מער נישט דארפן קענען די גילאישע שפראך און מ'זאל שוין אויסגעלייזט ווערן.

13

בנוגע זיך לערנען ענגליש, האב איך געהערט פון איינעם א מורא'דיגע גוטע עצה וואס ער האט געטון.

ער האט אויסגעהערט ענגלישע דרשות אויף תורה עניינים, ער האט עס אויסגעהערט שטייטערהייט און צוגעלייגט קאפ, אזוי האט ער ער זיך אויסגעלערנט די שפראך.

14

איך וויל איבערגעבן מיינע צוויי צענט וועגן זיך אויסלערנען ענגליש.

בערך א יאר צוריק האב איך אנגעפאנגען ארבעטן, און איך האב געהאלטן ביי א שטאפל אז כ'האב גארנישט געקענט. כ'האב ממש נישט געקענט ציען קיין שמועס פאר צען סעקונדעס

אין ענגליש.

דער וועג וויאזוי כ'האב זיך ארויפגעריקט אויפן לייטער איז געווען, אז אייביג ווען ס'איז אונטערגעקומען צו ליינען צעטלעך אדער מאכן א טעלעפאן רוף צו סיי וועלכער קאמפאני, האב איך עס אויסגענוצט מיט דער פולסטער ברייטקייט.

יעדעס מאל וואס ס'האט זיך געמאכט אז מ'האט געדארפט אריינרופן א קאמפאני, האב איך פרובירט צו ציען דעם שמועס מיט זיי דאס מערסטע וואס כ'האב געקענט. נישט אז כ'האב אריינגערופן סתם צו שמועסן... אבער ווען ס'האט זיך געמאכט אז כ'האב געדארפט עפעס פרעגן, האב איך איבערגעפרעגט אפאר מאל און פרובירט צו אויסציען ווי לענגער.

זיי זענען אזוי טרענירט צו האנדלען מיט מענטשן און געבן קאסטומער סערוויס, אז זיי האבן איבערגעזאגט אפאר מאל א זאך און עס געזאגט שטייט. און כ'האב זיי מסביר געווען אז איך קען נישט קיין ענגליש און געבעטן אויב זיי קענען מיד עס איבערזאגן נאכאמאל.

אזוי מיט דער צייט פיל איך שוין באקוועם און איך האב נישט אזא פראבלעם. איך פיל אז איך





אייערע מיינונגען אנבאלאנגט וויכטיגע נושאים און אקטועלע טעמעס

845.200.3313 #104

talk@theyingerman.com

מצליח געווען, אודאי זענען דא אויסנאמען, אבער
ס'איז ניסים און אין סומכין על הנס.

אונז האלטן זיך טאקע אפגעשיידט פון דער
דרויסנדיגער גאס, פון טעכנאלאגיע, א.א.וו. עס
איז ריכטיג און הייליג. אבער די זאך פון נישט
קענען קיין ענגליש קומט אסאך מאל פשוט פון
דעם וואס אסאך יונגעלייט האבן נישט קיין
געדולד צו גארנישט, און אלעס דארף זיין גרינג.
מען קומט זיך צוזאם מיט אנדערע אידן זיי
קענען נישט קיין אידיש, און דער חסיד'ישער
אינגערמאן וויל נאר רעדן אידיש. אין א מיטינג
זיצן זעקס חברה וואס רעדן נאר אידיש און צוויי
וואס קענען בלויז ענגליש. עס איז נישט מער ווי
נארמאל אז מ'זאל זיך צושטעלן און רעדן די
ביזנעס שפראך.

אפגערעדט אז מ'קען נישט טון ביזנעס אזוי.
איך בין שוין אין ביזנעס זיבעצן יאר, איך האב
אזויפיל מאל געזען מענטשן וואס קענען נישט
קיין ענגליש קוקן אויס מאדנע, נאריש און
מ'קוקט זיי אראפ.

ער שרייבט גרייזיגע אימעילס, יענער
פארשטייט נישט וואס דו האסט געוואלט. עס
נעמט דאפלט די צייט. אז דו קענסט נישט קוק
עס נאך, פרעג איינעם.

אלס א ביזנעסמאן און א געוועזענער
ארבעטער איז מיר אויסגעקומען צו האנדלען מיט
אסאך, אפגערעדט מיט פרעמדע אבער אפילו מיט
אידן, א גרויס חלק פון כלל ישראל רעדט נאר
ענגליש און מ'דארף מיט זיי אויך קענען
קאמיוניקירן אויף א נארמאלן וועג.

איך האלט דאס איז די ריכטיגע זאך און ס'איז
נישט קיין שום סתירה מיט אידישקייט. א מענטש
דארף קענען שפת המדינה, איך גלייב נישט
איינער האלט אנדערש. פונקט ווי מען דארף זיך
לערנען דרייוון צו קענען דרייוון א קאר, דארף
מען קענען די שפראך.

איך זעה נישט קיין צווייטן צד. דער וואס קען
נישט און איז געווארן א גרויסער עושר איז עס
אים גוט געלונגען, אבער דאס איז נישט דער

צייט, קען מען זיך זייער גרינג אויסלערנען מיטן
אויבערשט'נס הילף.

16

א גוט יאר. קודם וויל איך זאגן אז איך האב
זייער הנאה פון דער אינגערמאן אויסגאבע. איך
בין ב"ה א פארנומענער ביזנעסמאן און כ'האב
כמעט נישט קיין צייט צו ליינען. אינגערמאן איז
פון די איינציגסטע אויסגאבעס וואס איך ליינ, עס
האט זייער רייכע ארטיקלען.

איך האב געליינט פון דעם נושא פון קענען
ענגליש. נאך מיין חתונה ווען כ'האב געוואוסט אז
איך דארף גיין ארבעטן, האב איך אנגעהויבן
ליינען ענגליש. איך זעה מענטשן פלאגן זיך, זיי
גייען צו קלאסן און פילן נישט אז ס'טוט אויף.
ס'איז אמת, מען דארף אליינס רעדן, ליינען און
שרייבן ענגליש כדי עס צו קענען נוצן געהעריג.

די עצה וואס איך האב דעמאלט געניצט איז
געווען, אז ס'איז געווען א מאגאזין מיט ביזנעס
טיפס, ענליך צו אינגערמאן, אין ענגליש. יענער
מאגאזין האט מיר שטארק געהאלפן מיט ענגליש,
און אינאיינעם מיט גוטע געדאנקען פאר
ביזנעס. אויך האב איך פרובירט אויסצוהערן
געדאנקען אין ענגליש, א.א.וו.

אויך ווען כ'האב געהאט א געלעגנהייט צו
טרעפן אידן וואס רעדן ענגליש האב איך
אויסגענוצט די געלעגנהייט. איך האב פרובירט ווי
מער צו רעדן מיט זיי, ווי מער צו פארשטיין.
נאכדעם האב איך באקומען א דזשאב וואו עס
זענען געווען אסאך אידן וואס קענען נאר ענגליש,
האב איך עס געמוזט דורכברעכן ביז איך בין
געווארן בעסער און בעסער.

לאמיר צוריקגיין צום פראבלעם. איך האלט
זייער שטארק אז עס איז אפילו נישט דא קיין
צוויי צדדים. עס איז זיכער דאס ריכטיגע השתלות
אז א מענטש זאל קענען ענגליש. איי ס'איז דא די
מעשה פון א איד פון פוילן וואס איז געקומען און

קען רופן א מענטש און ציען א שמועס. איך קען
טאקע נישט די בעסטע, אבער צוביסלעך ווערט
עס בעסער.

נאך א מהלך וואס מ'קען ניצן זיך ארויפצוריקן
אויפן לייטער, איז פרובירן ווי מער מ'קען צו
ליינען און שרייבן ענגליש. ווען מ'שיקט אן
אימעיל, אפילו אויב ס'מוז נישט דוקא זיין אין
ענגליש, איז גוט יא צו שיקן ענגלישע אימעילס
פשוט זיך אויסצולערנען.

און יעצט אז איך קוק צוריק זעה אז איך האב
געמאכט אסאך פארשריט מיט דעם מהלך.
הצלחה, כל טוב.

15

א גוטן. לגבי די טעמע וועגן זיך אויסלערנען
ענגליש, האט מען שוין געזען וואס אנדערע האבן
שוין געשריבן אז קורסן העלפן גארנישט. איך בין
אויך געווען ביי א קורס און ס'העלפט טאקע
גארנישט. ס'איז ממש א שאד אידיש געלט.

עס ווענדט זיך וואס מען וויל לערנען, צו
מ'ויל קענען ליינען, הערן אדער רעדן. איך האב
זיך בעיקר געדארפט לערנען צו ליינען, און ווי
איך האב זיך זיך געלערנט ענגליש זייער שטארק,
איז געווען צו נעמען אן ענגלישע ביכל אדער
אפילו סתם אזא אינסטרוקציע ביכל וואס קומט
מיט יעדער זאך וואס מ'קויפט, און ליינען ווארט
ביי ווארט.

יעדעס ווארט וואס מ'ווייט נישט זאל מען
נאכקוקן אין א דיקשאנערי. עס זענען דא היינט
זייער גוטע דיקשאנעריס וואו מ'קען קלאר ווערן
אין יעדן ווארט.

און נאכדעם איז זייער גוט אז מ'זאל אויך
פרובירן אביסל איבערצושרייבן, אפשר מאכן א
תמצית און דאס אפשרייבן, און דאן עס
פארליינען.

אויב טוט מען אזוי יעדן טאג פאר א שטיק



האט איר א הויז וואס שטייט ליידיג?

די פארגאנגענע 10 יאר האב איך
ב"ה געהאלפן הונדערטער אינוועסטערס
און לענדלארדס צו פארדינגען הייזער
פאר נישט אידישע טענעטס

טאק זאלאָר רענט

*

פארזיכטן און 1-5 טעט

*

ארינט און שטאל ארייט

*

העסטע און הערפערליכע סערוויס

איבעראל אין אראנדש

און ראקלענד קאונטי

רופט אדער טעקסט

יעקב הערש גוטמאן

845-274-4460



געווענליכער וועג.

און נאכאמאל א דאנק. די אויסגאבע העלפט אסאך מענטשן
מיט געזונט, מיט ביזנעס, ממש א געוואלד. א גרויסן יישר כח.
הצלחה רבה.

17

א גוטן, איך האב געוואלט זאגן וועגן דעם נושא איבער זיך
לערנען ענגליש.

די אינגלעך זאלן וויסן, די ערשטע זאך זאלן זיי נעמען
ערנסט די ענגליש לימודים וואס מען לערנט אין חדר. דא הייבט
זיך אן דער פראבלעם. מען נעמט נישט ערנסט וואס מ'לערנט
אין חדר, און ווען ס'קומט צו זוכן א דזשאב קען מען גארנישט,
און נאכדעם דארף מען דארף מען זיך לערנען ביי ענגליש
קלאסן.

אויב לערנט מען און מען פירט זיך אויף געהעריג אין חדר
ביי ענגליש, מען זיצט פיר יאר און מען לערנט אין חדר דעם
מינימום וויאזוי דער חדר שטעלט צו, וועט מען א"ה קענען
גענוג גוט צו קענען טון ביזנעס.

אפשר רעדן וועט זיין אביסל שווער. אונז רעדן ב"ה אידיש
און מיר זענען נישט צוגעוואוינט דערצו, אבער דאס וועט מען
זיך שוין צולערנען. אבער ווען עס הייבט זיך אז מ'קען בכלל
נישט קיין ענגליש, מ'קען נישט שרייבן און נישט ספעלן, איז
עס א חורבן.

פארשטייט זיך אויב איינער וויל בכלל נישט לערנען ענגליש,
עס זענען דא חשוב'ע משפחות צווישן כלל ישראל וואס ווילן
בכלל נישט שיקן די קינדער צו ענגליש, תבוא עליו ברכה.

למעשה אויב דער חדר שטעלט צו גוטע און נארמאלע
ענגליש קלאסן, זאלן די קינדער וויסן אז אויב זיי וועלן זיך
צוהערן און זיך אויסלערנען וועלן זיי א"ה קענען גענוג גוט
ענגליש צו קענען מצליח זיין אין ביזנעס ב"ה. פארשטייט זיך
אז מ'קען זיך אייביג צולערנען וואס ס'פעלט אויס.

