

אינסערטאן

פורים המשולש

אינהאלטסרייכע שמועסן מיט נוצבארע טיפס און געדאנקען וויאזוי
צו האבן א פרייליכן און רואיגן פורים: וואס צו טרינקען, וויאזוי צו
טרינקען, גיין נאך געלט, טיילן געלט, און אלעס ארום

טא/טא

קרייט יואל

מאנטי

בארא פארק

וויליאמסבורג

משנכנס מרבין בשמחה



I thought I'd always
be drowning in pills.



admarkny.com

**It took just 4 months
and I'm pill free!**

You can be free too! Choose our complete package, or reach out for private consultations, guidance, and support on your way to lasting success.

KOSHERSKINNYSHOT™

845.456.8661
THINWELLNESSCLUB.COM

 **ThinWellnessClub**

FAST ACTION WEIGHTLOSS INJECTIONS.
STARTING AT \$249/MONTH

WE ARE BACK AGAIN!

SPEAKER RENTAL

FOR PURIM



המכשיר "וולפוב סולו"
• מחיר \$150 אחת

PURIM RENTALS: 347-779-2345

FOR YEARLY RENTALS CALL: 202-656-8742



Musical Deals
Musical Instruments, Pro Audio & service

We are open for walk-ins every Friday from 12:00 PM to 2:00 PM

Sunday-Thursday by appointment only

Visit us at our showroom located at 1317 45th St. in the Basement

Because nobody remembers the salad.



Mashmanim
CATERING + EVENTS



Free Taster Box

Get a taster box delivered to your door to help you choose your menu for your simcha booked until Purim.

When you choose Mashmanim for your event, you can count on a heimesh, balabatish celebration crafted to perfection down to the last detail.

No matter the occasion or budget, Mashmanim makes every simcha unforgettable.

Get in touch at 845.694.6141 or orders@mashmanim.com



מטור
זרוב
יבסר

Always
golden
service



ארי אדלער

א פרייליכן פורים

ROADWAY
LEASING



845-426-5000 | 233 W Rte 59, Nanuet, NY 10954 | sales@roadwayleasing.com

RICH.
ELEGANT.
MAJESTIC.
AFFORDABLE.

take advantage of this
crazy promotion, just in
time for your purim and
pesach ad's.
now affordable, without
compromising on quality.



PROMO CODE: CR-AZY

PROJECTO
Media

845.570.7824

Ads-ProjectoMedia@gmail.com



AMISH BUILT



Carved by hand, honed by generations.

Beneath sturdy beams and smooth finishes lies something deeper, a commitment to excellence that time cannot erode. Swingit Playsets are more than places to climb and swing; they're the result of generations honing a craft, ensuring that every child's laughter is supported by strength, safety, and timeless quality.

swingit

PLAYSCAPES



24-HOUR
TEA ROOM

GUEST
LOUNGE

SHUL ON
PREMISES

INDOOR
POOL

SAUNA

FITNESS
CENTER

Pesach in Hunter 5785



Heimish
Gourmet Food

Daily
שיעורי תורה

Inflatable Balloons
Throughout Yom Tov

Full Day Camp
Program On-Premises

Geshmake
Baalei Tfilah

Live Musical
Performance

Nightly Shows for
the Entire Family

Separate
Swimming Hours

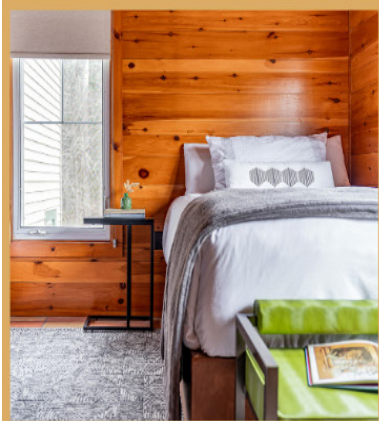


MELOUR
RESORT

6302 Main St.
Tannersville, NY 12485

RESERVE NOW

Hunter Mountain Kosher
info@hmkosher.com
hmkosher.com | 845.218.1122



Tennis Court



Private Lake Kayaking



Basketball Court



Large Pool



Sauna



Jacuzzi



Game Room

LUXURY POCONOS MANSION

Surrounded by 37 acres of pristine Poconos nature, Azure Poconos Mansion is the perfect setting for family gatherings, Bar Mitzvahs, Shabbos retreats, and Sheva Brachos.

Recently renovated, it accommodates up to 60 guests with luxurious beds, linens, modern amenities, and ample indoor/outdoor spaces for celebration and relaxation.

Experience a retreat with private lake, sports courts, chef's kitchen, game room, kayaks, and scenic trails—ideal for family fun and relaxation.

PRIME WEEKENDS GOING FAST. CALL TODAY!

(484) 258 9879 📞

WWW.AZUREPOCONOS.COM | AZUREPOCONOS@GMAIL.COM



Jeunesse

CRAFTED For complexity and sophistication | *AGED* For 27 months in French and American Oak
RESERVED For the moments that last a lifetime



[888] 275-8575 | ArkMortgage.com

Ark Mortgage Inc. • NMLS ID 103915 • 400 Rella Blvd Montebello, NY 10901
Licensed Mortgage Banker NYS Department of Financial Services; also licensed in AZ, CA, CT, CO, FL, NJ, PA & TX

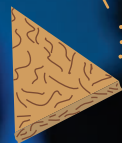
דאס בעסטע

משלוח מנות.

פאר'ן רב, רבי, דיין, מחותן...

אדער קענט איר דאס
באשטעלן פאר'ן
אייגענעם פורים סעודה.

ORIGINAL TASTE...



mediadpt.com



רבי'שע
רונדעביגע
קוגלעך



ארגינעלע זאפטטיגע

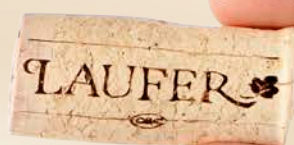
ירושלמי'ער
לאקשן קוגל

347.352.1270

SPECIALIZING IN ROUND KUGEL



Yerushalmi kugel - Potato kugel - Salt & pepper kugel - Sweet lukshen kugel - Onion kugel



משכנס מרבין בשמחה



18

פאסטמאן

22

כח היחיד

26

גוטערמאן

30

שטאטסמאן

34

כורים המשולש

49

כורים אויף מארס

52

פינאנצמאן

58

באלבאטיש

64

געזונטערמאן

61

כאפצעם

68

ויסעו

70

מיט'ן קאפ אין וואנט

דער קומענדיגער "אינגערמאן"
אויסגאבע וועט בעז"ה ערשיינען
זונטאג פרשת פקודי

פאר פידבעק און קאמענטארן
צו שרייבער אדער ארטיקלען:

845.200.3313 #101
EDITOR@THEYINGERMAN.COM

שגיאות מי יבין

מיר טוען זיך אנטשולדיגן אז
פארגאנגענע וואך איז
אריינגעגאנגען אין אונזער
אויסגאבע א זאך וואס קומט
נישט נאך אונזערע סטאנדארטן.
מיר האבן בעז"ה גענומען די
נויטיגע שריט אז עס זאל נישט
נאכאמאל פאסירן.

THE YINGERMAN
FREE WEEKLY PUBLICATION

MAILING

215 MOUNTAIN VIEW DR.
MONROE, NY, 10950

OFFICE

[845.666.0056](tel:845.666.0056)

OFFICE EMAIL

INFO@THEYINGERMAN.COM

ADVERTISING

ADS@THEYINGERMAN.COM

WEBSITE

WWW.THEYINGERMAN.COM

© The Yingerman Publication. Published by The Yingerman Publication Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced in print or digital form without prior written consent. The publisher reserves the right to edit all submissions for clarity, length, and editorial standards. Submitted materials will not be returned. The Yingerman Publication is not liable for the kashrut of any advertised product or service featured in these pages. Additionally, The Yingerman Publication assumes no responsibility for the content of articles, advertisements, or referenced books within this publication.



**WE SHOP EVERY
INSURANCE COMPANY
AT EACH RENEWAL!**

Call or Text:

845.751.9299

Chat with our automated system: 844.450.1070

quote@blueshineinsurance.com

LET US DO THE WORK!

פורים שחל להיות בשבת

סֵיק מִלֵּחַ חֲנוּת מֵאֵל קֵאֲלֵסֶנִי

PURIM
2025

COMES IN NICE
GIFT BOX

^friedcomedia.com



WITH WINE

\$95

WITHOUT WINE

\$75

MANY OPTIONS
TO CHOOSE FROM

REQUEST OUR
FULL CATALOG



845.915.9920

10% DISCOUNT FOR ORDERS PLACED
BEFORE MARCH 3. MIN. 5 BOARDS

DELIVERY AVAILABLE ALL OVER

**קאטשענער
פֿירש**



א ווארט
פונעם
רעדאקטאר'ס
שרייב טישל

רעדאקציע טישל

דער רעדאקטאר

845.200.3313 #101

אליהו הנביא, די מגילה און ר' יונתן שווארץ

לקרות המגילה בעונתה כדי להזכיר שבחיו של הקדוש ברוך הוא ותשועות שעשה לנו, והיה קרוב לשווענו כדי לברכו ולהללו, וכדי להודיע לדורות הבאים שאמת מה שהבטיחנו בתורה, ומי גוי גדול אשר לו אלקים קרובים אליו.

אז מען רעדט שוין פון "ס'איז גוט, זאל זיין אזוי", איז פאסיג צו ברענגען א גוט ווארט אויף דעם וואס מיר האבן געהערט נאכזאגן פון דעם באקאנטן עסקן און גוט-זאגער ר' יונתן שווארץ, אז די גרעסטע הוצאה ביים חתונה מאכן איז נישט צירונגען, נישט דאס שטריימל און נישט די חתונה נאכט, נאר דער "זאל זיין אזוי".

מען גייט אריין אין צירונג געשעפט קויפן א זייגער, מען מאכט אפ א בודזשעט פון פופצן הונדערט דאלער, אבער דער געשעפטסמאן וואס זוכט צו מאכן געלט, ברענגט ארויס עטליכע סארטן, דאס ביליגסטע פאר זיבעצן-הונדערט דאלער און דאס טייערסטע פאר 3,500 דאלער. מען קוקט אהער און אהין ביז מען באשליסט אז איין זייגער געפעלט פאר יעדן, אבער עס קאסט ניינצן הונדערט טאלער. מען טראכט ארויף און אראפ, דער יונגערמאן מאכט שנעלע חשבונות אין זיין קאפ, און רופט זיך אן: "נו גוט, זאל זיין אזוי..." און מען גייט ארויס מיט א פרישן לאך פון פיר הונדערט דאלער וואס איז בכלל נישט געווען אין פלאן.

