

אינשערמאן

160
אידישע
קינדערלעך
זענען אין
געפאר!

זעט זייט 38

משנכנס מרבין בשמחה



I thought I'd never
overcome my
sugar cravings.



**It took just 4 months
and I'm in control!**

You can be in control too! Choose our complete package, or reach out for private consultations, guidance, and support on your way to lasting success.

KOSHERSKINNYSHOT™

845.209.1480
THINWELLNESSCLUB.COM

 **ThinWellnessClub**

FAST ACTION WEIGHTLOSS INJECTIONS.
STARTING AT \$249/MONTH

פורים שחל להיות בשבת

סֵיק מִלֵּחַ חֲנוּת מֵאֵל קֵאלֶסֶסֶנִי

PURIM 2025

friedcomedia.com

COMES IN NICE
GIFT BOX



WITH WINE

\$95

WITHOUT WINE

\$75

MANY OPTIONS
TO CHOOSE FROM

REQUEST OUR
FULL CATALOG



📞 845.915.9920

10% DISCOUNT FOR ORDERS PLACED
BEFORE MARCH 3. MIN. 5 BOARDS

DELIVERY AVAILABLE ALL OVER

קאמטשעני
פֵּיט

יוסי האב
אייביז א שטיינ



4123 13TH AVE. BROOKLYN, NY 11219



BARKAN
RESERVE
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$14.99
CASE: \$11.99



BARTENURA
ROSE
MOSCATO

SALE: \$15.99
CASE: \$14.99



BARKAN
GOLD
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$16.99
CASE: \$14.99



PSAGOT
SINAI

SALE: \$21.99
CASE: \$19.99



HERZOG
VARIATIONS
FOUR

SALE: \$21.99
CASE: \$19.99



BARKAN
PLATINUM
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$25.99
CASE: \$24.99



HERZOG
QUARTET GIFT

SALE: \$33.99
CASE: \$31.99



1848
7TH GENERATION
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$34.99
CASE: \$32.99



TEPERBERG
ESSENCE
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$35.99
CASE: \$32.99



YATIR
MT. AMASA

SALE: \$36.99
CASE: \$34.99



HERZOG
NAPA VALLEY
CABERNET
SAUVIGNON

SALE: \$46.99



SEGAL
PETIT
UNFILTERED

SALE: \$44.99



WALDERS
COFFEE &
VANILLA 200ML

SALE: \$7.99
CASE: \$6.99



BARTENURA
MOSCATO
CANS 4PK

SALE: \$11.99



BARTENURA
MOSCATO 375ML
MALVASIA 375ML

SALE: \$7.99



CHATELLEUF
BORDEAUX
WHITE 375ML

SALE: \$7.99
CASE: \$6.99



ער גייט אין מאשאלו



פרי סקול - פרי נורסערי - נורסערי

שרייבט אייך היינט איין צום נייעם לערן יאר
Office@mosholu.org | 718-234-3476

SOMETIMES ALL A
BUSINESS OWNER
NEEDS TO SUCCEED
IS A HELPING HAND.

LET US LEND
YOU A HAND.



The Hebrew Free Loan Society
provides interest-free business
loans to low-and
moderate-income residents of
New York City, Long Island, and
Westchester.

Find out what HFLS can do for you:

212.692.9023 • biz@hfls.org
WWW.HFLS.ORG

Startups • Expanding Businesses •
Storefronts • Home-Based •
Men/Women Owned

Get a loan up to
\$50,000

No Interest. No Fees. Ever.

Restrictions apply. Two qualified guarantors required.



An initiative of the
Hebrew Free Loan Society
in partnership with
Mishkan Yechezkel



TRI STATE
SOLAR

TESLA
POWERWALL
CERTIFIED INSTALLER



Stay Powered During Outages!

The Tesla Powerwall 3 provides reliable backup power, keeping your home running even when the grid goes down. Sleek, efficient, and available now—get yours today!

We specialize in backup storage, rooftop solar, & reroofing, *all at unbeatable prices.*

CALL US FOR YOUR QUOTE TODAY!

845.267.8851

Get **over 30% in savings** with state and federal incentives.

845.267.8851

| info@TristateSolarServices.com

| TristateSolarServices.com

Commercial ~ Residential ~ New Construction ~ Remodeling ~ Repairs



Hundreds of
satisfied
customers



Over 18 years of
experience



845.354.3034

info@capitalroofing-siding.com
50 Reagan Rd | Spring Valley NY
Capitalroofingweb.com



Your Listings

In South Blooming Grove, Monroe NY

Selling/Buying:
Private Homes
Multi-family
Vacant Land
New Construction
Offices, Sales & Rentals
and surroundings

בס"ד



נאך געבליבן בלויז געציילטע הייזער צו רעזערווירן פון די הערליכע דעוועלאפמענט אויף די געשמאקע אלד טאון גאס אין צענטער פון היימישן געגענט נאנט צו גראסעריס, שולן, טראנספארטעישאן, א.ד.ג.

פאזע 1 / וועט איי"ה זיין פארטיג דעם זוממער תשפ"ה

עס בויט זיך אין בלומינג גראו



ערשטע שטאק



צווייטע שטאק

פאזע 1 / וועט איי"ה זיין פארטיג דעם זוממער תשפ"ה

9 Old Town Road
11 Old Town Road
13 Old Town Road

only a few Up & Downs still

AVAILABLE
\$879,000



CHAIM GLUCK
eRealtyAdvisors
REALTY
Licensed Real Estate Salesperson
845-587-5870
sales.cgluckrealty@gmail.com



שושנת
יעקב
צהלה
ושמחה...

• Nameless.team

LAUFER



14

פאסטמאן

18

כח היחיד

24

גוטערמאן

28

שטאטסמאן

48

כינאנצן

50

אידיש געלט

38

מיסיע 160

56

באלבאטיש

62

געזונטערמאן

59

כאכצעם

66

ויסעו

68

מיט'ן קאפ אין וואנט

פאר פידבעק און קאמענטארן
צו שרייבער אדער ארטיקלען:

845.200.3313 #101
EDITOR@THEYINGERMAN.COM

THE YINGERMAN
FREE WEEKLY PUBLICATION

MAILING
210 MOUNTAIN VIEW DR.
MONROE, NY, 10950

OFFICE
[845.666.0056](tel:845.666.0056)

OFFICE EMAIL
INFO@THEYINGERMAN.COM

ADVERTISING
ADS@THEYINGERMAN.COM

WEBSITE
WWW.THEYINGERMAN.COM

© The Yingerman Publication. Published by The Yingerman Publication Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced in print or digital form without prior written consent. The publisher reserves the right to edit all submissions for clarity, length, and editorial standards. Submitted materials will not be returned. The Yingerman Publication is not liable for the kashrut of any advertised product or service featured in these pages. Additionally, The Yingerman Publication assumes no responsibility for the content of articles, advertisements, or referenced books within this publication.



**WE SHOP EVERY
INSURANCE COMPANY
AT EACH RENEWAL!**

Call or Text:

845.751.9299

Chat with our automated system: 844.450.1070

quote@blueshineinsurance.com

LET US DO THE WORK!

Flavor in Every Dip.

NEW!

בט"ד



AVAILABLE IN:

REGULAR SALSA

AND

SPICY SALSA



**CRISPY
TORTILLAS
+ FRESH
SALSA**

**THE PERFECT
COMBO
TRAY FOR
ANY
OCCASION.**



SEALED FOR FRESHNESS



SOON AT YOUR LOCAL GROCERY



כשר פארווע
Kosher Parve



דעם אינגערמאן'ס טיש
845.200.3313 #102
qa@theyingerman.com

פאקטאקאן

זיך געמאכט צוויי וואכן ווען עס איז געפאלן א שניי מוצאי שבת, האט מען געדארפט אפשטופן דאס דיסטריביוטן דעם "אינגערמאן" אויף זונטאג נאכט, און דאס איז ווארשיינליך די סיבה פארוואס איר האט עס נישט געטראפן זונטאג. עס איז טאקע כדאי צו געדענקען אז ווען עס מאכט זיך א שווערע וועטער קען עס ווערן אפגעשטופט.

#132

איך זע אז מען האט געשריבן אין דעם כאפצעם קאלום פון איינעם וואס האט געהאט א סקעם, און וויבאלד זיי האבן געזען זיין אונטערשריפט אז זיי מעגן טשארדזשן זיין קארטל, האט ער פארלוירן צוויי הונדערט דאלער אויף זיין קרעדיט קארטל.

מ'דארף וויסן אז אויב די סקעמערס האבן געזאגט ליגנט בשעת זיי האבן געבעטן דאס קרעדיט קארטל, און זיי האבן דערציילט א פאלשע מעשה, קען מען עס דיספיוטן פאר דעם אליין. עס איז כדאי אז מענטשן זאלן דאס וויסן, אז מען זאל נישט מיינען אז אויב מען האט אונטערגעשריבן קען מען עס נישט דיספיוטן. ישר כח, הצלחה.

S&P 500 ETF), אבער מייטשעל פאנדס זענען עטוואס אנדערש, און עס קען זיין אז עס לוינט נישט.

לגבי custodial אקאונטס (UGMA/UTMA) פאר די קינדער, קען זיין אז עס איז א גוטע זאך, אבער מ'דארף מאכן זיכער אז מ'ווייסט פאר דעם אין וואס מ'לאזט זיך אריין. דאס געלט בלייבט אפגעשפארט ביז דאס קינד ווערט ערוואקסן (און מ'קען עס נישט ארויסנעמען אויב מ'דארף עס גאר וויכטיג). ווי אויך איז עס דאן אין קאנטראל פונעם קינד און נישט פון די עלטערן.

#131

א גוט יאה, איך בין א יונגערמאן פון בארא פארק. שוין צוויי-דריי וואכן וואס איך בין געגאנגען זוכן דעם "אינגערמאן" זונטאג נאכמיטאג ביי אסאך פלעצער און איך האב עס נישט געטראפן. איך האב זיך דערשראקן אז דער "אינגערמאן" קומט מער נישט ארויס.

ענטפער פון רעדאקציע:

ווי איר זעט קומען מיר ב"ה ווייטער ארויס ווי ביז היינט, אנגעפילט מיט פילע בלעטער תוכן פאר אומזיסט. היות עס האבן

#130

א גוטן, און א דאנק פאר דער באלערנדער פלאטפארמע!

א קליינע הוספה צו בריוו #128 איבער דעם חילוק צווישן בראוקערעדזש קאמפאניס:

אויסער דעם וואס Charles Schwab האט נישט קיין אויטאמאטישע אינוועסטמענטס פאר ETF, האבן זיי אויך נישט קיין אפציע צו קויפן fractional shares (שטיקלעך פון א סטאק/ETF) לויט א סכום געלט. מ'מוז קויפן א גאנצע ETF שיער אויפאמאל. דאס הייסט אז מ'קען נישט אריינלייגן \$100 אין אן ETF ווען דער פרייז אויף א שיער איז \$500. דאס איז נאך א סיבה פארוואס Charles Schwab וועט נישט ארבעטן פאר די וועלכע זענען אנגעקומען צום סטאק מארקעט דורכן "אידיש געלט" קאלום אין "אינגערמאן", אבער עס איז זייער גוט פאר אזעלכע וואס טרעידן אקטיוו. זיי האבן זייער גוטע טעכנאלאגיע און געשמאקע טולס.

ביידע פון די זאכן (אויטאמאטישע אינוועסטמענטס, און קויפן שיערס לויטן סכום) האבן זיי גראדע יא פאר מייטשעל פאנדס (און למען האמת איז זייער SWPPX מייטשעל פאנד זייער ענליך צו סיי וועלכע

טעמו וראו כי טוב

רייכע פלייש פלעטערס פאר די
סעודות און משלוח מנות.

LOOKS
AND
TASTES
GOOD



51 Forest Road
(Shopping Center)



590 NY 208
(Cor. Mountain Rd.)

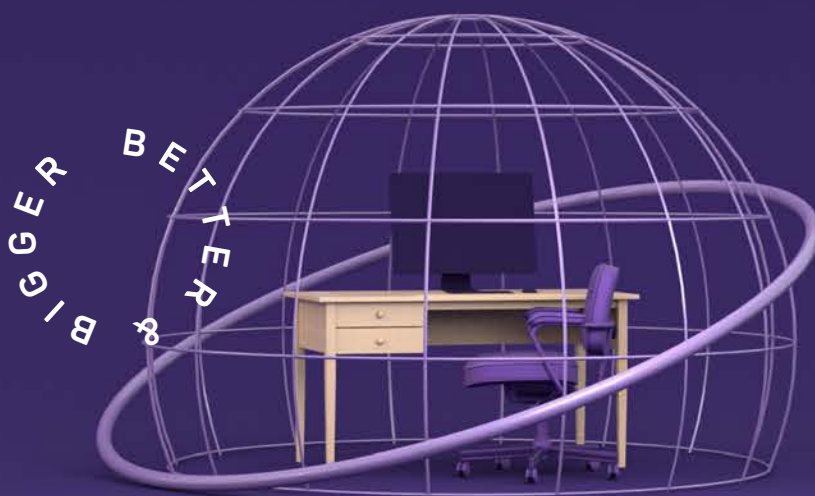


845.783.8334
orders@kjmeat.com

EXPECT OUR FULL PURIM MENU IN THE MAIL

Redefining Global Remote Staffing

Empowering your business with top-tier remote professionals from around the world.



Expanded Global Reach

Access premier talent from around the globe



High Quality Talents

Pre-screened, top professionals for your team



Seamless Hiring Process

Streamlined recruitment made easy



Ongoing Support & Cost Savings

Dedicated help at a fraction of in-office costs

718.314.2757
info@staffo.com
staffo.com

STAFFO

Building Better Teams

WE'VE REBRANDED

FORMERLY



די הערליכע חסידות בוים, וואס
באייניגט די גאנצע סדר השתלשלות
פון די בעש"ט זי"ע, מעזריטשע
מגיד, ר' רבי אלימלך, די חוזה, בעל
התניא, ר' פנחס קאריצער, מאור
עיניים, אין אלע אונזערע רעביס
קינדער, אייניקלעך אין תלמידים, ביז
צי די לעצטע דור.

רופט שוין צו באשטעלן
פאר אייער פריינד אויף פורים:

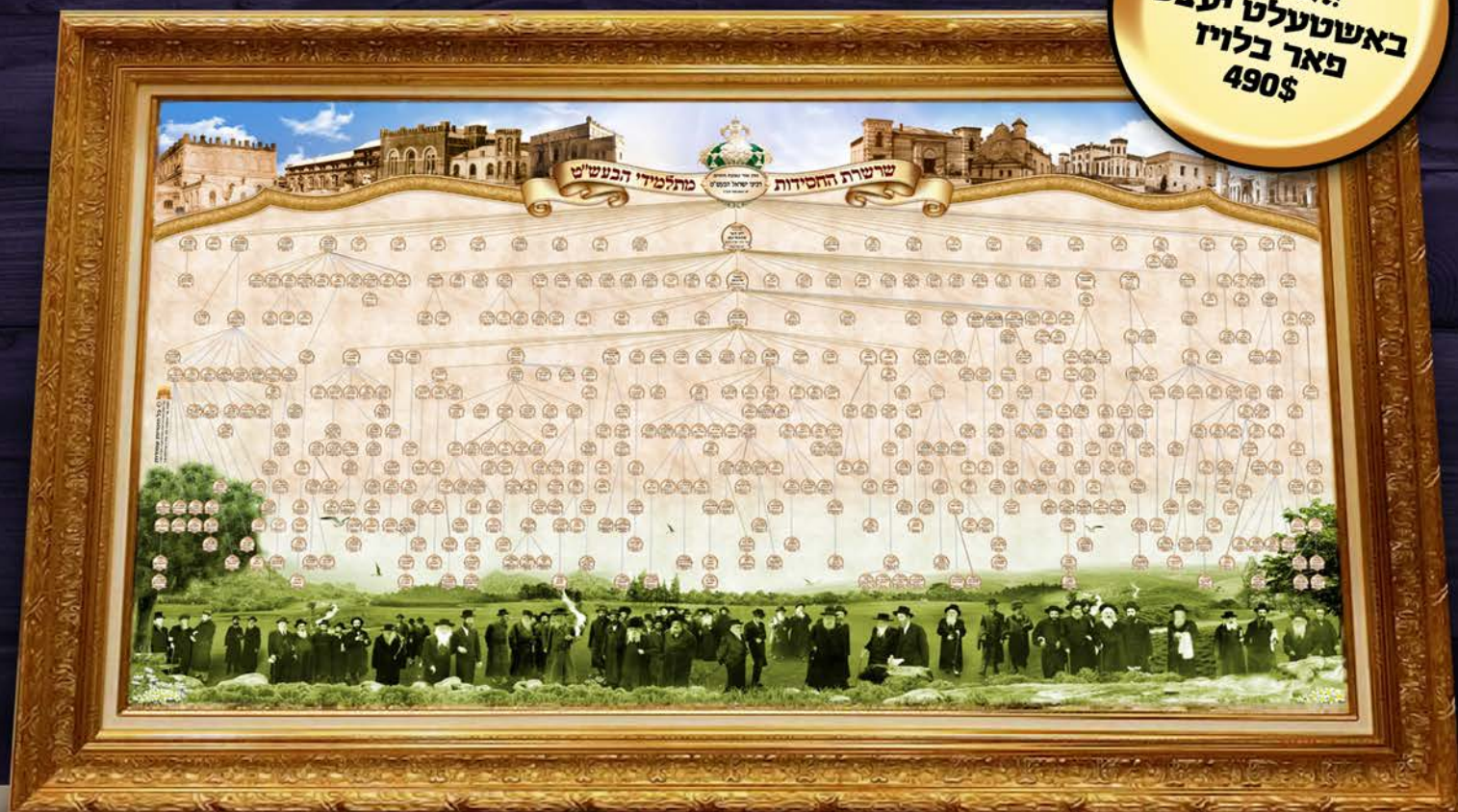
718-298-2416

machonziv@gmail.com

פאר
די שווער,
מגיד שיעור
דיין, נדבן,
אין פאר
יעדעם וואס
איר ווילט
ריכטיג שעצן.

Mention YINGERMAN to receive 10% off!

New Affordable
Version!
באשטעלט יעצט
פאר בלויז
490\$



הרב גדלי' מיללער שליט"א

אז יעדער טאטע און מאמע האבן נאטירליך ליב זייערע קינדער, אפגעזען די אומשטענדן פונעם קינד. והראי' אז ווען א קינד ווערט געבוירן, טראץ וואס ער ברענגט נאך גארנישט, האבן די עלטערן ליב דאס קינד מיט אן אויסטערלישער אהבה שאינה תלוי' בדבר, און עס איז נישטא עפעס אין דער וועלט וואס קען זיך פארגלייכן צו דער ליבשאפט וואס עלטערן האבן צו זייערע קינדער.

אבער ווען א קינד ווערט גרעסער און הייבט ח"ו אן אפנויגן פונעם דרך אויף וואס די עלטערן פירן זיך שוין דורי דורות, ווערט געשאפן א געפיל צווישן די עלטערן און דעם קינד וואס שפירט זיך ווי "מיר זענען נישט אויפן זעלבן בלאט".

"קשר נפשי" זוכט סך הכל צוריקצוברענגען דעם געזונטן נאטירליכן קשר צווישן די עלטערן מיטן קינד, טראץ וואס דאס קינד גייט ליידער נישט אויפן זעלבן וועג ווי די עלטערן.

עס איז נישט בלויז אז מען ברענגט צוריק די ליבשאפט, עס איז נישט בלויז אז עס איז דא א "והשיב לב אבות על בנים", נאר עס איז אויך אויטאמאטיש "ולב בנים על אבותם", ווייל א קינד מוז האבן די ליבשאפט און נאנטשאפט פון-און-צו די עלטערן. דאס קינד - וועמען מיר רופן קינד אבער עס בלייבט אזוי אפילו ווען ער וואקסט אויף - מוז שפירן אז טאטע-מאמע, אדער א נאנטער מענטש, האט אים ליב און האט צוטרוי צו אים.

ווען א קינד איז נאנט צו די עלטערן, איז דא אסאך מער שאנסן אז דאס קינד זאל נישט אינגאנצן אפלאזן אידישקייט. קען זיין אז ער וועט בלייבן שטעקן ביי א געוויסער סטאנציע און נישט צוריקקומען הונדערט פראצענט, אבער ער וועט כאטש בלייבן אידישליך און נישט אפשניידן אינגאנצן זיין קשר מיטן באשעפער. ווען ר' גדלי' האט באשלאסן צו גרינדן די ארגאניזאציע, איז עס נישט געקומען מיט א בליק פון בויען א מעכטיגע אימפעריע, נאר בלויז צו טון לשם שמים און העלפן עלטערן מיט וואס מען קען.

וער האט נאכנישט געהערט פון "קשר נפשי"? ווארשיינליך האט שוין כמעט יעדער געהערט פון דער ארגאניזאציע וועלכע העלפט ארויס עלטערן מיט קינדער וואס ראנגלען זיך פאר זייער אידישקייט. אבער וואס ווייניג באגרייפן איז, אז די באוועגונג און רעוואלוציע וואס קשר נפשי האט באוויזן, איז פרוכטבארע רעזולטאטן פון איין איינציגן מענטש מיטן ריכטיגן סייעתא דשמיא.

דאס איז הרב גדלי' מיללער שליט"א וועלכער האט געגרינדעט און פירט די ארגאניזאציע.

מיט בערך אכט יאר צוריק האט הרב גדלי' מיללער אנערקענט אז עס פעלט הילף פאר עלטערן וועלכע האבן קינדער וואס גליטשן ל"ע אראפ פון וועג. ער האט שוין געהאלטן נאך עטליכע יאר האנדלען מיט עלטערן, אבער ער האט כסדר געהערט אז עס פעלט אפענע אסיפות און פארזאמלונגען פון חזוק און צוזאמארבעט צווישן אזעלכע עלטערן.

דער אומבאשרייבליכער צער וואס עלטערן האבן ווען א קינד הייבט אן גיין אן אנדערן וועג, איז עפעס וואס מען טאר נישט פארשווייגן. און וויפיל חזוק און אינספיראציע קוועלער עס איז נאר דא ביי כלל ישראל, איז אבער דער צער קיינמאל נישט דירעקט אדרעסירט געווארן. דעריבער האט ר' גדלי' באשלאסן אז ער וועט זיך דערין אריינארפן בלב ובנפש און גרינדן א קוואל פון חזוק פאר די דאזיגע עלטערן.

די רעשט איז היסטאריע. היינט איז "קשר נפשי" א געוואלדיגער דורכברוך צווישן אידישע קינדער, וואס האט געטוישט די וועלט פאר אייביג, ברענגנדיג א קוואל פון חזוק און הויפט פון שטארקייט פאר די דאזיגע עלטערן.

אבער איידער מיר באשרייבן די שטאפלען פון "קשר נפשי", דארף מען קלארשטעלן אז די ארגאניזאציע איז נישט געקומען אויפצובויען א נייעם קשר צווישן פרעמדע מענטשן. דער באשעפער האט אזוי באשאפן די בריאה





אבערגעלט קען היילן...

A father's routine drive to pick up his son from work turned into a nightmare when a tractor trailer slammed into the back of his car, causing catastrophic injuries. The crash, which happened in dark and rainy conditions, left the family struggling with the physical and financial problems.