הצלחה וברכה. **K**

איר קענט מיטטיילן אייערע געדאנקען דורך רופן #104
845.200.3313 אדער שיקן אן אימעייל צו talk@theyingerman.com
מיר ווארטן צו הערן פון אייך!

עס ווערט געזוכט!

א קאמפאני מיט א גאר גוטגייענדן
סערוויס וואס איז שוין אין ביזנעס
פאר איבער צען יאר אויף א
קליינעם פארנעם, זוכט א
יונגערמאן וואס זאל אריינקומען
און אויפבויען די ביזנעס צו
העכערע שטאפלען.

עס דארף זיין איינער וואס קען
ארוםגיין בויען באציאונגען און
פארהאנדלען אויף גוטע דיעלס,
און קען אויך מענעדזשן די
ארבעטער אין אפיס. און מ'דארף
האבן כאטש דריי יאר עקספיריענס
פון ארבעטן אין אן אפיס.

מען באקומט נישט באצאלט קיין
געהאלט, נאר ס'איז
אויסגעשטעלט אז מען באקומט א
פראצענט פון די פראפיט יעדע
יאר. מ'זוכט דוקא איינעם וואס קען
ארבעטן פאר עטליכע חדשים אן
קיין געהאלט, מיטן חשבון אז ווען
ער וועט אויפבויען די ביזנעס וועט
ער אי"ה פארדינען אסאך געלט
דערפון.

אויב פילט איר אז די פאזיציע קען
זיין פאסיג פאר אייך, ביטע
אימעילט אייער אינפארמאציע און
עקספיריענס צו
CHAIM32522@GMAIL.

YOUR AD HERE

ADS@THEYINGERMANN.COM

s/ash staffing
SLASHING COSTS • SLASHING STRESS

+1 (516) 401-8460

Slash your costs. Hire overseas!

Starting at just

\$4⁹⁸/hr

- Virtual Assistants
- Web Designers
- Graphic Designers
- Customer Support
- Social Media Managers
- Video Editors
- Data Entry Specialists
- IT Support Specialists
- Project Managers
- Administrative Assistants
- Content Writers
- Digital Marketing Managers
- Accountants/Bookkeepers
- Sales Representatives
- Software Developers
- SEO Specialists
- Property Managers

Hire a Slasher today! ↓



www.slashstaffing.com



+1 (516) 401-8460



shalom@slashstaffing.com

info@slashstaffing.com

זיבעטע בלעטל

מיין ציל אין לעבן

ין דעם בלעטל וועלן מיר אי"ה ארומרעדן איבער דעם ברייטערן בליק וואס א מענטש דארף האבן אויף זיין צוקונפט אין לעבן ווען ער זוכט א דזשאב.

צו פארשטיין וואס הייסט א ברייטערן בליק, לאמיר נעמען א משל פון דרייוון א קאר ביינאכט אין פארגלייך צו דרייוון בייטאג. ווען מען פארט בייטאג ווען עס איז ליכטיג אינדרויסן קען מען זען אסאך ווייטער, אסאך מער און אסאך ברייטער. ווידעראום ווען מען דרייווט ביינאכט און די שאסייען זענען שטאק טונקל מוז מען זיך באנוצן מיט העדלייטס, און אפילו אזוי קען מען בלויז זען עטליכע פיס פארנט פונעם קאר און נישט מער.

די זעלבע זאך איז ווען מען זוכט א דזשאב. מען קען קוקן אויף דער צוקונפט ווי אויף א טונקעלן שאסיי און נוצן די העדלייטס צו זען בלויז עטליכע יאר, אדער אפילו ווינציגער פון דעם. אדער קען מען עס אנקוקן מיט א ברייטן און ליכטיגן בליק. זען דאס גרויסע בילד פון לעבן.

ווען מען זאגט דאס גרויסע בילד פון לעבן מיינט מען דאס אינערליכע געפיל וואס א מענטש האט, איבער וויאזוי און אויף וואס עס ציט אים צו ווידמען זיין לעבן. פארשטייט זיך אז מיר אידישע קינדער ווידמען אונזער לעבן אויף צו דינען דעם אויבערשטן, נישט קיין ספק דעריין. אבער דער רבש"ע האט דאך יעדן אראפגעשיקט פאר א צווייטן תפקיד, וואס ער דארף פארברענגען זיינע יארן צו ערפילן. און על פי רוב וועט א מענטש'נס נאטורן און כאראקטער שטריכן ווארפן א שטיקל ליכט דערויף און העלפן

אויסקלארן וואס זיין תפקיד איז. יעצט, צי א מענטש קען וויסן גענוי זיין תפקיד הונדערט פראצענט? ווארשיינליך נישט. געווענליך איז דאס א פארהוילעניש און מיסטעריע וואס בלויז דער בורא כל העולמים אליינס ווייסט צו אנטשיידן. אבער דער בורא האט געגעבן פארשידענע רמזים - אזוי צו זאגן - וועלכע העלפן דעם מענטש אים ארויפלייגן אויף זיין פאסיגער תפקיד ריזע. און דאס זענען נישט קיין חידושים, דאס אלעס ווערט קלאר ארויסגעברענגט אין ספר חובת הלבבות אויף עטליכע פלעצער.

אלזא, וואס מיר וועלן טון אי"ה די וואך, איז העלפן שטעלן דאס קאמפאס זייגערל אין דער ריכטיגער דירעקציע וואס וועט בעז"ה פירן צו א לעבן פיל מיט סיפוק און אוודאי פרנסה בהרחבה.

K

די ערשטע זאך, כדי צו טאפן דעם דופק און דערגיין אויף וואס דו ביסט געאייגנט און וואס דיין תפקיד אין לעבן איז, וועלן מיר ארבעטן מיט דער דאזיגער פראגע: נאך די הונדערט און צוואנציג, וועלכע סארט אפדרוקן ווילסטו איבערלאזן דא אויף דער וועלט?

אומבאקוועם? צו טיף? שרעק זיך נישט. עס וועט דיר בלויז העלפן קלארער ווערן אין דיין לעבן.

לאמיר צוטיילן די זאך אין ניין - לאמיר עס רופן אפטיילונגען אדער ספערן פון לעבן, וואו א מענטש קען טרעפן א טיפערע משמעות און

באדייט. נעם אביסל צייט און גיי אדורך יעדעס איינס פון זיי און לאז דינע מחשבות פריי. לאז זיי קריכן אן קיין באגרעניצונג און זעה וואו זיי ווילן גיין.

1. די חושים. נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט פארשענערט דעם אויבערשט'נס וועלט באשאף? אויב יא מיט וואס? דורך קונסטווערק, נגינה, קליידונג, צירונגען, פאטאגראפיע, מאלערייען, עפעס אנדערש? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

2. קערפערליכע נערונוג. נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט געהאלפן ברענגען א טויש און גורם געווען אז מענטשן זאלן זיין געזונטער; ווייניגער מענטשן זאלן ליידן פון נויט און הונגער רח"ל; ווייניגער ארעמע פאמיליעס זאלן זיך זארגן פאר שיכעלעך פאר זייערע קינדערלעך? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, דאן שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

3. האב און גוטס. שטערט דיר דער ריין וואס טוט זיך ליידער היינט אויף דער וועלט אז מענטשן ווערן פאר'כישופ'ט צו קענען פארדינען נאך א דאלער און נאך א דאלער, קויפן נאך פיטשעווקעס פארן הויז, א לוקסוסרייזען קאר, אא"וו?

נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט געהאלפן ברענגן מער אויפמערקזאמקייט פאר מענטשן איבער די פילע אומשאצבארע מתנות וואס דער אויבערשטער האט אונז געגעבן,



גארנישט ארויף אין געדאנק. עס קראצט זיך עפעס נישט צוזאם קיין ענטפערס צו די פראגעס. אויב דאס איז דיין שוועריקייט, ווער נישט אנטמוטיגט. ווי געזאגט פריער, לאז די פראגעס הויערן אינעם הונטערגרונד פון דינע מחשבות, און בעז"ה וועט דיר עווענטועל אויפבליצן א תירוץ. אמאל קען עס נעמען א טאג, א חודש, אדער אפילו א יאר. האב געדולד.

די צווייטע שוועריקייט וואס קען זיך מאכן איז, אז דו האסט נישט קיין איבריגע אינטערעסע אין דעם נושא. אויב דאס איז דיין פראבלעם, זיי נישט באזארגט, דו מוזט נישט שרייבן איבער דיין אייגענעם תפקיד אין לעבן.

קענסט בלויז שרייבן בכלליות איבער לעבן, וויאזוי דו קוקסט אן דאס לעבן, פארוואס זענען מיר דא אויף דער וועלט, אא"וו. דיין כלליות'דיגער אויסקוק אויפן לעבן.

ווען דו זעצט זיך אראפ שרייבן איבער דיין בליק אויפן לעבן, פרוביר נישט צו שרייבן מער ווי צוויי בעלעטער. עס קען אפילו זיין אסאך ווייניגער. כדי דיר ארויסצוהעלפן אויפוועקן דעם מח און אויפברענגען געדאנקען, ברענגען מיר דא א ליסטע פון פארשידענע אספעקטן פון לעבן איבער וועלכע דו קענסט ווידמען דיין קליינע באשרייבונג. קלויב אויס וועלכע דו ווילסט.

אויפפירונגען פון מענטשן - וויאזוי האלטסטו איז ריכטיג זיך אויפצופירן אויף דער וועלט?

שמחה און פייערונגען - וויאזוי גלייכסטו אפצורעכטן א שמחה אדער פייערונג?

מיטגעפיל - וואס איז דער ריכטיגער וועג צו ווייזן מיטגעפיל מיט א צווייטן?

טראגעדיע און טויט רח"ל - וואס קומט דיר ארויף ווען דו טראכסט פון דעם?

געשעענישן - וויאזוי ביסטו מסביר פארשידענע געשעענישן אין דער וועלט?

מענטשהייט - וואס האלטסטו איבער דער מענטשהייט בכלליות?

אויבערשט'נס בריאה? עס לאזן מער נאטורליך און נישט חרוב מאכן מיט די פולע שעדליכע כעמיקאלן וועלכע פילן אן די אטמאספערע? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

8. רוחניות. נאך די הונדערט און צוואנציג וואלטסטו געוואלט אז עס זאל זיין מער רוחניות אויף דער וועלט, מער הכרה אז עס איז דא א בורא עולם, מער אמונה, מער דביקות בה', מער תורה ומצוות צוליב דיר? אויב יא, איז דא א ספעציפישע קאטעגאריע פון מענטשן ביי וועמען דו וואלטסט געוואלט זען מער רוחניות? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

9. שכל. נאך דיין הונדערט און צוואנציג, וואלטסטו געוואלט אז מענטשן זאלן האבן מער קלארקייט איבער דעם אמת, מער ידיעה און פארשטאנד, צוליב דיר? אויב יא, אין וואס? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

נעם די צייט דאס אדורכצוגיין. דו מוזט נישט גלייך האבן דעם תירוץ. געדענק אז יעדע פון זיי באזונדער איז זייער וויכטיג פאר אונזער וועלט. די שאלה איז וועלכע פון זיי ציט דיר, און אין וועלכע דו זעסט דיר אדער עס זעט דיר אויס אז דאס איז די פאסיגסטע פאר דיר. אין וועלכע פון זיי וואלטסטו געוואלט אינוועסטירן דיין גאנצע נשמה? קלויב אויס איינס אדער צוויי און שרייב א פאראגראף דערוועגן.

K

אין דעם בעלעטל קענסטו זיך אנטרעפן מיט צוויי שוועריקייטן.