און אזוי גייט עס פון געשעפט צו געשעפט. מען וויל קויפן א טיש און בענקלעך פאר צוועלף הונדערט דאלער, און מען קויפט פאר פופצן הונדערט דאלער, ווייל "זאל זיין אזוי..."

און ווען מען קומט אן צום לעצטן שבע ברכות האט דער "זאל זיין אזוי" אפגעקאסט אזא צוואנציג אדער דרייסיג טויזנט דאלער.

דארף מען געדענקען וואס דער הייליגער רבי ר' אלימלך זי"ע שרייבט, אז יעדע מידה קען מען אויסנוצן סיי צום גוטן און סיי צום שלעכטן, און א מענטש דארף טרעפן דעם מיטל-וועג.

ווען עס קומט צו שווערע מצבים און דער מענטש דארף זיך מחזק זיין, דארף מען נוצן דעם "זאל זיין אזוי" צו גלייבן אז אלעס איז גוט אפילו מען זעט עס נישט יעצט אויף דער מינוט, לעבן מיט הכרת הטוב צום אויבערשטן און חזר'ן די אני מאמינ'ס, ביז ווען מען שפירט די רואיגקייט פון א קינד וואס ווייסט אז אלעס וואס זיין טאטע טוט פאר אים איז גוט.

אבער ווען עס קומט צו אויסגעבן געלט, דארף מען לעבן מיט א בודזשעט און זיך נישט לאזן פארפירן פון דעם "זאל זיין אזוי" צר הרע, און זיך טרעפן אין חובות וואס נעמט אוועק די מנוחה פון א מענטש.

א פרייליכן פורים! **K**

דער הייליגער תולדות איז אמאל געפארן צו א דארף אפרעכטן א ברית. ס'איז געווען א שווערער וועג, מיט רעגן און בלאטע. אנקומענדיג אהין האט ער געזען אז ס'איז נישטאמאל דא קיין מנין, און דער צדיק איז געווען צובראכן איבערן מצב.

נאך א וויילע האט מען געזען פונדערווייטנס אן אלטער איד שלעפט זיך, איין טריט אויפאמאל, ביז ער אנגעקומען צום אכסניא, און מיט אים איז געווען מנין. מען האט זיך געשטעלט דאווענען, און געמאכט דעם ברית. דער עלטערער איד איז געזעסן דארט און מיטגעהאלטן. מען האט אים געוואלט מכבד זיין זיך אנצווארעמען אביסל פון דער קעלט, האט מען געפרעגט צי ער דארף א טיי. "ס'איז גוט, זאל זיין אזוי", האט ער געענטפערט, און ער האט געטרונקען די טיי.

דערנאך האט מען אים געפרעגט צי ער וויל עפעס עסן, האט ער געענטפערט מיטן זעלבן נוסח: "ס'איז גוט, זאל זיין אזוי!" אויף יעדער זאך וואס מען האט אים געפרעגט האט ער געענטפערט דאס זעלבע: "ס'איז גוט, זאל זיין אזוי." דער תולדות האט אים געפרעגט מיט וואונדער פארוואס ער ענטפערט אזוי אויף יעדער פראגע, האט ער געזאגט: "דוד המלך זאגט שוין אזוי: "אשרי העם, שככה לו" - וואויל איז צו דעם פאלק, וואס אויף יעדער זאך וואס פאסירט זאגט מען, שככה לו - ס'איז גוט, זאל זיין אזוי."

דער תולדות איז נתפעל געווארן פון דעם ווארט און האט געוואלט ווייטער פארברענגען מיט דעם איד, אבער דאן איז ער פארשוואונדן געווארן. האט דער הייליגער תולדות געזאגט אז דער אלטער איד איז געווען אליהו הנביא, וועם מ'האט אראפגעשיקט פון הימל אים צו דערמאנען אז מ'דארף שטענדיג זיין צופרידן, ווייל יעדע זאך וואס דער באשעפער טוט, און אין יעדן מצב וואס א מענטש געפינט זיך - אלעס איז גוט.

אז מען קוקט אין די חסיד'ישע ספרים אויף פורים זעט מען אז דאס איז דער יסוד פון פורים. דער נס פון פורים איז געווען א צוזאממשטעל פון געשעענישן, וואס יעדע פאר זיך האט אויסגעקוקט נישט גוט, אבער צוזאמען האט זיך עס צוזאמגעשטעלט צו א נס וואס האט געראטעוועט כלל ישראל.

יעדן יאר פורים קומען אראפ די השפעות און חיזוק אין אמונה, צו לעבן מיטן באשעפער אפילו ווען מען זעט נישט קלאר וויאזוי זאכן גיין זיך אויסארבעטן. א איד לעבט שטענדיג מיטן יסוד אז אויב דער באשעפער האט אים אריינגעשטעלט אין דעם מצב, דאן איז עס גוט און זאל זיין אזוי. ווייל מיר זענען דעם באשעפער'ס קינדער, און א טאטע האט ליב זיינע קינדער און טוט פאר זיי נאר וואס איז גוט.

אין די ווערטער פונעם הייליגן רמב"ם: "שהנביאים עם בית דין תיקנו וציוו



THE CROWD PLEASER





דעם אינגערמאנ'ס טיש
845.200.3313 #102
qa@theyingerman.com

פאקטאקאן

טעלעפאן רוף, אימעיל, טעקסט מעסעדזש, אדווערטייזמענט, און סיי וואס, קען מעגליך זיין א שווינדל, האט מען כמעט גארנישט אויפגעטון. מיטן זיין וואכזאם איבער יעדן פרישן שווינדל טוט מען נישט אויף צופיל; דער עיקר איז ארויסצונעמען פון יעדן פרישן שווינדל אז מ'דארף זיין וואכזאם אלעמאל און איבעראל.

#134

איך האב געזען אפאר וואכן צוריק האט איינער גערעדט וועגן דעם שווערן טרעפיק אין מאנסי. ס'קומט יעצט פורים, און פורים איז עס פארשטייט זיך ערגער ווי א גאנץ יאר, וויל איך זאגן וואס איך טו שוין די לעצטע פאר יאר, און כ'מז'אז זייער א גוטע עצה. אנשטאט צו גיין טראגן משלוח מנות איינס אזיגער, ווען די גאסן ווערן שוין אנגעלייגט, שטייט מען אויף אביסל פריער, און מען פארט ארום ניין אזיגער צופרי. די גאסן זענען נאך ליידיג, און מ'קען ארומגיין מיט א רואיגקייט. און עס האט נאך א מעלה אז מ'קען זיין רואיג א גאנצן טאג און מ'קען רואיג עסן די סעודה, ווייל מ'ווייסט אז משלוח מנות איז שוין מסודה.

#135

א גוטן, פארגאנגענע וואך איז געווארן באשריבן אינעם כח היחיד קאלום די תורה עניינים ארגאניזאציע. איך וויל בעטן אויב מ'קען אריינלייגן דעם נומער פון זייער האטליין וואו מ'קען אנקומען צו די שיעורים. ישר כח.

ענטפער פון רעדאקציע:

דער נומער פון דעם תורה עניינים האטליין אין אמעריקע איז 718.298.2077. אין קאנאדע: 647.797.0056. אין ענגלאנד: 0330.1170305.

#133

א גוטן, איך האב שטארק הנאה פון דעם כאפצעם קאלום. עס וואלט געווען ראטזאם פאר דעם וואס האט געהאט א שווינדל וואס איז געווען אדווערטייזט אין א היימישער אויסגאבע, וואלט מען לכאורה געדארפט ארויסשרייבן א נאמען, אויב מען קען ביטע מפרסם זיין מער דעטאלן. אזוי וועלן אנדערע וויסן זיך צו קענען היטן דערפון, און אזוי אויך אז די אנדערע אדווערטייזמענט קאמפאניס און אויסגאבעס זאלן וויסן נישט אריינצולייגן יענעם'ס עד.

ענטפער פון רעדאקציע:

דער ליינער האט נישט דערמאנט דעם נאמען פון דער פירמע, דעריבער האבן מיר עס נישט אריינגעלייגט. אבער דער אמת איז אז צו זיין פארנומען מיט ספעציפישע דעטאלן פונעם שווינדלער אדער פון די פירמע נעמען וועלכע שווינדלער נוצן, קען צומאל דינען קעגן דעם ציל פון ברענגען אן אויפזאכונג זיך צו היטן פון שווינדלערייען. דער עיקר ציל מיטן נאכברענגען די אלע פערזענליכע געשיכטעס און פרישע סקעמס חדשים לבקרים, איז אז עס זאל אריינגיין אין קאפ אז די שווינדלער הויערן אויף יעדן איינעם און נוצן אלע ערליי טאקטיקן אריינצונארן זייערע קרבנות, און מ'דארף שטענדיג שטיין אויף דער וואך.

ווען מ'לייגט דאס גאנצע געוויכט אויף א ספעציפישן שווינדל, א ספעציפישע קאמפאני, א ספעציפישן סארט אימעיל, וכדו', קען דאס ברענגען אז דער מענטש זאל מיינען אז דאס איז דער עיקר פון וואס ער דארף זיין געווארנט, און נאר אויב ער הערט דעם קאמפאני נאמען אדער ער זעט אז מען נוצט די ספעציפישע שווינדל מעטאדן, בלויז דאן דארף דאס אנצינדן א רויט לעמפל.

דער אמת איז אבער פונקט פארקערט: ווי יעדער ווייסט וואקסן די שווינדלער און זייער מעטאדן ווי שוואמען נאך א רעגן. היינט נוצן זיי טשעיס, מארגן נוצן זיי וואלמארט; היינט פרובירן זיי צו באקומען אייער סאושעל סעקיוריטי, מארגן פרובירן זיי זיך צו אריינבאקומען אין אייער קאמפיוטער. און אזוי גייט עס ווייטער זייער שנעל און געפארפול.