The truck's insurance company, based overseas, denied responsibility by claiming that the father's car had faulty brake lights because it was old, arguing that the broken lights in addition to poor visibility caused the accident.

We brought in engineers who tested the car's lights and proved they were working properly at the time of the crash. With this evidence, we pushed the insurance company to settle the claim for the full insurance policy.

Ultimately, we secured the full \$2,000,000 from the truck's insurance policy.

רופט שוין

עסקה בראד' Esq.



Braude Injury Lawyers
718-564-6050

עס קומט. אבער דער באשעפער האט יא געוואוסט.

די קומענדיגע זאך איז געווען א מלוה מלכה פאר אזעלכע עלטערן, וואו עס זענען שוין געקומען צוויי הונדערט און פופציג עלטערן!

פון דארט איז געווארן אז מען וועט מאכן א שבת - פראווען א שבת פון חיזוק פאר אזעלכע עלטערן. דאס איז געווען עפעס צו וואס ר' גדלי' האט נישט געהאט קיין פינאנציעלע שטיצע, נאר האט געמוזט ארבעטן שווער צו צוזאממשטעלן גרויסע פאנדן פאר דעם פראיעקט. עד היום הזה איז קשר נפשי אן ארגאניזאציע וואס האלט זיך אויף נסים, ווען בעפאר יעדן שבת קומט צו פליסן געלט פון גוטע אבער אומגעראכטענע קוועלער.

ווען זאכן האבן אנגעהויבן ווערן מער אפיציעל, האט מען א נאמען געגעבן די ארגאניזאציע "קשר", און שפעטער איז עס פארוואנדלט געווארן אין "קשר נפשי".

פון דעם איינמאליגן שבתון איז געווארן א יערליכער שבת, און שפעטער האט מען אנגעהויבן מאכן עטליכע שבתים א יאר. אויב ביים ערשטן שבת האט מען ארויסגענומען הונדערט און פופציג צימערן אינעם האטעל, האט מען ביים צווייטן שבת שוין געדארפט ארויסנעמען אזויפיל ווי דריי הונדערט צימערן! און די נומערן גייען בלויז ארויף.

פון א קליינער אומאפיציעלער ארגאניזאציע איז עס געווארן א צענטראלע ארגאניזאציע וואו אלע ערליי אידן פון אלע ערליי געגנטער קומען שעפן חיזוק און הילף. און פון אן ארגאניזאציע וואס האט מחזק געווען עטליכע הונדערט עלטערן בעבר, האבן זיי שוין היינט געהאלפן א סה"כ פון העכער דריי טויזנט עלטערן אין דעם מצב!

די ערשטע זאך וואס ער האט ארגאניזירט איז געווען אן איינפאכער צוזאמקום פאר די עלטערן, מיטן פלאן אז דארט וועלן ערשיינען ארום פופצן מענטשן און מ'וועט זיי מחזק זיין און העלפן.

צו מאכן די לאנגע מעשה קורץ, זענען אנגעקומען אהין אזויפיל ווי פינף-און-זיבעציג טאטעס וועלכע האנדלען מיט סיטאציעס אין וואס זייערע קינדער ראנגלען זיך מיט זייער אידישקייט.

צו פארשטיין דעם געוואלדיגן דורכברוך וואס קשר נפשי האט געברענגט אין דעם הינזיכט פון אראפנעמען די בושא און מאסקעס פון די צעבראכענע עלטערן, דארף מען נישט מער ווי דעם פאקט, אז דער ערשטער צוזאמקום איז געווען אן אויסטערלישער סוד, און אפילו די עלטערן וואס זענען אהינגעקומען זענען געקומען ממש בסוד סודות. מענטשן האבן זיך געשעמט אז אנדערע מענטשן וועלן זיי זען אריינפארן צום צוזאמקום און מען וועט פרעגן פראגעס, און עס וועט זיין אומבאקוועם.

ביז היינט, ווען קשר נפשי מאכט שוין גרויסע שבתים און אווענטן, זענען א גרויסער טייל פון די דרשות געווינדעט צו העלפן די עלטערן זיך פארמעסטן מיט די שולד געפילן וואס דער יצר הרע ברענגט אריין אין די הערצער פון עלטערן. עלטערן באקומען הויפנס פון חיזוק צו פארשטיין אז גענוי ווי קיינער קען נישט נעמען קיין קרעדיט פאר'ן האבן גוטע קינדער, קען מען נישט נעמען די שולד געפילן פאר'ן האבן קינדער וואס פאלן אראפ און פרובירן זיך צוריק אויפצוהייבן.

ר' גדלי', וועלכער האט געזען די פינף און זיבעציג באטייליגטע, האט שוין דאן פארשטאנען אז עס גייט קומען עפעס גרעסער. ער האט נאכנישט געוואוסט וואס





עלטערן און אויך די קינדער. עס זענען דא וואלונטירן וועלכע טרענירן די עלטערן וויאזוי זיך אומצוגיין מיט די קינדער, היות רוב עלטערן האבן נישט קיין ערפארונג אין דעם הינזיכט - ברוך השם פאר דעם.

פארשטייט זיך אז לרגל יעדן שבת אדער נסיעה ווערט אויפגענומען א שטאב פון עסקנים וועלכע העלפן ארויס ארגאניזירן יעדן דעטאל און איינצלהייט פון די מאמענטן. אבער דאס אלעס אן קיין אפיציעלן צענטער וואו קשר נפשי איז סטאנציאנירט.

אבער אן קיין ביורא און אן קיין צענטערן, האט קשר נפשי באוויזן צו טוישן די וועלט.

קשר נפשי איז טאקע אויסגעשטיגן אלס א גרויסע ארגאניזאציע. אבער מער פון דעם, איז עס א "באוועגונג". די באוועגונג האט געברענגט אז עס איז געווארן א מצב אז עלטערן פון קינדער, און מענטשן בכלל, האבן אנגעהויבן אנקוקן דעם מצב מיט נייע בריילן. די בושה פון די סארט סיטואציעס איז געווארן פארמינערט, דער חיזוק איז געקומען צוגיין, און די מהלכים וויאזוי צו זיך באגיין מיט די קינדער האט זיך געטוישט פון איין עק צום אנדערן.

עס האט אויך געברענגט אז עלטערן איבער דער וועלט האבן אנגעהויבן באגרייפן ווי ווייט דער קשר צווישן זיי מיט די קינדער האט א השפעה אויפן קינד פארן גאנצן לעבן. און ווער ווייסט וויפיל נשמות זענען אזוי געראטעוועט געווארן, טראץ וואס די עלטערן האבן זיך קיינמאל נישט באטייליגט ביי קשר נפשי שבתים.

דאס זעלבע איז אין די מוסדות און ישיבות; די כסדר'דיגע אסיפות מיט מנהלים האט אויך פארמיטן אסאך פראבלעמען ביי כלל ישראל. און דער הויפט בענעפיט איז אז עס האט פאקטיש געראטעוועט אזויפיל אידישע נשמות, וואס אין זכות פון קשר נפשי זענען זיי אהיימגעקומען צו די עלטערן און באנייט דעם קשר מיט אידישקייט, נאכדעם וואס זיי שפירן אז זיי זענען אקצעפטירט אין שטוב און בלייבן א טייל פון כלל ישראל.

פון א רצון פון א יחיד צו העלפן דעם רבים, איז נישט בלויז צושטאנד געקומען אן ארגאניזאציע, נאר עס איז צושטאנד געקומען א "טויש" וואס וועט בעז"ה פאזיטיוו אפגעקטירן כלל ישראל פאר לאנגע דורות.

אלעס קומט צוליב וואס איין איד איז געזעסן און געקלערט וויאזוי ער קען בעסער מאכן פאר אנדערע אידן. אלזא, לאמיר אלע אויך קלערן וויאזוי מיר קענען אונז נוצן אונזערע כוחות צו מאכן די וועלט בעסער און שענער. **K**

די שבתים ווערן נישט בלויז אפגעראכטן אין ניו יארק, נאר היינט זענען שוין אויך דא שבתים אין אייראפע און אין ארץ ישראל. דאס איז אויסער "נסיעות" וואס זיי רעכטן אפ פאר עלטערן ארויסצופארן צו מקומות הקדושים זיך אויסבעטן פאר זיך און פאר די קינדער.

באזונדער מאכט מען נסיעות וואו מען פארט ארום מיט פילע קינדער פון די עלטערן אויף ערטער ארום דער וועלט, זיי צו געבן חיזוק.

אויך האלטן זיי כסדר אפ אסיפות צווישן מנהלי המוסדות און מנהלי הישיבות, וואו עס האבן זיך שוין משתתף געווען די מנהלים פון כמעט אלע מוסדות, ישיבות וחצירות אין כלל ישראל, וואו מען אדרעסירט די ברענענדיגע טעמע מיט פאסיגע געדאנקען און מהלכים.

א שבת פון קשר נפשי איז א העכסטקלאסיגער פראגראם. די שבתים ווערן ארגאניזירט אין רייכע האטעלן, און ווערן צוגעשטעלט גאר ספעציעל ברוחניות ובגשמיות.

דורכאויס דעם שבת איז נישטא קיין אויבנאן און קיין פאליש, נאר די גאנצע חבורה קומט זיך צוזאם ווי איין משפחה. אלע באטייליגטע שפירן זיך ווי ברידער, ווען יעדער איז אינעם זעלבן מצב און קומט פארן זעלבן ציל: צו שעפן חיזוק, צו געבן חיזוק פאר אנדערע, און בעיקר: צו קענען צוריקשטעלן דעם געזונטן נאטירליכן קשר צווישן די עלטערן מיט די קינדער.

די שבתים ווערן באצירט מיט א רייע חשוב'ע רבנים, געלונגענע בעלי דרשים, טעראפיסטן און עקספערטן, און דערצו א שטאב פון חזנים און זינגער.

די פאזיטיווע לופט ביי די שבתים ערלויבט די עלטערן זיך צו עפענען איינער פארן אנדערן און דערציילן איבער די שוועריגקייטן וואס מען גייט אריבער.

עס ווערט צוגעשטעלט כסדר'דיגע דרשות און פראגראמען, און אויך איז דא א געלעגנהייט פאר עלטערן צו יוצן פריוואט מיט חשוב'ע עקספערטן און באקומען נויטיגע הדרכה.

יעדע שטיק צייט קומען פאר שיעורים צו טרענירן עלטערן וויאזוי זיך אומצוגיין מיט די קינדער, כדי צו העלפן אז דער קשר זאל זיך בלויז פארבעסערן און פארשענערן.

אומאפיציעל, דאס הייסט אומגעראכטן, זענען פון די שבתים שוין צושטאנד געקומען עטליכע גרופעס פון עלטערן, וואס אין ליכט פון זייער שייכות צו קשר נפשי האבן זיי זיך צוזאמענגענומען אויף ווייטערדיגע חבורות פון הילף און חיזוק. עס זענען דא אזעלכע גרופעס אין לאנדאן, אין מאנסי, און אויך אין אנדערע ערטער.

"קשר נפשי" האט נישט קיין אפיציעלע אפיסעס און אויפנאמע צימערן, אבער האבן יא א שטאב פון חשוב'ע אידן וועלכע העלפן כסדר ארויס די

אויב האט איר א געדאנק פון א פערזענליכקייט וועלכער איז פאסיג צו ווערן באשריבן אין דעם קאלום, ביטע זיך פארבינדן מיט אונז דורכן רופן #107 845.200.3313 אדער שיקט אן אימעייל צו sw@theyingerman.com



One Size Doesn't Fit All.

עפנט אויף די טאטן

צו געבן
און צו
נעמען



הונדערטער חכמי ורבני הכולל

געטרייע חברי הנהלת הכולל

איבערגעגעבענע מנהלי הכולל

בארימטע נדיבים מחזיקי הכולל

צופרידענע הורי לומדי הכולל

נעמען אויף זיך צילן אין די יעצטיגע
טעג, צו געבן די זכי' פאר כלל
ישראל צו שטיצן די עמלי התורה

על אף זייער שטענדיגע נדבות פאר'ן
הייליגן כולל, ווילן זיי זיין א טייל פון דעם
מעכטיגן קאמפיין למען החזקת הכולל

בארימטע נגידים בעם
נעמען אויף זיך צילן

זעענדיג שטענדיג די ברכה בזכות החזקת התורה

קומענד

הונדערטער

וְשָׁקַל אִשָּׁא
בְּבֵית נָכוֹן
וְנָשָׂא

וְתִיטֵב לָנִי
בְּטוֹבָה אֶל
רֵם וְנָשָׂא

החזקת התורה
ברעוגט
אומבאגרייפליכע
השפעות טובות

Tagline | 845.521.5100



יגן מאנטאג און דיסטאג בי תשא הבעל"ט

צילן וועלן בעז"ה ערפילט ווערן דורך כלל ישראל

אריינברענגען א גוטע אטמאספערע אין שטוב

שאלה:

איך זוך אן עצה וויאזוי אריינצוברענגען א גוטע שטימונג ביי מיר אין שטוב. אסאך מאל מאכט זיך אז פאר א משך פון עטליכע טעג איז דער מצב אראפגעשלעפט און איך ווייס נישט וויאזוי צו הייבן די אטמאספערע. ווען איך פרוביר אריינצוקומען מיט פאזיטיווקייט, קען מיר מיין ב"ב איגנארירן, און צומאל רופט זי זיך אן, 'איך בין נישט אינטערעסירט יעצט אין דיין פרישקייט'. וואס האב איך צו טון?

תשובה:

1. די ערשטע זאך איז, זע צו פאררעכטן וואס מען דארף פאררעכטן. ווען ס'איז דא א מצב אין שטוב אז ס'איז אומאנגענעם אדער אראפגעשלעפט, איז געווענליך דא א סיבה דערצו. טראכט אריין דערין, טרעף דעם גורם צו דער נעגאטיווער אטמאספערע, און דאן טו וואס מ'קען דאס צו פאררעכטן. איך בין אביסל מקצר אין דער נקודה, אבער עס איז גאר א וויכטיגער יסוד. ס'איז איבערהויפט וויכטיג צו געדענקען נאך דער קומענדיגער נקודה, וואו איך גיי ארויסברענגען ווי שטארק דו דארפט זיך כאילו נישט רעכענען מיט דער אטמאספערע נאר אריינברענגען א פאזיטיווע שטימונג. אלזא זאלסטו נישט מיינען אז דו קענסט איגנארירן דעם פראבלעם. חס מלהכזיר! טוה וואס דו דארפט און זעה נישט צו פארנאכלעסיגן דעם שורש.

2. ברענג אריין א פאזיטיווע שטימונג אין שטוב; הייב דעם מצב ביי דיר אין שטוב.

די נאטור איז, אז פאזיטיווקייט ברענגט פאזיטיווקייט; א גוטע שטימונג איז משפיע אויף אנדערע אז זיי זאלן אויך טוישן זייער גוסטע צום גוטן. ווען דו וועסט אריינקומען מיט א רואיגער און פאזיטיווער שטימונג וועלן דינע ארומיגע נשפע ווערן דערפון, עס וועט בעז"ה האבן א שטארקן אפעקט. אפילו אויב דו זעסט עס נישט תיכף אויפן פלאץ, האט עס למעשה א שטארקע השפעה.

אסאך מאל מאכט זיך אז מען האלט זיך אין א גוטער גוסטע און עס זעט אויס ווי עס האט נישט קיין שום השפעה, אבער למעשה זעט מען אז א טאג דערויף הייבט זיך אלעס אן גוט און רואיג כאילו לא ה', און מען כאפט נישט אז דיין נעכטיגע גוטע שטימונג האט גורם געווען די היינטיגע רואיגקייט.

3. קוק נישט אויף דער יעצטיגער מינוט - קוק מיט א ווייטן בליק.

בשעת דער מצב איז אראפגעשלעפט ווערט מען אריינגעצויגן אין דער הוה - מען זעט נאר די יעצטיגע אנגעצויגנקייט. די חכמה איז דוקא זיך אפצושטעלן און זען דעם עתיד - די קומענדיגע טעג. דאס וועט דיר העלפן צו קענען אריינקומען מיט א גוטער גוסטע, און אריינלייגן כוחות צו הייבן דעם מצב. דערמאן זיך פון אנדערע פעלער ווען דער מצב איז געווען צוגעלייגט, און מיט דער צייט האט זיך דאס געטוישט און מ'איז אריין אין א גוטער גוסטע. ווער נישט איבערגענומען פונעם יעצטיגן מצב. גיס גוטס, און עס וועט זיך אי"ה אנכאפן אין די ארומיגע.

4. ווען יענער איז אנגעצויגן אדער אראפגעשלעפט, מיינט דאס נישט אז דו מוזסט אויך אריינגיין אין דער זעלבער גוסטע. דו קענסט רואיג פרובירן צו בלייבן פאזיטיוו. א מענטש מוז נישט אפשפילגען יענעם אויפפירונג. אפילו ווען מענטשן ארום דיר פירן זיך אויף איין וועג, קענסטו זיך ווייטער פירן וויאזוי דו זעסט פאר ריכטיג.

נאך מער: דיין ב"ב וויל גאר אז דו זאלסט זיין פאזיטיוו! אז דו זאלסט אריינקומען מיט א גוטער גוסטע און נישט ווערן אינגאנצן איבערגענומען פון איר אראפגעשלעפטן געמיט. זי ווארט אז דו זאלסט אויפהייבן דעם מצב. דו ביסט דער מאן און עס ליגט אויף דיר א חויב צו הייבן די שטימונג. די שטימונג אין א אידישער שטוב ווענדט זיך זייער אסאך אינעם מאן, דורך כמה אופנים.

איך וועל אראפברענגען איין דוגמא: זיין דאהי. א מאן וואס איז דאהי, ער טראגט דעם עול פון דער שטוב, ברענגט דאס אריין א גוטע גוסטע און פאזיטיווע אטמאספערע אינדערהיים. ווידעראום אויב איז ער נישט דאהי, דאס הייסט אז אפילו ווען ער איז אינדערהיים איז זיין געפיל און מחשבה ערגעץ אנדערש, שלעפט דאס זייער שטארק אראפ די ב"ב. עכ"פ צוריק צו אונזער פאל: דאס אריינברענגען און משפיע זיין א גוט געפיל און אנגענעמע שטימונג איז אין גרויס טייל תלוי אינעם מאנ'ס התנהגות. און ווען ער טוישט זיין אויפפירונג און פרובירט צו אריינברענגען א געשמאקע אטמאספערע, האט עס א שטארקן כח.

האב נישט מורא פון אריינקומען מיט א גוטער גוסטע; דאס איז דיין פליכט און באמת ווארט מען און מען קוקט ארויס דערויף. מען דארף עס אבער טון מיט חכמה און מיטגעפיל - ווי ווייטער ארויסגעברענגט. פארשטייט זיך אז די פרוען האבן אויך א געוואלדיגן כח צו משפיע זיין א גוטע גוסטע און פאזיטיווקייט אין שטוב. יעדע ווייסט דאך פון חכמת נשים



ישעי' שרייבער

845.200.3313 #114

Gitterman@theyingerman.com

טרעט נישט יענעם אויף די געהירן. זיי נישט פריש און פאזיטיוו – יענעם אין די אויגן



איז אראפגעשלעפט איז נישט קיין חכמה סתם זיך צו האלטן "פריש".
"זיין אין א גוטער גוסטע" מיינט נישט אז ווען יענער רעדט מיט א
צובראנקייט, זאל מען ענטפערן 'אלעס איז גוט', אדער 'לאך זיך אויס פון
דעם פראבלעם' וכדו'. דאס הייסט נישט "אריינגעברענגט א גוטע גוסטע".
דאס הייסט אינגארירט איר ווייטאג און געטרויטן אויף אירע געפילן.
אלס מאן דארפט זיך אויפפירן צו איר מיט געפיל און כבוד, און דאס
רעכנט אריין אז מען הערט איר אויס און מען ארבעט מיט איר ווייטאג.
נאר וואס מיינט עס יא? וואס מיינט איך דא ווען איך זאג איבער און איבער
"ברענג אריין א פאזיטיווקייט"?

אין צוגאב צו דעם וואס דו פארשטייט אז זי איז אראפגעשלעפט, דו
פארשטייט אז זי האט טענות אויף דיר, עס טוט דיר וויי אז זי איז
פארווייטאגט און דו פילסט מיט איר צער, דו ביסט משתתף בצער חבריך,
נושא בעול, בנוסף צו דעם האלטסטו דיין גוסטע אויף דער פאזיטיווער זייט.
דו געדענקסט דיין ראלע אלס דער מאן אין שטוב, און דו ווייטאג אז דו האסט
אלע רעכטן און א חיוב אריינצוברענגען א פרישקייט דא.
און אויך ווערסטו נישט פארלוירן פון דעם הוה און געדענקסט אז מיט דיין
גוטער גוסטע וועסטו בעז"ה הייבן די גאנצע אטמאספער אין שטוב, און בס"ד
וועסטו איר העלפן ארויסקומען צו דער ליכטיגער שיין פונעם טאג.

סך הכל:

- פאזיטיווקייט ברענגט פאזיטיווקייט.
- די ב'ב וויל אז דו זאלסט טוישן די אטמאספער צו דער פאזיטיווער זייט.
- אלס מאן האסטו דעם כח אריינצוברענגען א גוטע שטימונג אין שטוב.
- אינגאריר נישט איר ווייטאג. **k**

די ארטיקלען ברענגען כלליות'דיגע יסודות וואס איז נוגע פאר יעדן, און קען פארשטיין
זיך נישט געשריבן ווערן אויף א פערזענליכן פארנעם. אין פאל מען געפינט זיך שוין אין
א פראבלעמאטישן מצב איז גאר וויכטיג צו גיין פאר הילף ביי א מומחה און זיך נישט
פארלאזן בלויז אויף וואס מיר שרייבן דא.
ר' ישעי' שרייבער איז א מומחה אין אוועקשטעלן יונגעלייט אין שטוב אויף גוטע
יסודות. פאר שאלות און אפוינטמענטס רופט 845.372.5364 אדער שיקט אן
אימעיל צו: ys3725364@gmail.com.

וואס בויט א שטוב. פון וועלכער חכמה רעדט מען? איינע פון די גרעסטע
חכמות איז צו בלייבן פאזיטיוו אין יעדן מצב. אבער היות מיר רעדן דא צו די
מענער, וועלן מיר צוריקגיין צו זיי.

אמאל איז דא וואס זי זאגט קלאר 'איך זע נישט קיין וועג וויאזוי מיר קענען
לעבן אין גוטן', אדער 'איך בין נישט אינטערעסירט יעצט אין פאזיטיווקייט',
וכדומה.

אזעלכע און ענליכע סטעיטמענטס באדייט אז זי איז זייער צובראכן, און דו
דארפט זיך רעכענען דערמיט. אבער עס מיינט נישט אז למעשה זאלסטו
אריינגיין אין א נעגאטיווער גוסטע; חס ושלום! דו זאלסט ווייטער אנגיין מיט
א רואיגקייט און א גוט געמיט, אין דער זעלבער צייט וואס דו ווייזט א
מיטגעפיל אויף איר ווייטאג.

דער ריכטיגער אפטייטש פון אזעלכע ווערטער איז בדרך כלל: איך בין נישט
ביכולת יעצט צו טראכטן פון א גוטע גוסטע. אדער: איך פיל נישט ביכולת זיך
צו צוזאמנעמען און פארבעסערן דעם מצב.