די ערשטע שטרויכלונג איז אויב דו זעצט זיך אראפ און וויפיל דו פרובירסט נאר קומט

און אויף וויפיל מיר זאלן זיין דאנקבאר אויף וואס מיר האבן יא אנשטאט נאכלויפן וואס מיר האבן נאכנישט? ווילסטו זען מער פשטות, הסתפקות במועט, תוכן און קוואליטעט אנשטאט קוואנטיטעט, און אז דאס ווארט "גענוג" זאל זיין מער אונטערגעשטראכן ווי דאס ווארט "מער, מער"? אויב יא, אין וועלכן הינזיכט אין לעבן? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן, שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

4. גערעכטיגקייט. נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלטסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט געהאלפן אדער געהאט אן השפעה צו ברענגן מער יושר, גערעכטיגקייט, ישרות און אויפריכטיגקייט? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

5. הארץ. נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלטסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט געהאלפן ברענגן מער ליבשאפט, אחדות, מיטגעפיל, ברודערליכקייט צו די מענטשן ארום דיר? אויב שפירסטו אז דיין תפקיד אין לעבן שטעקט אין דעם, דאן שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

6. משמח זיין אנדערע. נאך די הונדערט און צוואנציג, וואלטסטו געוואלט איבערלאזן די וועלט מיט א געפיל אז דו האסט געהאלפן ברענגן שמחה פאר מענטשן און דערלייכטערונג אין זייער קלעם, און זיי געהאלפן שפירן בעסער און לייכטער? וואלטסטו געוואלט אז די וועלט זאל פארמאגן מער שמייכלדיגע פנים'ער, מער פרייליכע הערצער צוליב דיר? אויב יא, אויף וועלכן אופן וואלטסטו דאס געוואלט טון? אויב שפירסטו אז דאס קען זיין דיין תפקיד אין לעבן שרייב איין פאראגראף דערוועגן.

7. ערד קוגל. טוט דאס וואוילזיין פון אונזער וועלט דיר אינטערעסירן? וואלטסטו געוואלט אז מענטשן זאלן זיין מער עמפינדליך צום





להלכה ולאססה



לעבן?

צדיקים און גדולים אויף וועמען דו קוקסט ארויף
- וועלכער חלק פון דער עבודה פון דעם אדער יענעם צדיק באגאפט דיר?

ווען דו האסט געענדיגט שרייבן, מאך א סך הכל פון איין פאראגראף און לייג דאס אריין אינעם זיבעטן בלעטל, און מיט דעם האסטו בעז"ה פארענדיגט אויספילן אלע זיבן בלעטלעך וועלכע וועלן דיר יעצט געבן א שטיקל קלארקייט איבער דעם פאסיגן פאסטן וואס איז געאייגנט

פאר דיר.

K

אסאך ליינער האבן געבעטן אז מ'זאל צייגן א ביישפיל פון אן אויסגעפילטער בלום מיט די זיבן בלעטלעך, האבן מיר דאס בייגעלייגט אינעם היינטיגן ארטיקל. ליינט און האט הנאה און... מאכט דאס נאך. **K**

מענטשן

1. געשמאקע מענטשן. 2. פארשטייען אן עסק. 3. האלטן זיך באחזות און פארינגען זיך איינער דעם צווייטן. 4. אמביציעזע מענטשן.

ידעות, קענטעניסן און אינטערעסן

1. פסיכילאגיע פון מענטשן. 2. היסטאריע. 3. קאמפיוטערס. 4. מוזיק. 5. גראפיק דעזיין און אינטעריער דעזיין. 6. ארויסהעלפן מענטשן מצליח זיין. 7. פאנדרעזן און צוזאמשטעלן געלט פאר אידן. 7. גיין באזוכן אידן יושבי חושך וצלמות אין תפילות.

סקילס

1. לייזן פראבלעמען. 2. אבזערווירן און שטודירן. 3. סיסטעמעזירן זאכן. 4. מאטיווירן מענטשן. 5. קאארדינירן. 6. קאמיוניקירן מיט מענטשן. 7. אנטשלאסן. 8. אויספירן פראיעקטן.

געהאלט און דרגה פון אחריות

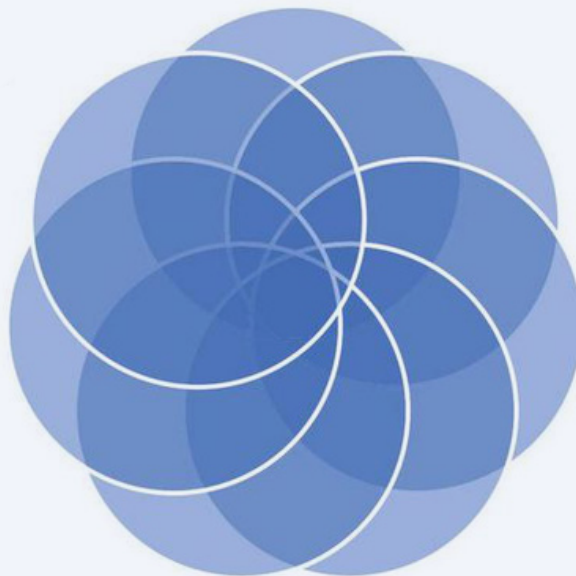
1. האבן אויטאנאמיע און אחריות אויף פראיעקטן. 2. פירן א טיעם פון מענטשן. 3. פארדינען 150,000 דאלער פלאס באנוסעס.

געאגראפיע

1. דא א היימישע חסידישע קהילה. 2. מוז נישט זיין קיין אידן אויף מיין גאס. 3. ווערט שטיל ביינאכט. 4. נישט צו ווייט פון גרויסע היימישע געגענטער.

לעבנס ציל

1. שנער מאכן דעם אויבערשט'נס וועלטל. 2. לייכטער מאכן פאר מענטשן וואס מוטשענען זיך. 3. אוועקגעבן און מוותר זיין פון זיך. 4. ווייזן פאר מענטשן וואזוי זיי קענען מצליח זיין. 5. העלפן אידן וואס שפירן א קאלטקייט אין אידישקייט צו באקומען א ווארעמקייט. 6. פארלערנען תורה פאר אידן.



ווייז יעדעס וואס דו קענסט



"גוטאג" איז די פלאץ
וואו קינדער קומען
אויסנוצן די פרייע
שעות מיטן ארויס געבן
זייערע אינערליכע
קריעטיווע טאלאנטן.

גוטאג
ART
CLASSES

אזוויי ס'דארף צו זיין!

אנגעפירט דורכ'ן טאלאנטפולן
ר' דוד הערשקאוויטש הי"ד

845.666.8664
TOOG
פלעצער זענען
באגרינצט:

לייכטע
איבערגיין
צוגעשטעלט

וואס באדייט גוטע קאמיוניקאציע סקילס?

קאמיוניקירן איז דער וועג וויאזוי מיר ברענגען ארויס דאס וואס מיר טראכטן ביי זיך. עס איז דער מיטל וויאזוי איבערגעבן מעסעדזשעס פאר אנדערע, און לאזן וויסן דאס וואס ליגט אונז אין קאפ.

ווען מיר קאמיוניקירן האבן מיר א ציל. עס איז דא עפעס וואס מיר ווילן אויפטון דורך דעם שמועס מיט יענעם.

אין דעם ארטיקל וועלן מיר בעיקר ארומרעדן איבער קאמיוניקאציע וואס איז געצילט אויסצוגלייכן מיינונגס פארשידנהייטן. דורך פארשטיין די יסודות פון ערפאלגרייכער קאמיוניקאציע קענען מיר בעז"ה האבן א שטארקערן איינפלוס, און מער שאנסן צו דערגרייכן צום ציל.

דער אמת איז אז עס זענען דא מענטשן וואס פארמאגן א נאטורליכע מתנה פונעם באשעפער אז זיי פארמאגן גוטע קאמיוניקאציע קוואליפיקאציעס. זיי דארפן נישט אנקומען צו קיין דרויסענדיגן ראט וויאזוי דאס אויסצושלייפן. פון דער אנדערער זייט זענען דא מענטשן וועלכע ווערן נישט געבוירן דערמיט און זיי דארפן אויסשארפן זייערע קאמיוניקאציע סקילס אויב ווילן זיי עס פארבעסערן.

דער ציל איז נישט צו מאניפולירן אנדערע צו האלטן אדער טון ווי דו ווילסט; דער ציל איז אז דער מעסעדזש וואס דו ווילסט איבערגעבן זאל טאקע אנקומען.

גאנץ אפט מאכט זיך אז מענטשן נעמען נישטאמאל ערנסט וואס מען זאגט זיי, און עס ווערט גלייך אריינגעלייגט אין אן אומבאנוצטן קאמערל אין מח. פארמאגן גוטע קאמיוניקאציע

סקילס באדייט אז דער מענטש צו וועם מען רעדט נעמט ערנסט וואס מען זאגט און שטופט עס נישט גלייך אוועק.

כדי די ווערטער זאלן מאכן א רושם אויפן צווייטן, מוז מען אויסוועלן א מעסעדזש וואס זאל ציען יענעם'ס אינטערעסע. עס דארף זיין עפעס וואס יענער זאל קענען קאנעקטן דערמיט. ווען מען רעדט פון עפעס וואס ציט יענעם'ס אויפמערקזאמקייט נעמט ער עס אין באטראכט און עס זענען דא פיל מער שאנסן אז ער זאל געבן א פאזיטיוון ענטפער. אויב דער מעסעדזש וואס מען שיקט איז אבער עפעס וואס ער זעט נישט אלס רעלעוואנט צו אים, ווערט עס געווענליך גלייך אוועקגעווארפן.

א גוטער ביישפיל איז ווען מיר האבן א מיינונגס קאנפליקט מיט א חבר וואס מיר ווילן אויסגלייכן און קומען צו א פשרה. אויב וועלן מיר פארשטיין די סיבה פארוואס דער חבר האלט וואס ער האלט און פארוואס דאס איז אים אזוי וויכטיג, קענען מיר אדרעסירן זיין זארג און אויפברענגען א פארשלאג וואס וועט עס אדרעסירן. ווידעראום אויב מיר קימערן זיך נישט מיט זיין צד נאר מיר פרובירן מיט אלע כוחות מסביר צו זיין אונזער צד זענען דא שוואכערע שאנסן אז ער זאל זיך רעכענען מיט אונז.

לאמיר נעמען א דוגמא. מיר ווילן איבערצייגן איינעם פון אונזערע נאנטע אז ער גיבט אוועק צופיל צייט פאר זיין ארבעט. ער איז כמעט נישט אינדערהיים, און אפילו ווען יא איז זיין קאפ ביי דער ארבעט. און מיר ווילן אים משכנע זיין אז ער דארף אוועקגעבן מער צייט פאר זיך און זיין משפחה.

ווי פארשטענדליך קענען זיין אומצאליגע

סיבות וואס ברענגט א מענטש אוועקצוגעבן אזויפיל צייט פאר ביזנעס ווי איידער זיך אפגעבן מיט דער פאמיליע און פריוואטן לעבן.

מיר וועלן אויסרעכענען זעקס פאקטארן וועלכע שפילן א גרויסע ראלע אין דעם וועג וויאזוי א מענטש מאכט זיינע החלטות, צו פארשטיין וואס עס קען אלץ ליגן אונטער א מענטשליכן באשלוס. דאס מיינט נישט אז עס קען נישט זיין עפעס אנדערש, נאר מיר רעכנען אויס עטליכע מעגליכקייטן.

די זעקס פאקטארן זענען ווי פאלגנד:

1) אן אינערליכע דראנג צוריקצוצאלן א צווייטן. ווען א מענטש באקומט א טובה פון א צווייטן שפירט ער זיך שולדיג פאר יענעם. אלס רעזולטאט וועט ער ארויסגיין פון זיין וועג צוריקצוצאלן פאר יענעם און אוועקנעמען דאס אומבאטעמט'ע שולד געפיל.

אין אונזער ביישפיל קען זייער מעגליך זיין אז אונזער נאנטער שפירט זיך שולדיג פאר זיין בעה"ב און וויל עס צוריקבאצאלן דורך ארבעטן געטריי. דאס איז גורם אז ער ארבעט אזויפיל שעות און עס גייט אויפן חשבון פון זיין פריוואטן לעבן.

2) א דראנג צו בלייבן מיט א געוואוינהייט און שוועריקייט עס צו טוישן. מיר וויסן דאך אז הרגל נעשה טבע - א מענטש וואס פירט זיך אויף אויף א געוויסן אופן ווערט צוגעבינדן דערצו. נאכמער פון דעם, א מענטש אידענטיפיצירט זיך מיט וואס ער טוט, און אויב ער דארף עס טוישן איז דאס פאר אים ווי טוישן זיין גאנצע מציאות און אידענטיטעט, און דאס איז שוין מער קאמפליצירט.