אלזא, אזוי לאנג ווי מען אנערקענט נישט אז יעדער איינציגסטער



EARLY BIRD

25
%
OFF

ENTIRE STORE

SALE

ANYTHING & EVERYTHING



**JUST
ARRIVED!**

**ELEGANT
DESIGNS
OF MEN & BOYS
SUITS, TISH BAK-
ITCHES,
MADE FROM
HAND PICKED
FABRIC**

BORO PARK
718.871.7841

WMSBG
718.923.6060



MONSEY
845.352.2702

KIRYAS JOEL
845.782.7720



EUROPEAN MADE

NEW

MAJESTIC רבנישע בעקיטשע'ס

גרויסע אויסוואל פון מלכות'דיגע קאלירטע
קאסטום דיעזיינט טיש בעקיטשעס
ספעציעלע סחורה מיט א הערליכע פוט



**2025 TISH
BEKITSHE
COLLECTION**





G & G THE LARGEST SELECTION OF STYLES

הרב בנציון אוירינג שליט"א

דעם גרויסן עסקן ר' שלמה אייזנבאך ז"ל, פארוואלטער פון דער "מוניות אייזנבאך" טעקסי פירמע. אינאיינעם האבן זיי געהאלפן באפרייען אידן פון טורמע, און אסאך עוסק געווען אין אפראטעווען נפטרים פון געשענדעט ווערן, שטייענדיג אין א צייט ווען ניתוחי מתים איז געווען אן אנגייענדע ערשיינונג רח"ל.

אבער דער גולת הכותרת פון זיין עסקנות איז זיכער געווען דאס גרינדן די ארגאניזאציע "זק"א.

אנגעהויבן האט זיך עס ווען ר' בנציון איז געווען אקטיוו אין דער "חסד של אמת" ארגאניזאציע, וועלכע פלעגן אנקומען צו דער סצענע פון יעדן אומגליק ארויסצוהעלפן מיט כבוד הנפטרים. אויסער די עסקנים פון חסד של אמת פלעגן אויך קומען גוטע אידן און צוהעלפן מיט פארשידענע הילף ביי די סיטואציעס. ארויסהעלפן האט באדייט צו צוזאמנעמען אברים אד"ג.

די עסקנים האבן געארבעט שווער, און עס האט נישט אויסגעזען אז עפעס דארף זיך טוישן אין דעם הינזיכט. אבער אין חודש תמוז תשנ"ה האט פאסירט א שרעקליכע זעלבסטמארד טערא-אטאקע דורך א טעראריסט וועלכער האט זיך אויפגעריסן און אומגעברענגט פינף אידן הי"ד. די עסקנים פון חסד של אמת האבן דארט שווער געארבעט טראץ די שוידערליכע סצענעס, און ווי אויך האבן נאך אידן ארויסגעהאלפן מיט דער ארבעט. אבער נאכן ענדיגן די ארבעט האט זיך ארויסגעשטעלט אז עס פעלן געוויסע אברים. די עסקנים האבן זיך דערשראקן און ווייטער געזוכט אין יעדן מעגליכן ווינקל, אבער גארנישט געפינען.

הערשט שפעטער איבערן טאג, האט א איד אריינגערופן ר' בנציון און אים דערציילט אז ער איז געקומען אלס וואלונטיר ארויסהעלפן אויף דער סצענע און גענומען אלעס וואס ער האט געטראפן ביי זיך אין אויטא, אבער צוליב א סיבה האט ער געמוזט אוועקפארן אינצווישן, און אצינד וויל ער אלעס אריבערברענגען צו ר' בנציון.

דאס האט געגעבן א שטארקן שאקל פאר דער חסד של אמת ארגאניזאציע, ווייל דאס באדייט אז צוליב פארנאכלעסיגונג דארפן די משפחות פון די נפטרים אריבערגיין אזויפיל צער און עגמת נפש. ווען אזא געשיכטע האט זיך איבערגעשפילט, זענען די עסקנים געקומען צו דער החלטה אז עס מוז קומען א טויש אין דעם הינזיכט.

דאן איז באשלאסן געווארן אז פון דעמאלט און ווייטער וועט מען בלויז צולאזן אזעלכע וואס זענען קוואליפצירט זיך אפצוגעבן מיט דער ארבעט, און מ'קען בלויז באשטעטיגט ווערן נאכן דורכגיין א קורס וואס וועט געבן די ריכטיגע געצייגן וויאזוי צו זיך צו פירן.

ין רוב פעלער ווען מען ברענגט ארויס דעם "כח היחיד" פון א מענטש וועלכער האט געגרינדעט אן ארגאניזאציע וכדו' און דערמיט געברענגט א רעוואלוציע, וועט געווענליך זיין דאס מציאות אז בשעת מען רעדט פון אים איז ער נאכאלץ דער איינציגסטער און אויסשליסליכער פארוואלטער איבער דער ארגאניזאציע. אבער אין אונזער פאל וועלן מיר באשרייבן א איד וועלכער איז געשטאנען אין שפיץ ביים גרינדן א היסטארישע רעוואלוציע אין כלל ישראל, און עס איז זינט דאן געווארן גאר גרויס און פארשפרייט, וואס האט געברענגט צו דער עפענונג פון מערערע פילאלעס איבער פילע ערטער. אזוי ארום אז טראץ וואס דער איד איז נאך שטארק אקטיוו אין דער ארגאניזאציע, זענען שוין אבער דא א רייע מיטעלעפער פון אסאך ערטער, וואס באמת קען יעדער איינער פון זיי ווערן באשריבן אין גאנצע בלעטער. פארט וועלן מיר זיך קאנצענטרירן אויף דעם איינעם עסקן, נאך וואס ער האט פאקטיש געגרינדעט די ארגאניזאציע, צוזאמען מיט נאך א גרופע העלדישע אידן וועלכע האבן געטוישט די וועלט מיט זייער עסקנות.

דער קאנדידאט איז דער עסקן נמרץ לכל דבר שבקדושה, הרב בנציון אוירינג שליט"א, יושב ראש זק"א ירושלים, וואס אויסער זיין עסקנות און איבערגעגעבנקייט אין זק"א איז ער אויך אן אקטיווער הצלה מיטגליד און אן עסקן פאר אידן וועלכע שמאכטן אין טורמע, און וואו אימער עס איז דא עפעס וואס קען נוצן הארץ און עסקנות איז ער דערין בכל לבו ונפשו.

זיין ראלע אין הצלה האט זיך אנגעהויבן ווען ער איז געווען א מלמד אין "ת"ת שומרי אמונים". אמאל האט פאסירט אז א קינד איז אראפגעפאלן אינמיטן שפילן, און עס האט זיך אים צעבראכן צוויי ציינער. א מלמד האט זאפארט געכאפט א שטיקל וואטע און עס אריינגעלייגט ביי די ציינער אפצושטעלן דעם בלוט פלוס. און ר' בנציון האט געכאפט זיין אויטא און אפגעפליגן מיטן קינד צו א לאקאלן שפיטאל.

שוין טיף אינמיטן וועג האט ער פלוצים געהערט א קוויטש אינעם אויטא. דאס קינד האט זיך אנגעהויבן צו שטיקן, און ר' בנציון איז געווארן דערשראקן און אנגעהויבן פליען צום עמענדזשענסי רום, ווען דאס קינד פארלירט דעם קאליר אויפן פנים און ווערט בלוי. אין עמענדזשענסי רום האבן די דאקטורים גלייך געכאפט אז דאס קינד שטיקט זיך פון דעם שטיקל וואטע. זיי האבן גלייך ארויסגעצויגן די וואטע פונעם קינד און אים ב"ה געראטעוועט. די איבערלעבניש, מיט נאך עטליכע עפיוזאדן וועלכע האבן נאכגעפאלגט, האט באוואויגן ר' בנציון זיך צו גיין לערנען און זיך אנשליסן אין הצלה.

אין דער זעלבער צייט האט ער אנגעהויבן מיט עסקנות, ארויסצוהעלפן



און האט זיך זאגאר אויסגעשפרייט און געעפנט זיך צו צענטערן איבער אייראפע. אויך איז שוין זיך געקומען צוהילף ביי פארשידענע טראגישע געשענישן איבער דער גארער וועלט, א שטייגער ווי צונאמיס און טעראר-אטאקעס.

זיך האט זיך ארויסגעשטעלט זייער העלדיש דורכאויס די שרעקליכע גרוילטאטן ביים שרעקליכן אומגליק אום שמיני עצרת תשפ"ד, אקטאבער 7 למספרם, ווען עס האבן זיך אויסגעפּעלט פיר-און-צוואנציג שעה'יגע אקטיוויטעטן, צו גיין פון הויז צו הויז און פון שטעטל צו דערפל, צו טרעפן און אידענטיפיצירן די העכער טויזנט קערפער וועמען מען האט געדארפט אפגעבן דעם לעצטן כבוד.

אויך דורכאויס דער מלחמה אין אוקריינע, איז זיך געקומען צוהילף ארויסצוראטעווען הונדערטער מענטשן וועלכע האבן נישט געהאט די מעגליכקייט צו אנטלויפן פון די באמבאדירטע שטעט, א שטייגער ווי אלטע אידן און משפחות מיט פיצלעך.

אן אקטועלע קרישקעלע ארום זיך, איז די לעצטיגע זיצונג וואס זיך וואלונטירן האבן אפגעהאלטן מיט דער טראמפ אדמיניסטראציע אין זיין מאר-א-לאגא וואוינארט, הארט איידער ער איז אריינגעקומען אין ווייסן הויז, צו באהאנדלען פלענער איבער גרינדן אן איינהייט צו היילן וואלונטירן - פון סיי וועלכע ארגאניזאציעס - פון טראומא וואס באגלייט זיי נאכן מיטלעבן שוידערליכע סצענעס.

ווי געזאגט איז זיך "א היינט פיל גרעסער ווי די בלעטער פון "אינגערמאן" קענען פארנעמען, און יעדער וואלונטיר אין זיך האט א גאנצע בוך צו דערציילן. אבער מיר האבן זיך בעיקר קאנצענטרירט אויף דער גרינדונג פון דער ארגאניזאציע צו צייגן וואס עס באדייט דער כח פון א רעוואלוציע, וואס הייבט זיך אן שפינען פון קליינע פעדימער, און ווערט שפעטער א פעלץ.