אבער עס מיינט נישט אז זי וויל באמת אז דו זאלסט נישט טון וואס דו
דארפט. א פרוי ווארט אלעמאל אז איר מאן זאל איר פירן צו ליכטיגקייט.
מיט דעם וועט איר פארשטיין פארוואס אסאך מאל נאכ'ן זיך איבערבעטן
רופט זיך די ב"ב אן: 'יעדעס מאל וואס דער מצב אינדערהיים ווערט
אומאנגענעם ווערסטו מיטגעשלעפט. דו האסט נישט די ריכטיגע כוחות זיך
צו האלטן'.

און דער מאן שטייט און וואונדערט זיך, ער טראכט: איך האב דאך יא
פרובירט צו בלייבן פאזיטיוו, נאר זי האט קלאר געזאגט אז זי וויל נישט הערן
יעצט פון אזא זאך.

דער ענטפער איז – ווי געשמועסט – אז טיף אין הארצן ווארט זי אויף דיין
כח ההנהגה אריינצוברענגען די גוטע גוסטע אין שטוב, נאר זי האט
ארויסגעברענגט איר ווייטאג און צובראנקייט מיטן זאגן 'איך וויל נישט דיין
פרישקייט'. אבער דו אלס מאן דארפט באמת וויסן וויאזוי צו גיין ווייטער,
פאר דיין טובה און פאר איר טובה.

איך וויל צולייגן נאך א נקודה: ווען דו "קומסט אריין מיט א גוטער גוסטע"
דארף מען אכט געבן אז עס זאל טאקע זיין גוט. טרעט נישט יענעם אויף די
געהירן. זיי נישט פריש און פאזיטיוו – יענעם אין די אויגן. בשעת וואס יענער

טיפ פאר דער וואך:

מאך זיכער צו לאזן הערן אמויניגסטנס איין פאזיטיוון סטעיטמענט יעדן טאג.



ספצימאלע הנחה
פאר די ערשטע
200 איינשרייבער

\$119
~~\$145~~

שיעורים וועלכע האבן א רעקארד!

א רעקארד פון
אריינברענגען
רואיגע און
ווירקזאמע חינוך!

אן עפענונג צו א נייע
וועלט פון חינוך וועלכע
איז אויסגעשטעלט פאר
יעדעס קינד, און טוט
בעד"ה ווירקליך ארבעטן
מיט א רואיגקייט און
שמחת הבינה

די בארימטע שיעורי השקפה והדרכה פונעם רב
שליט"א, וועלכע האט שוין באוויזן אויפצולייכטן
טויזעטער צוהערער, איז אצינד אפן פאר כלל ישראל
מיט צוויי קלארע און יסודות'דיגע שיעורים סעסיעס

ברכת הבנים: פאר אלע יארגענ
ובני בנים: תקופת השידוכים ביי קינדער

845.327.2777

**אברהם
שטייטער**
שיעורים וועלכע
באגלייטן אונזער
טאג-טעגליכן לעבן
שיעורי הרה"צ מ'אמפאלא שליט"א

אפן פאר כלל ישראל:
אומגלויבליכע פרייען לויכני הרבים

SUEDE

use Promo Code **YINGERMANN USA** to receive

coupon

logo, business cards, email
signature, letterhead, invoice,
color palette & typography

~~\$680~~ **\$499**

BUILD YOUR BUSINESS *with* SUEDE

Broaden your clientele with our innovative graphic design.

valid until 03.20.2025

A PEEK AT OUR WORK

Logo



Postcard



Advertisement



Business Cards

Email us and receive an automated response with our portfolio.

designbysuede@gmail.com

וואס מיינט א NO-DOK לאון?

די סיבה פארוואס עס איז פארהאן אזא אפציע, האבן מיר שוין ברייט אויסגעשמועסט עטליכע וואכן צוריק. דער אורזאך פארוואס עס איז געווארן גאר שטארק אויפגעכאפט אינעם לעצטן יאר-צוויי, איז א שמועס פאר זיך אין וואס מיר וועלן נישט אריינגיין יעצט.

דעם באנק'ס אפשאצונג

אויב די באנק פארלאזט זיך בלויז אויפן צוקונפטיגן אינקאם - וואס איז די רענט, שטעלט זיך די פראגע: וויאזוי ווייסט טאקע די באנק מיט א זיכערקייט וויפיל רענט מען קען באמת בעטן, און אז מען שפילט זיי נישט אויס?

דער ענטפער איז אז די אינפארמאציע נעמען זיי פון א גרינליכן אפרעזעל רעפארט. דער אפרעזער גייט ארום און לערנט אפ דעם גאנצן געגנט ארום דעם פראפערטי, און שאצט לויט דעם וואס עס איז די שטייגערליכע רענט וואס מ'צאלט פאר אזא פראפערטי, און לויט דעם וועט די באנק מאכן זייערע חשבונות.

אויב עס האנדלט זיך פון א ריפיינענס וועט די באנק שטענדיג וועלן זען דעם יעצטיגן ליעס פונעם טענענט, און לויט דער סומע וועלן זיי באשטימען וויפיל געלט דער פראפערטי קען אריינברענגען.

נסך מנל?

וואס טוט זיך אין אן ענגן פאל ווען דער רענטל אינקאם דעקט נישט די הוצאות? צי מיינט דאס אז מען קען נישט קוואליפיצירן פאר א מארטגעדזש?

אויב וועט איר פרעגן פארוואס איינער זאל בכלל זוכן אזא דיעל וואו די רענט דעקט נישט דעם מארטגעדזש, איז דער תירוץ דערויף אז אסאך מאל האלט דער אייגנטימער פונעם

דער קאטעגאריע וואס מיר שמועסן אויס, און עס קומט נישט נאך די אויסגערעכנטע פארלאנגען, באדייט דאס נאכנישט אז עס איז דערנאך און אז ער קען נישט באקומען קיין מארטגעדזש. עס זענען אלץ פארהאן צענדליגע אנדערע אפציעס וואס זענען אויסגעשטעלט פאר אלע סארטן דיעלס, דעריבער איז שטענדיג ראטזאם זיך צו נאכפרעגן וואס איר קענט באקומען פאר אייער ספעציפישן דיעל.

שפירט פריי זיך צו פארבינדן מיט איינעם פון אונזערע בראוקערס אויף 718.635.0277, און מען וועט אייך גערן אנצייגן וואספארא סארט מארטגעדזש עס איז פארהאן וואס איז פאסיג פאר אייער געברויך. עס איז ממש נישט צו גלייבן וויפיל אפציעס עס זענען אלץ פארהאן אין דער מארטגעדזש וועלט צו דעקן אלע ערליי פעלער.

קיין אינקאם? קיין פראבלעם!

איינער וואס האט נישט קיין אינקאם, אדער איינער וואס האט יא אן אינקאם אבער וויל קויפן א פראפערטי אויף א LLC, און אזוי אויך איינער וואס זוכט צו קלאוזן גאר שנעל אן דארפן אריינגעבן גאר אסאך דאקומענטן - פאר זיי איז א DSCR מארטגעדזש א גאר פאסיגע אפציע. וויבאלד די באנק קימערט זיך נישט בכלל איבער דער ארבעט פונעם מארטגעדזש געניסער, און אויך נישט וויפיל געלט ער מאכט; זייער פאקוס איז בלויז אויף דעם אז די רענט וואס מ'קען באקומען אויף דעם פראפערטי זאל דעקן דעם מארטגעדזש/טעקס/אינשורענס. ביי א קאנדאדארף מען געוויס אויך צולייגן HOA - וואס איז די מענעדזשמענט אויסגאבן. אויב ווערט דאס אלעס געדעקט פון דער רענט דאן איז מען פולקאם באשטעטיגט פאר א מארטגעדזש. און שוין, מען קען מאכן א לחיים...

יר האבן לעצטנס באקומען אסאך שאלות איבער דער נושא וואס מיר האבן שוין געהאט אויסגעשמועסט אין דער פארגאנגענהייט: אויב מען קען באקומען א מארטגעדזש אן קיין שום אינקאם, אדער ווען מ'האט יא אינקאם אבער עס איז נישט גענוג.

טראץ דעם וואס מיר האבן שוין געווידמעט אן ארטיקל דערויף, האבן מיר נאכן רעדן מיט אסאך מענטשן אין לויף פון די לעצטערע וואכן באמערקט אז אז עס פעלט נאכאלץ קלארקייט אין דער טעמע. דעריבער האבן מיר באשלאסן צו צוריקקומען צו דער נושא און אויסשמועסן אלע פונקטן ארום דעם וואס זענען נישט אזוי באקאנט.

גלייכצייטיג ווילן מיר מעלדן אז מיר וועלן זיך פרייען אייך צו ברענגען אינפארמאציע איבער סיי וועלכער נושא אין וואס איר זוכט קלארקייט. איר קענט אונז שטענדיג שיקן אן אימעיל אדער מעסעדזש, און מיר וועלן אייך בעז'ה ארויסהעלפן מיט וואס מיר קענען.

DSCR

דער מערסט באקאנטער מארטגעדזש אין דער וועלט פון no-doc, רופט זיך DSCR. דער געדאנק דערפון איז אז מען באנוצט זיך מיטן רענטל אינקאם צו אפערענען דערפון אויב עס איז פארהאן גענוג איינקומפט צו באצאלן די קאסטן פונעם מארטגעדזש/שטייערן/אינשורענס. היינט וועלן מיר ארומרעדן איבער דעם סארט מארטגעדזש און זען וואס עס פארלאנגט זיך יא, וואס פעלט זיך נישט אויס, און גענוי וויאזוי די באנק באשטעטיגט אזא לאון.

אבער צוערשט דארף קלארגעשטעלט ווערן וואס מיר באטאנען שטענדיג, אז אויב עמיצער פארמאגט א דיעל וואס פאלט נישט אריין אין

א געלט מעשה...



Moshe Mutzen 🏠💰📈 • 1st
Business Bank Loans
@ Capitalize

STORY TIME:

Industry: General Contractor
Amount: \$500,000
Type: Unsecured Line of Credit

Challenge: A contractor looking to take on larger commercial projects was struggling with cash flow due to high outstanding accounts receivables. With minimal profits on tax returns and no collateral to pledge, he assumed securing financing would be impossible.

Solution: We found a bank that focused solely on Gross Sales rather than reported profits and got him approved for a \$500,000 Unsecured Line of Credit. No collateral, no complicated paperwork—just a smooth and easy process. Now, he has the cash flow needed to take on bigger projects without worrying about delayed payments. As always, our process was Easy, Simple, and Fast.

CALL TODAY TO BE THE NEXT SUCCESS STORY.

Think you
don't qualify?
Think again!



Capitalize III
BUSINESS BANK LOANS

Have a question? Facing a challenge? Let's Chat!

Moshe Mutzen 347.798.6298

Moshe@capitalizeny.com



ריעל עסטעיט אינוועסטירן
און דאס געלט עס צו פינאנצירן
אהרן שמואל שטיין
יודא באכנער

פראפערטי אז די רענט וועט כסדר שטייגן, און ער זוכט נישט דוקא צו מאכן געלט אויף א חודש'ליכן באזיס נאר קוקט אויפן לאנגן טערמין. אדער וויבאלד ער פלאנט איין טאג זיך אריינצוציען אין דעם הויז, און ער איז גרייט צו אינוועסטירן אין דעם פראפערטי א קליינע סומע יעדן חודש פאר דעם צוועק.

אלזא, וואס קען מען טון אין אזא פאל? אויף דעם האבן מיר אראפגעשטעלט אז מען וועט מען אייביג גיין מיטן העכערן נומער. דאס הייסט: אויב דער אפרעיזער וועט אפשאצן אז מען קען בעטן א געוויסן סכום פאר רענט, וועט מען גיין מיט זיין נומער, אפילו עס קומט אויס העכער ווי אויפן ווירקליכן ליעס. דאס באדייט אז מען וועט רעכענען א סומע וואס אין פאקט קען מען נישט באמת באקומען, וויבאלד מיר האבן א קלארע שאצונג פונעם אפרעיזער וועלכער האט קלארגעשטעלט אז מען קען בעטן א העכערן פרייז.

וואס טוט זיך אבער ווען די מעשה איז פארקערט: זיין ליעס איז מער ווי דאס וואס דער אפרעיזער שאצט אז מען קען בעטן, וויאזוי גיבט מען זיך דאן אן עצה?

דער ענטפער איז אז אין אזא פאל מען וועט דארפן ווייזן פארן באנק איין פעימענט פונעם טענענט און אויך דעם סעקיריטי דעפאזיט, און דאן וועט די באנק רעכענען דעם סכום פונעם ליעס, אפגעזען מיט וויפיל העכער עס איז פונעם אפרעיזער רעפארט. מען וועט בלויז קוקן אויף דעם איין פעימענט און סעקיריטי דעפאזיט, אדער צוויי פעימענטס פון רענט.

די אונטערשטע שורה איז אז אן אינוועסטירער זאל קיינמאל נישט באקומען קיין קאלטע פיס, אפגעזען וואס דער מצב איז, וויבאלד ב"ד קען מען עס שטענדיג מסדר זיין אז אלעס זאל שטימען, און בעז"ה קען מען ממש יעדן איינציגסטן דיעל קוואליפיצירן פאר א לאון.

קומענדיגער וואך וועלן מיר ב"ד אריינגיין טיפער, און בארירן נאך געדאנקען ארום DSCR לאונס.

צום ווידערזען, ברכה והצלחה! **K**

פאר סיי וועלכע מארטגעדזש אנגעלעגנהייטן פילט פריי זיך צו פארבינדן מיט אהרן שמואל שטיין פון YS Capital Group:

Samuel@yscapiengroup.com 347.988.8722

פאר סיי וואספארא קאמענטארן, קאמפלימענטן און קריטיק צוגלייך, אזוי אויך פראגעס איבער די ארטיקלען ווערן גערן אויפגענומען ביי אונז, ביטע לאזט איין הערן דורך שיקן א טעקסט מעסעדזש, אדער קענט איר איבערלאזן א וואויסמעיל צו 347.987.0011, אדער דורך שיקן אן אימעיל צו yingerman@yscapiengroup.com.

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

YOUR CLIENTS WANT KRUSTIK



DELUXE ————— \$69
2 large Challahs and 4 dips
in a "Krustik" box



PREMIUM ————— \$55
Large sourdough and 4 dips
in a "Krustik" box



CLASSIC ————— \$29
Large sourdough and 1 dip
in a craft box



PETITE DUO ————— \$29
2 Sourdough bilkas and 3 dips
on a bread board



HAMANTASH ————— \$35
Triangle Sourdough and 2 dips
on a bread board

לכבוד פורים.
לכבוד שבת.

A fresh, "Krustik"
"Mishloach Manos"
is always a winner,
especially this year,
with Purim flowing
into Shabbos!



KRUSTIK

BAKE  HAUS

DISCOUNT
ON LARGE
ORDERS

MANY MORE
CUSTOM OPTIONS
AVAILABLE

WHOLESALE
PRICING AVAILABLE
BY THE CASE

ORDERS@KRUSTIK.COM
845-596-5959

WE DELIVER ALL
OVER THE USA



פילס איר...
אנגעצויגען?

ענקזייעטי?

פחדים?

ווערט געהאלפן!

דורך די ענקזייעטי לייוו טעלעקורס!
וואס הייבט זיך אן אין די נאנטע טעג

ענקזייעטי לייוו טעלעקורס

• Live telecourse
starting MARCH 6 / דאנערשטאג תצוה

1

2

3

Free preview

5 סטעפ מעטאד טעלעקורס

Contact office

4

5

6

סיפטאמען פון ענקזייעטי-
און וויאזוי מען היילט עס,
אינטערוויוס

Exercises,
Meditations

7

8

9

Feedback - Voice mail

Live Teleconference -
Replay

Bookmarks

*

0

#

Private Appointment

הונדערטער אידן

זענען שוין געהאלפן געווארן!

Anxiety course
Includes
4 Meditations

באגלייט מיט
קלארע געשריבענע
דאקומענטן

929.445.9090; אטאמאטישע סיינאפ;
טאטאל קאנפידענשל

מח
מיט
כח

929.445.9090

הרב משה מרדכי שטיין

אויפבויען א שותפות אין סעילס

וואס בויט א הויז און זוכט טירן, זוכט דאך אויך פענסטערס. פון דער אנדערער זייט קען זיין אז יענער סערווירט בעיקר קליענטן מיט אלטע הייזער וואס דארפן אמאל א טיר, בשעת מיין קליענט באזע באשטייט פון אזעלכע וואס בויען נייע הייזער, און דאן וועל איך גארנישט פארדינען פון א שותפות מיט אים.

אלזא, דער געדאנק איז אז מ'דארף אלץ נאכגיין און צוזאמשטעלן דעם בילד, ביז מ'איז קלאר וואו די קליענטן וועם מען צילט דרייען זיך און וואו זיי קויפן איין אין גרויסן.

איינמאל מ'איז קלאר דעריין, און מ'האט אידענטיפיצירט א ביזנעס וואו מ'קען טרעפן אסאך פון די פאטענציאלע קליענטן, איז צייט צו גיין צום צווייטן שטאפל, און דאס איז: אויפקומען מיט א געדאנק פארוואס עס זאל זיך לוינען פאר יענעם צו איינגיין אויף אזא אפמאך, אז ער וועט שיקן זיינע קליענטן צו מיר.

עס זענען דא מערערע סיבות פארוואס אזא געשעפט זאל זיך לוינען פאר יענעם, און זיי זענען היבש פארשידנארטיג: געוויסע וועלן זיין גרייט צו ארבעטן מיט דיר פשוט ווייל דו ביסט דער בעסטער אין דער אינדוסטריע; אנדערע וועלן איינגיין דערויף אויב זיי באקומען באצאלט דערפאר; און עס וועלן זיין אזעלכע וואס וועלן עס טון פשוט ווייל זיי ווילן ברענגען א דבר השלם פאר זייערע קליענטן, אזוי אז די קליענטן זאלן נישט דארפן ארומלויפן פאר יעדער זאך באזונדער און זיין צופרידן צו באקומען עטליכע זאכן אויף איין פלאץ.

וואס אלעמען ערשט, עס איז גוט זיך צו זען צוריק נאך אן איבעררייס פון א חודש. כ'האב באקומען אסאך פידבעק איבער דעם וואס כ'האב אויפגעהערט צו שרייבן וועכנטליך; געוויסע האבן געזאגט אז אזוי איז בעסער ווייל אזוי וועלן די ארטיקלען זיין מער אנגעפילט מיט סובסטאנץ, בשעת אנדערע האבן געזאגט אז זיי ווילן יא מ'זאל אנהאלטן וועכנטליך. אבער בכל אופן, ווי ערווענט עטליכע מאל, וועל איך זיך אלץ מוזן האלטן צו וואס עס ארבעט דאס בעסטע פאר מיר. היינט וועלן מיר אויסשמועסן א געניאלן מהלך וויאזוי צו אנקומען גרינגער און שנעלער צו מערערע קליענטן, אן וואס מ'זאל דארפן ארבעטן אויף יעדן קליענט באזונדער.

דאס גייט דורך דעם וואס מ'בויט א שותפות מיט איינעם וואס קען דיר גרינגערהייט ברענגען קליענטן, אז ער וועט שיקן זיינע קליענטן צו דיר, און אזא שותפות קען אפט מאל ברענגען צענדליגער קליענטן אן דעם וואס דו זאלסט דארפן ארבעטן אויף זיי פערזענליך.

מ'דארף פאר קיינעם נישט ערקלערן וואספארא געווינס דאס איז פאר א סעילסמאן. די שאלה איז נאר: וויאזוי קומט מען אן דערצו?

דער ערשטער שטאפל ווען מען וויל אריינגיין אין אזא זאך, איז צו אידענטיפיצירן ווער נאך עס סערווירט די זעלבן קליענט באזע וואס איך סערוויר.

צום ביישפיל: אויב איך פארקויף פענסטערס, קען איך אפשר טרעפן אסאך אינטערעסירטע קליענטן ביי א צווייטן וואס פארקויפט טירן, ווייל א מענטש

אין בין אחריות'דיג, אין זארג פאר מיין משפחה!

Proud to Offer

MGM

LEGACYLINE
LIFE & DISABILITY INSURANCE

YITZCHOK SCHWARTZ
845.200.4309
YDSCHWARTZ@
LEGACYLINENY.COM





פינחס שיכר
845.200.3313 #112

דער אריגינעלער פארלאנג איז געווען אז כ'דארף צאלן אכצן טויזנט דאלער, צום סוף האט זיך אויסגעשטעלט אז כ'האב נאר געצאלט זיבן טויזנט דאלער



דער אמת איז אז כ'האב שוין אמאל דערמאנט אז "סעילס" און "פארהאנדלונגען" זענען נאנטע קרובים. יעדעס מאל מ'האנדלט מיט א קליענט דארף מען זען וואס ער וויל, וואס איך קען אים ברענגען, און וויאזוי מ'קען אויסהאמערן אן אפמאך פון וואס יענער זאל זיין צופרידן. און דא ווען עס קומט צו בויען א שותפות איז נאך א פלאץ וואו מ'דארף וויסן וויאזוי צו פארהאנדלען, און וויאזוי צו דערגיין וואס עס וועט יענעם אנווארעמען צום פארשלאג.

איך האב שוין אמאל דערמאנט דאס ביכל Never Split the Difference פון Chris Voss, איבער די יסודות פון פארהאנדלען. איינער פון די שטארקע יסודות וואס ער ברענגט ארויס איז, אז דו דארפסט וויסן וואס יענער וויל. פארן פארהאנדלען מיט יענעם, דארפסטו קודם וויסן וואס ער ערווארט, און נאר אזוי וועסטו וויסן וואס דו קענסט אים אנבאטן אז ער זאל געבן זיין צושטימונג.

ער גיבט א ביישפיל: ווען עס מאכט זיך א משכונות פארכאפונג, און מ'וויל פארהאנדלען מיט דעם פארכאפער, דארף מען קודם האבן א קלארקייט וואס יענעם'ס ציל איז און וואס ער ערווארט. אויב ס'איז קלאר אז ער איז גרייט צו אומברענגען דעם משכון ח"ו, ווייסט מען אז מען שטייט אין זייער א שווערער פאזיציע. ווידעראום אויב מ'ווייסט אז זיין גאנצע מטרה איז בלויז צו ארויסקוועטשן געלט, ווייסט מען אז ס'איז נישט אזוי געפערליך און מיט א שיינער סומע קען מען מסדר זיין די זאך.

אלוא, אין יעדן פאל דארף מען זיך באמת אריינלייגן אין יענעם'ס שיק און פרובירן צו דערגיין וואס ער וויל און וואס עס וועט עפענען זיין הארץ. און דאן קען מען אים אנטקענקומען דערמיט, און אזוי וועט ער גאנץ שנעל ווייך ווערן.

מיט א שטיק צייט צוריק האב איך געהאט גאר א גוטע לעקציע, וואס האט מיר איבערצייגט אויף די אייגענע הויט ווי גוט דאס ארבעט. דאס איז געווען ווען איך האב אראנזשירט א גראנדיעזן אוונט פאר אקאונטענטס, וואו מיר האבן צוזאמגענומען ארום אכציג גרויסע אקאונטינג פירמעס, און איך האב געוואלט האבן א פרעסטיזשפולן רעדנער וועלכער זאל אויפטרעטן ביים אוונט.