אין אונזער פאל איז זייער מעגליך אז אונזער



אונזער ציל מיט בויען גוטע קאמיוניקאציע איז נישט אריינצונארן יענעם, נאר ענדערש אים בעסער פארשטיין און אדרעסירן זיינע אינטערעסן



- אז יענער איז נישט קיין מומחה אדער אז עס זענען דא אנדערע מומחים וואס האלטן פארקערט.

K

עס איז וויכטיג אויסצושמועסן דעם חילוק צווישן קאמיוניקירן און מאניפולירן. א מאניפולירער זוכט אריינצונארן דעם מענטש אין זיין נעץ.

עס איז דא א מושג פון ביזנעס פסיכאלאגיע, וואס לערנט אויס וויאזוי צו ניצן פסיכאלאגיע אויף אריינצונארן מענטשן. איין מהלך איז צו ניצן די זעקס אויבנדערמאנטע פאקטארן וועלכע שפילן א גרויסע ראלע אין דעם וועג וויאזוי א מענטש מאכט באשלוסן, און עס ניצן אויף צו מארקעטן א פראדוקט.

אונזער ציל מיט בויען גוטע קאמיוניקאציע איז נישט אריינצונארן יענעם, נאר ענדערש אים בעסער פארשטיין און אדרעסירן זיינע אינטערעסן און קומען צו א פארשטענדעניש.

מאניפולירן באדייט אז מען פרובירט צו צווינגען יענעם צו טון עפעס וואס ער וואלט באמת נישט געוואלט. עס מוז נישט זיין אז מען סטראשעט יענעם, נאר עס קען אויך זיין דורך מאכן יענעם אומבאקוועם צו טון דאס וואס ער שטרעבט באמת. עס איז א וועג פון אוועקנעמען די פרייע בחירה פון יענעם און שטופן יענעם צו טון וואס מיר שמעקט.

דער וועג זיך צו שטארקן איבער א מאניפולירער, איז דורך וויסן פון פאראויס און זיין באקאנט מיט די טאקטיקן וועלכע זיי ניצן. שטודיעס ווייזן אז מענטשן וואס זענען באוואוסטזיג איבער די מעטאדן מיט וואס מאניפולירער באניצן זיך וועלן אסאך ווייניגער אריינפאלן אין זייער נעץ, ווי אזעלכע וואס זענען נישט באהאוונט דערמיט. **K**

א מומחה.

אין אונזער ביישפיל איז מעגליך אז אונזער נאנטער האט באקומען ראט פון איינעם וועם ער אנערקענט אלס מומחה, אז דאס איז דער ריכטיגער וועג פון ארבעטן.

אויב מיר ווילן אז אונזער נאנטער זאל נעמען ערנסט אונזער צד און אריינקלערן אז אפשר גיבט ער טאקע אוועק צופיל שעות פאר דער ארבעט, און ער דארף געבן מער צייט פאר זיך און דער משפחה, דאן דארפן מיר אנטון זיין ברילן און אנקוקן די סיטואציע מיט זיין בליק.

ווען מיר פארשטייען זיין טייל פון דער געשיכטע קענען מיר פארשלאגן א געדאנק וואס זאל זיך רעכענען מיט זיין צד. למשל, אויב די סיבה וואס ברענגט אים זיך צו איבערארבעטן איז צוליב זיין געטריישאפט צום בעה"ב, דאן קען מען ברענגען ראיות פון אנדערע געטרייע ארייטער וועלכע זענען נישט ווייניגער איבערגעגעבן אבער פארט געבן זיי נישט אוועק אזויפיל שעות פאר זייער ארבעט. אדער קען מען דורכשמועסן אנדערע עצות וויאזוי מ'קען ארויסווייזן געטריישאפט.

ווען מען וויל באאיינפלוסן איינעם אז ער זאל מער נישט עסן אזויפיל צוקער ווייל עס איז נישט געזונט, וועט מען שנעלער קענען פועל'ן ביי אים אויפצוהערן דערמיט אויב מען ווייסט די סיבה פארוואס ער עסט.

עס קען זיין אז ער ווייסט בכלל נישט אז עס איז נישט געזונט. און עס קען זיין אז איינער וועם ער באטראכט אלס אן עקספערט אין געזונט האט אים געזאגט אז עס איז גארנישט שלעכט צו עסן אסאך צוקער. אדער קען זיין אז זיינע חברים עסן אויך אזוי און ער וויל נישט זיין אנדערש ווי זיי... ווען מען לייגט זיך אריין אין יענעם'ס שייך און מען פארשטייט קודם די סיבה פארוואס, דאן קען מען עס אדרעסירן און מסביר זיין - צום ביישפיל

נאנטער איז שטארק צוגעוואוינט צו ארבעטן אזויפיל שעות, און דאס איז די סיבה פארוואס ער וויל נישט טוישן.

(3) א דראג צו זיין אייניג מיט דער סיבה. יעדער מענטש וויל זיין גלייך מיט די מענטשן ארום אים. מען וויל שפירן אנגענומען אין דער סיבה און זיין נארמאל.

אין אונזער עפיזאד קען זיין אז אונזער נאנטער ארבעט אין א פלאץ וואו די אנגענומענע ארבעטס שעות זענען מער ווי אין אנדערע פלעצער, וואס דאס ברענגט אים צו וועלן שפירן גלייך מיט די ארומיגע.

(4) א תשוקה צו פארמאגן עפעס אייגנארטיג און ספעציעל. א מענטש וויל שפירן אז ער פארמאגט עפעס מער ווי צו זיין סתם נאך א מענטש צווישן אנדערע.

אין אונזער פאל קען זיין אז דער וועג וויאזוי אונזער נאנטער שפירט אז ער איז עפעס מער ווי אנדערע, איז דורך זיין איבערגעגעבנקייט פאר זיין פאסטן.

(5) מענטשן שפירן צוטרוי אין אנדערע וואס זענען ענליך צו זיי. די נאטור איז אז מענטשן וועלן ענדערש גלייבן איינעם וואס פארמאגט ענליכע כאראקטער שטריכן צו זיי. עס ברענגט א געפיל פון פארשטענדעניש און עס ציט מער אנצונעמען זיין מיינונג.

אין אונזער ביישפיל קען זיין אז א חבר פון אונזער נאנטן האט אים באאיינפלוסט אז דאס איז דער ריכטיגער וועג פון ארבעטן.

(6) מענטשן שפירן צוטרוי אין איינעם וועם זיי באטראכטן אלס מומחה. עס זענען דא מענטשן וואס גלייבן מער אין זיך און עס זענען דא וואס גלייבן ווייניגער. די וואס גלייבן נישט אין זיך, זוכן אלץ צו הערן פון א מומחה וואס עס איז ריכטיג צו טון. אבער אפילו אזעלכע וואס גלייבן יא אין זיך וועלן זיך מער רעכענען מיט דער מיינונג פון

AIRBAGS AREN'T ENOUGH.

After an accident, you need full support. FWD Collision offers fast towing, expert collision repair, and on-the-spot car rental to get you moving forward!

24-HOUR TOWING CAR RENTAL CAR REPAIR

Hillel Tyrnauer 845.366.5588

FWD COLLISION

VACATION RENTAL

LARGE APPT

4 Spacious Bedrooms with 3 Baths

SMALLER APPT

1 Spacious Bedroom with 1 Bath

BEST LOCATION!

- NEAR SHUL
- NEXT TO SUPERMARKET
- EVERYTHING PROVIDED EXCEPT FOOD
- VIEW A BEAUTIFUL STREAMING WATERFALL ALL DAY!

Bloomingrove / Monroe

Call/Text for availability
845-774-8129
Keep the number

Plus 6 bedroom apt in town / Full service All Year Round

סגולה פאר ערליכע קינדער

סגולת אריה"ק כהדרת הרה"צ מ'אראד זצ"ל

אריינברענגען יראת חטא אין אייערע קינד דורך א שטיין ביי קברי צדיקים.

וואס טוהט מכן דורות ישרים:

- מלאזט איין וויסען ווען די שטיין ווערט געבאקען, שהוא עת רצון להתפלל, כדי איר זאלט קענען מיט זאגען די תפילה.
- די ת"ח גייט אליין צום ציון און מתפלל, נאכדעם וואס ער רופט נשמת הצדיק אל קברו (המקובל מהישמח משה).
- די שטיין ווערט באגראבען ווי די ריכטיגע וועג, און אזוי זעהט מען עס נישט.
- מקען אויך אפנעמען די שטיין און עס אליין אראפלייגען ביי וועלכע צדיק איר ווילט.
- מקען באשטעלען אפאר שטיינער כדי מזאלט עס לייגען ביי אסאך צדיקים.

דוקא אויך דעם מקובלידיגע אופן פון מכן דורות ישרים זעהט מען ווי עס ווערט מקיים די ווערטער פון אריה"ק אויפן האר: **יבער חלב (-אנצידען זיין הארץ צו אידישקייט), שיהיפן לב לשרים לטובה (-ס'ווישט די גאנצע מענטש), וחורא מלאים (-וועט זעהן וואונדער),** מקען עס געבען פון מעשר.

פאר פרטים רופט-טקסט מכן דורות ישרים
dorosyesharim@gmail.com 917-635-3883

צופרידענע עלטערען פון מכן דורות ישרים זאגן:

”מיי קינד איז געווארען א אנדערע מענטש. ער לערענט מוסר, ער וויל ענדיגען א מסכתא

”מיי זון בעהט מיר 'וועק מיר' אויף 5 מינוט פאר סוף זמן קריאת שמע

”מיי יצחק האט אריינגעלייגט א פילטער

”איך האב נישט געהאט קיין מנוחה פארדעם, נישט וויסענדיג וואס מיי בחור טוהט

”כהאב אנגעהויבען זעהן הצלחה מיט מיינע קינדער נאכעם מנדב זיין פאר מייין חברי קינד

איר דארפט נישט ווארטן די קאר וועט ווארטן פאר אייך

We are now hiring new drivers

SILT STEADY TRIPS
For all your Steady Trips

Some of the benefits of having a steady car

- No need to wait for the car, the car will wait for you.
- One time set up, no need to call each time.
- You will always get your car - snow, rain, etc.
- Never be late at work, time is money
- Arrive home on time
- Pay once a week or by weekly

Servicing KJ, Monroe, Bloomingrove, Central Valley, Woodbury Junction, Highland Mills, Smith Farms, Prestwick Gardens

היימישע דרייווערס 845.500.1378

זאג מיך א ניגון: איך גיי דיך עס שפילן

KAYGROUP.CO



אנגעפירט דורכ'ן טאלאנטפולן
ר' דוד הערשקאוויטש הי"ד

845.666.8664
TOOG

פלעצער זענען
באגריניצט:

מיט גרויס פרייד
מעלדן מיר אז אין
גוטאג הייבן זיך אן נייע
קלאסן פאר קינדער,
וואו מען וועט לערנען
און זיך אויסלערנען
Keyboard lessons

לייכטע
אויפערבייס
צוגעשטעלט



ג.י.מ.א.ג
KEYBOARD
LESSONS

אזוויי ס'דארף צו זיין!

די יסודות פון נוטרישאן

אויב זענט איר נישט אנדערש ווי דער מערהייט פון דער געזעלשאפט, האט איר זיך שוין ווארשיינליך געטראפן מערערע מאל אינעם צירקל פון פרובירן צו עסן געזונט און אכטונג געבן וואס מען נעמט אין מויל, בלויז זיך צו טרעפן עטליכע וואכן שפעטער האלטנדיג ביי אלץ.

צי איר האט שוין מערערע מאל אנגעהויבן א שטרענגע דיעטע און עס האט אייך געמאכט גאר גוט שפירן פאר א קורצער צייט, ביז איר האט זיך צוריק געטראפן מיטן זעקל טשיפס שפעט אויפדערנאכט. אדער איר זענט פשוט שטענדיג אויסגעמוטשעט און מיד און איר קענט נישט דערגיין פארוואס. בכל אופן זענט איר מיט דעם נישט אויסגעשלאסן פון געזעלשאפט... און דאס איז עפעס וואס באטרעפט א גרויס טייל פון דער מענטשהייט.

דער אמת איז אז מיר לעבן אין א וועלט וואו א מערהייט מענטשן זענען איבערוואגיק, כסדר פארמאטערט, און האבן נישט קיין קלארקייט איבער וואס יא אדער נישט צו עסן. און ס'איז נישט אייער שולד.