דער גרעסטער לימוד וואס מיר קענען ארויסלערנען דערפון איז, אז טאקע פון עטליכע דורכפאלען, נאך עטליכע געשיכטעס וואס האט שיער פארמאכט די "חסד של אמת" ארגאניזאציע, האט מען אנשטאט זיך לאזן פירן פונעם דורכפאל, אויפגעהויבן די אויגן צום הימל און אריינגעטאנצט צו גרינדן נאך א שטענערע און בעסערע ארגאניזאציע, ברענגענדיג א כבוד המתים און אין דער זעלבער צייט אויך א כבוד החיים. **k**

אויב האט איר א געדאנק פון א פערזענליכקייט וועלכער איז פאסיג צו ווערן באשריבן אין דעם קאלום, ביטע זיך פארבינדן מיט אונז דורכן רופן #107 845.200.3313 אדער שיקט אן אימעייל צו sw@theyingerman.com



הרב בנציון אוירינג שליט"א

דעמאלט האבן די עסקנים ר' בנציון אוירינג, ר' שלמה אייזנבאך (הנ"ל), ר' יואל בראנד, ר' יואל קלאפהאלץ און ר' מתת' וויינבערג, געגרינדעט די נייע באשיידענע ארגאניזאציע "זק"א, וואס באדייט: אנטשיידן די קרבנות פון א אומגליק.

אין אנהייב האט זיך בעיקר געארבעט ארויסצוהעלפן מיט כבוד הנפטרס ביי אן אומגליק. אבער זייער עסקנות האט זיך אויסגעשפרייט נאך ווייטער, ווען זיי האבן שווער געקעמפט קעגן דער גזירה פון ניתוחי מתים, וואס זיי האבן ב"ה מער ווייניגער באוויזן צו טוישן. עד היום הזה קומען נאך ליידער פאר געציילטע ניתוחי מתים פראוון, און ר' בנציון איז טאקע פון די שטארקסטע קעמפער, און קומט פערזענליך אראפ אין די געריכט הייזער און שלאגט זיך אפצוהאלטן דעם שאנדפולן אקט פון דער ציוניסטישער רעגירונג. דער חידוש פון זיך איז אבער אז עס איז אן ארגאניזאציע וואס איז שוין לאנג ארויס פון די ירושלימ'ער גרעניצן; עס איז שוין היינט פארשפרייט אין אלע זעקס פראווינצן וואו עס וואוינען פרומע אידן אין ארץ ישראל. זיי פארמאגן היינט זעקס-און-דרייסיג אייגענע אמבולאנסן, צוויי-און-פערציג אינטערנאציאנאלע איינהייטן, פינף-און-זיבעציג אפיסעס אין ארץ ישראל, מיט א מאסיווער באזע פון 3,846 וואלונטירן.

אין די פארלאפענע יארן איז זיך "א אינגאנצן ארויס פון דער אייגענער הויט,

ליהודים
היתה
אורה זו
תורה

דער בילד אגז הערליך!

600
לומדים
ביגיעה
והתמדה

אבער דער מציאות

קען זיין ווייטאגליך

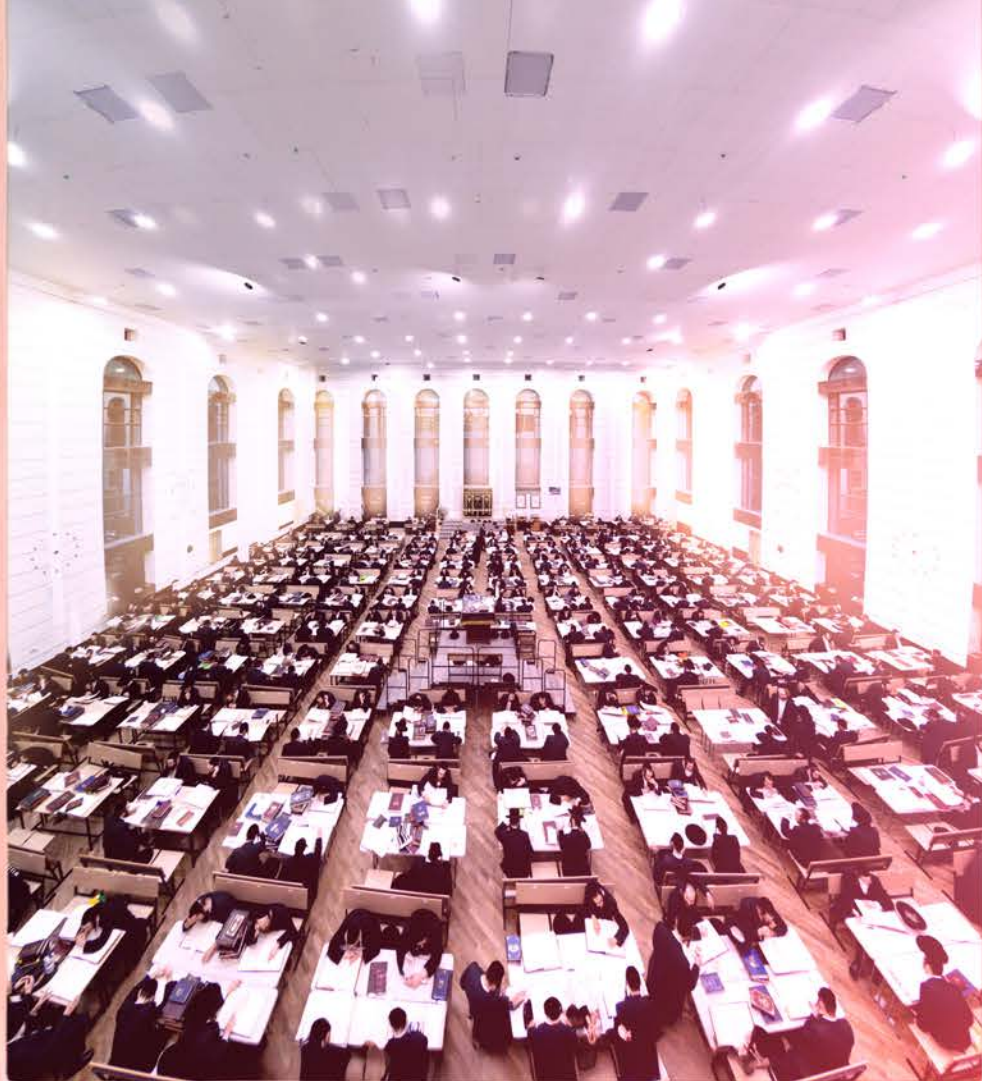
אויב מיר וועלן איגנארירן
דעם שווערן מצב אין די גאס

וואס פלאגט די
הנהלת הכולל
צו דעקן די
ריזיגע קאסטן

צום
קומענדיג

מאנטאג און דינסטאג תשא הבעל"ט

Tagline | 845.324.1000



על אל דעם שווערן מצב,

פארזיכערן מיר דעם חרמת קרן התורה

845-250-3332

פארוואס וויל זי נישט הערן מיינע שוועריגקייטן?

שאלה:

א גוטן, איך וויל פרעגן א שאלה וועגן זיך אויסשמועסן מיט דער ב"ב. איך בין אן ארבעטער, און איך בין ב"ב שיינ מצליח. די ארבעט איז שווער און קומט מיט אסאך פרעשור פון בעלי בתים און דעדיינס, אבער איך בין ב"ב זייער צופרידן פון דעם און איך האב א גוטן סיפוק אין דעם. ווען איך קום אהיים האב איך ליב זיך אויסצושמועסן און אראפנעמען פון מיין פרעשור. איך פארצייל פאר מיין ב"ב די שוועריגקייטן און ווי ווייט דאס דרוקט אויף מיר, און איך זוך איר חיזוק און א שטיקל שטארקייט פון איר. לעצטנס זאגט זי מיר אפט אז זי האט נישט ליב ווען איך טו דאס; זי וויל נישט הערן מיינע פראבלעמען, און זי וויל נישט דארפן זיין דער וואס געבט מיר דעם חיזוק וואס איך דארף. עס האט מיר זייער געשטערט ווען איר האב דאס געהערט פון איר, און איך פרוביר ווייטער צו שטופן אז אונז זאלן זיך אויסשמועסן. איך פרוביר איר יא צו פארציילן מיינע שוועריגקייטן, אבער עס ארבעט נישט. זי ארבעט נישט מיט.

איך וויל פארשטיין, דארף נישט א פארפאלק זיין ווי שותפים? איז דען נישט גוט ווען דער מאן איז אפן מיט זיין ב"ב איבער אלעס וואס ער גייט אדורך??

תשובה:

קודם כל: ווען מען זעט אז עפעס ארבעט נישט, און אפילו נאכ'ן פרובירן איין מאל און נאכאמאל גייט עס נישט, איז דאס א סימן אז דאס איז נישט דער וועג.

מען דארף נאר אריינטראכטן צי איז עס ביסודו נישט דער מהלך. אדער איז עס פשוט ווייל מען טוט עס נישט אויפן ריכטיגן אופן. אזוי צי אזוי, ווען מען טוט עפעס און מען זעט אינמאל און נאכאמאל אז עס ארבעט זיך נישט אויס, דארף מען זיך אפשטעלן און אריינטראכטן וואס מען האט צו טון, און נישט סתם אזוי עס ווייטער טון אינמאל און נאכאמאל און האפן אז פלוצלינג וועט עס אנהייבן צו מצליח זיין. (דער יסוד פאדערט בעצם אן ארטיקל פאר זיך.)

עס איז דא א באקאנט ווארט פון איינשטיין איבער דעם: "דער אפטייטש פון טיפשות איז איבערטון די זעלבע זאך נאכאמאל און נאכאמאל, און ערווארטן אנדערע רעזולטאטן יעדעס מאל." אזינד לעצם הענין: א פרוי איז דא צו נעמען פון איר מאן שטארקייט און

זיכערהייט; זי איז נישטא אויף אים צו געבן זיין שטארקייט. ווען א מאן געבט שטארקייט פאר זיין ב"ב פילט זי גוט און שטארק. ווען ער נעמט שטארקייט פון איר, פילט זי אז ער איז שוואכער פון איר, און דאס מאכט איר פילן אפגעשוואכט און פארלירן.

דער אמת איז אבער, אז ווען א מאן איז פעסט ביי זיך און ער דארף נישט צוקומען צו זיין ב"ב'ס שטארקייט, דאן וועט ער גאר באקומען א געוויסן סארט חיזוק פון דער ב"ב - ענליך צו ווען א תלמיד זאגט פאר זיין רבי גוט דער שיעור איז געווען, וואס דאס געבט חיזוק פאר דעם רבי, אבער נישט ווייל ער איז שוואך און ער דארף צוקומען צו זיין תלמיד'ס שטארקייט.