איך האב זיך פארבינדן מיט א בארימטן אקאונטענט פון קאליפארניע, וואס איז גאר א גרויסער נאמען אין דער וועלט פון אקאונטינג, און כ'האב שטארק געוואלט אז ער זאל קומען רעדן. ער האט מיר געזאגט אז ער בעט פופצן טויזנט דאלער פאר א רעדע, אין צוגאב צו די רייע קאסטן, וואס אין טאטאל וואלט עס אויסגעקומען ארום אכצן טויזנט דאלער.

איך האב אים זייער שטארק געוואלט האבן, אבער דאס איז געווען ווייט

איך וועל געבן א ביישפיל פון אזא סארט אפמאך: א קאנטראקטאר וועלכער בויט הייזער, און אנשטאט זאגן פארן קליענט אז דא קען ער באשטעלן דאס און דארט קען ער ערלעדיגן יענעם, וויל ער צושטעלן א ספעציעלן סערוויס אז ער ארבעט אינאיינעם מיט אנדערע וועלכע שטעלן צו די אלע פראדוקטן, און ווען מען קומט צו אים ווערן אלע ארומיגע זאכן ערלעדיגט אן וואס מ'זאל דארפן אליין ארומלויפן.

לאמיר געבן א מער ספעציפישן משל: א קאנטראקטאר אנערקענט אז ער קען באקומען אסאך קליענטן פון אן ארכיטעקט וועלכער דעזיינט הייזער, דורך דעם וואס יענער וועט אנצייגן פאר זיינע קליענטן אז ער איז א גוטער קאנטראקטאר. די שאלה איז וואס דער ארכיטעקט וועט פארדינען דערפון, און דער ענטפער איז אז עס קען זיך אים לוינען פאר עטליכע סיבות: קודם כל ווייל דער קאנטראקטאר איז דער וואס פירט אויס די פלענער פונעם ארכיטעקט, און דער ארכיטעקט וויל דאך אז עס זאל ארויסקומען א שיינע ארבעט, און מענטשן זאלן באוואונדערן זיין דעזיין. ווי אויך גייט ער דארפן האנדלען מיט דעם קאנטראקטאר, און ווי פארשטענדליך קען ער באשטיין אז זאכן זאלן גיין געשמירט און מ'זאל זיך נישט פארפלאנטערן אויף יעדן ריז.

דעריבער, היות עס איז אין די אינטערעסן פון דעם ארכיטעקט צו זיכער מאכן אז זיינע קליענטן נעמען א קאנטראקטאר וועם ער טרויט, וועט זיך אים לוינען צו איינגיין אויף אן אפמאך מיט איינעם אז ער וועט שיקן זיינע קליענטן צו יענעם. פארשטייט זיך אז כדי צו געווינען יענעם'ס צוטרוי דארף מען אים איבערצייגן אז מען צייכנט זיך אויס אין דעם פעלד, און אז די צוזאמארבעט צווישן זיי וועט זיך אים לוינען.

אדער קען זיין אז געוויסע ארכיטעקטן וועלן איינגיין אויף אן איינפאכן געלט אפמאך. דאס הייסט אז פאר יעדן קליענט וואס ער שיקט צום קאנטראקטאר באקומט ער א געוויסן אפצאל אדער פראצענט. מען דארף אבער זיכער מאכן אז ס'איז עטיש אויסגעהאלטן און יושר'דיג.

ווי אויך קען זיין אז א קאנטראקטאר זאל שליסן אן אפמאך מיטן ארכיטעקט, אז יעדער וועט שיקן זייערע קליענטן צום צווייטן. דאס הייסט אז ווען א קליענט הייבט אן ביים ארכיטעקט, און דאן זוכט ער א קאנטראקטאר, וועט אים דער ארכיטעקט שיקן צום דעם קאנטראקטאר. און אויב וועט עס זיין פארקערט, אז דער קליענט קומט צוערשט צום קאנטראקטאר און דאן זוכט ער אן ארכיטעקט, וועט דער קאנטראקטאר אים שיקן צו דעם ארכיטעקט - א פשוט'ע גלייכע שותפות פון ביידע צדדים.

די אונטערשטע שורה איז אז מ'דארף זיך אויסלערנען וויאזוי צו צוגיין צום פארהאנדלונגס טיש. אלעס קומט אראפ צו וואס און וויאזוי דו שלאגסט יענעם פאר, אויף א וועג וואס זאל אים איבערצייגן און ברענגען צום טיש.





אונטערגעשריבן יעדע בוך באזונדער. [אין דער אלגעמיינער וועלט איז שטארק אנגענומען אז דער ארויסגעבער שרייבט אונטער די קאפיעס פונעם בוך וואס ער פארטיילט פאר זיינע באקאנטע וכדו'.]

לאמיר זען וואס דא האט פאסירט: דער אריגינעלער פארלאנג איז געווען אז כ'דארף צאלן אכצן טויזנט דאלער צו באקומען בלוז א רעדע. צום סוף האט זיך אויסגעשטעלט אז כ'האב נאר געצאלט זיבן טויזנט דאלער, און כ'האב באקומען א רעדע, אין צוגאב צו א פופציג דאלערדיגן בוך פאר יעדן באטייליגטער אונטערגעשריבן פונעם ארויסגעבער...

פארוואס טאקע? ווייל כ'בין ווי אריינגעקראכן אין זיין מח און דערגאנגען וואס עס קען אים ברענגען צום טיש גרינגערהייט. און כ'האב אים נישט אויסגענארט, ער האט דאך געוואוסט וואס איך טו. נאר וואס דען, וויבאלד כ'בין געגאנגען גלייך צום ציל: זיינע ביכער, וואס דאס איז זיין גאנצע לעבן און נאר וועגן דעם גייט ער ארום רעדן, האט זיך אים שוין געלוינט אראפצוקומען פאר אומזיסט. דאס איז דער כח פון זיך אריינלייגן אין יענעם'ס שייך.

אצינד קומט אריין נאך א נקודה אין דעם שותפות פראצעדור, אז מ'דארף זיכער מאכן אז אייערע אינטערעסן זענען נאנט צו דער אגענדע פון אייער שותף.

צום ביישפיל: אויב איר פארקויפט די ביליגסטע טירן אויפן מארקעט, און איר קומט אן צו איינעם וואס פארקויפט די טייערסטע פענסטערס אויפן מארקעט, איז פארשטענדליך אז אזא שותפות וועט נישט ארבעטן. אייערע אינטערעסן און געצילטע קליינט באזע זענען זייער ווייט איינער פונעם צווייטן, און די קליינטן וועלן נישט זיין צופרידן אז מ'שיקט זיי צו איינעם וואס שטעלט נישט צו וואס זיי זוכן.

K

איך וויל ענדיגן מיט אן אינטערעסאנטער מעשה וואס כ'האב לעצטנס געהאט, ביים פרובירן צו שליסן אזא סארט שותפות מיט א קאמפאני. איך ארבעט שוין לאנגע חדשים צו צושטאנד ברענגען דעם דיעל, וואס וואלט מיר בעז'ה געקענט ברענגען אסאך ביזנעס, און מ'האט שוין געהאלטן ממש פארן סיינען קאנטראקט.

איך האב אזא מנהג אז יעדן זונטאג שטעל איך ארויס אדווערטייזמענטס פון קליינע ביזנעסער, כדי זיי צו העלפן זיך בויען. סיי ווער עס בעט מיר, וועל איך גערן ארויפשטעלן זיין ביזנעס.

פונקט דעם זונטאג פארן שליסן דעם אפמאך האב איך ארויפגעשטעלט אן

ארויס פונעם בודזשעט וואס כ'האב געהאט גערעכנט צו שפענדן פאר דעם אוונט.

איך האב זיך אראפגעזעצט און אנגעהויבן טראכטן: וואס קען יענער וועלן פון מיר? ער איז אן עלטערער אקאונטענט, א וועלט בארימטער נאמען, עס פעלט אים גארנישט; איז דא עפעס וואס ער קען בעניפייטירן פון מיר?

איך האב אנגעהויבן נאכגיין און נאכקוקן מער איבער אים אים, וועלנדיג זען צי כ'וועל עפעס קענען דערשנאפן. אזוי נישטערנדיג האב איך באמערקט אז ער האט שוין ארויסגעגעבן כמעט פערציג ביכער איבער דער טעמע פון אקאונטינג, און דאס איז זיין הויפט שטאלץ; פון דעם רעדט ער, פון דעם שרייבט ער, און ער האלט אז זיינע ביכער זענען עפעס אויסערגעווענליך.

זעענדיג אז זיינע ביכער זענען אים אזוי נאנט צום הארץ, האב איך אים צוריקגערופן און ערקלערט אז בעצם וואלט איך געוואלט ער זאל אהערקומען געבן אן אויפטריט, אבער היות כ'קען זיך עס נישט ערלויבן וויל איך אנשטאט באשטעלן אכציג קאפיעס פון זיין נייעם בוך וואס איז נארוואס ערשינען, און אזוי אז כ'וועל עס אויסטיילן פאר אלע באטייליגטע וועט דאס זיין דער וועג וויאזוי זיי וועלן באקומען זיינע לעקציעס.

איך האב אים געזאגט ווי שטארק איך גלייך זיינע ביכער, אז איך האלט אז עס איז גאר וויכטיג פאר יעדן אקאונטענט צו ליינען, אא"וו. ווי נאר ער האט דאס געהערט האט ער ממש אויפגעלאכטן. ער האט זיך אויסטערליש געפרייט צו דער אינטערעסע וואס כ'האב ארויסגעוויזן, און האט עס נישט באהאלטן. איך האב טאקע געמאכט די באשטעלונג, און באצאלנדיג פופציג דאלער א בוך איז עס אויסגעקומען צו א סה"כ פון פיר טויזנט דאלער. כ'האב אים געבעטן ער זאל עס שיקן ווי שנעלער, און מיט דעם האבן מיר געענדיגט דעם געשפרעך.

א טאג דערויף רוף איך אים נאכאמאל, און כ'זאג אים אז כ'האב אים אן אינטערעסאנטן פארשלאג: איך גיי דאך דארט אויסטיילן דינע ביכער, און די נושאים פון וואס דו רעדסט געווענליך ביי לעבעדיגע אויפטריטן זענען דאך אויך איבער דינע ביכער. טא וואס זאגסטו צו דעם אז איך זאל דיר צאלן דינע רייזע שפעזן, און דו וועסט קומען רעדן איבער דעם בוך, בשעת מ'וועט אויסטיילן דאס בוך אלס געשאנק פאר אלע פארזאמלטע?

ער האט געזאגט אז ער וועט טראכטן דערוועגן. שפעטער רופט ער מיך צוריק אז יא! ער גייט איין דערויף...

ער איז טאקע געקומען און האט ב"ה געגעבן גאר א געלונגענע רעדע, פון וואס יעדער איז געווען זייער באאיינדרוקט. און איך האב באשלאסן עס צו נעמען נאך ווייטער: כ'האב אריינגעקלעבט אזא מזכרת סטיקער און געמאכט א פלאץ פאר אים אונטערצושרייבן, און ער האט זיך טאקע אראפגעזעצט און

NEEDED DONE
YESTERDAY.
SHOTS **DELIVERED.**



PRODUCT PHOTOGRAPHY

for E-commerce & Amazon Listings

COMPETITIVE PRICING | FULL-DAY FLAT RATES

LIFESTYLES | INFOGRAPHICS
FULL AMAZON PACKAGES



WEINBERGERS
PHOTOGRAPHY INC

**MENTION YINGERMAN
FOR A SPECIAL DISCOUNT**

347.378.4918 | weinbergersphotography.com
office@weinbergersphotography.com



אדווערטייזינג פון מיינס א קליענט, וואס איז גראדע א קאנקורענט מיט דער פירמע וואס האט געהאלטן ביים שליסן א שותפות מיט מיר. ווי נאר דער בעה"ב פון דער קאמפאני האט דאס געזען איז ער ממש אויפגעשפרונגען און האט מיך אנגעהויבן טעראריזירן און שעדיגן אויף אן אגרעסיוון פארנעם, און ווי פארשטענדליך איז דער דיעל באלד צופאלן.

און איך? איך האב געדאנקט דעם אויבערשטן פארן מיך ראטעווען באצייטנס פון אריינגיין אין א שותפות מיט אזא איינעם. דאס איז די לעצטע זאך וואס איך וויל, צו האנדלען מיט איינעם וואס נאך פארן שליסן דעם דיעל מיט אים איז ער שוין געווארן אזוי ווילד אויף מיין "חוצפה" צו אדווערטייזן זיינעם א קאנקורענט.

איך וויל אפילו נישט טראכטן וויאזוי ס'וואלט אויסגעקוקט ווען דער דיעל ווערט אויסגעפירט, און דאן טו איך איין קליינע זאך וואס שמעקט אים נישט. אזא צוגאנג וואלט געקענט לייגן מיין גאנצע ביזנעס אין דער ערד.

k

לאמיר מאכן א קורצן סה"כ פון דער פראצעדור וויאזוי צו בויען א שותפות:

- טרעפן איינעם וואס האט אסאך פון אייערע פאטענציאלע קליענטן.
- זען וואס מ'קען אים ברענגען אז ס'זאל זיך אים לוינען.
- זיכער מאכן אז יענער האט דעם זעלבן ציל און סארט קליענט ווי אייך.

און דער עיקר איז פארשטייט זיך צו אויפבויען דאס שותפות מיט אן אמת'דיגקייט און אויפריכטיגקייט, און זיכער מאכן אז מען שטעלט צו דאס מערסטע וואס מ'קען. **k**

ר' פינחס איז א ביזנעסמאן מיט לאנגע יארן ערפארונג אין סעילס. האבנדיג געארבעט אין סעילס, נאכפאלגנדיג מיטן עפענען זיין אייגענע ביזנעס וואו ער פארמאגט היינט צוטאגס א צאל סעילסלייט אונטער זיך, טיילט ער מיט זיינע שוועריגקייטן אינאיינעם מיט זיינע ערפאלגן, וואס גייען האנט ביי האנט אין די סעילס אינדוסטריע און ביים עפענען א נייער ביזנעס.

פינחס שיפף - Co-founder and CMO of FRIDAY -
fridayapp.com - 810.374.3291 אדער רופט: 810.374.3291



הערליכע נייע דעוועלאפמענט

וועט זיין גרייט אריינצומופן 12 - 18 חדשים

4'טע פראיעקט
פון די בארימטע



- DUELK
- MANGIN
- SAN ANTONIO
- SAN MARCOS

געבויעט דורך:



**WALK-IN/
BSMT UNITS**

\$550,000

**UP & DOWN
UNITS**

\$899,000

איינציגסטע וואלק אין דירות וואס קומט מיט:
א געהעריגע פארטש/פעטיא || 10 פיס הויך דאך
פול איסשטאפירטע פסח קאך || לאנדרי רום
אפיציעל אנגעגרייטע פלאן פאר סטארעזש / שעד

**20 הערליכע
דירות**



CALL TODAY FOR MORE DETAILS AND TO RESERVE A UNIT



REALTY
Residential & Commercial

845.782.0205
sales@mkrealtysusa.com

48 Bakertown Road
Suite 512, Monroe NY

דוד לייב קרויס
לייסענס # 10401317322
845.274.3765

אברהם הערש גבן
לייסענס # 10401378950
845.837.0943

אליעזר דוד האכמאן
לייסענס # 10401304475
845.782.0205 x108

אברהם חיים לעווי
לייסענס # 10401327281
845.238.1162

משה שומחה קויכמאן
לייסענס # 10311206102
845.782.0205 x101

נפתלי הירצקא דינגער
לייסענס # 10401300864
845.728.1429



ו' בער אז געזאגן אז אלע מזל טוט

MEDIAOTG



לע' ריגאנעס וויינען, א סעריע פון זיבן סארט, פון א קאפליצירטער קאבערנעי ביז א לייכטער ראזעני מיטן היימישן השגחה פון די התאחדות הרבנים דארה"ב וקאנאדא, א זעלטענע חשיבות.

א חשוב'ער וויין פאר חשוב'ע מאמענטן

לע' ריגאנעס - א פראנצויזישע וויין סעריע פונעם חשובער 'בארדא' ראיאן וועלכער טראגט אויף זיך אן ארגינעלן 'שאטא' זיגעל, וואס טוט אנדרייטן אז די איז געפלאנצט, געקליבן, און באגלייט געווארן אויף אייגענע פעלדער דורכ'ן וויין מאכער אליינס, וואס טוט אייד אהערשטעלן א הויכע סטאנדארט וויין פאר א צוגענגליכע פרייז.

Product of France



Chateau Les Rigaux



אומשולדיגע
קינדערלעך

גייען אדורך דאס ערגסטע

20 יאר וואס
קינדערלעך
ווערן ליידער
אויסגעפייניגט

עס איז די
לעצטע
שאנס צו
ראטעווען
דיילדי
לב טהור

צעקת הילדים
160
מייסד
בית המדרש החרדי
האגודת חסידי חב"ד

יעדער מוז אהיימקומען!

מייסייע
160
צעקת הילדים
אויסצוברענגן די
פארוואגעלטע קינדער

ואם לא עכשיו אימתי

דינסטאג - מיטוואך תצוה | MARCH 4-5

DRYVEUP.COM/MISSION

יעדע קינד מוז ארויס קומען!

שוין צו לאנג איגנארירט די
ביטערע לב טהור פרשה.

מיטטייע
160 **צעקת הילדים**
אהיימצובענגן די 160
כארוואגעלטע קינדער

עס איז א שעת הכושר: מיר וועלן נישט
ארויסלאזן די געלעגנהייט פון אונזערע הענט.

MARCH 4-5 | דינסטאג - מיטוואך תצוה

929.930.6588

חברי ועד הצלה
מנהיג אברהם שלום מענדל וואוויטשה"ן - מאנס
מנהיג משה אהרן גוטמאן הי"ן - וויליאמסבורג
הרה"ק רבי יוסף העללער שליט"א - בארא פארק
מנהיג יוסף פוסטערטאל וואוויטשה"ן - קריית יואל
מנהיג שאול רייכמאן הי"ן - וויליאמסבורג
מנהיג ישראל חיים שטעסלה"ן - וויליאמסבורג
מנהיג אשר וידער הי"ן - מאנטריאל

צעקת הילדים
160
מיסיע

מנוחה ושמחה אור ליהודים

עס איז דא
ליכטיגקייט.
עס איז דא
האפענונג.

מיסיע
160
צעקת הילדים
אויסצובענגן די
פארוואגעלטע קינדער

אויך פאר די אומשולדיגע לב טהור
קינדערלעך וואס ליידן ביטער!

MARCH 4-5 | דינסטאג - מיטוואך תצוה

DRYVEUP.COM/MISSION

טראג וואס פון דאטא

ברענג זיי אהיים

כלל ישראל וועט הערן די
ביטערע געשריי פון די ילדי
גוואטעמאלע און אהיים
ברענגען די 160 קינדערלעך
אל המנוחה ואל הנחלה

עס איז א שעת הכושר: מיר וועלן נישט
ארויסלאזן די געלעגנהייט פון אונזערע הענט.

MARCH 4-5 | דינסטאג - מיטוואך תצוה

929.930.6588

מיטטיע
160 צעקת הילדים
אה"מ צוברענגן די 160
פארוואגעלטע קינדער

חברי ועד הצלה
מנהיג אברהם שלום מענדל אווויטשה"ן - מאנס
מנהיג משה אהרן גוטמאן הי"ד - וויליאמסבורג
הרה"ג רבי יוסף העלער שליט"א - בארא פארק
מנהיג יוסף פנחס סטראלאוויטשה"ן - קריית יואל
מנהיג שאול רייכמאן הי"ד - וויליאמסבורג
מנהיג ישראל חיים שטעסלה"ן - וויליאמסבורג
מנהיג אשר וידער הי"ד - מאנטריאל

צעקת הילדים
160
המסע

ז'סטיס: ז'וועט: ז'וועט: ז'וועט

כל המקיים נפש אחת
מישראל כאילו קיים
עולם מלא

160 וועלט ווארטן אויף אונד!

מיסייע
160
צעקת הילדים
אויסצוברענגן די 160
פארוואגעלטע קינדער

עס איז צייט זיי
אהיימצוברענגען!

MARCH 4-5 | דינסטאג - מיטוואך תצוה

DRYVEUP.COM/MISSION

A young girl with blonde hair, wearing a black coat and a black hat, stands in the center of the image. She is holding a large, oversized US dollar bill that is curved and appears to be floating in the air. The background is a dark, blurred outdoor setting with some greenery on the left and a dark building on the right. The overall mood is mysterious and dramatic.

איר געב א דאלער פאר פדיון שבויס.

א דאלער.
א קינד.

עשירות!

אינוועסטירט קלוג
אין א קראנטע מקור
דער עין חתול שטיין:



העין חתול סגולתו
היא שמי שנושא אותה
לא יבא לידי עניות
במקום עניות יבא
לידי עשירות

מדרש חלפיות
ענף אבנים טובות

We have the **עין חתול**
in all price ranges

Special purchases will get

BONUS GEMS
for clear focus
and sharp mind!

- Most premium grade, unmatched quality
- 100% pure- unheated, untreated, unprocessed, undyed
- We add the necessary components for effective and practical use

WE ALSO HAVE NUMEROUS GEMS FOR:

GENERAL
HEALTH

WOMEN'S
HEALTH

HAPPY
BABIES



845-238-3725 | M-T 10:00AM - 2:30 PM

Other times, for important requests leave a clear message.

WE SHIP WORLDWIDE | CREDIT CARDS ACCEPTED

prismstudiosny@gmail.com

מיסיע
160 צעקת הינדים
אדימזכרענג די
פארזאגענטע קינדער

המציל
נפש
אחת
מישראל
כאילו
קיים
עולם
מלא



**HOST YOUR
PRIVATE EVENT
WITH US!**

*Now booking
parties and
events!*

H HUDSON BISTRO

AT SLEEPY HOLLOW HOTEL

Savor the bold, perfectly crafted flavors of Hudson Bistro – a refined dining experience that's family-friendly and affordable.

20 MINUTES FROM MONSEY | 1 HOUR FROM BROOKLYN

TO MAKE A RESERVATION CALL: 914.524.6410

RESTAURANT HOURS: 5:30PM - 10:30PM | BAR HOURS: 4:00PM - 11:00PM

455 S BROADWAY, TARRYTOWN NY | SLEEPYHOLLOWHOTELNY.COM | KOSHER@SLEEPYHOLLOWHOTELNY.COM



באנייט אייער זומער היים אויף פסח



**FOR
SALE**
\$625K

5

UNITS
LEFT



- 25 Families gated community
- Nice pool, shul & mikva on premises
- 10 Minute walk to Lapidus/Supermarket
- Open all year round
- Option to add a rental unit

Upgraded Unit
Spacious Layout
3000 SF

White Lake NY



**Master
Realty Group**

יואל אהרן שווארטץ

Call or text: 845.324.3015

joel@masterrealtyny.com



די לאנגווייליגע ציפערן

דאס מציאות איז אבער אז קוקן אויף די נומערן איז עפעס וואס קען געבן א גוטן שטופ פארן מענטש, און איז דעריבער א געוואונטשענע זאך. אלזא, אנשטאט עס אויסצומידן לאמיר זען וואס מ'קען טון אז מ'זאל זיך יא קענען זען דערמיט פנים אל פנים.