וואו מען גייט און וואו מען שטייט זעט מען שרייעדיגע רעקלאמעס איבער פריש אויסגעטראפענע דיעטעס און א קאלירפולן אויסוואל פון וואונדערליכע מעטאדן וועלכע וועלן ממש טוישן אייער לעבן. דער פראבלעם מיט די אלע דיעטעס איז אז זיי מאכן דעם מענטש שפירן ווי א באשטראפטער.

אדער טרעפט מען זיך ממש אויסגעהונגערט, גלוסטנדיג צו אלע געשמאקע מאכלים מיט וואס מען פלעגט זיך אמאל אזוי דערקוויקן. אדער דערזעט מען זיך פלוצלינג אז האלב פון דעם געלט וואס מען ברענגט אריין אין שטוב ווערט אויסגעגעבן אויף ספעציעלע געזונטע עסנווארג און סופלעמענטס.

אלאז לאמיר נישט ווייטער גיין מיט די דורכגעפאלענע מהלכים. מיר וועלן נישט

פראקלאמירן קיין שום דיעטעס, קאלאריעס ציילונגען, אדער שנעלע און וואונדערליכע לעזונגען. מיר וועלן בלויז לייגן א געוויכט אויף די סאמע פונדאמענטן - דאס וואס אייער קערפער דארף האבן צו קענען אנגיין מיט א געזונט לעבן. איינמאל איר פארשטייט די פשוטע יסודות איבער א געזונטן לעבנסשטייגער, קענט איר אויפהערן נאכטאנצן אלעס ווי א בלינדער און אנהייבן נוצן אייער מח צו מאכן אייגענע החלטות וועלכע ארבעטן פאר אייך.

פארוואס זאל איך אכטונג געבן אויף וואס איך עס?

משל'ט אייך אויס אייער קערפער ווי אן אויטאמאביל. יעדער מאשין וואס פארט אויף פיר רעדער, צי עס זאל זיין א גרויסער טרעילאר, א לוקסוסרייזער קאר, אדער א פיצעלער קאר וואו עס קענען נישט אריינגיין מער ווי צוויי מענטשן, מוז האבן דעם ריכטיגן גאזאלין וואס איז געאייגנט פאר דעם אויטא כדי עס זאל קענען פארן ווייטער.

אלאז, דאס עסן וואס איר נעמט אריין אין מויל איז ווי גאזאלין פאר אייער קערפער צו קענען אנגיין. און גענוי ווי ווען איר וועט לייגן דיזעל גאז אין א קאר וועט זיך עס צוברעכן, און ברענגען די פארקערטע רעזולטאטן ווי וואס איר ווילט עררייכן מיטן עס אנפילן מיט גאז; גארנישט אנדערש איז ווען עס קומט צו אנפילן דאס קערפער מיט גאז. נישט אלעס איז גלייך, און נישט אלעס האט דעם זעלבן אפעקט.

האט איר אמאל באמערקט אז געוויסע מאלצייטן מאכן אייך שפירן שטארק אויפגעלייגט און גוטמוטיג, בשעת אנדערע מאכן אייך גלוסטן צו כאפן א טיפן דרימל? דאס איז וויאזוי נוטרישאן ארבעט.

ווען איר וועט פיטערן אייער קערפער מיט די ריכטיגע שטאף, וועט איר בעז'ה פארמאגן גענוג

ענערגיע און קאנצענטראציע, און פשוט שפירן גוט מיט זיך אליינס. פרובירט אבער אנצופילן דעם גוף מיט הויפענעס מיסט (אנטשולדיגט פאר דעם אויסדרוק, אבער יא, עס איז מיסט, אפגעזען ווי שיינ און גלאנציג עס קוקט אויס) און... איך דארף אייך נישט פארציילן וויאזוי איר גייט שפירן - איר האט שוין גענוג ערפארונג דערין...

וואס איז נוטרישאן?

לאמיר עס ערקלערן קורץ און שארף: נוטרישאן גיבט פשוט פאר אייער קערפער די נויטיגע געברויכן וואס ער דארף צו קענען אנגיין מיט א נארמאלן און רואיגן לעבן. מען דארף נישט זיין קיין גרויסער פראפעסאר דאס צו פארשטיין... אלץ וואס אייער קערפער דארף פון אייך איז:

1. "Macronutrients" - הויפט נוטריענטס (קארבס, פעטנס און פראטעין - די הויפט באשטאנדטיילן).

2. "Micronutrients" - זייטיגע נוטריענטס (וויטאמינען און מינעראלן - זייטיגע זאכן, אבער זיי מאכן אסאך אויס).

3. "וואסער" (וויבאלד ארום זעכציג פראצענט פון אייער קערפער באשטייט פון וואסער, און איר קענט זיך נישט ערלויבן צו פארמאגן ווייניג דערפון).

לשבר את האוזן, טראכט דערפון אזויווי בויען א הויז. די הויפט נוטריענטס זענען ווי די ציגל און האלץ פון וואס אייער קערפער איז געבויט. די זייטיגע נוטריענטס זענען ווי די טולס און געצייגן וואס מען נוצט צו בויען. און וואסער איז ווי קלעב וואס האלט אלעס צוזאם.

די דריי הויפט נוטריענטס

אצינד לאמיר אריינקריכן טיפער און זיך באקענען מיט די נוטריענטס וועלכע זענען אזוי קריטיש פאר אונזער קערפער. מיר וועלן אנהייבן



אבער אין פאקט זענען זיי קריטיש פארן מענטש.
אן זיי קען דער קערפער נישט אויספירן אפילו
גאר איינפאכע פליכטן.
פאלגנד זענען עטליכע גאר וויכטיגע, וואס
שפילן א גרויסע ראלע אין האלטן אייער קערפער
געזונט:

■ Vitamin C (איז הויך אין מאראנצן און
פעפער) - שטארקט דעם אימיון סיסטעם.
■ Calcium (הויך אין מילכיגס און די פארשידענע
Leafy greens גרינצייג, א שטייגער ווי שאלאטן,
קעיל, וכדו') - בויט שטארקע ביינער.
■ Iron (הויך אין ספיענטש און רויטפלייש) -
האלט דעם מענטש ענערגיש דורכן העלפן
פארשפרייטן אקסידזשען איבערן קערפער.
א זייטיגע טיפ איבער דעם: אויב איר לייגט א
געוויכט צו עסן אן אויסוואל פון קאלירפולע
סארטן עסנווארג, וועט איר נאטורליך באקומען
א גוטן געמיש פון וויטאמינען און מינעראלן.

וואסער: דער הויכט שפילער אינעם קערפער

א מענטשליכער קערפער איז מער ווייניגער א
גיגאנטישער וואסער באלאן. וואסער איז וויכטיג
צו אנהאלטן דעם בלוט פלוס, העלפט אייך
טראכטן מיט א קלארן מח, און מאכט אויך אז
דער הויט זאל זיין גלאטיג און אויסקוקן גוט.
וועט איר פרעגן, וויפיל דארף איך טרינקען?
דער אמת איז אז עס איז נישטא קיין גלייכן
ענטפער וואס איז געאייגנט פאר יעדן, יעדער
מענטש איז אנדערש.

עס זענען דא פארשידענע וועגן וויאזוי זיך צו
באגייין דערמיט. איין אנגענומענער מהלך איז צו
טרינקען לויט וויפיל מען וועגט - איין אונס קעגן
יעדע צוויי פונט. צום ביישפיל, אויב איינער וועגט
הונדערט פופציג פונט, וועט ער לויט דעם חשבון
טרינקען ארום ניין גלעזלעך א טאג. (א גלעזל איז
אכט אונסעס).

פראטיען דא אייך צו העלפן.

עס בויט אויף און פאררעכט אייערע מוסקלען,
העלפט אייער האר און נעגל זיך האלטן
באפעסטיגט, און פארשטערקערט אייער אימיון
סיסטעם.

א זייטיגע טיפ איבער פראטיען: אויב שפירט
איר אפט הונגעריג, קען זיין א גוטער געדאנק צו
צולייגן מער פראטיען צו אייערע טעגליכע
מאלצייטן, וויבאלד עס האלט אנגעפילט אייער
קערפער פאר א לענגערער צייט.

3.

פעטנס: דער ענערגיע רעזערוואר

פעטנס איז נישט קיין שונא, טראץ וואס עס
קלינגט מעגליך אומהיימליך. אין פאקט איז עס
גאר וויכטיג פארן קערפער. דער מח באשטייט
בעיקר פון פעטנס, און דער גוף ניצט פעטנס צו
פארשפרייטן וויטאמינען, אויפבויען הארמאנען,
און אריינבלאזן אין אייך הויפענעס מיט ענערגיע.
דא דארף מען אבער אויך אבאכט געבן נאר
אריינצונעמען געזונטע פעטנס.

ביישפילן פון פראדוקטן וועלכע אנטהאלטן
אסאך געזונטע פעטנס: אוואקאדאן, איילבירטן
אוייל און ניסלעך.

פון דער אנדערער זייט דארף מען פרובירן צו
פארמיידן אומגעזונטע פעטנס, באקאנט אלס
Trans Fat, וואס טרעפט זיך אסאך אין
געפרעגלטע מאכלים און געפעקעדזשטע
עסנווארג.

א זייטיגע טיפ איבער פעטנס: אויב אייער הויט
שפירט זיך פארטרוקנט אדער עס באפאלט אייך
אפט א פלוצלינגדיגע שוואכקייט, קען זיין אז עס
פעלט אייך געזונטע פעטנס.

די זייטיגע נוטריענטס

די זייטיגע נוטריענטס ווערן אפט פארזען,

מיט די דריי הויפט נוטריענטס.

1.

קארבס - Carbohydrates

דער וויכטיגסטער גאזאלין פארן קערפער

לאמיר איינמאל פאר אלעמאל קלאר מאכן:
קארבס איז נישט קיין שלעכטע זאך! זיי זענען די
וואס גיבן אריין ענערגיע אין אייער קערפער צו
קענען אנגיין.

ווען איר עסט א רעפטל ברויט, א קארטאפל,
אדער אפילו א צוקערל, נעמט עס אייער קערפער
און פארוואנדלט עס אין Glucose - וואס
באדייט ענערגיע.

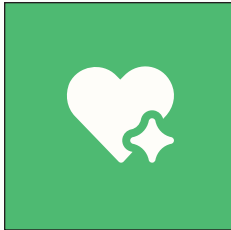
דא קומט דער אבער... נישט אלע סארטן
קארבס פאלן אריין אין דער זעלבער קאטעגאריע.
גוטע קארבס - א שטייגער ווי פרוכט און גרינצייג
- ווערן פארברענט צוביסלעך און האלטן זיך
לאנג, און עס גיבט אייך ענערגיע אויף א
לענגערער צייט. ווידעראום שלעכטע קארבס - א
שטייגער ווי צוקערלעך און זיסע געטראנקען -
ווערן שנעל פארברענט, און עס לאזט אייך איבער
אויסגעמוטשעט און זוכנדיג וואס נאך איר קענט
עסן.

א זייטיגע טיפ איבער קארבס: אויב שפירט איר
כסדר פארמאטערט און אפגעשוואכט, און איר
טרעפט זיך זוכן וואס איר קענט נאשן, דאן
ברויכט איר ווארשיינליך מאכן טוישונגען אין די
קארבס וועלכע איר נעמט שטייגערליך אריין אין
אייער קערפער.

2.

פראטיענס: פאררעכט אייער קערפער

פראטיען איז ווי אייער קערפער'ס הענדימאן.
צי זאל עס זיין ווען איר ערהוילט זיך פון גאר א
שווערער אויפגאבע אדער אפילו איר זענט סתם
אפגעמוטשעט פון דעם טעגליכן סדר היום, איז



סעפונטער נאן



אויב ווילט איר געניסן פון אביסל טשיפס, וועלט אויס Air-popped פאפאראן. און אזוי ביי יעדער זאך איז גוט צו צולייגן אביסל קאפ און אויפקומען מיט שעפערשע געדאנקען וויאזוי מ'קען באקומען דאס וואס מ'זוכט - אבער אויף א געזונטערן וועג.