בנוגע דאס וואס דו דערמאנסט אז א פארפאלק דארף זיין אפן צווישן זיך: אסאך לייגן טאקע זייער שיינ אראפ ווי א פארפאלק דארף זיין אפן, און יעדער פון זיי דארף געבן חיזוק פאר'ן צווייטן. און ווען מען גייט דורך א שוועריגקייט זאל מען קומען צו דער ב"ב און זיך דורכשמועסן, און זי זאל אים געבן חיזוק און שטארקייט. א.א.וו.

און מען לייגט נאך צו אז צו זיין אינגאנצן אפן איבער די אייגענע שוואכקייטן איז גאר גוט. מען לייגט עס אראפ מיט אלע שיינע קאלירן, און עס הערט זיך באמת גוט.

אבער ווען עס קומט למעשה במציאות, דארט ארבעט שוין נישט אזוי גוט דער מהלך, און די שיינע קאלירן ווערן פלוצלינג פארשוואונדן.

ווען עס קומט למעשה באדערט עס פאר דער ב"ב ווען דער מאן לייגט זיך אן אויף איר. זי האט נישט ליב צו פילן ווי זיין גרויסע היטער און באשיצער, ווי כאילו זי איז ווי זיין מאמע.

און דער מאן, ער מיינט מיט א תמימות אז דער מהלך דארף באמת צו ארבעטן, ווייל יעדער זאגט דאך אזוי, און ער וואונדערט זיך: הלמאי, וואס גייט דא פאר? זי וואלט זיך געדארפט פרייען אז איך בין אזוי אפן און איך פארצייל איר אלעס וכו', פארוואס ארבעט עס נישט?

עס גייט אויף אזוי ווייט אז ער הייבט אן טראכטן אז עפעס איז נישט אין ארדענונג מיט איר. ער זעט דאך אז זי איז אנדערש פון די אלע פרויען וועלכע הערן אויס זייערע מענער און געבן זיי חיזוק.

די איראניע איז אז דאס אלעס טראכט ער בשעת וואס ביי קיינעם ארבעט עס נישט... קיין איין פרוי איז נישט אינטערעסירט אין דעם מהלך. קיינער איז נישטא צו אונטערהאלטן זייער מאן.

ווייל ווי געשריבן אויבן איז א פרוי נישטא אויף צו געבן שטארקייט פאר איר מאן, נאר זי איז דא צו נעמען שטארקייט פון אים. און אויב זי געבט אים

אבער געלט קען היילן...

Our client, an elderly man, was tragically killed, ר"ל, when a garbage truck struck him while he was crossing the street in a marked pedestrian crosswalk. The truck, making a turn, failed to see the man in time, resulting in the fatal collision. Despite efforts from emergency responders, the man was pronounced dead at the scene, ר"ל.

Our firm represented the family in seeking compensation after this tragic accident. After thorough investigation and legal negotiations, we secured a 7-figure settlement on their behalf.

This case highlights the dangers pedestrians face, particularly the elderly, and emphasizes the need for greater caution on the roads. The family hopes the settlement will help raise awareness and improve safety for all pedestrians.

רופם שוין

עסקה בראשית
Esq.



Braude Injury Lawyers
718-564-6050



ישע'י שרייבער

845.200.3313 #114

Gitterman@theyingerman.com

מהלך. ער האט קלאר געהערט פון די אלע קלוגע מענטשן אז אזוי דארף זיין... איי ער זעט דאך אז ביי אים ארבעט עס נישט? מוז זיין עפעס א חסרון פון זיין זייט. אזוי טראכט ער, און ממילא פרובירט ער עס ווייטער צו שטופן - פשוט מחמת גוטהארציגקייט.

און וועגן דעם, איינמאל מען כאפט מיט א קלארקייט אז עס דארף נישט אזוי זיין, ער כאפט אז זיין ב"ב ווארט צו זען א מאן אין שטוב און נישט קיין קינד, דאן וועט דער מאן אויטאמאטיש באקומען חשק זיך מער נישט אנצולייגן און אהיימקומען מיט דעם ריכטיגן טאן און שטיצע.



אצינד אויף למעשה: וואס זאלסטו טון? טרעף א וועג וויאזוי זיך מסדר צו זיין מיט אלע דינע שוועריגקייטן און סטרעס אינדרויסן פון שטוב -

צי דורכן רעדן צו א חבר, אדער אויף אנדערע מהלכים.

ווען דו קומסט אהיים זאלסטו זיין קלאר און פעסט, און געבן פאר דיין ב"ב די זיכערהייט און פעסטקייט אויף וואס זי ווארט שוין א גאנצן טאג.

אין קורצן:

- א פרוי נעמט שטארקייט פון איר מאן.
- זיי קענען נישט געבן שטארקייט פאר'ן מאן.
- ווען זיי זעען דעם מאן'ס שוואכקייט מאכט עס זיי שוואך. **K**

די ארטיקלען ברענגען כללית'דיגע יסודות וואס איז נוגע פאר יעדן, און קען פארשטיין זיך נישט געשריבן ווערן אויף א פערזענליכן פארנעם. אין פאל מען געפינט זיך שוין אין א פראבלעמאטישן מצב איז גאר וויכטיג צו גיין פאר הילף ביי א מומחה און זיך נישט פארלאזן בלויז אויף וואס מיר שרייבן דא.

ר' ישע'י שרייבער איז א מומחה אין אוועקשטעלן יונגעלייט אין שטוב אויף גוטע יסודות. פאר שאלות און אפוינטמענטס רופט 845.372.5364 אדער שיקט אן אימעיל צו: ys3725364@gmail.com

שטארקייט, מיינט דאס אז איר מאן איז שוואכער פון איר, איז וויאזוי קען זי נאכדעם נעמען חיזוק פון אים?

קומט אויס אז דורכן אים געבן שטארקייט, בלייבט זי אן שטארקייט און זיכערהייט. זי פילט זייער פארלירן און שוואך ווען איר מאן קומט צו איר פאר שטארקייט און א רוקנביין.

אסאך מענטשן מיינען אז א פארפאלק זענען סתם אזוי ווי צוויי שותפים, וואס דארט קען טאקע יעדער פון זיי געבן חיזוק איינער פאר'ן צווייטן, און עס איז נישט קיין סתירה - היינט געב איך דיר חיזוק און באלד געבסטו מיר צוריק. אבער באמת איז אז א זיווג אנדערש; עס איז נישט סתם א שותפות, נאר עס איז א שותפות פון מאן און פרוי. און דער אויסשטעל פון דער צוזאמארבעט איז אז דער מאן שטעלט צו זיכערהייט און א פעסטן באדן אונטער די פיס, און די פרוי שטעלט צו שטוב ווירטשאפט, קאכן, באקן, וכדומה.

און פרויען האבן הנאה פון דעם אז דער מאן שטעלט צו די שטארקייט און פעסטקייט. און עס איז נישט נאר אז זיי האבן סתם הנאה דערפון, נאר עס איז עפעס וואס זיי דארפן טיף אין זייער נפץ; נאטורליך דארפן זיי צוקומען צום מאן אויף צו פילן פארזיכערט. ממילא איז זייער פארשטענדליך אז זיי קענען עס נישט צושטעלן פאר'ן מאן, און זיי ווערן אויפגעשאקלט ווען דער מאן פילט שוואך און לייגט זיך אן אויף זיי אז זיי זאלן אים געבן שטארקייט.

עס איז א שטיקל פלא אז אזויפיל מענער זעען אז עס ארבעט נישט, זייער ב"ב וויל נישט אז ער זאל זיך אנלייגן אויף זיי, אבער נאכאלץ פרובירט מען עס צו שטופן ווייטער.

אבער דער אמת איז אז זייער אסאך מענער זענען אויך נישט אינטערעסירט אין דעם מהלך; מענער זענען זייער פרייליך אהיימצוקומען שטארק און פעסט. נאר די איינציגסטע סיבה פארוואס זיי פרובירן זיך אויסצורעדן צו זייערע פרויען און זיך אנלייגן אויף זיי, איז נאר ווייל מען האט זיי איינגערעדט אז דאס איז דער ריכטיגער



NUAH 845.513.0001

MEDIUM CONSTRUCTION ASSISTANCE

MANY
DIFFERENT THINGS
FROM DEMO TO
FINISH, WITHOUT
INTERRUPTING
YOUR LIVING.

CREWSO

- Staircase installation
- Installing Metal & Concrete Lintels or Flitch Plates
- Window & patio doors installation
- Punch list
- Concrete Cutting
- Framing & Siding
- Electric / Plumbing
- Insulation & Sheetrock
- Trimming & Deck Adjustments
- Home Contracting Jobs, and More

Contact us TODAY to get your free estimate



845.388.1002 | SUPPORT@CREWSO.CO



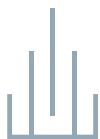
Fund your investment smoothly



Price Match Guarantee
with any other lender or brokerage.



avrumy.com



YS CAPITAL

GROUP

718-635-0277

NMLS ID: 2609746

- Residential & commercial
- No income needed
- Fast and reliable
- Get funded in 14 days

No-Doc DSCR Loans: Unique Financing Options

- 75% Cash-Out Refinance: Access up to 75% of your property's value immediately after closing, with no seasoning period required.
- 85% Loan-to-Value (LTV): Secure up to 85% financing for both purchases and rate-and-term refinances.
- Bridge & Construction Loans: Obtain up to 90% LTV for property purchases and 100% financing for construction costs (experience required).

REACH OUT TODAY TO GET YOUR NO-DOC LOAN STARTED

Yehuda Bochner

YEHUDA@YSCAPGROUP.COM | 929-722-3362

Shlome Katz

SOLOMON@YSCAPGROUP.COM | 845-324-3818

Samual Stein

SAMUAL@YSCAPGROUP.COM | 347-988-8722

Yosef Cohan

YOSEF@YSCAPGROUP.COM | 347-461-8924

JOIN THE YS CAPITAL TEAM
email: join@yscapgroup.com

YS Capital Group is a licensed mortgage broker. NMLS ID #2609746. All loans are subject to approval based on creditworthiness, property evaluation and other underwriting criteria. This is not a commitment to lend. Terms and conditions are subject to change without notice. 'No income needed' refers to specific loan programs and may require DSCR verification or other qualifications. Funding timelines, including 'Get funded in 14 days' are subject to delays based on borrower, property, and program-specific conditions. Equal Housing Opportunity. Loans are not available in all states—contact us to verify eligibility in your state. For more information, visit www.yscapgroup.com. YS Capital Group offers a Price Match Guarantee on all loan programs. Terms and conditions apply. To qualify, borrowers must provide a valid, written offer from a licensed lender or mortgage brokerage. Price Match Guarantee does not constitute a commitment to lend and is subject to underwriting and eligibility criteria.