ערשטנס: מ'דארף פארשטיין אז סוקסעס קומט נישט איבערנאכט. ווען מען עפנט א ביזנעס טאנצט מען אריין אין א לאנגטערמיניגן שפיל, און אפגעזען ווי שווער עס זאל זיין דארף מען זיין גרייט צו ווארטן מיט געדולד ביז עס קומט די צייט צו שניידן די פירות בעז"ה.

דאס מציאות איז אז ווי מער מ'איז מצליח, אלץ גרעסער ווערט דער ציל וואו מ'שטרעבט אנצוקומען. און אפט מאל מאכט זיך אז אפילו נאכן עררייכן גאר גרויסע דערגרייכונגען וועט מען בכלל נישט כאפן וואו מ'איז אצינד אנגעקומען, ווייל היות עס גייט זייער שטייט און צוביסלעך באמערקט מען עס נישט.

די עצה דערצו איז צו אנהייבן פייערן יעדע קליינע דערגרייכונג. דאס בעסטע איז צו צוברעכן דעם גרויסן ציל אין קלענערע חלקים, און יעדער ציל זאל זיין א זאך וואס איז קלאר געשניטן און מ'קען זיך איבערצייגן שווארץ אויף ווייט אז מ'האט דאס דערגרייכט. און פלוצלינג, אנשטאט צו שפירן שלעכט אז איר קענט בלויז דעקן האלב פון די פעריאל קאסטן, וועט דאס זיין פאר אייך א דערגרייכונג און צייכן פון סוקסעס. עס איז איין טריט פאראויס אנשטאט א דורכפאל.

נאך א זאך וואס האט מיר שטארק געהאלפן, איז אויפנעמען א בוקקיפער אדער פינאנציעלער עקספערט וועם עס גייט באמת אן די וואילזיין פון מיר און מיין ביזנעס. אזא איינער וועט נישט בלויז זיכער מאכן אז די נומערן שטימען, נאר וועט אויך מיטטיילן זיין הילף און ראט אויף טריט און שריט וויאזוי צו פארדינען מער געלט. דאס האט פארוואנדלט די צייט פון איבערקוקן די פינאנצן אין עפעס אויף וואס איך קוק ארויס.

ווען איר קוקט איבער די ציפערן לייגט אייער פאקוס בלויז אויף וואס עס מאכט באמת אויס און לאזט אייך נישט אריין אין דעם ים פון צופיל דעטאלן. ס'איז נישטא קיין גרעניץ ווי טיף מ'קען נישטערן - פרייזן, אינוועסטארן, עקספענסעס - אבער האלט אייך נאר צו וויפיל איר קענט פארנעמען. נעמט אויף די ריכטיגע מענטשן זאלן זיך אפגעבן מיט די אלע דעטאלן, און מאכט זיכער צו מיטהאלטן די פינאנציעלע חשבונות אויף א וועג אז איר זאלט נישט ווערן פארלוירן דערין.

עס קען זיין אז איר וועט קיינמאל נישט גלייכן נומערן, אבער איר קענט עס כאטש מאכן פיל לייכטער זיך אפצוגעבן דערמיט.

וויב איר זענט א ביזנעס אייגנטימער, זענט איר ווארשיינליך באקאנט מיט דעם פינאנציעלן צושטאנד פון אייער ביזנעס. עס הערשט נישט קיין מאנגל אין ארטיקלען וועלכע רעדן איבער בודשעטיג, מאכן רעפארטס, און האלטן חשבון אויף די פינאנצן... און איר האט שוין מסתם געליינט אסאך פון זיי. און יא, איך ווייס אז ס'איז לאנגווייליג...

נישט בלויז איז עס לאנגווייליג, נאר מסתם עפעס וואס איר קענט נישט פארנעמען. פון וואו ווייס איך? ווייל אפילו ביי מיר וואס דאס איז מיין פאך, און איך גלייך באמת צו זיצן מיט די קליענטן און דורכגיין זייערע ציפערן, ווערט עס אבער אומאנגענעם ווען עס קומט צו מיינע אייגענע חשבונות. אין דער פארגאנגענהייט פלעג איך קוקן מיט וואונדער אויף ביזנעס אייגנטימער וועלכע זוכן צו אויסמיידן דאס זיך אראפזעצן און איבערגיין די חשבונות. דער חידוש איז געווען אז אסאך פון זיי זענען באמת געווען שטארק סוקסעספול, וואס האט געהויבן מיין וואונדער מיט מערערע שטאפלען: פון וואס פונקטליך אנטלויפט ער?

אבער ווי נאר איך האב געעפנט מיין אייגענע ביזנעס און זיך זעלבסט געטראפן אין דער זעלבער סיטואציע, האב איך איינגעזען אז איך האב דעם זעלבן פראבלעם.

דאס האט מיר געברענגט אריינצוטראכטן נאך טיפער: פארוואס איז מיר אזוי שווער זיך אוועקצוזעצן און דורכגיין מיינע פינאנצן, בשעת דאס איז אייגנטליך דער פאך אין וואס איך זעלבסט האב אויסגעקליבן אריינצוגיין און איך טויג ב"ה דערצו?

איך האב באשלאסן צו דערגיין וואס עס שטעקט אונטער דעם, און פאלגנד איז וואס איך האב אנטדעקט:

רוב ביזנעס אייגנטימער האבן ביי זיך אין קאפ א שטיקל בילד איבער וואס עס וועט פאר זיי מיינען "סוקסעס". פארשטייט זיך אז ס'איז נישט אייניג ביי יעדן; פאר געוויסע וועט עס הייסן א סוקסעס ווען זיי פארדינען גענוג אויף צו דעקן פעריאל און ארויסנעמען גענוג אויף צו דעקן דעם חודש בהרחבה. אנדערע וועלן נאר זיין צופרידן ווען זיי וועלן קענען אויסצאלן די חתונות פון אלע זייערע נעפיוס און ניכטעס. (דאס האב איך אמאל פאקטיש געהערט פון א ביזנעס אייגנטימער.)

דאס איז די סיבה פארוואס אסאך ביזנעס אייגנטימער וועלן נישט גלייכן צו קוקן אויף די ציפערן. נעמליך, זיי וועלן אלץ זען דערין א דורכפאל. זיי מעסטן סוקסעס לויט דאלארן און צענט, און ווען די רעאליטעט שטימט נישט מיט זייערע האפענונגען, איז עס פאר זיי א שווערער פאטש. דאס מאכט זיי פילן ווי זיי זענען איין שטיק דורכפאל.

אפילו גאר סוקסעספולע ביזנעס אייגנטימער קענען אזוי שפירן. זיי קענען האלטן ביי א פלאץ וואס אנדערע וועלן אנקוקן אלס א שטארקע דערגרייכונג, אבער ווען זיי כאפן א בליק אויף די חשבונות שפירן זיי נאכאלץ אז דאס איז נישט גענוג.

זיך צו פארבינדן מיט ר' חיים ווייסבערג, CPA, קענט איר רופן 718.475.1455 אדער שיקן אן אימייל צו Info@mountaindeer.com.

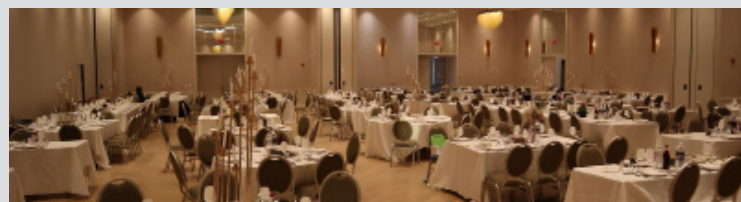
The information provided in this article is for general informational purposes only and is not intended, nor should it be construed, as tax, legal, or regulatory advice. For specific advice related to your business, taxes, or regulatory matters, please consult a qualified professional.

EARLY BIRD ENDS IN LESS THAN 1 WEEK MARCH 3

Desach SUPREME

at Sleepy Hollow | Tarrytown, NY

APRIL 11 - 21



- KIDS GAME ROOM & DAY CAMP
- FULLY STOCKED BEIS MEDRASH
- WORLD CLASS CUISINE AND 24 HOUR TEA ROOM
- MANY ROOMS ON LOBBY/ GROUND LEVEL
- AFFORDABLE PACKAGES
- BEAUTIFUL SPACIOUS ROOMS



Warm Kumzits
and Davening
Avrumi Strauss



Executive Chef
Shimmy Zafir



Chazan
Yossi
Pomerantz



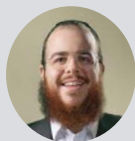
Executive Host
Menachem
Weinstock



Rabbi
Binyomin
Ginsberg



Harav
Leibish Langer



Singer
Yidi
Bialostozky



New York
Boys Chior
Concert



Uncle
Moishy



Carnival



Helicopter
Rides



Ventriloquist

CALL OR WHATSAPP TO BOOK: 914.358.8200



SLEEPY HOLLOW
HOTEL & CONFERENCE CENTER

455 S BROADWAY, TARRYTOWN NY

SLEEPYHOLLOWHOTELNY.COM | KOSHER@SLEEPYHOLLOWHOTELNY.COM

צו וואס דארף איך דאס געלט?

פארמאכט אייער אויגן א מינוט און שטעלט אייך פאר איר שפאצירט דורך א הערליכע הויז וואס געהערט צו אייער'ס א קרוב אדער באקאנטער, אדער איר באטייליגט זיך ביי א רייכע שמחה; וואס איז אייער ספאנטאנע רעאקציע דערצו? וואס זענען אייער מחשבות זעענדיג אזא סצענע?

דאס אינטערעסאנטע מציאות איז אז אין רוב פעלער וועלן די מחשבות פונעם צוקוקער גלייך לויפן צו זייער אייגענעם מצב: 'אזא הערליכע הויז! ווי געשמאק וואלט געווען ווען איך קען וואוינען דערין! ווי רואיג וואלט געווען ביי מיר אינדערהיים אויב איך וואלט געוואוינט אין אזא רחבות'דיגן הויז'. אדער, 'ווען איך קען ווען מאכן אזא רייכע שמחה, וואלט די גאנצע שטאט זיך באטייליגט! און אזוי ווייטער און ווייטער.

דער מענטש וועט נישט ווידמען קיין סעקונדע איבער דעם אייגנטימער פונעם הויז, ווי רייך אדער געלונגען ער איז, און ווי רואיג עס איז (נישט) ביי יענעם אינדערהיים. אלעס וואס ער זעט וועט אים גלייך פירן צו טראכטן איבער זיך, וואו ס'איז אים נוגע, און ווי גליקליך ער וואלט געווען ווען ער קען דאס האבן.

אלזא, בעפאר איר שפענדט געלט אויף לוקסוריעזע צוועקן, מיטל ציל אז דער זאל זען און יענער זאל רעדן, נעמט אין אכט אז אלע וואס וועלן זען און רעדן וועלן אייך בכלל נישט אריינעמען אין בילד, נאר וועלן בלויז טראכטן וויאזוי זיי וואלטן דאס אויך געקענט האבן אדער ווי גוט עס וואלט געווען ווען זיי וואלטן עס אויך געהאט...

איך וויל צוקומען צו נאך א נקודה, מענין לענין, וואס איז זייער אן אינטערעסאנטער וועג אנצוקוקן די גאנצע נושא פון קויפן און שפענדן אויף זאכן. גלייכצייטיג איז עס אויך זייער א גוטער געדאנק פאר א מענטש וואס וויל ארבעטן אויף קנאה, און זיך אויסלערנען נישט צו גלוסטן

אנקומען צו א מצב פון שטיין און באוויינען אז מ'קען נישט דעקן דעם חודש. אויב איר קענט זיך עפעס נישט ערלויבן, קויפט עס נישט; אויב עס שטימט נישט מיט אייער בודזשעט, זעט וויאזוי איר קענט זיך באגיין אן דעם.

די לעצטע פופצן יאר איז יעדער זייער פארנומען איבער דעם בראך פון די גרויסע חתונה הוצאות, און ווי שרעקליך ס'איז אז מען שפענדט אזויפיל געלט דערויף. עס האט אבער נישט דווקא מיט חתונה מאכן; דער זעלבער פראבלעם איז דא אויף יעדן ריר און אין יעדן הינזיכט פון לעבן. מען לעבט אויף א שרעקליך הויכן סטאנדארט וואס מ'קען נישט נאכקומען.

דאס איז אין איין ווארט וואס מיר ברענגען כסדר ארויס. פארשטייט זיך אז ווען מ'פארשטייט עס ריכטיג און מ'לעבט באמת מיט אזא מהלך המחשבה, קומט מען דורך דעם אן צו א מצב אז מען טרעפט זיך מיט איבריגע געלט אין דער זייט יעדן חודש, און מ'קען זיך ערלויבן צו אינוועסטירן שיינע פראצענטן בס"ה.

אצינד לאמיר אריינגיין אביסל טיפער אין דער נושא, און זען וואס עס שטעקט באמת הינטער דעם וואס מענטשן ווילן אזוי שטארק האבן ווי מער געלט און עס שפענדן אויף לוקסוריעזע צוועקן.

די סיבה פארוואס א מענטש וויל אהערשטעלן א רייכע שמחה, דרייוון א טייערן קאר, וואוינען אין א פראכטפולן הויז, אא"וו, איז געווענליך ווייל ער זוכט צו צייגן אז ער איז א סוקסעספולער מענטש, ער קען זיך עס ערלויבן, און ער האט א געוויסע ברייטקייט מיט וואס ער איז מער ווי אנדערע. און ער האלט אז דורך דעם וואס ער גייט קויפן דאס און יענען אדער ער וועט שפענדן אויף עפעס וואס הייבט ברעמען, הערשט דאן וועלן עס זיינע ארומיגע אנערקענען.

אלזא, לאמיר זען וואספארא איינדרוק עס לאזט טאקע איבער אויף די ארומיגע.

ס איז אריינגעקומען א מעסעדזש פון א יונגערמאן וואס האט אויסגעזען זייער אנגעווייטאגט, און מיט גאר שארפע לשונות האט ער זיך אנגערעדט אז ער קען נישט פארשטיין וויאזוי מיר קומען זאגן פארן ציבור אז מ'קען אוועקלייגן א שיינ פראצענט פון דער איינקונפט אין דער זייט. ער האט אויסגערעכנט אלע סארטן הוצאות וואס ער האט אלץ און וויפיל דאס לעבן קאסט, און האט שטארק געטאדלט און אומצוויידייטיג דערקלערט אז מיר גיבן דא איבער הויפנס מיט פאלשע און אומרעאליסטישע פאקטן.

ווי עס שיינט פעלט צוערשט אויס נאכאמאל צו דערמאנען וואס מיר האבן שוין געשריבן עטליכע מאל, אז וואס מיר שרייבן דא איז ע"פ רוב נישט געווידמעט פאר יונגעלייט העכער די דרייסיג. נישט ווייל מיר האבן עפעס חלילה קעגן זיי, נאר מיר גייען אויף א מהלך פון אויסלערנען דעם עולם באצייטנס וויאזוי צו פארמיידן פון אריינפאלן אין גרוב, ווי איידער ארויסשלעפן די וואס זענען שוין אין א שווערן מצב. (אזא איינער דארף גיין צו א מומחה און דורכשמועסן זיין ספעציפישן פאל). און ווי ערווענט מערערע מאל קען אונזער מהלך בלויז ארבעטן ווען מען דערמאנט זיך באצייטנס און מען הייבט אן אינוועסטירן נישט שפעטער ווי צען יאר בעפאר מ'הייבט אן חתונה מאכן.

מיר האבן קיינמאל נישט געשריבן אז עס ווארפט זיך געלט אין די גאסן, אדער אז עס איז דא א השפעה ביי כלל ישראל ווי קיינמאל בעפאר, אז מען זאל קענען אנווייזן אז מיר האבן געשריבן עפעס וואס איז רחוק מן המציאות.

די נקודה וואס מיר ברענגען כסדר ארויס איז אז אנשטאט מ'זאל דארפן וויינען ווען מ'דערזעט זיך ח"ו אין גרוב, זאל מען זיך דערמאנען באצייטנס און אבאכט געבן וויאזוי מ'באגייט זיך מיט געלט, אזוי אז מ'זאל חלילה נישט דארפן

האט איר א הויז וואס שטייט ליידג?

די פארגאנגענע 10 יאר האב איך
ב"ה געהאלפן הונדערטער אינוועסטערס
און לענדלארדס צו פארדינגען הייזער
פאר נישט אידישע טענעטס

טאק זאללער וועג

*

פארזינלעך און 1-5 יאר

*

אריינלעגן און שטארק אריינלעגן

*

העסטע און הערפערליכע סערוויס

איבעראל אין אראנדש

און ראלענד קאונטי

רופט אדער טעקסט

יעקב הערש גוטמאן

845-274-4460 📞



דוד געלט

845.200.3313 #111

Yiddishgelt@theyingerman.com

פאר יענעמ'ס גרינערע גראז.

ווען איר האלט מיט ווי איינער מאכט א רייכע שמחה, לאמיר געבן א
משל: ער האט געמאכט א וואכנאכט וואס האט אים געקאסט זיבן טויזנט
דאלער, וואס זענט איר אצינד געווארן איבער דעם מענטש?

עס איז דא בלויז איין זאך וואס איר ווייסט יעצט אויף זיכער: אז יענעמ'ס
באנק קאנטע איז געווארן ליידגער מיט זיבן טויזנט דאלער. פון דא און
ווייטער איז נישטא קיין שום פאקט וואס איז געווארן באשטעטיגט אויף
הונדערט פראצענט. איר קענט שפעקולירן אז יענער איז רייך, אבער דער
איינציגער פאקט וואס איר ווייסט אויף זיכער איז אז ער האט פארשווענדעט
זיבן טויזנט דאלער. פון דא און ווייטער, וויפיל ס'איז נאך פארבליבן אין זיין
אקאונט, איז אלעס שפעקולאציעס...

און דאס זעלבע איז געזאגט געווארן אויף חודש'ליכע הוצאות. ווען איר
זעט אז אייער חבר דרייווט א קאר וואס קאסט אים צוועלף הונדערט
דאלער א חודש בלויז פארן ליעס, ווייסט איר יעצט איין זאך איבער אים:
ער ענדיגט זיין חודש מיט א מינוס פון צוועלף הונדערט דאלער. דער פאקט
אז ער שפענדט דאס געלט איז נישט קיין באווייז אז ער פארדינט מער געלט
ווי דיר.

און ווי געשמעסט, ווען מ'נעמט זיך דאס אריין אין קאפ מאכט עס
גרינגער זיך צוריקצוהאלטן פון מקנא זיין, ווייל מען אנערקענט אז ס'איז
נישטא וואס צו מקנא זיין... וואס ביסטו מקנא? ווילסט אויך האבן אן
אויסגעליידיגטע באנק קאנטע?...

אצינד ווייסן מיר שוין אז ווען מען גיבט אויס גרעסערע געלטער אויף
טייערע זאכן כדי צו באאיינדרוקן אלע ארומיגע, וועט מען געווענליך נישט
עררייכן דעם ציל, ווייל דער מענטש וועמען דו זוכסט צו באאיינדרוקן וועט
נאר טראכטן פון זיך און אינגאנצן פארגעסן פון דיר. מיר ווייסן שוין אויך אז
שפענדן אסאך געלט מאכט נישט א מענטש פאר א גביר; ווייל דער פאקט
אז ער האט פארשווענדעט א ריזיגע סומע פאר לוקסוס איז נישט קיין
באווייז אז ער פארדינט אסאך געלט. און ווער ווייסט, אפשר האט ער גאר
גענומען דאס געלט פון עטליכע קרעדיט קארטלעך...

אויב אזוי שטעלט זיך א פראגע: וואס איז יא דער ציל פון אנזאמלען א
שיין פארמעגן? איך בין שוין איבערצייגט אז דער ציל וואס שטופט געווענליך
א מענטש צו ווערן רייך איז עפעס וואס וועט קיינמאל נישט ערפילט ווערן,
טא וואס איז דער ציל וואס איך וועל יא קענען עררייכן?

דער ענטפער איז זייער פשוט, און מיר האבן עס שוין קלארגעשטעלט
מערערע מאל: אונזער ציל מיטן טון אלעס וואס מעגליך איז מיר זאלן ב"ה
נישט זיין געענגט אין געלט, איז נישט כדי מיר זאלן דאס קענען שפענדן און
ווייזן פאר יעדן ווי סוקסעספול מיר זענען, און ווי געשמעסט איז דאס
ממילא עפעס וואס מיר קענען נישט נאכקומען. אונזער ציל איז דוקא צו
האלטן דאס געלט ביי זיך און נישט שפענדן אויף קיין שום איבריגע זאכן,
כדי מיר זאלן בעז"ה האבן דעם נויטיגן הרחבת הדעת ווען עס וועט קומען





די צייט און מיר וועלן עס דארפן אויסגעבן אויף וויכטיגע זאכן.

מיר ווילן האבן געלט ווייל מיר זענען אידן, און כדי צו קענען לעבן א תורה'דיג לעבן און דינען דעם באשעפער מיט הרחבת הדעת, דארף מען האבן אסאך געלט. אזוי האט דער באשעפער אויסגעשטעלט די וועלט.

ווען מען פארשטייט דאס, און מען פארשטייט וואס מיר האבן פריער אויסגעשמועסט אז די איינציגסטע זאך וואס פאסירט ביים שפענדן געלט אויף אומנויטיגע זאכן איז אז מען פארלירט דאס געלט, אנערקענט מען אז יעדעס מאל וואס מ'נעמט ארויס געלט פון טאש אויף לוקסוס האט מען געארבעט קעגן דעם ענדגילטיגן ציל.

זעצט אייך אראפ א מינוט, און טראכט פון סיי וועלכער זאך וואס איר האט געקויפט מיט דריי יאר צוריק, וואס איר האט נישט געקלערט אז איר דארפט דאס האבן, נאר פשוט געקויפט ווייל מ'קען זיך עס ערלויבן... יעצט מיט דריי יאר שפעטער: האט איר הנאה פון דעם אז איר האט עס געקויפט? האט איר עפעס פארדינט פון דעם חפץ? איז דאס געשעפט ווערד געווען? וואלט איר דאס היינט נאכאמאל געטון אדער וואלט איר ענדערש געוואלט בלייבן מיטן געלט?

ווען מ'גייט צו מיט אזא בליק, אז יעדע זאך וואס מ'קויפט דערלייגט מען געלט און מ'בלייבט בלויז מיט וואס מ'האט געקויפט, שניידט מען אויטאמאטיש פון די שטייגערליכע הוצאות, און אפט מאל גאר דראסטיש. שוין אפגערעדט פון דעם אז דאן ווערט מען זייער שנעל פטור פון קרעדיט קארטלעך, ווייל מען זוכט דאך זיך צו צווימען פון שפענדן געלט אויף זאכן וואס מ'דארף נישט.

נעמט אייך אריין אין קאפ: איר קענט בס"ד לעבן א לעבן פון הרחבת הדעת, אן קיין חובות און אן קיין דעפיציט יעדן חודש. בפרט אויב איר זענט נאך א פרישער יונגערמאן, און איר האט נאכנישט אזויפיל הוצאות.

און דאס איז צו וואס מיר קומען כסדר צוריק, ווייל דאס איז דער יסוד פון אלעם וואס מיר רעדן.