און באמת איז דאס זעלבע אויך נוגע ווען עס קומט צו טוישן פון וואס איר זענט צוגעוואוינט צו עסן פאר פרישטאג אדער נאכטמאל. פלוצלינג טוישן אלעס אין איין טאג איז נישט קיין מהלך און וועט געווענליך נישט ארבעטן.

אנשטאט איז בעסער צו אנהייבן מיט קליינע טוישונגען. צום ביישפיל, צולייגן איין סארט גרינצייג ביי יעדער מאלצייט. טרינקען נאך א גלאז וואסער יעדן טאג. און אויב איר עסט געווענליך ווייסע ברויט קענט איר דאס טוישן צו האל וויט. און אזוי גייט מען צוביסלעך ביז מען קומט אן זיך צו אוועקשטעלן מיט א פולשטענדיג געזונטער דיעטע בש"ד.

אדרבה, פרובירט עס אויס, און איר וועט האפנטליך איבערראשט ווערן ווי געשמאק עס פילט זיך צו עסן מיט א חשבון און אויסגערעכנטקייט. עס וועט אייך מעגליך זיין א חידוש, אבער איר וועט זיך איבערצייגן אז מ'דארף נישט הונגערן כדי צו קענען זיך האלטן געזונט. **K**

זענען אנגעפאקט מיט שעדליכע באשטאנדטיילן, זענען טאקע זייער געשמאק אויף דער מינוט, אבער עס בלייבט נישט שטיין ביי דעם איינציגן רעפטל קוכן.

די סארטן עסנווארג וועלן אריינשלעפן דעם מענטש אין א כסדר'דיגן רייץ צו וועלן נאך און נאך דערפון, אפילו ווען מען איז אינגאנצן נישט הונגעריג.

דאס באדייט אבער נישט אז אויב גלוסט איר יעצט צו עפעס אומגעזונט זאלט איר זיך צווינגען זיך צוריקצוהאלטן דערפון, און איר זאלט גענצליך אפהאקן דערמיט פון איין מינוט אויף דער צווייטער אן קיין שום אלטערנאטיוו.

אין פאקט וועט אזא מהלך געווענליך ברענגען פארקערטע רעזולטאטן. לאמיר ענדערש אנהייבן מיט קלענערע טריט דורך פרובירן צו באקומען דעם זיסן טעם אין מויל אויף א געזונטערן אופן, און צוביסלעך זיך אפגעוואוינען פון די שעדליכע אנשקענישן.

צום ביישפיל: אויב פארגלוסט זיך אייך א גלעזל סאדע, נעמט אנשטאט א גלעזל סעלצער מיט אביסל דזשוס דערין. אויב שטרעקט איר אויס אייער האנט צו נעמען א קענדי פון שאפע, נעמט ענדערש א קליין שטיקל פון שטארק טונקעלע טשאקאלעד וואס איז היבש געזונטער.

בכל אופן איז זיכער אז מען דארף טרינקען יעדעס מאל מען שפירט א דארשט, און באזונדער איז וויכטיג צו טרינקען מער אין הייסע וועטערס.

למעשה, וויאזוי עסט מען געזונט?

גענוג געווען מיט שטרענגע דיעטס וואו מ'קען זיך נישט קיין ריר געבן. מיר וועלן בעז"ה פארלייגן א קלארן מהלך וויאזוי צו אויסשטעלן אייערע מאלצייטן אויף א געזונטן אופן אן דעם וואס איר זאלט זיך דארפן פייניגן:

האלב פון אייער טעלער ברויך באשטיין פון פרוכט און גרינצייג. זיי זענען אנגעשטאפט מיט פייבער, וויטאמינען, און וואסער וואס וועט אייך בעז"ה זעטיגן און אריינברענגען אין א גוטן מוט. א פערטל פונעם טעלער דארף אנטהאלטן פראטעין. אפגעזען צי די רעדע איז פון פלייש אדער איינפאכע בונדלעך, טוט דער פראטעין אין זיי אייך אנפילן מיט כח בסייעתא דשמיא.

און דער לעצטער פערטל אינעם טעלער דארף צושטעלן די קארבס. א גוטע אפציע וועט זיין גרינצייג וואס זענען רייך אין סטארטש, א שטייגער ווי קארטאפל אדער קארן.

אין דער זעלבער צייט איז וויכטיג צו געדענקען אז די אלע סארטן קוכנס און נאשערייען וועלכע

מזל טוב!
בעל שמחה

שלום זכר • וואך נאכט
ברית • קידוש

917.803.6443



בארא פארק - וויליאמסבורג - סטעטן איילענד - לינדען - מאנסי - קעטסקילס



GET CASH!

THE TRUSTED NAME IN BUYING GOLD, SILVER,
JEWELRY, SCRAP GOLD, COINS, FULL ESTATES.

Yanky Herczberg
Schedule your house call today:

347.496.5660

CASH'N
BY YANKY

WEISBERG
FINANCIAL CONTROL & ACCOUNTING



**YOUR PARTNER IN
FINANCIAL CLARITY**

Abraham Weisberg | 845.713.3334 | abraham@weisbergcpa.com

בס"ד

Write away translation services

Clear. Concise. Professional.

מיר וועלן איבערזעצן אייער

Emails, Documents, Corporate docs, business letters, 'כודו

פאר די צוגענליכע פרייז 0.40 א ווארט.

Email: writeawaytranslate@gmail.com



אייער דרשה - אונזער דאגה

845-492-5327 • magidny@gmail.com

פאר אלע איינער דרשות פונעם צובאמטשענען ביזן פאדיום

NEW PLANS!!

Premium High Speed 5G
600GB WI-FI Hotspot Plans

\$65 Monthly

verizon



AT&T

NO activation Fee
Tax or monthly Fee
Hotspot device cost

one year contract.



techspot

SELLING/RENTING:

- COMPUTERS
- DESKTOP
- MONITORS
- LAPTOPS
- TABLETS
- ACCESSORIES
- WIFI PLANS
- HOTSPOT DEVICES & MORE

Mon - Thurs 9-5 Fri 9-12
13 Lemberg unit 001
call before coming
Shipping available

Call/text
845.604.3075
TechspotMonroe@gmail.com



תתן לנו חיים

בס"ד

Millers
Doors and Locksmith

\$350



ANTIQUE BRASS
SILVER
BLACK
\$350



GOLD
\$375

MILLER'S QUICK INSTALL DOORS SERVICE
Shabbos Combination Locks Supplied
and Installed

24/6

nachas613man@gmail.com

(347)-831-0230 TEXT ONLY (SMS / WHATSAPP / IMESSAGE)

From permits
to keys, your
construction quest
begins and ends here

We had an amazing
experience with
Depthmark!
If you're looking for a
reliable brand that truly
cares about its clients,
Highly recommend
Depthmark.
They've earned my trust for
future projects!
- Regal Furniture

privatedesign0@gmail.com

שווינדלערייזען
און וויאזוי זיך צו
באהיטן פון זיי

נאָפּזעק!

מיטגעשפילט מיט די סקעמערס

טויזענט דאלער (הלואי!...), האט ער מיר געבעטן צו שיקן צו זיין פריוואטן סעלפאן א בילד פון מיין דרייווערס לייסענס!
דא האב איך אים שוין געזאגט אז דער וויץ איז נישט געלונגען און אראפגעלייגט.

א טאג דערויף רופט מען מיך אן פון דעם לאקאלן פאליציי דעפארטמענט (ס'איז ארויפקומען זייער עכטן נומער) און זיי פרעגן מיר צי איך בין געווארן באשווינדלט, זאגנדיג אז זיי מוזן איינפירן מיין אקאונט צוליב דעם.

קודם בין איך געווארן זייער דערשראקן, אבער איך האב גלייך אראפגעלייגט און צוריקגערופן דעם נומער, און די פאליציי האט נישט געהאט קיין אנונג וואס איך וויל און געזאגט אז זיי האבן מיר קיינמאל נישט גערופן! למעשה האב איך געהאט איין מינוט שרעק, אבער ב"ה אז לבינ אפגעקומען מיט דעם.

וואס וויל איך מיט דעם ארויסברענגען? אז מיטשפילן מיט זיי איז אויך נישט די בעסטע אפציע. **K**

יך האב באקומען א טעלעפאן רוף, יענער האט געזאגט אז ער רופט פון Amazon און ער רופט מיך ווייל איינער האט ארויסגענומען געלט פון מיין אקאונט.

נאכן זיי פרעגן וואס מיין אינפארמאציע איז און הערן אז זיי ווייסן נישט וואס טוט זיך, האב איך אפגעמאכט אז אנשטאט אראפצולייגן גיי איך זיי פארדרייען א קאפ און זיי האלטן אביסל פארנומען...

איך האב מיטגעשפילט כאילו איך בין זייער אנגעצויגן. זיי האבן מיך געפרעגט וועלכן באנק איך ניץ, און איך האב זיי געזאגט אז איך ניץ TD (ווייל מיט זיי האב איך גארנישט...)

זיי האבן מיר כלומר'שט געטראנספערט צום באנק, און דער צווייטער סקעמער וואס האט געשפילט ווי אן ארבעטער פון TD האט מיר געפרעגט מיינע פריוואטע אינפארמאציע. פארשטייט זיך אז כ'האב זיי געגעבן אויסגעטראכטע נומערן.

למעשה נאכן הערן פון מיר אז איך האב אין מיין אקאונט איבער דריי הונדערט פופציג

ונשארותק:

■ מיטשפילן מיט די שווינדלער און זיי אויפהאלטן אויפן טעלעפאן קען זיין א געשמאקע אונטערהאלטונג, אבער עס קען נאך צוריקקומען און אייך בייסן. אסאך פון זיי זענען פיל מער סאפיסטיקירט און סטראטעגיש ווי איר קלערט, און אפילו נאכן כאפן אז איר האט געמאכט דאס גענאר פון זיי, קענען זיי עס שפעטער נוצן אייך צו באשווינדלען אויף פארשידענע כוונות אונפנים.

■ א טעלעפאן נומער אויפן קאלער איי-די מיינט גארנישט! עס איז נישט שווער פאר זיי צו ארויפברענגען סיי וועלכן לעגיטימען נומער אייך צו פארפירן אז זיי רופן באמת פון יענער פירמע אדער אגענטור. דעריבער איז אלץ וויכטיג צו אראפלייגן און צוריקרופן דעם ריכטיגן נומער.

האט איר מיטגעלעבט א שווינדל פראוואו אויף די אייגענע הויט? האלט עס נישט ביי אייך. זייט עס מפרסם און ראטעוועט אנדערע פון אריינפאלן דערין. לאזט איבער א מעסעדזש אויף 845-200-3313 אדער שיקט עס אריין צו qa@theyingerman.com



Depthmark

Shmuel Weiss GC | 347.519.1971 | depthmarkgc@gmail.com

אינגערמאן! צו האסט הנאה צו ליינען זעק אינגערמאן יעצע וואך? סעוואלזיא!

← לאז א צווייטן אינגערמאן אויך הנאה האבן און נעם נאר
איין שטיקל, אז ס'זאל זיין גענוג פאר יעדעם.

אינגערמאן

און וואס פאסט איר?

מיר האלטן שוין ב"ה ביי דער איין און צוואנציגסטער אויסגאבע. איין און צוואנציג וואכן פון ברענגען פראקטישע און וויכטיגע אינפארמאציע אויף אן ערליכן און אויסגעהאלטענעם פארנעם, צו העלפן היימישע יונגעלייט און אידענעס מצליח זיין אין אלע טיילן פון לעבן.

דער פלייץ פון פידבעק וואס מיר האבן באקומען איז געווען איבערוויגנד און איבערראשנד, און די מעסעדזשעס פול מיט באגייסטערונג הערן נישט אויף צו שטראמען.

אצינד ווען מיר צייכענען אפ כולל פֿינף מאנאטן זינט מיר האבן אנגעהויבן ערשיינען מיט אזא אויסגאבע מלא תוכן, ווילן מיר הערן די מיינונג פונעם ציבור אויף אלע ארטיקלען און וואס עס ציט די מערסטע אינטערעסע.

ביטע נעמט א מינוט און רופט אריין צו 845-200-3313 עקס. 104 און לאזט א מעסעדזש מיט די נומערן פון די דריי קאלומס וועלכע זענען אויפן שפיץ פון אייער ליסטע.