אן ארויסגערינענער טעלעפאן רוף

"איך הער, אבער ווער זאגט דיר אז איך וויל בכלל אז עס זאל וואקסן?"
"וואס הייסט?"

"אנטשולדיגט, איר קענט נישט פעטער שמואל? ער טיילט שווערע מוציא'ס פאר אחינו בני ישראל. איך וויל זיך נישט צוקריגן מיט אים. עס איז מיר נישט ווערד צו פארלירן זיינע מתנה'לעך."

"רבי איך, עס איז דא א גוט ווארט: אויב ווילט איר וואקסן אונטערן טיש, וועט איר נאר וואקסן ביזן דאך פונעם טיש, אבער אויב איר וועט ארויסקריכן און זיך אויסטון די הילפס-שיכלעך וועט איר בעז'ה קענען וואקסן אן א גרעניץ, מיט פינאנציעלער פרייהייט און אומאפהענגיקייט."
"שיין ווארט, אייגנס? למעשה, לאמיר זאגן אז איך וויל נעמען אזא ריפיינענס."

"איר קענט נישט נעמען א ריפיינענס."
"וואס הייסט איך קען נישט? האט איר נישט געזאגט אז איר קענט צושטעלן וואס איך וויל נאר?"

"מיר קענען נישט מאכן א ריפיינענס אין ערשטן פלאץ, אזויווי איר קענט נישט בויען א צווייטן שטאק פאר אן ערשטן. ריפיינענס איז נאכן מאכן א מארטגעדזש, ווען מען וויל דאס איבערמאכן לויט דעם יעצטיגן ווערד."

"רעדסט צו מיר טערקיש. זאג מיר קלאר: וואס איז דאס א ריפיינענס?"

"א ריפיינענס איז ווען מען מאכט איבער דעם מארטגעדזש. מען קען דאן באקומען אכציג פראצענט...."

איר ווילט עררייכן איז גאר געראטן צו אנרופן אן עקספערט און הערן זיינע געדאנקען.
"אבער איך האב נישט קיין צייט צו הערן יעצט איבער די אלע זאכן. איר האט צופיל צייט קוקט אויס; איר האט נישט קיין ביזנעס?"
"וויאזוי זאגט איר? קאנפידענשאל. אבער אלנפאלנס, מיר ווילן אז איר זאלט זיין קלאר און באהאוונט אינעם פראצעדור און וואס איר האט צו ערווארטן."

"איך הער. גיי לערן אן אלטן פערד בלק. איך וויל זאלסט מיר עס ערלעדיגן און פארטיג."
"פיי. געגאנגען."

"איין מינוט, איך בין נישט אזוי זיכער אז איך וויל בכלל אינוועסטירן אין ריעל עסטעיט. אפשר גיי איך מיט סטאקס?"

"מעגליך איז דאס טאקע פאר אייך א בעסערע אפציע; וואס האט איר געקלערט דערוועגן?"
"וואס איך האב געקלערט? פרגע ענדערש וויפיל איך האב געקלערט. שוין זיבן יאר וואס איך מוטשע זיך ארום מיט די ספיקות, ביז איך האב באשלאסן אז איך רוף אייך פשוט צו צומישן נאך איינעם מיט מיינע קווענקלענישן."

"הערט אויס, וויאזוי איר האלט אז עס וועט אייך זיין בעסער זאלט איר טון. אבער דאס איז וויכטיג צו האלטן פאר די אויגן, אז פון דעם וואס אייער געלט וועט זיצן אין באנק וועט איר זיכער נישט אנקומען אין ערגעץ. מאכט א באשלוס און טוט למעשה, ווייל סיי וואס איר וועט נאר טון וועט זיין בעסער ווי פשוט לאזן שימלען אייער געלט."

"/, יא, א גוטן, דאס איז קעפיטאל?"
"א בעסערן, דאס איז וויי-ענד-עס קעפיטאל, וויאזוי קענען מיר אייך העלפן?"

"מיט'ן רייניגן מיין פיש טאנק. וואס הייסט מיט וואס? ביטע, א מארטגעדזש."
"ערלעדיגט, וואספארא סארט מארטגעדזש ווילט איר?"

"וואס הייסט וואס? אזוי קאמפליצירט זענט עטס! א מארטגעדזש!"

"איר דארפט פארשטיין אז עס זענען פארהאן פילע סארטן מארטגעדזשעס, פון רעזידענשאל, קאמערציאל, נאו-דאק."

"די אלע דאקס זענען גוט צו ווארפן הויכע ווערטער. תכלית, האסט מיר עפעס א גוטן מארטגעדזש? איך קוף יעצט א הויז אין לינדען."
"איר האט אינאקאם באווייז?"

"קאנפידענשאל. איך מיינ... לאמיר זאגן אז נישט."

"קיין פראבלעם, דאן קען מען עס אויסארבעטן אויף אן אנדערן וועג."

"וואס הייסט? עס זענען דא עטליכע וועגן?"
"יא, זיכער. מיר קענען אייך צושטעלן אלע סארטן לויט אייער באגער, לעשות כרצון איש ואיש. די פראגע איז נאר וואס פונקטליך איר דארפט."

"אממ... איך ווייס נישט גענוי. וועגן דעם רוף איך אייך."

"דאס איז שוין א גוטער טריט, וויבאלד כדי צו באקומען קלארקייט וואו איר שטייט און וואס

א געלט מעשה...



Moshe Mutzen 🏠💰📈 • 1st
Business Bank Loans
@ Capitalize

STORY TIME:

Industry: Men's Fashion Accessories
Amount: \$426,500
Type: SBA 7(a) 10-Year Term Loan

Challenge: An online seller specializing in high-quality men's fashion accessories, including belts and other essentials, was eager to expand their business. However, with low reported sales and profits, along with no collateral to pledge, securing financing seemed impossible.

Solution: We found the perfect bank that saw the potential in their business and got them approved for a full \$426,500 SBA 7(a) loan—without requiring any collateral. Even with just \$64K in profits, they qualified for long-term financing to expand into new brands and grow their business. As always, our process was Easy, Simple, and Fast.

**CALL TODAY TO BE THE NEXT
SUCCESS STORY**

Think you
don't qualify?
Think again!



Capitalize BUSINESS BANK LOANS

Have a question? Facing a challenge? Let's Chat!

Moshe Mutzen 347.798.6298

Moshe@capitalizeny.com



ריעל עסטעיט אינוועסטירן
און דאס געלט עס צו פינאנצירן
אהרן שמואל שטיין
יודא באכנער

"דאס שמעקט גאנץ גוט. דאס הייסט אז מען קען באקומען א הויכן אפרעיזעל רעפארט מיט געשמאקע ציפערן."

"אלעס קען זיין. אבער מיר זאגן אלץ פאר אונזערע קונדן אז מען זאל נישט בויען קיין צו הויכע ערווארטונגען, וויבאלד דערנאך ווען זאכן ארבעטן זיך נישט אויס פונקטליך לויטן פלאן, ווערט מען בלויז אנטוישט און גערעגט. עס איז סתם אזוי גוט צו וויסן אין לעבן אז מען זאל נישט האבן קיין צו הויכע ערווארטונגען, און זיין גרייט אויף וויאזוי עס שטעלט זיך אויס."

"דיד נפש... שיינע אינספיראציע. למעשה: איינער האט מיר אמאל געזאגט אז א ריפיינענס איז גארנישט אזוי גאלד ווי די מארטגעדזש ברעכערס לייגן עס אראפ, עפעס מיט זעקס יאר."

"איר מיינט זעקס חדשים. יא, עס איז אמת אז געווענליך דארף מען ווארטן זעקס חדשים ביז מען קען ריפיינענסן, אבער נישט געזארגט, מיר האבן פאר דעם אויך א לעזונג ב"ד. מיר האבן ב"ה פארשאפט א מארטגעדזש וואס מען קען ארויסנעמען קעש לויט דעם יעצטיגן ווערד, וואס איז גאר א גוטע אפציע פאר אזא איד ווי אייך, וואס קויפט אויף קעש און לייגט אריין דעם גאנצן אפגעשפארטן מזומן, און קען באשטיין צו צוריקזען דאס געלט ווי פריער און נישט דארפן ווארטן זעקס חדשים ביז מען קען צוריקזען דאס געלט וואס מען האט אריינגעלייגט מיט די רווחים."

"איך הער, איך האף אז איר שפילט מיך נישט אויס. מען קען דען וויסן מיט ענק?"

"בעזר השם."

"אהה... פאר איך לייג אראפ: איך האב אייך פארגעסן צו פרעגן דעם עיקר, וויאזוי הייסט איר? עממ... איך מיינ צו זאגן, וויפיל דארף איך טאקע קענען אראפלייגן צו קויפן דאס הויז? איר ווייסט דאך אז איך בין נישט ראטשילד." "גראדע נישט געוואוסט דערפון. אבער אז איר זאגט אזוי, וועל איך אייך זאגן אז ביי א נאד-דאק דארפט איר בלויז קענען צושטעלן פופצן פראצענט פונעם דאן פעמענט."

"טאקע? איר מיינט עס נישט אמת'דיג! געגאנגען! אויף וואס ווארט איך?" "איר ווארט געוויס אויף משיח. זאל ער שוין קומען בקרוב און אייערע הייזער וועלן פליען קיין ירושלים, און אלע מארטגעדזשעס וועלן איבערגעלאזט ווערן אין גלות." **K**

פאר סיי וועלכע מארטגעדזש אנגעלעגנהייטן פילט פריי זיך צו פארבינדן מיט אהרן שמואל שטיין פון YS Capital Group

Samual@yscapiogroup.com 347.988.8722

פאר סיי וואספארא קאמענטארן, קאמפלימענטן און קריטיק צוגלייך, אזוי אויך פראגעס איבער די ארטיקלען ווערן גערן אויפגענומען ביי אונז, ביטע לאזט אייך הערן דורך שיקן א טעקסט מעסעדזש, אדער קענט איר איבערלאזן א וואויסמעיל yingerman@yscapiogroup.com צו 347.987.0011, אדער דורך שיקן אן אימעיל צו

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

TARGET TEAM

Of Keller William Valley Realty

פאר אלע אייערע ריעל עסטעיט
מאנסי און די אומגעגנט!