איך קען אייך צוזאגן אז אויב מיר וועלן נעמען די באנק סטעיטמענטס אדער קרעדיט קארד סטעיטמענטס פון דעם יונגערמאן וואס האט אריינגעלאזט דעם פארווייטאגן מעסעדזש ווי אומרעאליסטיש מיר רעדן, וועט מען בלי ספק טרעפן דארט גענוג און נאך וואס מ'קען שניידן. און מיר רעדן נישט אויף אן אופן ער זאל דארפן הונגערן... די שאלה איז נאר וואס מען וויל: צי מ'וויל זיך יעצט לאזן וואוילגיין און קויפן מיט א ברייטקייט, אדער מ'וויל ענדערש אויסלעבן די יארן מיט הרחבת הדעת בסייעתא דשמיא.

K

איך וויל צוענדיגן מיט א ווייטאגליכער געשיכטע וואס כ'האב לעצטנס מיטגעהאלטן. עס איז בעצם מעשים בכל יום, און מ'האט שוין כמה פעמים גערעדט דערפון. אבער פארט איז עס עפעס וואס זייער אסאך מענטש רעדן זיך איין אז צו זיי וועט עס נישט פאסירן. דעריבער שפיר איך פאר וויכטיג צו מיטטיילן די מעשה, כדי מ'זאל זיין באוואוסטזיניג דערצו און וויסן צו שטיין ווייט.

איך האב א חבר וואס איז א שטארק-אחריות'דיגער מענטש, אויף א פארנעם וואס מאנכע וואלטן ווארשיינליך באצייכנט אלס "עקסטרעם". ער לעבט מורא'דיג אויסגערעכנט, און גיבט נישט אויס קיין איין איבריגן דאלער. עס איז נישטא אזא זאך אז ער זאל קויפן עפעס וואס איז נישט באמת נויטיג.

קרעדיט קארטלעך איז אלץ געווען א טייל פון זיין לעבן, און דאס איז געווען דער וועג וויאזוי ער פלעגט געווענליך איינקויפן. אבער, אויך דא האט ער זיך געהאלטן מיט א מורא'דיגן אחריות, און האט נישט פארפאסט קיין איין פעימענט זינט ער האט דאס אנגעהויבן נוצן.

פאר בערך צוויי יאר צוריק האט ער געמאכט א געוויסן אחריות'דיגן אינוועסטמענט, אויף א וועג וואס מ'קען רואיג באצייכענען אלס א קלוגער שריט, און דאס געלט דערצו האט ער ארויסגענומען פון צוויי 0% APR קרעדיט קארטלעך, מיט א גענויעם חשבון וויאזוי דאס צו

באצאלן.

אזוי איז עס אנגעגאנגען על מי מנוחות. ער האט זיך אלץ אן עצה געגעבן און אלע קרעדיט קארד בילס זענען געווארן געדעקט, און עס האט אויסגעקוקט ווי דאס איז א פאל וואס איז פאסיג צו באצייכנט ווערן אלס איינער וואס "נוצט קרעדיט קארטלעך אויפן ריכטיגן אופן" - אזוי צו זאגן.

מיט עטליכע וואכן צוריק האב איך אים באגעגנט, און אזוי שמועסנדיג פארציילט ער מיר אז דעם חודש איז געווען דאס ערשטע מאל אין זיין לעבן וואס ער האט געדארפט באצאלן אינטערעסט, און ס'האט אים אפגעקאסט דריי הונדערט טאלער. און דאס איז נאר דער ערשטער פעימענט; ס'איז שרעקעדיג צו טראכטן וואס עס ווארט אים אפ אין די קומענדיגע חדשים.

מיין הארץ איז באמת אויסגעגאנגען פאר אים. דא שטייט א יונגערמאן מיט א שטוב מיט קינדער, ער באנוצט זיך מיט קרעדיט קארטלעך אויף א שטייגערליכן פארנעם שוין פאר עטליכע יאר, אלעס איז געגאנגען כשורה און יעדע פרוטה איז שטענדיג געווארן אפגעצאלט אין צייט, ער דעקט זיין חודש מיט א ברייטקייט, און דא פלוצלינג דערזעט ער דעם בראך פאר די אויגן: די טיר צו דער אינטרעסט גרוב איז ברייט אפן פאר זיינע פיס, און באדראעט אים ח"ו צו פארשוועמען.

איך מיין אז קאמענטארן זענען גענצליך איבריג. ישמע חכם ויוסיף לקח אז קיינער איז נישט פארזיכערט, די קרעדיט קארד קאמפאניס זענען דא מיט א ציל און חשבון, און דער אויבערשטער זאל אפהיטן ווען מען פאלט אריין אין זייער נעץ.

דער באשעפער זאל אוודאי העלפן דעם יונגערמאן און אים שנעל אויפרעכטן, אבער גלייכצייטיג קענען מיר זיך נישט פארלאזן אויף קיין ניסים און מיר מוזן נעמען אחריות אויף אונזערע מעשים. **K**

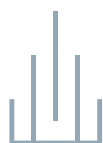
The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.



Fund your investment smoothly



Price Match Guarantee
with any other lender or brokerage.



YS CAPITAL
GROUP

718-635-0277

NMLS ID: 2609746

- Residential & commercial
- No income needed
- Fast and reliable
- Get funded in 14 days

No-Doc DSCR Loans: Unique Financing Options

- 75% Cash-Out Refinance: Access up to 75% of your property's value immediately after closing, with no seasoning period required.
- 85% Loan-to-Value (LTV): Secure up to 85% financing for both purchases and rate-and-term refinances.
- Bridge & Construction Loans: Obtain up to 90% LTV for property purchases and 100% financing for construction costs (experience required).

REACH OUT TODAY TO GET YOUR NO-DOC LOAN STARTED

Yehuda Bochner

YEHUDA@YSCAPGROUP.COM | 929-722-3362

Shlome Katz

SOLOMON@YSCAPGROUP.COM | 845-324-3818

Samual Stein

SAMUAL@YSCAPGROUP.COM | 347-988-8722

Yosef Cohan

YOSEF@YSCAPGROUP.COM | 347-461-8924

JOIN THE YS CAPITAL TEAM
email: join@yscapgroup.com

YS Capital Group is a licensed mortgage broker, NMLS ID #2609746. All loans are subject to approval based on creditworthiness, property evaluation, and other underwriting criteria. This is not a commitment to lend. Terms and conditions are subject to change without notice. No income needed refers to specific loan programs and may require DSCR verification or other qualifications. Funding timelines, including 'Get funded in 14 days', are subject to delays based on borrower property, and program-specific conditions. Equal Housing Opportunity. Loans are not available in all states—contact us to verify eligibility in your state. For more information, visit www.yscapgroup.com. YS Capital Group offers a Price Match Guarantee on all loan programs. Terms and conditions apply. To qualify, borrowers must provide a valid, written offer from a licensed lender or mortgage brokerage. Price Match Guarantee does not constitute a commitment to lend and is subject to underwriting and eligibility criteria.



Experience
the Excellence



Actual
project!

WE SHIP WORLDWIDE!



UNBEATABLE
GLASS
PERFORMANCE
EXCLUSIVE
TO SKYVIEW!
SHGC .17
U-VALUE .20

SKY  **VIEW**
SKYLIGHT
THINK CLEAR....GO GLASS

845.789.4381 | SKYVIEWSKYLIGHT.COM

THE LEADING BRAND IN CUSTOM SUKKAH SKYLIGHTS



NEW LISTING



AFFORDABLE & MODERN IN THE HEART OF MONSEY WITH INCOME POTENTIAL

29 CALVERT DR

MONSEY NY

UNIT 211

5 BEDROOM
4 BATHROOM

UNIT 101

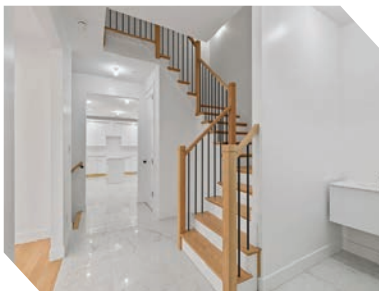
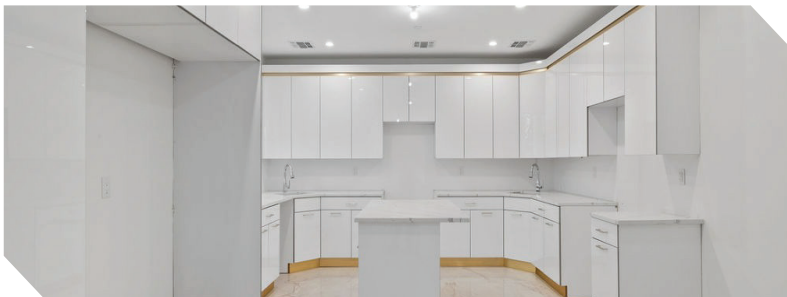
3 BEDROOM
2 BATHROOM



#211 \$1,150,000

SIZE: **SQFT 2,517** BED 5 BATH 4
+ROOM FOR STORAGE IN BASEMENT

CLOSE BEFORE PESACH AND SAVE \$25,000



PROPERTY HIGHLIGHTS

- Prime Location
- Front Modern Unit
- Pasech Kitchen w granite countertop
- Open And Airy Layout
- Lots Of Upgrades
- Move In Ready

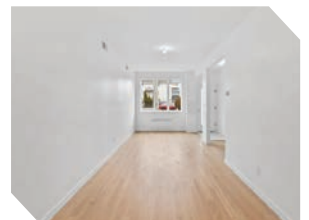


#101 \$799,000

SIZE: **SQFT 1,281** BED 3 BATH 2
+1,058 SQFT BASEMENT FEATURING HIGH
CEILINGS AND LARGE WINDOWS WITH
INTERIOR AND EXTERIOR ACCESS

WITH INCOME POTENTIAL

CLOSE BEFORE PESACH AND SAVE \$15,000



CALL FOR GREAT RATES

TARGET
TEAM
Of Keller William Valley Realty

845.424.1014

office@targetreteam.com

פערטער טייל

געהאלט העכערונג און אלעס ארום פארוואס? ווען? וויפיל? וויאזוי? און וויאזוי נישט?

אך א צייט אפשניט פון צוויי וואכן ווען עס זענען אריינגעקומען מערערע מעסעדזשעס פון צוהערער צולייגנדיג זייער פערזענליכע ערפארונג, גייען מיר צוריק צו אונזער טעמע וואס איז ברייט אויפגעכאפט געווארן ביי די ליינער.

מיר זענען געבליבן שטיין מיטן אויסרעכענען מער און מער דיפערענצן וועלכע שיידן אפ די צוויי סארט ארבעטער מיט זייער אויפפירונג. דער ציל דערפון איז, אז די אלע זאכן וואס בעלי בתים ווילן שטארק זאגן פאר זייערע ארבעטער אבער האבן נישט די שטארקייט דערצו, אדער זיי האבן שוין פרובירט צו זאגן וויפיל זיי האבן געקענט אבער געזען אז עס גייט ארויס פונעם אויער קעגנאיבער פון וואו עס איז אריין. משא"כ ביים עס ליינען דורך א דריטן וואס איז נישט פערזענליך פארבינדן מיט אייך, הערט זיך עס ענדערש און עס לייגט זיך בעסער אויפן געדאנק. ווי אויך טוען די אלע אויסגערעכנטע משלים העלפן צו מאכן דעם ארבעטער פאר א בעסערן פערזאן, אז דער בעה"ב זאל אים גלייכן. אזוי אז ווען עס קומט די צייט צו העכערן דאס געהאלט זאל עס צוגיין גרינגער, און נישט אז ער זאל זיך דארפן בעטן און באקומען אלע ערליי אויסריידן פארוואס נישט יעצט, וואס ווערט פארוואנדלט אן א קאץ-און-מויז שפיל.

מיר גייען זיך אצינד באציען צו נאך א גאר שטארקן דיפערענץ וואס טיילט אפ צווישן גד און זבולון, שטארקער ווי אלעס אויסגערעכענט ביז יעצט. מען קען זאגן אז דאס איז גאר דאס וויכטיגסטע פון אלעם וואס איז געשריבן געווארן ביז אהער. דאס רופט זיך "אחריות".

עס איז טאקע עפעס וואס איז שוין געווארן אויסגערעכנט דא-דארט צווישן די שורות, אבער עס אנטהאלט אין זיך א גאר דינעם שטריך וואס מען קען צומאל פארזען. און ווער עס האט עס, האט עס, און ווער נישט נישט.

אחריות איז א גאר שטארקער פאקטאר פארן בעה"ב צו אנהאלטן אן ארבעטער פאר א לענגערער תקופה, און פארשטייט זיך צו קענען שטייגן אין ראנג. א גוטער בעל אחריות וועט ווערד זיין אלע געלטער, און פאר אן אומ'אחריות'דיגן איז דאס געלט צומאל ווי געווארפן אין מיסט.

ווען אייער בעה"ב פרובירט אייך מסביר צו זיין אז איר האט נישט דאס ריכטיגע אחריות פאר דער פאזיציע אין וואס איר זענט, הייבט אים נישט אן אויספרעגן און דערקוטשען וואס ער מיינט, און דערנאך אפוארפן יעדן עפיזאד מיט וואס ער פרובירט דאס מסביר צו זיין. עס העלפט אויך נישט קיין פאָפּעריי ווען עס קומט צו דעם, ווייל עס איז א געפיל וואס דער בעה"ב דערשמעקט זייער שנעל און מען קען עס אויך קיין שום פאל נישט פאפן.

אחריות קען ווערן אויסגע'משל'ט אויף זייער אסאך אופנים, און אין יעדן פאל ווייזט זיך ארויס ווי דין עס איז די ליניע צווישן יא און נישט האבן דאס אחריות. אוודאי איז ביי דעם אויך שייך א שטארקער זבולון וואס ווייסט נישט מימינו לשמאל, און פון דער אנדערער זייט קען זיין א שוואכער גד וואס האט געווענליך דאס אחריות אבער נישט ממש אייביג.

לאמיר פרובירן אנצוכאפן עטליכע משלים וועט איר פארשטיין פון וואס מ'רעדט.

ווען עס קומט צו טון א געוויסע סארט ארבעט וואס איז שוין לאנגווייליג - לאמיר אנכאפן א משל פון עמעזאן ליסטינגס: איר האלט שוין סוף טאג, נאכן מאכן מערערע ליסטינגס, און איר זעט אז עפעס איז נישט גוט געטון געווארן. און מ'דארף יעצט איבערגיין א שיינע פאר שטיק און זיכער מאכן אז אלעס איז הונדערט פראצענט גוט, ווייל אויב נישט קען אויסקומען א מינדערוויכטיגן שאדן פארן בעה"ב. לאמיר אפילו זאגן אז דער בעה"ב וועט נישט קענען דערגיין וויאזוי דער שאדן האט פאסירט. וואס גייט איר טון אין אזא מאמענט?

לאמיר אצינד אנכאפן א פיזישע ארבעט: איר ארבעט אויף א דזשאב-סייט און עס קומט שוין סוף טאג. איר האט א ברירה צו בלייבן נאך צוואנציג מינוט אזוי אז מען זאל נישט דארפן מארגן צוריקקומען אהין, אדער קענט איר זאגן: מיינע ארבעטס-שעה'ן זענען שוין אפגעלאפן, און אויב ער וויל שטארק אז עס זאל זיין פארטיג זאל ער מוחל זיין און אריבערקומען עס ענדיגן... איך בין נישט קיין שותף אין דער פירמע; איך באקום דאס זעלבע געהאלט אפגעזען צי מען ענדיגט עס היינט אדער מארגן...

עס קלינגט אייך באקאנט? פרעגט אייך אליין: וואס וואלט איר געטון אין אזא פאל?

און פאר דעם ארבעטער וואס קלערט אז ער באקומט ממילא נישט מער פארן בלייבן אביסל לענגער: האט נישט קיין טענות ווען אייער בעה"ב וועט טאקע נישט וועלן צאלן מער ווען איר בעט אים.

א דריטער משל: איר באמערקט עפעס אין דער פירמע וואס איז נישט דווקא אייער פליכט, אבער



איתמר טובי' פריעדמאן

שטארקע אחריות און מ'קען זיך אויף אים פארלאזן, דאן האט ער א שטארקע אויבערהאנט ווען עס קומט צום פארהאנדלונגס-טיש. מען וועט פאר אים האבן א שטארקע שעצע און ערע, וויסנדיג אז ער נעמט זיין דזשאב ערנסט און מיינט די טובה פון דער פירמע ווי ווייט מעגליך. אזא איינער וועט זיך נישט צופיל דארפן בעטן פאר א העכערונג; ער וועט עס באקומען נאך פאר ער בעט עס.

און פאר די וואס האבן זיך באקלאגט פארוואס מיר האבן אזוי ברמיזה געגעבן די גרינע ליכט פאר גאר ארבעטער אז אריינקומען מיט אפאר מינוט שפעט ברענגט נאכנישט אראפ דעם דאך: דא האט איר געהערט די צווייטע האלב מעשה, אז מ'קען אויך ערווארטן פון זיי אז ביים אהיימגיין זאלן זיי אויך נישט קענען אזוי גוט דעם זייגער ווען עס פעלט זיך אויס. **K**

איתמר טובי' פריעדמאן 845-662-3684
CEO lteam it@lteamfl.com
ר' איתמר טובי' פריעדמאן איז א קאנסולטענט
אינעם תחום פון בעלי בתים מיט ארבייטער
מיט פילע יארן ערפארונג

קענען פארלאזן אויף אייך אז איר וועט האבן אחריות, אז ווען מען געבט אייך אן אויפגאבע פירט איר דאס אויס ביזן לעצטן דעטאל און מען הערט מער נישט דערפון.

אן ארבעטער וועם מען קען איבערגעבן א דזשאב און ער פירט דאס אויס מיט א פונקטליכקייט און מסודר'דיגקייט, איז ווערד צוואנציג מאל אזויפיל ווי איינעם וועם מען דארף נאכקוקן מיט טויזנט אויגן.

איר קענט וויינען און ברעטשען אז אייער בעה"ב געטרויט אייך נישט מיט קיין שום זאך, און וויאזוי קען איך אפילו אויספירן מיין ארבעט ווען ער שטייט און כאפט ארויס די ארבעט פון מיינע הענט, וכו' וכו', (און מיר מאכן נישט אוועק דעם פאקט אז געוויסע בעלי בתים זענען "מייקרא-מענדזשערס" און נעמען אויף ארבעטער להלכה ולא למעשה...) אבער פאר איר מאכט דעם ענדגילטיגן באשלוס איבער דעם, טראכט גוט אריין אין אייער באנעמונג, צי איר זענט נישט דער וואס האט אים געמאכט אייך נאכקוקן אזוי פיל, און צי עס ליגט נישט אין אייער האנט אז ער זאל אייך אנהייבן געטרויען. צום שלוש: ווען אן ארבעטער טראגט א

איר זעט אז אביסל ארויסגיין פון וועג וועט זיין שטארק בייהילפיג און צומאל פארמיידן א קליינעם - אדער גרויסן - שאדן. וועט איר דאן זינגען דעם "ס'איז נישט מיין דזשאב" ניגון, אדער איר וועט מוחל זיין אויף אייער כבוד און טון וואס איז ריכטיג?

פארשטייט זיך אז אויב וועלט איר אויס צו גיין ווייטער אייער וועג, וועט קיינער נישט קענען האבן קיין טענות אויף אייך, אבער אין דער זעלבער צייט האט נישט קיין טענות אויף אייער בעה"ב ווען ער וויל אויך נישט ארויסגיין פון זיין וועג פאר אייך.

אין איין ווארט: דער בעה"ב האט אייך אויפגענומען אז איר זאלט אראפנעמען ארבעט פון אים און נישט צוגעבן. אויב ער דארף נאכקוקן אייער ארבעט און זיכער מאכן אז איר האט אים נישט אויסגעשפילט, האט ער דאך שוין אין דער צייט געקענט אליינס טון די ארבעט מיט א מורא'דיגער פונקטליכקייט, אן דארפן מורא האבן אז ער גייט באקומען א רוף פון א קליענט אז די ארבעט איז געטון געווארן זייער אויבערפלעכליך און מען דארף עס גיין פאררעכטן איינמאל און נאכאמאל. ער האט אייך גענומען כדי ער זאל זיך

מזל טוב!
בעל שומחה

שלום זכר • וואך נאכט
ברית • קידוש

917.803.6443



בארא פארק - וויליאמסבורג - סטעטן איילענד - לינדען - מאנסי - קעטסקילס



Handcrafted. Hand-delivered. Hassle-free.



\$110



\$140



\$100



\$50



\$80



\$72



We make your mishloach manos stunning — so you don't have to. From crafting to wrapping to hand-delivering we help you skip the stress and go straight to the wow.

Purim Pop-Up Locations

Williamsburg Sprinkles, Central Market Boro Park Yossi's 18 & 53
Flatbush Super Nuts Lakewood Alef Judaica
Monroe Doran Judaica Monsey ThanQ New Square Pineapple

ChocolateWise

718.218.7271
chocolatewise.com



private.design0@gmail.com



Depthmark Team | 347.519.1971 | depthmarkgc@gmail.com



כאפצק!

דער שווינדלער אדווערטייזט אין א היימישער אויסגאבע

א גוט יאר, איך וויל איבערגעבן א מעשה פאר דער כאפצעם אפטיילונג. איך האב געזען אן אדווערטייזמענט אין איינער פון די היימישע צייטונגען פון איינעם וואס זוכט אן ארבעטער וואס זאל ארבעטן פונדערהיים. איך בין געווען אינטערעסירט דערין און כ'האב מיך איינגעגעבן. איך האב קאמיוניקירט מיט יענעם דורך אימעיל, און אזוי זענען געגאנגען אימעילס אהין און צוריק. צוביסלעך האבן זאכן אנגעהויבן אויסזען זייער מאדנע. ער איז געווען גרייט צו צאלן זייער א הויך געהאלט וואס האט נישט געמאכט קיין סענס, און אויך האבן זיי צוגעזאגט נאך אסאך בעניפיטן און סערוויסעס וואס זיי וועלן צאלן מיט אלע גאלדענע גליקן. און נאך פאר וואס-ווען, זאגט ער אז איך בין אנגענומען און איך קען שוין קומען ארבעטן. איך דארף נאר אריינשיקן אלע אינפארמאציע, מיין סאושעל און איי-די, צו קענען אנהויבן ארבעטן לעגאל. איך האב געזען אז עפעס איז נישט אין ארדענונג, און אויך איז דער אויסשטעל פון די אימעילס געווען זייער אומפראפעסיאנאל און עס האט נישט געפאסט פאר אן אהערגעשטעלטער קאמפאני. איך בין געגאנגען נאכקוקן דעם נאמען פון דעם מיט וועם כ'האב געהאנדלט, וואס האט זיך פארגעשטעלט אלס ארבעטער ביי דער קאמפאני וואס האט מיך געוואלט אויפנעמען. איך האב אריינגערופן די קאמפאני דירעקט, עס איז א נישט-אידישע קאמפאני וואס איז באזירט ערגעצוואו אין פלארידע. איך האב זיי גערופן פרעגן צי זיי זוכן יעצט נייע ארבעטער און צי זיי האבן אדווערטייזט, און זיי האבן געלייקנט און געזאגט אז ס'האט גארנישט מיט זיי. דערנאך האב איך נאכגעקוקט דעם אימעיל אדרעס און עס איז טאקע געווען פון א פריוואטן אימעיל אקאונט - נישט קיין אפיציעלע זאך פון א קאמפאני. איך האב אים אנגעהויבן דרוקן צו דער וואנט מיט קשיות. זאכן האבן נישט געשטימט, און איך האב עס אפגעלאזט. עס איז וויכטיג צו וויסן אז אפילו פון אן אדווערטייזמענט אין א היימישער אידישער אויסגאבע קען ארויסקומען אזעלכע סארט מכשולות, און מ'דארף אלץ זיין אויף דער וואך. הצלחה רבה. **א**

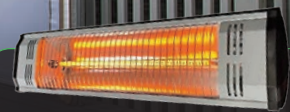
ונשמרתם:

■ עס איז גאר וויכטיג צו געדענקען אז שווינדלער האבן נישט קיין גרעניצן, און דער בלויזער פאקט אז עפעס ווערט אדווערטייזט אין היימישע פובליקאציעס גיבט נישט קיין גרינע ליכט דאס צו קענען געטרויען מיט פארמאכטע אויגן.