אויב איז דא א טעמע וואס מיר דעקן נאכנישט און איר וואלט דאס געוואלט זען אינעם אינגערמאן אדער אידענע, און איר שפירט אז עס וואלט געווען א שטארקע תועלת פארן ציבור, ביטע לאזט א מעסעדזש מיט אייער פארשלאג און מיר וועלן דאס בעז"ה נעמען אין באטראכט.

א דאנק פאר אייער צייט. מיר קוקן ארויס צו הערן פון אייך.

845.200.3313 #104

אינפֿארמאָן

אינאָרמאַן

- 1 - אדרבה; פרעגט!
- 2 - כח היחיד
- 3 - שטאטסמאן
- 4 - א שיף מיט א רודער
- 5 - אידיש געלט
- 6 - באלעבאטיש
- 7 - לאמיר זיך אויסשמועסן
- 8 - להלכה ולמעשה
- 9 - מענטשליכע שטריכן
- 10 - געזונטערמאן
- 11 - כאפצעם!
- 12 - קאפ אין וואנט

אינזענע

- 13 - פרשה פונקען
- 14 - נאטורליך
- 15 - חכמת נשים
- 16 - פענסטערל
- 17 - צירקל
- 18 - ביים שפיץ פון גליק
- 19 - יענעמ'ס טעלער
- 20 - רעסעפיס





אין קורצן פון פריער: גאלדען סטייל מוטשעט זיך אונטער דעם נייעם אייגנטימער חיים גאלדמאן. דער אויפזעצער עוזר לעווין פארלאזט די פירמע, און זיין פלאץ ווערט איבערגענומען דורך יצחק גרין – חיים'ס שוואגער. יהושע גוטמאן דער ס.י.א.א. זארגט זיך אז חיים פארגינט נישט זיין שוואגער און וועט אזוי אונטערברענגען די ביזנעס. ער רופט שלום פיינער וועלכער קומט אריין צו חיים אין אפיס אונטערן שלייער פון א נייעם קאנסולטאנט און שלאגט פאר א פרייע סעסיע פון ראט. חיים ווארפט עס אפ, און שלום שלעפט אים אריין אין א דיסקוסיע איבער זיין שוואגער, פרובירנדיג אים צו איבערצייגן אז יצחק איז נישט א שטער פאר אים. חיים האקט אפ דעם שמועס זאגנדיג אז ער זאל גיין באהאנדלען יצחק.

איידעאה: דורכאויס א שלאכט אין וועטנאם ווערט דזשאן ערמארדעט. זיין פרומער פריינט דזשיקאב לעבט עס איבער מיט שווערע וואונדן, נעמענדיג צום הארצן דעם ווייטאגליכן פארלוסט פון זיין פריינט און שכן.

זיינע דיקע וואנצעס.

"ערלעדיגט, קומט אריין. פון מיין זייט קענסטו אים זוכן דא א גאנצע נאכט. עס איז נאר א שאד אייער ארבעט, איר וועט אים נישט געפינען ביי מיר," האט דזשיקאב ארויסגעזיידט פרוסטירט און נערוועז ווען ער פארשלינגט א געניץ.

עס איז שוין געווען שפעט אויפדערנאכט און עס איז אים נישט געווען צום הארצן צו אפשטופן זיין באשטימטע שלאף-שטונדע. דאן ווען ער האט פארלוירן זיין פריינט דזשאן אין וועטנאם, האט ער פארשטאנען אז דאס וועט אים ווארשיינליך קאסטן פילע שלאפלאזע נעכט, אבער ער האט זיך ווייט נישט געראכטן אויף וועלכן פארנעם דאס וועט פאסירן.

ווען ער האט מיט זיין גוט הארציגקייט פארגעשלאגן פאר די פארלאזטע יתומים פון דזשאן אז זיי זאלן שפירן היימיש ביי אים אין שטוב, האט ער געקלערט אז דאס וועט גלייכצייטיג צושטערן די טויט-שטילקייט וואס הערשט אין זיין קינדערלאזער וואוינונג, אבער ער האט זיך ווייט נישט גערישט אז אויך פאליציי אפיצירן וועלן אנטהיל נעמען אין דאס אויפלעבן זיין לאנגווייליגן לעבן.

די פאליצייאישע שייך האבן שטאלץ געהאקט אויף דער פאדלאגע און אויפגעשטויסן די שוואכע טירן פון די צימערן.

"ער איז נישטא? הא?" האט דזשיקאב געשפאסט פון די נערוועזע פאליצייאנטן וועלכע זענען צוריקגעקומען מיט לידיגע הענט.

"ער איז זיכער דא!" האט דער אפיציר געטופעט מיט די פיס "דרייט איבער יעדן שטיינדל".

ווי פארנאכטע מיין האבן זיי זיך ווידעראמאל ארומגעדרייט אין דער שטוב, ביז איין פאליצייאיש אויג האט אויפגעכאפט א זייטיג טירל.

"דאס איז דער קעלער," האט דזשיקאב זיך אהינגעאיילט איידער זיי ברעכן איין דארט. "לאזט אפ, דאס איז מיין פריוואטע ארט וואו איך לייג אוועק מייע זאכן."

"טרעט אוועק, אז נישט ארעסטיר איך דיר," האט דער פאליצייאנט ווילד געסטראשעט, בשעת ער שטרענגט זיך אן צו עפענען די טיר.

יידעאה תשמ"ב

"פאליציי! עפנט אויף" האט א שטרענגע שטימע באפוילן באגלייט מיט האסטיגע קלאפערייען אויף דער טיר.

דזשיקאב האט זיך שווערליך אויפגעהויבן פונעם בענקל און מיט א קרעכץ איז ער צוגעגאנגען צום טיר. מיט א שטייגערליכער מינע האט ער געעפנט א שפאלט, ווען זיין געזיכט דרוקט נישט אויס קיין איבערראשונג אויף זייער באזוך.

"וואס איז שוין ווייטער?" האט ער געפרעגט מיט א פארמאטערטער שטימע.

"מיסטער דזשיקאב" האט דער הויפט אפיציר געזאגט מיט א צינישן שמייכל, "דאס דארפסטו צו וויסן אלס גאסטגעבער פאר באנדיטן. לאז אונז אריין צו אפנעמען אונזער פאנג."

דזשיקאב האט ארויסגעבלאזן לופט פון זיין מויל, "ער איז נישט ביי מיר."

"יא, דאס וועלן מיר באשטעטיגן נאכן אונטערזוכן," האט דער אפיציר טרוקן רעאגירט ווען זיין האנט שטופט די טיר.

דזשיקאב האט אנגעהאלטן די טיר. "מעגסט מיר גלייבן, דאסמאל איז ער נישט ביי מיר. איך בין מיד, ביטע לאזט מיר גיין שלאפן רואיג, דרייט מיר נישט איבער מיין הויז אינמיטן דער נאכט," האט אים דזשיקאב פרובירט צו איבערצייגן.

"מיסטער דזשיקאב" האט דער אפיציר שטייף אויסגערופן, "נישט נאר דו ביסט מיד, די סאלידע איידעאה איז מיד! אונזער פאליציי קראפט איז מיד! מיר זענען מיד פון נאכיאגן דעם געמיינעם יונג וואס צושטערט די רואיגקייט אין שטאט. מיר זענען מיד פון אים ארויסלאזן נאכאנאנד צוריק צו זיין פארברעכערישן שטייגער!

און דו וואלטסט שוין געמעגט מיד ווערן פון אים אריינגעמען אונטער דיין שוץ יעדעס מאל. אבער סייז, מיסטער דזשיקאב, דאס איז דער לעצטע באזוך זיינער דא. ער וועט שוין נישט אזוי שנעל זען דעם פרייען זון, אלזא וועסטו אים נישט דארפן צושטעלן דיין פריינטליכע גאסטהויז," האט דער אפיציר גוטמוטיג געשמייכלט אונטער

וויסטערד קאפיטל - פאליצייאנט

קאפ די געשיכטע פון חיים גאלדמאן וואנט

דזשיקאב האט ווידער פארביסן זיינע צוביסענע ליפן. "דער בחור וואלט אונז סיי ווי בארויבט, ער טוט דאס צו יעדן איינעם דא", האט ער פרובירט זיך צו פארענטפערן.

"ווער דען זאל זארגן אויף זיי? די פארזויערטע מאמע זייערע? לאמיר זאגן אז ער איז שוין א פארפאלענער, אבער דער קליינער סטיוו איז נישט אזא פארברעכער ווי אים, מיט אביסל באהאנדלונג קען ער נאך זיין א לייט. אויב וועל איך אים אבער לאזן אויפן וואסער וועט ער גיין אין די שלעכטע וועגן פון זיין עלטערן ברודער."

"עס איז נישט דיין געשעפט. דאס אז מיר פארמאגן נישט קיין קינדער, מיינט נישט אז דו דארפט אריינברענגען די געמיינע יונגען ביי אונז אין שטוב," איז דער ביטערער טעם פון קינדערלאזיקייט פלוצלינג ארויפגעשווימען און איר געצוינגען צו פארשלינגען די טרערן.

"דזשאן איז טויט, און שוין. די פאראנטווארטליכקייט איבער זיינע קינדער ליגט נישט אויף דיר. לאז זיך אפ פון זיי," האט זי ביז געפאדערט.

דזשיקאב האט געעפנט זיין מויל צו ענטפערן, אבער ער איז פארזינקען געווארן אין שטורמישע געדאנקען. דאס בילד ווי דזשאן ליגט פארוואנדעט אויף דער ברענענדיגער ערד איז ארויפגעשווימען און בלאקירט זיין מעגליכקייט צו טראכטן גראד.

"אבער דזשאן האט מיר געבעטן," האט ער געשעפט, צו זיך אדער צו זיין פרוי. "איך מוז היטן אויף זיי."

די נאכט איז שוין פאראיבער א שלאפלאזע. ביזע חלומות פון זיין פריינט דזשאן און זיינע עלנדע קינדער האבן אים אומאויפהערליך געפלאגט.

"זארג אויף מיינע קינדער," האט דזשאן'ס געבעט אפגעהילכט אין אלע סארטן סצענעס וועלכע האבן ווי לעבעדיג זיך אויסגעשפילט אין שלאף, אים מאכנדיג נאכאנאנד אויפשפרינגען באגאסן מיט קאלטע שווייס.

דזשיקאב איז געווען צוריסן אין זיך. ער וויל אזוי שטארק צופרידנסטעלן זיין פרוי וואס איז שוין אזוי אויך ענגוג פארביטערט איבער איר קינדערלאזן צושטאנד. אבער פון דער אנדערער זייט האט דאס לעצטע געבעט פון דזשאן געהויערט אויף זיין קאפ.

ער קען אויף קיין פאל נישט לאזן די אומגליקליכע ראבינסאן פאמיליע אויפן וואסער. דאס וואוילזיין פונעם ארעסטירטן פרעד האט אים טיף געשטאכן, און די צוקונפט פון דעם אינגן סטיוו און זיין צוזאמגעבראכענער מוטער זענען געשטאנען פאר זיינע אויגן און געמאנט אז ער זאל נעמען אויף זיך די פאראנטווארטליכקייט זיי צו העלפן.

ער האט זיך האסטיג איבערגעדעקט מיט דער דעקע פרובירנדיג זיך צו באשיצן פון דעם פליין פון קעגנזייטיגע מחשבות, און ארויסקוקנדיג אויף א רואיגן דרימל וואס זאל פארלייכערן זיין קאפ-שווינדל.

דזשיקאב האט מיט א זיפן זיך אוועקגערוקט, און באאבאכט ווי דער פאליציאנט גייט אראפ די טרעפ.

"דא איז ער!" האט זיך געהערט א זיג אויסרוף נאך א וויילע. "אהא! דער יונגסט איז פליין ביי דיר," האט דער הויפט אפיציר געשריגן מיט פארדרוס. ער איז שנעל צוגעשפונגען און זיך געמוטשעט צו אריינשלייכן זיין ברייטן קערפער אינעם שמאלן טירל.

דזשיקאב האט פארביסן זיינע ליפן און נאכגעפאלגט דעם אפיציר אויף די וואקלדיגע טרעפ.