FOR SALE

NEW LISTING

OPEN HOUSE
SUN MAR 9 - 12:00-2:00 PM

19 RITA AVE, #302 MONSEY, NY \$1,099,000

- Condo
- 5 Bedrooms
- 2,654 SqFt
- 3 Bathrooms

FOR SALE

NEW LISTING

OPEN HOUSE
SUN MAR 9 - 12:00-2:00 PM

19 RITA AVE, #114 MONSEY, NY \$729,000

- Condo
- 3 Bedrooms
- 1,293 SqFt
- 2 Bathrooms

FOR SALE

OPEN HOUSE
SUN MAR 9 - 12:00-1:00 PM

151 BLOUVELT, #214 MONSEY, NY \$999,000

- Condo
- 5 Bedrooms
- 2,400 SqFt
- 4 Bathrooms

FOR SALE

OPEN HOUSE
SUN MAR 9 - 12:00-1:00 PM

151 BLOUVELT, #112 MONSEY, NY \$719,000

- Condo
- 3 Bedrooms
- 1,200 SqFt
- 2 Bathrooms
- +1,000 SQFT BASEMENT
POTENTIAL INCOME

FOR SALE

40 N ROUTE 9W WEST HAVERSTRAW \$779,000

- Mix Use
- 4 Bedrooms
- 5,879 SqFt
- 5 Bathrooms
- ACRE 0.95

FOR SALE

PACKAGE DEAL

115 PARK LN MONSEY, NY \$2,400,000

- 115 - 5 Bedroom Apt. \$899,000
- 117 - 5 Bedroom Apt. \$899,000
- 111/113 - 2+2 Bedroom Apt. \$899,000

FOR SALE

131 UNION RD SPRING VALLEY, NY \$1,399,000

- Condo
- 5 Bedrooms
- 4,080 SqFt
- 3 Bathrooms
- 3 FINISHED FLOORS
- MINT CONDITION
- BUILT IN 2015
- 3 BED - 2 BAT INCOME

BUY, SELL, INVEST WITH THE BEST - MANY MORE PROJECTS AVAILABLE!

YOUR DREAM TEAM



Eliezer "Lazar" Farkas



Isaac Leibowitz



Menachem "Mendy" Jankovits



Avraham Weinberger



Eli Hoffman



Moshe Lefkowitz



Joel Rottenstein

CALL - TEXT

845.424.1014

OFFICE@TARGETRETEAM.COM

YOUR CLIENTS WANT KRUSTIK



DELUXE \$69

2 large Challahs and 4 dips
in a "Krustik" box



PREMIUM \$55

Large sourdough and 4 dips
in a "Krustik" box



CLASSIC \$29

Large sourdough and 1 dip
in a craft box



PETITE DUO \$29

2 Sourdough bilkas and 3 dips
on a bread board



HAMANTASH \$35

Triangle Sourdough and 2 dips
on a bread board

לכבוד פורים.
לכבוד שבת.

A fresh, "Krustik"
"Mishloach Manos"
is always a winner,
especially this year,
with Purim flowing
into Shabbos!



KRUSTIK

BAKE  HAUS

DISCOUNT
ON LARGE
ORDERS

MANY MORE
CUSTOM OPTIONS
AVAILABLE

WHOLESALE
PRICING AVAILABLE
BY THE CASE

ORDERS@KRUSTIK.COM
845-596-5959

WE DELIVER ALL
OVER THE USA



A photograph of three young men in Jewish attire. The man on the left has a beard and glasses, wearing a tan jacket, and is making a hand gesture. The man in the middle has a beard and glasses, also in a tan jacket. The man on the right is smiling, wearing glasses, a blue tie, and a white kippah decorated with colorful flowers. They are standing in front of a wall covered in posters and notices.

פורים הצעיר

פורים שוועבט שוין אין דער אטמאספער. וואו מען שטייט און וואו מען גייט זעט מען אידן גרייטן זיך; איינער שטייט און שפעקולירט וואס צו קויפן פאר משלוח מנות, א צווייטער שטייט ביים וויין סוחר און פארזוכט פון עטליכע וויינען פרובירנדיג צו באשליסן וואס עס וועט זיין דער בעסטער אויסוואל, און א דריטער יאגט זיך אריין אין באנק צו ארויסנעמען הויפנס קעש פאר מתנות לאביונים.

הצד השווה שבהן אז יעדער גרייט זיך אויפצונעמען דעם יו"ט מיט גרויס עקסטאז, און מען האפט צו פראווענען דעם יו"ט ווי עס דארף צו זיין.

יעדער איינער, פונעם צוויי יעריג קינד ביזן עלטערן איד, האט זיך זיין חלק וואו ער שפירט אז דאס איז זיין יו"ט, און שטייט און ווארט אויף דעם פרייליכן טאג ווען די קינדער טוען זיך אן די מאסקעס, און די ערוואקסענע פארגעסן פון די טאג טעגליכע דאגות און מען לייגט דאס אין א זייט פאר א טאג-צוויי.

טראץ וואס יו"ט פורים איז טאקע דער פרייליכסטער טאג פון יאר, אין אזויפיל פארשידנארטיגע הינזיכטן, פאר יונג און אלט צוגלייך, זענען אבער דא חלקים וואס זענען נישט אזוי בא'טעמ'ט און וואלטן געקענט נוצן א פארבעסערונג. פארשטייט זיך אז קוקנדיג אויפן גרויסן בילד שטייגט די שמחה איבער, און מען בלייבט מיטן זיסן און פרייליכן טעם אין מויל. אבער פארט איז ממש א שאד אז מ'זאל אוועקקוקן דערפון און זיך פארהוילן פון די אומאנגענעמע חלקים, ווען מיט אביסל מחשבה און וויסנשאפט פון פאראויס קען מען פארמיידן פילע פון די אומאנגענעמע סעצענס.

דער "אינגערמאן" איז א פלאטפארמע וואס לייגט איר הויפט געוויכט דורכאויס דעם יאר צו ברענגען תכלית'דיגע געדאנקען און מהלכים וויאזוי מען קען פארבעסערן דעם טאג טעגליכן לעבן, סיי אינעם פינאנציעלן געביט און סיי אין אזויפיל אנדערע הינזיכטן. דעריבער, אצינד ווען עס קומט פורים, איז נישט מער ווי פאסיג טאקע דא צו אדרעסירן די חלקים פונעם יו"ט פורים וועלכע מען קען טוישן צו בעסערונג, און ברענגען אוצרות פון ידיעות און קענטעניסן פון די סאמע גרעסטע עקספערטן און מבינים אין די ענינים.

צוערשט אדרעסירן מיר די נושא פון "טרינקען". ווי מיר אלע ווייסן איז טרינקען וויין, דער "לבסומי בפוריא", איינע די הויפט זאכן און פארנעמט א צענטראלע ראלע אין דעם טאג פון פורים. עס איז פאר קיינעם נישט קיין סוד אז נישט אלץ ענדיגט זיך עס ווי מען וואלט געוואלט, און דעריבער זענען מיר דא אייך צו ברענגען אינהאלטסרייכע אינפארמאציע און פילע ידיעות פון די גרעסטע מומחים אין דער אינדוסטריע, וואס וועט אייך בעז'ה פארגרינגערן און איבערדרייען דאס טרינקען פון א שווערן דורכגאנג צו א געשמאקער ערפארונג.

נאך א זאך וואס שפילט א גרויסע ראלע אין דעם סדר היום פון פורים, איז ווי פארשטענדליך די אסטראנאמישע סומעס פון צדקה וואס אידן טיילן, און די טויזנטער צדקה-גייער וועלכע נעמען צוזאם געלט פאר אלע ערליי וויכטיגע צוועקן. דאס איז עפעס וואס שרייט ארויס פון זיך דעם "מי כעמך ישראל" מיט אלע קאלירן. אבער גלייכצייטיג איז עס אויך עפעס וואס קען ברענגען פארשידענע אומאנגענעמליכקייטן, סיי פאר די נותנים און סיי פאר די מקבלים, און דעריבער ברענגען מיר אייך א גאר רייכן שמועס מיט פאסיגע טיפס און עצות וויאזוי צו גרינגער מאכן פאר אלע צדדים.

מיר האפן אז איר וועט הנאה האבן און ארויסנעמען נוצן דערפון, און מיר וואונטשן פאר אלע ליינער א לוסטיגן, לעבעדיגן און פרייליכן פורים!



הכל הוא הכל



שמועסן מיט די סאמע
גרעסטע היימישע וויין סוחרים
און עקספערטן איבער וואס
און וויאזוי צו טרינקען אום
פורים

דוד אפעל

כיר שטייען שוין גאר נאנט צום געהויבענעם יו"ט פורים, ווען אידן פון איבער דער גארער וועלט זענען מקיים דעם "עד דלא ידע" בהידור רב, און איבעראל זעט מען שוין ווי אידן שטייען און קויפן איין פון אלע סארטן וויינען זיך גרייטנדיג צום גרויסן טאג.

גלייכצייטיג זענען דא אסאך ביי וועם עס ברענגט אויף עטוואס אומאנגענעמע זכרונות, נאך וואס אין די פארגאנגענע יארן האט זיך דאס טרינקען אויסגעלאזט מיט אביסל אומבא'טעמ'טע קאנסעקווענצן, און שטייענדיג פאר פורים זוכט מען צו פארמיידן אן איבערשפיל דערפון.

כדי צו ברענגען פאר די ליינער פראקטישע טיפס און געדאנקען וויאזוי צו טרינקען, וואס צו טרינקען, און וויאזוי צו צוגיין דערצו אז עס זאל נישט ברענגען קיין שוועריגקייטן, פארבינדן מיר זיך מיט עטליכע סוחרים, וועלכע טיילן מיט פון זייער עקספערטיז וויאזוי צו לייכטער מאכן דאס טרינקען און אלעס ארום, אזוי אז מ'אל בעז"ה קענען האבן אן אמת'ן שמחת פורים!

צושרשט שמועסן מיר מיט ר' מענדל לויפער נ"י, פון דער בארימטער "לויפער וויינער". וואס "לויפער" איז דארף מען נישט פאר קיינעם פארשטעלן, זינט אירע וויינען פארנעמען ווארשיינליך א פראמינענטן ארט אויף אייער טיש אינדערהיים. אלזא, לאמיר תיכף צוגיין צום ענין.