האט איר מיטגעלעבט א שווינדל פראוואו אויף די אייגענע הויט? האלט עס נישט ביי אייך. זייט עס מפרסם און ראטעוועט אנדערע פון אריינפאלן דערין. לאזט איבער א מעסעדזש אויף #102 845-200-3313 אדער שיקט עס אריין צו qa@theyingerman.com

2025 Winter Sale

Purim-hosting without the headaches



FREE HEATERS
LIMITED STOCK

Peace of mind.

As Purim approaches, get yourself the peace of mind that comes with hosting without having to worry about the aftermath of drunk Bucherim... Don't miss out on our "Mega Winter Sale" and a chance to receive a free heater with the purchase of your Instant Sukkah. These prices won't last, order now!

845.357.5718 | sales@tristateawnings.com

**Tri State
Awnings®**



100 Sterling Mine Rd.
Sloatsburg, NY 10974
theinstantsukkah.com

Weekly Listing

פי
תשפ"ה
לפ"ק

Best value USED CARS



2014 Chevy Malibu LS

Cloth seats | Remote start
Five passenger
115k miles
Excellent condition
V4 engine

\$6,800



2010 Honda Odyssey

118 k miles
2nd and 3rd row leather seats
Backup camera | Power sliding doors
Excellent condition | 8 passenger

\$8,900



2008 Toyota sienna

134k Miles | 7 passenger
Powered trunk | Sunroof
Leather seats | backup camera
Updated navigation system with
Heated front seats
JBL sound system | Excellent condition

\$8,900



2012 Chevy equinox AWD

100k miles
5 passenger
Excellent condition

\$9,300



2009 Mazda 5

94k miles
Excellent condition
New battery | V4 engine
Cloth seats | 6 passenger

\$5,700



2006 Buick LaCrosse

Leather seats | 117k miles
Five passenger
V6 engine
Heated seats
Heated mirrors

\$6,500



2008 Toyota RAV4 4WD

All-wheel drive | Cloth seats
111k miles | V4 engine
New tires | One owner
5 passenger
Excellent condition

\$8,800



2002 Lincoln Continental

Excellent condition
5 passenger | Leather seats
Heated seats
Heated mirrors
V8 engine | 135k miles

\$6,000



2017 Chevy suburban 4WD

130k miles | 8 passenger
New transmission
Remote start | Sun roof
Tint windows | Leather seats
Memory seats | Heated seats
Auto high beam | Backup camera
New snow tires | Trailing package

\$21,000

Call Or Text: **845.903.2868**

we are located in Monroe

Financing Option
available on
some Vehicles!
Call to inquire

וואס מיר האבן געשריבן.
פאלגנד לייגן מיר אריין די ליסטע פון קארבס און פראטעינס. אבער פאר מיר גייען צו דער ליסטע ווילן מיר אויסשמועסן עטליכע עסנווארג וואס זענען געמישט פון צוויי אדער פון אלע דריי נוטריענטס.
קודם כל איז גוט צו וויסן אז אלע פראטעינס האבן אין זיך אויך פעטנס. אבער אויך זענען דא פארשידענע עסנווארג וואס האבן מער ווי איין נוטריענט: ניס האבן אין זיך אלע נוטריענטס. בונדלעך האבן אין זיך פראטעין און קארבס. מילך און יאגורט האבן אין זיך אלע דריי. אלע סארטן קעז האבן געווענליך אין זיך פעטנס און פראטעין. אבער פוטער האט נאר פעטנס.

ורכאויס דער "מעטאבאליק טייפינג" סעריע האבן מיר ארויסגעשיקט עטליכע זאכן פאר פילע ליינער אויף אימעיל און פעקס, און מיר האבן באקומען בקשות פון מערערע ליינער אז היות זיי האבן נישט די מעגליכקייט עס צו באקומען אויף די אויבנדערמאנטע אופנים זאלן מיר עס אריינלייגן דא אינעם קאלום.
ווי פארשטענדליך איז נישט מעגליך אלעס אריינצולייגן, איבערהויפט דער טעסט וואס באשטייט פון פינף-און-צוואנציג זייטן, און ווי אויך האט מען שוין געקענט באקומען א שטיקל בליק דערויף פון וואס מיר האבן דא געשריבן. אבער מיר וועלן יא אריינלייגן די וואך טייל פון דער עסן ליסטע, וואס איז זייער וויכטיג צו קענען אויסשטעלן די מאלצייטן, און צו פארשטיין

CARBOHYDRATES				
Listed from highest in carbs to lowest				
WHOLE GRAINS	VEGETABLES		FRUITS	
HIGH STARCH	HIGH STARCH	LOW STARCH	HIGH CARB	MEDIUM CARB
Rice, brown	Potato	Cabbage	Banana (Also high starch)	Papaya
Rice, basmati	Sweet potato	Celery	Grapes	Nectarine
Corn	Yam	Cucumber	Figs (dried)	Guava
Millet	Pumpkin	Artichoke	Dates (dried)	Kiwi fruit
Sorghum	Rutabaga	Asparagus	Mango	Watermelon
Wheat *	Parsnip	Lettuce	Pomegranate	Cantaloupe
Rye *	MEDIUM STARCH	Chard	Cherries	Peaches
Triticale *	Beet	Kohlrabi	Persimmon	Apples
Spelt *	Carrot	Spinach	Lychee	Tangerine *
Barley *	Winter squash	Mushrooms	Jackfruit	Pears
Kasha	Zucchini	Mustard greens	Custard apple (cherimoya)	Blackberries
Kamut *	Brussels sprouts	Parsley	LOW CARB	Blueberries
Teff	Radish	Alfalfa sprouts	Raspberries	Plums
Oat **	Turnip	Broccoli	Strawberries	Apricots
Quinoa	Eggplant	Broccoli sprouts	Lemons *	Cranberries
Amaranth	Tomato	Garlic	Limes *	Oranges *
Buckwheat	Scallion	Kale	Grapefruit *	Honeydew melon
* Contains gluten	Okra	Onion	Olives	Raspberries
** May contain gluten and cross-reactive to gluten		Sweet peppers	Rhubarb	Passion fruit
* Potential gluten cross-reactive foods include all grains, dairy products, eggs, soy, yeast, sesame, hemp, tapioca, potato, and instant coffee		Jicama	* Limit citrus to 2-3x per week	
		Collard		
		Summer squash		
		Watercress		



משה ראזענבערג

845.200.3313 #110

Gezintman@theyingerman.com

PROTEINS

All animal proteins have fat as well. Listed from heaviest to lightest

MEAT

Fat in animal proteins is primarily saturated fat, and omega 9.

HIGH PURINE

Liver, beef *

Liver, chicken *

Meat gravies *

Sweetbreads *

Tongue *

Venison

Wild game

MEDIUM PURINE

Beef *

Chicken, dark *

Cornish-Hen *

Duck *

Goose *

Lamb *

Spare rib *

Turkey, dark *

Veal *

LOW PURINE

Chicken, white

Turkey, white

Eggs

* Contains a lot of fat.

SEAFOOD

Fat in seafood is primarily omega 3, and omega 9.

HIGH PURINE

Anchovy *

Caviar *

Herring *

Mackerel ^

Sardine *

MEDIUM PURINE

Arctic char *

Perch (ocean)

Salmon *

Trout *

Tuna, dark ^

LOW PURINE

Pompano

Whitefish

Bass ^

Cod ^

Flounder

Grouper ^

Halibut ^

Snapper ^

Tuna, light ^

^ Has mercury

* Good source of Omega 3

MIXED - NUTS AND SEEDS

All nuts and seeds are mixed of protein, fat, and carbohydrates

All nuts and seeds are low purine. Listed low to high carbohydrates

Macadamia

Omega 9

Pecan

Omega 9, 6

Walnut

Omega 6, 3

Hazelnut

Omega 9

Almond

Omega 9, 6

Brazil nut

Omega 6, 9

Peanut

Omega 9, 6

Cashew

Omega 9, 6

Pistachio

Omega 9, 6

Chestnut

Omega 6, 9

Flax seed

Omega 3, 9, 6

Chia seed

Omega 3, 6

Pumpkin seed

Omega 6

Sunflower seed

Omega 6

Poppy seed

Omega 6

Black cumin seed

Omega 9, 6

Sesame seed

Omega 6, 9

Omeas are listed in order of their relevant content

LEGUMES

All beans are mixed of protein and carbohydrates

BEANS

MEDIUM PURINE

PEAS

MEDIUM PURINE

LENTILS

MEDIUM PURINE

SOY *

LOW PURINE

* Use only Organic and occasionally, preferably fermented

Copyright © ProFunctional 2025 | Call/Text (845) 275-3975 | Fax (845) 757-6379 | Email info@profunctionalhealth.com

ר' משה ראזענבערג איז א "פונקשאנעל נאטוראליסט" מיט העכער צען יאר ערפארונג אין העלפן מענטשן זיך אוועקשטעלן אויף א געזונטן לעבנסשטייגער, מיט דער ריכטיגער דיעטע, מהלך המחשבה, און נויטיגע סומפלעמענטן. אלעס צוגעפאסט פאר יעדן מענטש באזונדער לויט זיין געזונט צושטאנד און לאבאראטאריע טעסט רעזולטאטן. ער טפעציאליזירט זיך אין metabolic, autoimmune, digestive, און brain אישוס. צו באשטעלן אן אפוינטמענט ביי ר' משה קענט איר רופן אדער טעקסטן 845.275.3975 אדער שיקן אן אימעיל צו info@profunctionalhealth.com



GO WITH THE PRO!
NEW YORK
GO-DRIVE
DRIVING SCHOOL

צאלט איר אסאך געלט פאר אינשורנס?

Text or Call Today
845.600.4444

שפארט אייך געלט
מיט'ן נעמען אונזער 'דיפענסיוו-דרייווינג קורס'

איר קענט נאך האבן אייער ספרים שטוב
גרייט
אויף
פסח

כי הם חיינו.. א שטוב צו לעבן

**BOOK
NOOK**

DESIGN

פארוואנדלט אייער ספרים שטוב און א הערליכע תורה'דיגן עקספיריענס,
ווי איר וועט פילן א געשמאק צו זיצן אין לערנען אדער סתם פארברענגען
מיט די קינדער אין פארציילן סיפורי צדיקים.
רופט היינט אריין צו בוק נוק אין הערט וואס מיר קענען אלס טוהן מיט
אייער ספרים שטוב, פאר צוגענגליכע פרייזן.

אויקס יואל ווייס

845.470.4090 | booknookdesign.com | office@booknookdesign.com

BREAKTHROUGH!



הערליכע קאסטום שענק פאר גאר ביליגע פרייזן

- קאסטומיזירט סייזעס לויט אייער לעיאוט
- געמאכט מיט ספעציעלע שטארקע מאטריאלן
- צענדליגע קאלירן אויסציוועלן פאר אייער שטוב
- ספעציעלע 1" דיק שעלווס

Introducing Shafé by Booknook;
Low cost custom strong bookcases
starting at under \$500 a bookcase,
Available in 26 colors, and many options.
price includes delivery and installation.

אליקס יאקא ווייס

845-470-4090 ext 2 | Shafebookcases@gmail.com

Shafé

BOOKCASES

BY BOOKNOOK DESIGN



געברענגט צו אייך דורך:



123 Elm street, Monroe N.Y. 10950

☎ 845.599.9000 ☎ 845.500.1400 ☎ 845.373.3102

אלעס ארום דרייוון, קויפן,
ליעסן און פאררעכטן
קארס און טראקס
פישל גאלדבערגער

ויס180...

נויעס

פון פיק-אפ טראקס, ספעציעל די F-150 ווערסיע, און די גרעסערע ווערסיעס דערפון, וואס זענען די מערסט פארקויפטע פיק-אפ טראקס אין די פאראייניגטע שטאטן.

אויפ'ן פערטן פלאץ קומט "קרייסלער", היינט מיט'ן מער קאמפליצירטן נאמען Stellantis וואס האט פארקויפט 1.3 מיליאן קארס, אראפ פון א יאר פריער מיט גאנצע פופצן פראצענט.

אגב: די סעיל ציפערן זענען באזירט אויף דער קאמפאני בכלל, און אויפן יעצטיגן יארגאנג למספרם - נישט לויטן "מאדעל יאר". אין אנדערע ווערטער: אויב די פירמע האט יעצט פארקויפט א קאר וואס איז פאבריצירט געווארן פינף יאר צוריק, איז עס א סעיל פאר 24, אפילו דער קאר איז שוין בעצם געווען ביים דילער פאר פינף יאר און געווארט אויף א קונה ביז יעצט. גענוצטע קארס ווערן נישט גערעכנט אין יערליכע קאמפאני סעילס.

א, עס איז ריכטיג, אז טעסלא מוטשעט זיך מיט סעילס אויף די "סייבער-טראקס", און שלאגט פאר גרויסע דיסקאונטס פאר דער 24' ווערסיע פון די ווילד אויסזעענדע קארס/טראקס. "פלאר" קארס - דאס הייסט אז זיי זענען געווארן ארויסגעשטעלט אלס ביישפילן, קענען באקומען א דיסקאונט פון 2,600 דאלער, אין צוגאב צו נאך א טויזנטער. אבער די סעילס גייען פארט שוואך, ווייל די קומענדיגע 25' ווערסיע קען באקומען א ספעציעלע קרעדיט פון 7,500 דאלאר צו וואס די 24' ווערסיע איז נישט בארעכטיגט.

אנהויב יאר 24' זענען סייבער-טראק סעילס געווען זייער שטארק, אבער ווי שפעטער א מאנאט זענען די סעילס אלס מער געפאלן, אנקומענדיג ענדע יאר צו שטוינענד שוואכע נומערן, וואס האט זיך אויך אריבער געכאפט צו שוואכערע סעילס ביי טעסלא S ווערסיעס.

באריכטן אויף גלאבאלע קאר סעילס פאר 24' למספרם הייבן אן אריינצוקומען.

"דזשענעראל מאטארס" פון אמעריקע איז ווייטער דער קעניג פון דער וועלטליכער אויטא אינדוסטריע, ארויספירנדיג 2.7 מיליאן קארס און טראקס פון די פירמע'ס דילערס צו קאסטומערס. דער ציפער איז ארויף פיר פראצענט פון א יאר פריער.

טאיאטע סעילס ארום דער וועלט איז געשטיגן מיט 3.7 פראצענט, צו א יערליכער פארקויף ראטע פון 2.33 מיליאן קארס פון אלע קאטעגאריעס צוזאמען. די יאפאנעזע פירמע איז דערמיט נומער צוויי ארום דער וועלט.

נומער דריי איז געווען פארד, וואס האט פארקויפט 2.07 מיליאן קארס און טראקס. עכט וואלט מען געדארפט זאגן טראקס און קארס, ווייל דער הויפט זייל פון פארד'ס עקזיסטענץ איז די פירמע'ס סעריע

אין א שטארק פאזיטיווער נייעס פאר ביליגע גאזאלין פרייזן, האט א סטעיט סופרים ריכטער שארף ארויסגעווארפן א שטאטישע אנקלאגע קעגן דער אויל אינדוסטריע איבער פארשידענע "ענווייראמענטאלע שווינדל".

דריי יאר צוריק, אונטער מעיאר דיבלאזא, האט ניו יארק סיטי אנגעקלאגט BP, Shell, און Exxon, פארן אנגעבליך "פארפירן און באשווינדלען" ניו יארקער איינוואוינער איבער "די ענווייראמענט" און דעריבער דארפן זיי ווערן געהאלטן פאראנטווארטליך.

יעצט האט דער ריכטער געאורטיילט אז די סיטי האט נישט קיין שום באווייזן אויף זייערע באשולדיגונגען. א ריכטער אין ניו יארק האט שוין ארויסגעווארפן אן ענליכן אורטייל דריי יאר פריער, און נאך אזעלכע קלאגעס זענען שוין געפלוין פון געריכט אין עטליכע אנדערע סטעיטס. **K**

סודות פון קאר מאניפעקטשערינג - 6

אז מען באטראכט אלטע אפגענוצטע קארס, קען מען טרעפן ראסטיגע חלקים. דאס קומט פון דעם וואס ביז ארום פערציג יאר צוריק זענען קאר מאטארן געווען געבויט אויף אזא וועג אז דער רויך וואס האט זיך דורכגעשעלענגלט דעם מאפלער סיסטעם האט זיך צוזאמגעשטעלט מיט אקסידזשען אין דער לופט, און צוזאמען האט דאס געברענגט א כעמישע רעאקציע ביי די אייזערנע חלקים פונעם מאפלער און אנדערע חלקים פונעם קאר, און געברענגט אז ס'זאל ווערן פארזשוווערט.

היינט-צוטאגס, אויסער די מיטלען וואס מיר האבן שוין דערמאנט, ווערן אסאך דרויסנדיגע חלקים פון די קארס געמאכט פון פלעסטיק, "פייבערגלעס", און נאך ענליכע מאטעריאלן, וועלכע זענען נאטורליך נישט אויסגעשטעלט צו ווערן ראסטיג. אזוי ארום איז היינט כמעט נישט פארהאן אזא זאך צו טרעפן ראסט אין א גוטן קוואליטעט קאר.

קאר קאמפאניס זענען אזוי פארזיכערט אז קארס וועלן נישט ווערן ראסטיג, אז זיי געבן א וואראנטי דערויף, אדער "ראסט פראטעקשאן" פלענער, אפטמאל ביז אזוי לאנג ווי צען יאר.

טויפס

Purim
Birthday
Anniversary
Tenoyim Poem
Invitation
Corporate

Brighten the lives of
everyone around
you with a
**Personalized
Nightlight** that's as
unique as they are!



B320



B281



B289



B289



B321



B203



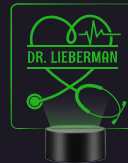
B383



B322



B209



B273



B241

Price: \$45. Photo Light \$65. Color changing lamps can be Personalized with Name, Shape, Logo, Poem and Graphics in Yiddish and English. Works with 3-AA batteries or USB plug. Approx Size: 7" x 6", 16 Color Remote.

Call/Text/WA

347.389.5551

www.LacLarde.com

LacLarde@gmail.com

Catalog available by text or email

א לאנגע ס'געווע הפסקה!



PesekZman
IS BACK!

SNAP A BAR AND
SAVOR THE MOMENT.
YOU DESERVE A BREAK!



HeartWorks



אין קורצן פון פריער: יהושע רופט אן יצחק פאר הילף איבער זיין פרוי'ס געזונטהייט צושטאנד. דורכאויס דעם שמועס ווערט יצחק געוואויר אז מארק האט קיינמאל נישט איבערגעגעבן פאר חיים דאס געלט וואס ער האט ארויסגענומען פון אים מיטן ציל צו העלפן די ביזנעס. זיי פארדעכטיגן אים און נישטערן דורך זיין אפיס אין דער שטילקייט פון דער נאכט. נאכן זוכן א ווילע געבט יהושע אויף און גייט ארויס, און יצחק זעצט פאר צו זוכן. ער טרעפט א קארטל וואס איבערראשט אים, און לויפט ארויס פונעם אפיס אין שאק.

אפריקע: דער בלויער אויג פארבינדט זיך מיטן רויטן קאקטוס און מעלדט אים איין אז ער שרעקט זיך פאר זיין שאטן. ער ראט אים צו אנגיין ווייטער, און אין פאל זאכן ווערן פארפלאנטערט זאל ער טון לויט ווי ער האט אים אנגעזאגט.

באקאנט. ביסטו נישט געווען זייער מיטהעלפער וואס האט זיי באשיצט און שטענדיג געהאלפן? לאמיר הערן, וואס האט יעצט פאסירט? וואס דארפסטו יעצט פון זיי? איין מינוט, ביסטו נישט צוזאמען מיט זייער פארברעכענדישן רינג אז דו זוכסט זיי יעצט מיט ליכט?

"הער אפיציר" האט דזשיקאב געענטפערט מיט א געבראכענער שטימע, "איך בעט אייך, אטאקירט מיך נישט יעצט און העלפט מיר ארויס. איך בין יעצט דא מיט א מיסיע צו כאפן פארברעכער, און נישט צו ראטעווען."

"אהא," האט יענער סקעפטיש רעאגירט, "און איך דארף זיך גלייבן!? וואס גענוי גייט דיר יעצט אן וועגן זייער צושטאנד? דו ווילסט זיי אפשר גיין באזוכן און זיך פאראייניגן מיט זיי און נעמען א טייל אין זייערע אקטיוויטעטן?"

נאכן אריינאטעמען שווער האט דזשיקאב מיט אייניגע ווערטער געשילדערט אין קורצן די געשיכטע און די פליכט וואס ליגט יעצט אויף אים, פון וואס דער אלטער איז נישט געווארן באנומען נאר געבליבן שטייף.

"שיינע געבעקס," האט דער אפיציר ארויסגעברומט, "איך זע אבער נישט וויאזוי דאס קען האבן א פארבינדונג מיט דער ווארהייט. הער אויף צו פארקויפן לאקשן."

"גוט" האט דזשיקאב געפלאצט און גענומען אן אפענסיווע ליניע, "אויב ווילט איר נישט ארויסהעלפן אומשולדיגע מענטשן און זיין א טייל אין ברענגען פארברעכער צו יוסטיץ, איז נישט. איך וויל צוריקדרייען מיין אומרעכט פון העלפן שלעכטע לייט זיך ארויסדרייען פון געזעץ, אבער איר, וואס שטעלט פאר גערעכטיגקייט, האלט נישט ביים מיטארבעטן. פיין, איר מוזט נישט, איך וועל שוין טרעפן אנדערע געזעץ-טרייע אינסטאנצן."

"אהה," האט זיך דער הארטער אפיציר ענדליך געבוין, "זאגסט אז דו האסט חרטה אויף דייןע אומארנטליכע טאטן. גוט, איך וועל דיר איבערגעבן אלע אינפארמאציע וואס איך האב דא דאקומענטירט, און קענסט טון דערמיט וואס דו ווילסט. אפילו אויב דו ווילסט זיך טרעפן מיט זיי, גלייב איך ממילא נישט אז דו וועסט דאס קענען באווייזן.

"איז אזוי, די געשיכטע מיטן עלטערער, אממ..."

"פרעד?" האט אים דזשיקאב דערמאנט.

"יא, איך זע אז דיין קאפ ארבעט נאך גוט צו געדענקען דייןע פארברעכערישע פריינט," האט דער אפיציר פארגעזעצט צו טשעפען. "אויב איך געדענק גוט איז ער פארשוואונדן געווארן פון לאנד קיין ערגעצווא. איך וועל נאכקוקן פונקטליך דא אין די

וי ער שפאנט אויף צוריקוועגס אין א שטיינעריגן און שטרויכלנדיגן וועג, האט זיך געשפירט מר. שטיינער ווען ער האט גענומען דעם טרייבל אין די האנט. ער האט טיף און שטארק אריינגעאטעמט און געדורקט די נומערן. די קלאנגען האבן זיך געלאזט הערן שארף און געלאסן, און זענען אריינגעדונגען טיף אין הארץ, אים צוריקטראגנדיג מיט צענדליגער יארן אין א בליץ סעקונדע.