"גנב!" האט דזשיקאב'ס מויל ארויסגעלאזט א געשריי.

מיט אויפגעריסענע אויגן און אומגלייכליכע בליקן האט ער באטראכט דעם פופצן יעריגן פרעד ראבינסאן, וועלכער איז געשטאנען מיט אן אויסדרוקלאזן געזיכט אין צענטער פונעם קעלער ביי דער אויפגעבראכענער קאסע וואו ער האט געהיטן זיין אפגעשפארטע געלט און זיין פרוי'ס צירונגען.

דזשיקאב איז געווען געפלעפט. ווען ער האט געעפנט די טיר פון זיין הויז פאר פרעד, איז ער טאקע געווען באוואוסטזיג צום פאקט אז דער צענערלינג האט זיך לעצטנס גענומען צום פאך פון רויבן און פלינדערן, און אז זיין הויז דינט ווי א שוץ-ארט פאר אים ווען ער ווערט נאכגעיאגט דורך פאליציי.

אבער מיט זיין נאאיווער גוטסקייט האט ער נישט גענומען אין באטראכט אז פרעד איז אזא שלעכטער און וועט אינגארין די גוטס וואס ער שענקט אים, און אים באהאנדלען גענוי ווי די אנדערע איינוואוינער מיט פאלנע רויבערייען.

"דזשיקאב" האט דער אפיציר זיך דערנענטערט צו אים מיט א טריאומפולער מינע, "וואלסט אליין געדארפט באגרייפן אז מען נעמט נישט אריין קיין שלאנג אין דיין הויז, ווייל ביי דער ענדע וועט ער וועט דיר אויך בייסן. בינדט אים אין קייטן, דו וועסט נישט אזוי שנעל באפרייט ווערן, דו יונגסט!" האט ער אויסגערופן מיט זיין באסאווער שטימע.

"פארוואס האסטו דאס געטון?" האט דזשיקאב געפרעגט פארווייטאגט פון דעם יונג וועמענ'ס הענט זענען שוין געווען פארבינדן אויף הונטן, און זיינע אנגעשטאפטע טאשן האבן דערציילט איבער א פארנומענער נאכט פון סוקסעספולע אבלאוועס.

פרעד האט אים צוריקגעשאנקען א קאלטן בליק. די אויסגעשעפטע פאליציי האבן אים פלינק ארויסגעפירט פונעם הויז וואו ער האט גענאסן ליבשאפט און ווארעמקייט, און מיט א פרעכהייט האט ער צוריקגעווארפן דאס פארקערטע.

"איך האב דיר געווארנט אז זאלסט זיך אפלאזן פון די שייגעצלעך," האט זיין פרוי אים שארף געטאדלט, ווען אירע שאקירטע אויגן באטראכטן אירע צירונגען וואס זענען אפגעשווינט געווארן פון דעם קליינעם פארברעכער.

קאפ וואנט

די געשיכטע
פון חיים גאלדמאן

י'צחק'ס ציגל, און יצחק וועט אים אריינשלעפן צו העלפן מאנעוורירן די פירמע אין זיין ריכטונג.

מיט א מאכטפולן שלעפ האט ער געעפנט די טיר, אויסגעגליכן זיין רוקן ווי א פעסטער באלעבאס, און זיך ווילד געדרייט ארום דעם קארדאר אויפזוכנדיג דעם פערזאן וועמען ער האט נארוואס געוויזן די טיר ארויס.

ער האט נישט געדארפט לאנג לאקערן, זיינע אנגעשפיצטע אויערן האבן אויפגעקאפט קלאפערייען ביים עק קארדאר, אין אן אויגנבליק האט זיך יהושע'ס טיר געעפנט און שלום פייער האט זיך אריינגעבויגן מיט א זיכערער באוועגונג.

חיים האט פארשטייפט זיינע פויסטן און זיך שנעל אהינגעיאגט. די טיר איז נישט געווען הערמאטיש פארמאכט. שלום איז געווען מיט איין פוס אינעווייניג, און די ווערטער אויסטויש צווישן אים און יהושע האט לייכט דערגרייכט חיים'ס אנגעשפיצטע אויערן.

"איך זאג דיר, יהושע, איך האב פרובירט מיינס. ער האלט נישט ביים הערן גארנישט, און עס איז א שאד די צייט. איך האב אזוי געהאלטן פון אנפאנג אן. אונז וועלן זיין אין פארבינדונג און האפנטליך וועלן זאכן נישט ווערן ערגער" יהושע האט געקערעכט, "א דאנק שלום. איך אנערקען און שעץ דיין שווערע ארבעט, און איך האף אז עס וועט זיין גוטע נייעס בקרוב."

חיים'ס בלוט האט געקאכט ווי א קעסל. ווי א צורייצטער טיגער איז ער צוגעשפרונגען צו דער טיר און איר ברייט אויפגעפראלט. זיינע ברענענדיגע אויגן האבן געשאסן פייער צינגען אין ריכטונג פון דעם שאקירטן יהושע וועמענ'ס אטעם האט זיך האסטיג אפגעשטעלט.

פארזעצונג קומט אי"ה

מאנהעטן תשע"ה

שלום פיינער'ס אינטעליגענטע אויגן האבן שנעל אפגעלערנט חיים'ס בלעכענעם געזיכט, און ער האט געפאסט א בליצן באשלוס צו מיטגיין מיט דעם גאנג און נוצן דעם לייטער צו אראפקליכן פון בוים.

"גוט, איך וועל אזוי טון, מה גאלדמאן. איך וועל רעדן מיט אייער שוואגער און זען וואס איך קען אויפטון מיט אים. איר ווילט אז איך זאל צוריקקומען צו אייך דערנאך?" האט ער געפרעגט מיט א בעטנדער מינע.

חיים האט געמאכט מיט דער האנט, "עס איז גוט, מה קאנסולטאנט. איך וועל אייך רופן ווען איך וועל זיין פאראינטערעסירט."

"ערלעדיגט, ווי עס ארבעט פאר אייך" האט שלום רעאגירט מיט א שמייכל, אויסשטרעקנדיג א ביזנעס-קארטל מיט זיין נומער. "שפירט פריי זיך צו פארבינדן מיט מיר ווען אימער איר ווילט. זייט געזונט."

חיים האט אים נאכגעפאלגט מיט אויגן פול מיט פארדאכט. ער איז געווען צו אנגעצויגן צו האנדלען מיט אזויגערופענע ספעציאליסטן וועלכע ווילן מישן דעם טאפ פון א קאמפלצירטער ביזנעס. ער קען נישט דערליידן די עלעמענטן וועלכע קומען אן מיט א גרויסהאלטערשער מינע און מיט זיידענע הענטשן טייטלעך זיי מיט באשולדיגונג פינגער אויף די ביזנעס-פירער, און דערנאך בעטן זיי דערויף א פעטן פרייז אלס באצאלונג אויף זייערע נארישע טעאריעס און מיינונגען.

'ער זאל זיך מיר נאר נישט ארומדרייען און שטערן די ארבעט דא. ווער ווייסט וועמען נאך ער וועט דא אנהעצן און פארדרייען? מען דארף אים וואס שנעלער פארטרייבן פון דאנעט', איז חיים'ס טיפישע פארכט פלוצלינג אויפגעשפרונגען און דיקטירט. 'צו מיינ שוואגער וועט ער מיר גיין? נאך דאס פעלט מיר איצט אויס. דער חכם איז נאך אומשטאנד צו אפגעקויפט ווערן פון

STICK-ON
LABELS, THE EASY WAY.

השבת אבידה סטיקער-לעבעלס

Stick-On Labels

MACHINE WASHABLE +
DRYER SAFE, WATERPROOF,
EASY to APPLY.



CALL/TEXT receive by MAIL
347.754.4545

באקומט אייער לעבלס אין אייער היים פאסט קעסטל



80% FULL



Featuring World Renowned

- הרב פנחס ברייער
- הרב אברהם מרדכי מלאך
- Charlie Harary
- David Lieberman, Ph.D
- הרב בנימין האלפערין

Plus A Variety Of
Over 20 Inspiring World
Presenters & Professionals

Inspirational & Uplifting
Women's Program

- Featuring World Renowned
- Mrs. Rivka Malka Perlman
 - Mrs. Zlaty Rosenthal
 - Mrs. Shira Francis

Plus additional Presenters & Professionals
from around the world



3 טעג; רייד
והייליג און
געשמאק!

שבת וישלח תשפ"ה
י"ב - י"ד כסלו - תשפ"ה • DEC. 13 - 15



LAVISH
CUISINE
6 24HR VIENNESE BAR



RESERVE YOUR SPOT NOW

WWW.KEIRAVTUNI.COM OR CALL 347.460.9288



Opening Soon: **Girls Plating Class!**

Make a Good Plate!

KAYGROUP.CO

Turn every meal into a masterpiece!
In our plating class, girls will learn the art of food
presentation, making each dish look as good as it tastes.
Join us for a fun and creative experience!

Gooday helps girls discover
their talents through various
exciting classes, all in a positive
and supportive environment.

Call to register today!

845.646.6329
GOODAY

Transportation provided.
Snacks and lunch included.

gooday

*To the
Fullest!*

For Ages 8+ | Each class is divided by age.

Opening Soon: **Girls Exercise Class!**

Make a Good Move!

Jump, stretch, and have fun while staying active.
Our new class is designed to keep girls fit and energized,
all in a positive, supportive environment.

Gooday helps girls discover
their talents through various
exciting classes, all in a positive
and supportive environment.

Call to register today!

845.646.6329

GOODAY

Transportation provided.
Snacks and lunch included.

gooday

*To the
Fullest!*

For Ages 8+ | Each class is divided by age.

Feeling stuck?

Don't lose your current **job** while you look for a new one.

For anyone looking for a job – Join 1,300 candidates.



An online platform where candidates enjoy full privacy as they look for their next opportunity while sharing revealing details with employers they choose.

Employers love that candidates previously inaccessible are now available to them.

**candidates
sign up free!**

purplestairs.com

Show



Hide



שוויצן ביי עקסערסייז, איז דער פעט (fat) וואס וויינט..

Exercise Classes:

\$199 for the first month,
then **\$150/month** for 2 times a week

Yoga Class:

\$99 for the first month,
then **\$75/month** for once a week

Private Training:

\$720/month for 2 times a week
or **\$95** per session

Classes Schedule:

- **Sunday: 8:00** PM
- **Sunday: 7:00** PM
- **Monday: 9:10** PM
- **Monday: 2:15** PM
- **Tuesday: 8:30** PM (Yoga)
- **Wednesday: 8:00** PM
- **Thursday: 9:10** PM
- **Thursday: 2:15** PM

NEW
KIDS
CLASS

NEW
LUNCH-
BREAK
CLASS

NEW
LUNCH-
BREAK
CLASS

80% FULL

80% FULL

ארבעטסטו א גאנצן טאג און דו האסט נישט קיין צייט פאר דין?
פילסטו low energy, stress און א שוואכע posture?
קומט צו אונזער געשמאקע היימישע עקסערסייז קלאס, און
זיט אויך פון די פילע צופרידענע אינגעלייט וואס האלטן מיט די
קלאס און זענען energized, stress-free געזונטער און פרייליכער
און גרייט אנצוגיין מיט די טאג מיט א פרישקייט
געאייגנט פאר די וואס היבן יעצט אן, נישט נאר פאר experienced!
צופרידנהייט גאראנטירט!

Get a free 10-minute home workout
and motivation to exercise!

Text @10mindaily to 81010

משה אליעזר בראך

929-214-7727

monseyfitness@gmail.com



Located in the center of Monsey

גרעסטע אויסגאבע אויף דער אידישער שפראך, פארן אינגערמאן, ביזנעסמאן, אידענע און דער גאנצער משפחה. גענצליך אומזיסט יעדע וואך.



845.666.0056 #3 — ADS@THEYINGERMANN.COM

אינגערמאן

איך ליין נישט קיין סאך און איך
בין שוין נישט קיין יונגערמאן.
איך געדענק נאך ווען מען האט
געדארפט האבן א קוואדער צו
קענען מאכן א פאון קאל, און
געז האט געקאסט ווייניגער ווי
א דאלער א גאלאן.

אבער, איך ליין וועכנטליך דעם
אינגערמאן פון דעקל צו דעקל!