עטליכע לאנג-פארגעסענע געזיכטער זענען אים אופגעשוואמען פאר זיינע אויגן, און ער האט נישט געוואוסט וואס צו קלערן איבער זיי. ער האט ווירקליך נישט געוואלט זיך צוריקקערן און אריינקריכן אין דער ווייטאגליכער פארגאנגענהייט.

עס האט אים דעריבער גאנץ לאנג גענומען זיך צו שטארקן און איבערקומען זיין ווידערווילן, און דורכפירן די ווייטע טעלעפאנישע פארבינדונג פון זיין לוקסוסרייזער ווילא אין קאליפארניע צום קליין שטעטל אין איידעהא, און דערמיט זיך פארבינדן צוריק צום פארשטייבטן אמאל פון ווייטאג און ארעמקייט.

"איידעהא פאליציי דעפארטמענט," האט א דיקע שטימע אופגעהויבן, "וויאזוי קען מען אייך העלפן?"

"א גוטן, מיין נאמען איז דזשיקאב סטיינער," האט ער געזאגט מיט א קווענקלנדיגער שטימע, "איך בין א געוועזענער איידעהא איינוואוינער. איך וואלט זייער געוואלט באקומען מער אינפארמאציע איבער געוויסע איינוואוינער פונעם שטעטל. מען רעדט פון צוויי אינגען וועלכע האבן זיך יארן צוריק פארפלאנטערט מיטן געזעץ."

"גוט" האט די פאליצייאישע שטימע רעאגירט, "איך וועל אייך אריבערפירן צו דער אפטיילונג וואס גיבט זיך אפ מיט אלטע טעקעס."

נערווירנדע מעלאדיעס האבן געשפילט אין די ענדלאזע ווארטנדיגע מינוטן, צושפילנדיג צו זיינע אנגעשטרענגטע נערוון, ביז אן עלטערער אפיציר איז צוגעקומען צו דער ליניע.

"א גוטן, איך הייס דזשיקאב סטיינער, איך האב..."

"דזשיקאב? סטיינער?" האט דער אפיציר איבערגעזאגט ווי א ווידערקול.

"יא," האט דזשיקאב באשטעטיגט אומגעדולדיג. "איך וויל וויסן אויב איר פארמאגט אין אייער באזיס עטוואס אינפארמאציע איבער דעם היינטיגן סטאטוס פון די צוויי ראבינסאן ברידער וועלכע זענען געזוכט געווארן דורך ענקער דעפארטמענט מיט יארן צוריק."

"דזשיקאב!!" האט דער עלטערער אפיציר אויסגעשריגן מיט פאטאס. "יעצט דערמאן איך זיך פון וואו דיין נאמען קלינגט מיר

קאפ וואנט

דאקומענטן.

"און סטיוו?" האט דזשיקאב געפרעגט מיט אינטענסיווער שפאנונג.
"ווארט א מאמענט," האט דער אפיציר געזאגט, ווען א גערויש פון אלטע פאפירן וואס מישן זיך הערט זיך אינעם הינטערגרונד. "איך געדענק אז... אה... דא איז ער. עס ליגט מיר נאך גוט אין די ביינער. אוי האב איך דאס גענומען פערזענליך; איך האב דאך זיי געוואלט כאפן און איינשפארן אויף אלע קאסטן, און עס האט מיר פיינ געציפט ווי דער געמיינער אינג האט זיך ארויסדערווישט פון לאנד."

"ווער?" האט דזשיקאב איבערגעפרעגט.

"איך האב דיר געזאגט, דער עלטערער, פרעד. איך האב עס דא פארציכנט. אנטוויקלונג: פרעד ראבינסאן ווארשיינליך אנטלאפן פון לאנד, נאך וואס די אינטערפאל באריכטעט איבער אנטדעקטע שפורן פון אים אויפן וועג צו אפריקע."

"אפריקע?!" האט דזשיקאב זיך הויך געוואונדערט.

"יא, האט דער אפיציר פארווע באשטעטיגט. "מיין פריינט, איך בין שאקירט אז דו כאפט נישט אליין. אפריקע איז דאך א נעסט פון אזעלכע סארט בלוטיגע פארברעכער ווי ער, וואס זוכן זיך צו מאכן א גרינגן דאלער דורך פארקויפן 'בלוט דיאמאנטן' מיטן פארשקלאפן יונגע קינדער און זיי צווינגען צו ארויסגראבן שטיינער אין אוממענטשליכע ארבעטס באדינגונגען."

"ניין!!!" האט דזשיקאב זיך צושריגן ווי נישט מיט זיין שטימע.

"יא, עס איז פיינפול," האט דער אפיציר געזאגט מיט מיטלייד. "קינדער ליידן ביטערליך."

"ניין, נישט דאס," האט דזשיקאב געמאכט מיט די הענט. "און וואס איז מיטן יונגערן ברודער סטיוו? דו וויסט וואו ער געפינט זיך?"

"ס'טוט מיר לייד, אבער ניין," האט דער אפיציר העפליך געענטפערט.

"אהא, איך מיינ אז איך ווייס יא," האט ער צוזאמגעקלאפט די הענט. "א דאנק הער אפיציר, איך וועל אייך לאזן וויסן און שטיין אין פארבינדונג אויב מען דארף אייער הילף אין די ווייטערדיגע שטאפלען."

"נישטא פארוואס," האט דער אלטער זיך געפריידט, און פרובירט ווייטער צו ציען דעם שמועס מיט אן אלטן לאנדסמאן. "איך האב הנאה אז דו האסט זיך אפגעקערט פון דייענע שלעכטע אקטיוויטעטן, און..."

ער האט געוויס ווייטער געפלודערט, אבער דזשיקאב האט דאס ניטאמאל אינאכט גענומען. באלד ביים באקומען די קריטישע אינפארמאציע האט ער האסטיג אראפגעהאקט און שנעל גערופן דעם וואס ווארט אויס אויף דער אויפדעקונג.



דער זאל האט געווירבלט מיט פילע גוטהארציגע אידן, וועלכע האבן אראפגענומען פון זייער צייט און אויסגעשטרעקט זייערע ארעמס צו שענקען

בלוט, מיטן גוטהארציגן מאטיוו צו ארויסשניידן זייער ניר פונעם קערפער פאר א איד וועמען זיי קענען נישט, כדי צו ראטעווען יענעם'ס לעבן. "תזכו למצות," האט א שלאנקער יונגערמאן פול מיט ענערגיע אויסגעשריגן פאר יעדן וואס האט פארלאזט דעם זאל.

זיין טעלעפאן האט זיך צוקלונגען, און ער האט א בליק געטון דערויף. ער האט זיך טיף צוקרעכצט און אויפגעהויבן.

"הושע, מיר טוען וואס מיר קענען," האט יצחק אים פרובירט צו טרייסטן און מוטיגן. "דער באשעפער וועט זיכער העלפן."

יא, איך פארשטיי דיין ווייטאג. עס איז זייער פיינפול צו זען ווי א ווייב ליגט קראנק, און איך קען זיך פארשטעלן אז דו האסט מורא אז מענטשן כאפן פאר וועמען מען פירט דורך דעם דרייוו.

"אבער ווען איך קוק זיך דא ארום, און איך זע וויפיל אידן קומען און רייסן זיך אוועק פאר א פרעמדן מענטש וועמען זיי קענען בכלל נישט און זיי ווייסן נישט ווער עס איז, ווער איך צוגאנגען פון ערשטיוונג פון דעם אהבת ישראל און גוטסקייט וואס איז פארהאן. יהושע, מיט אזא פאלק קענסטו זיין רואיג און זיכער אז עס וועט זיין א פאסיגער נדבן. און מיט דער הילף פון אונזער גרויסן באשעפער קענסטו זיין הונדערט פראצענט זיכער אז גאר אין נאנטן וועסטו אלעס קענען פארציילן אין פריידן."

א פרישער רוף האט איבערגעהאקט דעם חיזוק שמועס.

"אוי, יהושע, אנטשולדיגט. שטעל זיך פאר ווער עס רופט מיר יעצט אריין, דער גרויסער פילאנטראפ שטיינער. ער האט מיר געהאט צוגעזאגט אז ער וועט נאכגיין און פארשן אין זיין אלטן היימסטאט'ס ארכיוון איבער דעם אידענטיפיקאציע קארטל וואס איך האב געפינען אין מארק'ס אפיס.

"וואס זאגסטו? ער האט דיר געפרעגט וואס עס איז פארגעקומען אין זיין אפיס?"

"אוי געוואלד, עס איז צרות. איך בין געווען צו איבערגענומען פון מיין געפינס און איבערגעלאזט די גאנצע איבערקערעניש ווי עס שטייט און גייט. אוי, דאס איז נישט גוט.

"וואס האסטו אים געענטפערט? אה... אז עס איז ווארשיינליך געווען דער זעלבער פארברעכער וואס האט גערויבט די דעזיין? פיינ, איך האף אז ער פארדעכטיגט טאקע נישט. אויב איז ער טאקע א נידריגער מאן זוך איך בכלל נישט אז ער זאל כאפן אז מיר זענען שוין אויף זיין וויידל און זיך קענען ארויסדרייען פון נעץ.

"אקעי, זיי געזונט יהושע, בשורות טובות."

אין איין אטעם איז יצחק ארויסגעלאפן פונעם זאל צו די בליקן פון די אנוועזנדע, און מיט א קלאפעדיג הארץ אויפגעהויבן דעם רוף פון מה שטיינער.

פארזעצונג קומט אי"ה

Historic Savings for NYC Residents! ב"ה

*Save 20% on your Con Edison.
electric bill — on top
of the HEAP program.
Very limited slots.
are available!*

Call to reserve your spot 347-661-9266

וואלט איר געוואלט?!

זיין א טראסטבארע
מענטש

באשטימען און
אויספירן צילן
און מער...

רעדוצירן 'סטרעס' און
אנגעצוינקייט

דערגרייכן פיל מער
באלאנסירן אייער צייט
צווישן זיך\משפחה\
ביזנעס
לעבן מיט אחריות

**לערנט איין
דייסודות פון**

**טיים
מענעדזשמענט
טעלע-קורס**

מיט'ן בארימטן עקספערט און מחנך
הרב **יקותיאל יודא**
שפוטץ שליט"א

המפתחות
להצליח

•פארדינט 15 שעה וועכענטליך!

845.335.3900 ,2

7 קורצע סעסיעס באגלייט מיט עקסערסייז | Time manegment & goal sheets

Celebrate

Celebrate with your loved ones in Israel this Purim!

Choose from our unique packages which include delicious cakes, fine wines, savory desserts and more.

Let your Mishloach Monos be the one they get excited about.

Deliveries throughout Israel

Place your order
00972(0)548441790
esteeandcocoa.com
cake@esteeandcocoa.com

ESTEE & CO.COQ

chani@montage-designs.co

EVERYTHING IN GIFTING, ENGRAVED

• WOOD • ACRYLIC • LEATHER

Call, Text, Email to request our
Purim 2025 Catalog

845.202.3531
BeeCeeCustom@gmail.com

BEECEECUSTOM

Now accepting Purim orders

SINCE 2018

Write Aid

FAST, RELIABLE WRITING SERVICE. SPECIALIZING IN POEMS AND LYRICS FOR ANY OCCASION.

- Poems to go with a gift
- Thank you Teacher, Rebbe, Therapist
- For Chusen/Kallah packages
- Thank you Employer/Employees
- To the Machatunim
- And anything else you want on paper!)

אי. מיר שרייבן אויך אין אידיש
צענטליכער צופרידענע רעפרענטעט

Contact us today! Email: info.writeaid@gmail.com | Call/ Text: 718.514.6560

Hiring Outside salesperson:

Commercial Kitchens, High Potential

please call/text 929-289-3593

email mendels@gsikitchens.com

WEISBERG

FINANCIAL CONTROL & ACCOUNTING

YOUR PARTNER IN FINANCIAL CLARITY

Abraham Weisberg | 845.713.3334 | info@weisbergcpa.com

Cash in your points for top value.

» SAME-DAY PAYMENTS
» SUPERIOR CUSTOMER SERVICE

CloudNine MILES

845-306-4545 // info@cloudninemiles.com

160
180

**AIRBAGS
AREN'T
ENOUGH.**

After an accident, you need full support. FWD Collision offers fast towing, expert collision repair, and on-the-spot car rental to get you moving forward!

24-HOUR TOWING CAR RENTAL CAR REPAIR

Hillel Tyrnauer 845.366.5588

FWD
collision

NEW PLANS!!

Premium High Speed 5G
600GB WI-FI Hotspot Plans

\$65 Monthly

verizon T AT&T

20 activation Fee
Tax or monthly Fee
Hotspot device cost

one year contract.

techspot

SELLING/RENTING:
•COMPUTERS
•DESKTOP
•MONITORS
•LAPTOPS
•TABLETS
•ACCESSORIES
•WIFI PLANS
•HOTSPOT DEVICES & MORE

Mon - thurs 9-5 Fri 9-12
13 Lemberg unit 001
call before coming
Shipping available

Call/text
845.604.3075
TechspotMonroe@gmail.com

VACATION RENTAL

LARGE APPT
4 Spacious Bedrooms
with 3 Baths

SMALLER APPT
1 Spacious Bedroom
with 1 Bath

BEST LOCATION!
- NEAR SHUL
- NEXT TO SUPERMARKET
- EVERYTHING PROVIDED EXCEPT FOOD
- VIEW A BEAUTIFUL STREAMING WATERFALL ALL DAY!

Bloominggrove / Monroe

Call/Text for availability
845-774-8129
Keep the number

Plus 6 bedroom apt in
All Year Round
Full service / מעטעל

**מאכט איר א שמחה, א דינער,
אדער האט איר א ביזנעס און
דארפט סטעמפס
מיר פארקויפן סטעמפס פאר
גאר ביליגע פרייזען און מיר
דעלווערען בחינם**

**רופט שוין
646-748-3799**

**אדער אימעל
Swiftmailpacking@gmail.com**

Mishloach
Manos

WITH A BOTTLE



for the grandmother

AROMA
FINE FRAGRANCES

1670 49th St • 347.675.9223
aromafinefrances1@gmail.com

CALL, EMAIL
ANY TIME
WE DELIVER
Call us to inquire
about our purim hours

aromafinefrances.com

MEGA WINTER BLOWOUT!

We are fully stocked
with all kosher phones,
MP3 players
and accessories.

come in grab super deals
for the best prices ever!

**FREE
DELIVERY**
ALL OVER NEW YORK



**EZ
WIRELESS**
THE KOSHER CELL PHONE STORE

718.302.1500
3 Van Buren Dr. #101, Monroe NY 10950

A Beautiful Private House

With A Nice Play Area In A Acre Land

Available For Weekends Or In For Several Nights During The Week

40'x16' Dining Room with 32 chairs
9 Bedrooms | 2 Kitchens | 8 Bathrooms

Off Gibber Rd | On The Viznitz Eruv
10 Minutes Walk From The Viznitz Yeshiva | 1 Minute Walk To Gourmet Glatf

Call For Reservation All Year Round 845.537.6000

SPECIAL
PROMOTION
ONLY \$1,795



OPTION TO RENT APARTMENT
with 3 Bedroom | Dining Room | Kitchen | 2 Full Bath

ALSO OPTIONAL TO RENT THE SIMCHA HALL WITH 100 CHAIRS

ATTENTION NON-PROFITS

Drive funds. Without breaking the bank.

Build your non-profit website
for only **\$79/month**



Your Branding



Dynamic Images



Your Mission

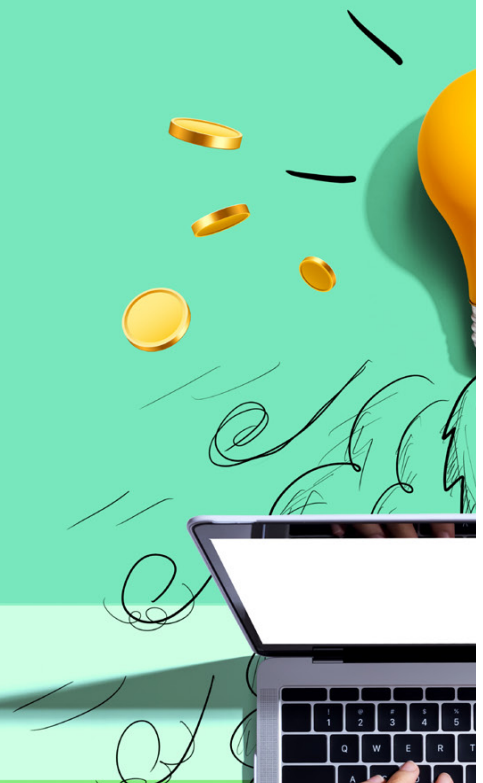


Enhanced Donation Options



simplefundraising — **SIMPLEFUNDRAISING.ORG**

INFO@SIMPLEFUNDRAISING.COM



פארוואס איז די קאקד מיט איר שטערקערע
וואוקס, נישט אלעמאל א בעסערע אויסוואל?



השקעה האמליין • 347-772-1558

דריק 5-1-3 פאר קלארקייט אין דעם נושא!

The financial knowledge for your financial freedom

Mishloach Manos

WITH A BOTTLE

NEW!
BEAUTIFUL MISHLOACH MANOS PACKAGES!

A gift for you

TO: _____
FROM: _____
AMOUNT: _____ SIGNATURE: _____

ROMA
FINE FRAGRANCES

for the teacher

ROMA
FINE FRAGRANCES

1670 49th St • 347.675.9223
aromafinefragrances1@gmail.com

CALL, EMAIL ANY TIME WE DELIVER
Call us to inquire about our purim hours

aromafinefragrances.com

Treat your loved one in Eretz Yisroel to

A Winning Moment



פרווה - ב. שהכל
בהשגחת הרב
הגדול
המפורסם

Our wide selection of peanut chew platters in unique designs will get countless compliments for its impressive style and taste.

Choose your style mosaic and make any event a winning and unforgettable experience: • New baby • Anniversary • Graduation • Moving house • Birthdays • Hostess gift • Shabbos and Yom Tov • Treating anyone, including yourself...

U.S. #845-582-8205
For orders: 02-537-3931 | pcmosaics@gmail.com | www.peanutchewsil.com

TREAT WITH DISTINCTION
Peanut Chew
Mosaics

אן ערפארענער בוקקיער מיט יארן עקספיריענט אין טון
אקאונטינג און בוקקיער פאר ביזנעסער אין אן אקאונטענט אפיס
נעמט יעצט אן פריוואטע קליענטן פאר גאר גוטע פרייזן
מיר קענען אייך אויסשטעלן די ביכער
פילן טעקסעס און אנגרייטן פינאנציעלע סטעיטמענטס
רופט הייט לעפקארטש
845-544-5360
lchaimfinancials@gmail.com



Start your website now

Full website for just **\$675**

→ Writing

→ Design

→ Develop

→ SEO

→ Hosting

Get a professional, friendly website for your business for only \$675.
Plus, enjoy worry-free hosting and maintenance for **just \$49/month**.
We'll take care of everything, from design to updates, so you can focus on
what you do best—running your business. → Your Website, Done.

845.925.5881
info@maxifyteam.com



→ [Maxifyteam.com](https://maxifyteam.com)

Mishloach
Manos

WITH A BOTTLE



for the friend

marimedia

AROMA
FINE FRAGRANCES

1670 49th St • 347.675.9223
aromafinefrances1@gmail.com

CALL, EMAIL
ANY TIME
WE DELIVER
Call us to inquire
about our purim hours

aromafinefrances.com



HOME DÉCOR | DINING | JUDAICA | GIFTS

accents
JEWELRY FOR YOUR HOME

MISHLOACH MANOS IN ISRAEL

It's Obvious. It's Accents.



For Her



For Them



For Him



For Employees



For More
Accents
Inspiration

INFO@ACCENTS.CO.IL 1929-4464283 +972-542152503

ACCENTS.CO.IL

Purim Schedules & Deadlines • Adar 5785 • Feb./Mar. 2025

Sunday	Monday	Tuesday	Wednesday	Thursday	Friday	Saturday
Feb 23	Feb 24	Feb 25	Feb 26 DEADLINE: Pre Purim Issue Ad deadline: 5:00 PM	Feb 27	Feb 28	Mar 1 שב"ק פרשת תזריע שקלים
Mar 1 Pre Purim Issue On Newsstands	Mar 2	Mar 3	Mar 4 DEADLINE: Purim Issue Ad deadline: 5:00 PM	Mar 5	Mar 6	Mar 7 שב"ק פרשת תזריע זכור
Mar 8 Purim Issue On Newsstands	Mar 9	Mar 10 DEADLINE: Vayakhai Issue Ad deadline: 5:00 PM	Mar 11	Mar 12 העניית הסתר	Mar 13 פורים	Mar 14 שב"ק פרשת חיי שרה חושן מטות כזרים
Mar 15 Vayakhai Issue On Newsstands	Mar 16	Mar 17	Mar 18 DEADLINE: Pekudie Issue Ad deadline: 5:00 PM	Mar 19	Mar 20	Mar 21 שב"ק פרשת ויקהל כזה
BE SEEN!				אינך מסתתר		

LET'S UNMASK YOUR BUSINESS

This Purim, stand out, don't hide! Make sure your business gets the attention it deserves with Yingerman. Whether it's bold branding, strategic marketing, or eye-catching ads, we help your business shine—no disguises needed!

ADS@THEYINGERMANN.COM

MENDY REISMAN 845.666.0056 EXT. 3
SALES MANAGER

SHMAYA ZICHERMAN 845.666.0056 EXT. 113
CLIENT RELATIONSHIP

YAKOV YOSEF GREENBAUM 845.666.0056 EXT. 105
CLIENT RELATIONSHIP

אינך מסתתר

GREETINGS
FROM DUBAI



For the world's best
TEACHER!

SHOP ONLINE >>> THEMELTNY.COM

17 MAIN ST. (URBAN SQ. MALL) MONSEY NY. 10952
845.517.7500 // 845-664-4449 // THEMELTNY.COM

melt

CONVENIENT CARE WITH PROVIDERS YOU TRUST

New! United Refuah
Preferred Providers



**EXCLUSIVE SAVINGS WITH
PRE-NEGOTIATED RATES**



**NO PAPERWORK CLAIMS
SUBMITTED FOR YOU**



**SIMPLE CHECK IN LOW
FLAT-FEE CHECK IN RATE**

Members have the freedom to choose any doctor or hospital worldwide. Preferred providers simply add extra savings and convenience for members.

FEATURED PROVIDERS:



KāMIN HEALTH
URGENT CARE CENTERS



Aizer



**Kindercare
Pediatrics**

**Doctors and Clinics: Offer enhanced and seamless care
for your patients. Become a preferred provider.**

Preferred@unitedrefuah.org | (440) 772-0700 Ext 142

MENTION THE YINGERMAN WHEN APPLYING



MEMBERSHIP STILL ONLY

Single: \$199/month

Couple: \$349/month

Family (3-6): \$499/month

(440) U-REFUAH

www.unitedrefuah.org

info@unitedrefuah.org