■ א גוטן ר' מענדל, א דאנק פאר אייער צייט. צושרשט לאמיר הערן: וועלכער וויין וואלט איר געדאטן צו נעמען פאר איינעם וואס קען זיך נישט אויס אין וויינען, און זוכט צו האבן א געשמאקע ערפארונג פון א פרייליכן און גלייכצייטיג רואיגן פורים?

זייער א גוטע און וויכטיגע פראגע. דורכאויס די לעצטע עטליכע יאר ערצייגן מיר א ספעציעלן וויין וואס איז געאייגנט פאר פורים, טאקע מיט דעם צוועק אז דאס טרינקען זאל אנקומען לייכט און געשמאק.

דער וויין איז דער Chateau וויין, וואס איז אויסנאם לייכט און גוט אויפן מאגן. עס איז סיי א ווייסער וויין, עס איז טרוקן, און האט זייער ווייניג acidity. ווען מ'נעמט ארויס דעם צוקער און acids, נעמט עס אוועק א גרויס טייל פון דער שוועריגקייט וואס וויין ברענגט

אויפן מאגן, און עס מאכט עס זייער לייכט און אנגענעם.

עס איז אבער וויכטיג צו באטאנען, אז ווען איינער האט א געוויסן וויין וואס ער גלייכט, זאל ער ענדערש טרינקען יענעם וויין. די וויכטיגסטע זאך איז אז עס זאל זיין געשמאק און מ'זאל זיך עס נישט אריינשטופן. נאר וואס דען, ווען איינער האט בכלל נישט ליב קיין וויין און ער דארף זיך מילא אריינשטופן, דאן איז רעקאמענדירט דעם Chateau וויין, אז ער זאל כאטש שטופן גאר א לייכטן וויין וואס וועט זיין געשמאק און גרינג אויפן מאגן.

אמאל ווען מען פלעגט זוכן צו קויפן א וויין פאר פורים, פלעגט מען דווקא זוכן א וויין מיט אסאך אלקאהאל, אזוי אז מען זאל נישט דארפן טרינקען אזוי פיל צו קענען ווערן בגילופין. דאס איז אבער א גרויסער טעות, ווייל צו ווערן שיכור איז געווענליך נישט אזוי שווער, און נישט דאס איז די עיקר זאך וואס מ'זוכט דא צו עררייכן. דער עיקר וואס איז וויכטיג איז צו זיכער מאכן אז מען קען טרינקען מיט א רואיגקייט אן וואס עס זאל מאכן שפירן שלעכט, און עס זאל נישט קומען מיט קיין שווערע נאכווייען.

דער עיקר גורם אז צומארגנס פונעם טרינקען זאל מען שפירן זייער שווער, איז די אויסגעטרוקנקייט וואס אלקאהאל ברענגט. אסאך אלקאהאל מאכט זייער אויסגעטרוקנט, ווייל עס פארברענט דעם וואסער פונעם קערפער, ממילא קומט אויס אז וויין מיט אסאך אלקאהאל קלאפט אויס זייער שווער. שוין אפגערעדט פון ברוינפן, וואס האט גאר אסאך אלקאהאל, און דאס לאזט זיכער איבער זייער שווערע נאכווייען.

דעריבער איז דאס בעסטע צו האבן טאקע אזא וויין ווי דער Chateau, וואס האט נישט אזויפיל אלקאהאל, אזוי אז עס טרוקנט נישט אויס דעם קערפער, און מען קען ארויסקריכן פונעם טרינקען אן שווערע קאנסעקווענצן.

■ וויאזוי איז דער ריכטיגער וועג צו טרינקען, אויף אן אופן וואס זאל נישט ברענגען אז מ'זאל שפירן שלעכט, און עס זאל נישט נאכפאלגן מיט שווערע נאכווייען?

בעפאר איך גיי אריין טיפער צו ערקלערן וויאזוי מ'דארף באמת טרינקען וויין, איז וויכטיג צו באטאנען אז דער Chateau וויין איז טאקע געאייגנט פאר אזא איינעם וואס ווייסט נישט גענוי וויאזוי מען דארף טרינקען און וויאזוי צו שפירן א געשמאק אין א גלעזל

וויין. אבער איינער וואס ווייסט וויאזוי צו טרינקען רויטע טרוקענע וויין, און וואס ס'איז דער ריכטיגער צוגאנג דערצו, אזא איינער דארף נישט צוקומען צו דעם ווייסן וויין. ווען ער טרינקט רויטע וויין אויפן ריכטיגן וועג, וועט ער שפירן זייער גוט און נישט האבן קיין פראבלעמען.

כדי מען זאל בעסער פארשטיין וויאזוי מ'דארף באמת טרינקען וויין, זאל מען דאס אנקוקן ווי די אלע סארטן "דיפס" וואס מ'ברענגט אריין צו א סעודה. שטעלט איין פאר איר האט א טעלער "כריין" אויפן טיש, וועט יעדער פארשטיין אז דאס איז געמאכט צו טונקען אביסל די חלה דערין צו צוגעבן א געשמאקן טעם; עס וועט קיינעם נישט בייפאלן



צו גיין אויפֿעסן א גאנצן טעלער כריין פאר זיך. דאס זעלבע איז מיט וויין: אויסטרינקען א גלעזל וויין אין איין שאס, איז ווי אויפֿעסן א גאנצן טעלער "טאמעטיא דפ"...

דער אריגינעלער וועג פון טרינקען וויין איז אז מ'זעצט זיך צו א סעודה, מען גיסט זיך אן א גלעזל וויין, און אינאיינעם מיטן עסן זופט מען אביסל וויין, און עס העלפט בעסער פארדייען דאס עסן. מען זעט לגבי יו"ט אז מען טרינקט וויין מיט פלייש, דאס הייסט אז ס'איז געווען דער סדר אז בשעת'ן עסן פלייש האט מען געטרינקען אביסל וויין אין דער זייט.

אבער איינער וואס ווייסט נישט דערפון און וויל זיך אנטרינקען פורים, גייט און נעמט א פלעשל "קארבאנעי" און פילט זיך אן איין גלעזל נאכן צווייטן... באמת איז אבער נישטא אזא זאך. אפילו די גרעסטע מבינים וועלן נישט טרינקען קיין סאך אויפאמאל. מען זופט אביסל, און נאך אביסל, און אזוי האט מען דעם ריכטיגן טעם און געשמאק דערפון.

אבער דער ווייסער וויין, דער Chateau וויין וואס מיר האבן געמאכט פאר פורים, דאס איז דירעקט יא געמאכט געווארן אלס א לייכטער געטראנק. ווי דערמאנט איז דאס טאקע געאייגנט פאר מענטשן וואס פארשטייען נישט צו וויין, און ווייסן נישט וויאזוי צו טרינקען אויפן ריכטיגן אופן, און נוצן יא דעם וויין מער אלס א געטראנק. פון דעם קען מען יא טרינקען מער אויפאמאל, און מ'דארף נישט זיפן אזוי צוביסלעך.

עס איז אינטערעסאנט אנצוואוייזן אז די גאנצע נושא איז שוין בעצם א שמועס וואס מען טרעפט איבער דער גמרא וואו מען רעדט ארום איבער ניסוך המים און ניסוך היין. עס זעט אויס ווי ס'איז א מחלוקת צווישן רש"י און מהרש"א, צי מען טרינקט אסאך אויפאמאל אדער מען זופט צוביסלעך. רש"י זאגט אז מען לייגט אריין מער אויפאמאל, ווייל דאס איז די הנאה וואס א מענטש האט, ווען ער נעמט אריין א גרעסערן קוואנטום וויין אין זיך. דער מהרש"א זאגט אבער פארקערט, אז סתם אריינגיסן האט נישט קיין פשט, נאר דער ריכטיגער וועג איז צו נעמען צוביסלעך, אביסל אויפאמאל, און זיך עס לאזן אראפגלישטן. און ער איז מסביר אז וועגן דעם האט מען געמאכט א קלענערן לאך אויפן מזבח צו אריינגיסן דעם וויין, ווייל דאס איז דער וועג וויאזוי א מענטש טרינקט, אז מען האלט עס לענגער אינדרויסן און עס גייט צוביסלעך אריין.

עכ"פ, ווען א מענטש טרינקט צוביסלעך מיט א רואיגקייט, מען עסט די סעודה און צו דער זייט זיפט מען פונעם וויין, וועט ער צוביסלעך אנקומען צו ווערן בגילופין.

פון דער אנדערער זייט, ווען א מענטש שטייט און גיסט אריין אין זיך פלעשלעך וויין, מאכט ער דאך חרוב זיין מאגן. און דער אמת איז אז די אלע תוצאות וואס קומען ארויס נאכן זיך אנטרינקען האבן נישט דווקא קיין שייכות מיט וויין; ווען א מענטש וועט שטיין און זיך אנטרינקען מיט "אראנזש סאדע", וויאזוי מיינט איר וועט ער שפירן?... דער מאגן איז נישט קיין מאשין, מ'קען עס נישט אנשטאפן אן קיין חשבון. איז דען א וואונדער אז עס ברענגט אזעלכע אומאנגענעמע קאנסעקוענצן, נאך וואס מען שטאפט זיך אן מיט גרויסע קוואנטומען וויין?

אלאז, ווי געזאגט, אויב א מענטש ווייסט וויאזוי צו טרינקען רויטע טרוקענע וויין, און ער קען דאס טרינקען אויף אזא מהלך ווי מיר האבן אויסגעשמועסט, מוז ער נישט טרינקען ווייסע וויין, נאר ער קען טרינקען רויטע וויין און וועט אויך שפירן זייער גוט.

פאר מענטשן וואס גלייכן נישט קיין טרוקענע וויין, וואלט איך רעקאמענדירט צו נעמען דעם טאקא וויין, וואס מיר פאבריצירן פון די בארימטע טאקא טרויבן פון אונגארן. דער טאקא וויין איז באקאנט אז אינדערהיים איז עס געווען בארימט אלס דער בעסטער וויין, און טראץ וואס ס'איז טאקע זיס איז עס אן אנדערע סארט זיסקייט ווי געווענליכע זיסע וויינען, און עס וועט זיין פיל לייכטער פארן מענטש. אין צוגאב האט עס אין זיך אסאך וויטאמינען און מינעראלן, און איז זייער געזונט פארן מענטש.

■ **זייער אינטערעסאנט וואס איר זאגט, אז מען דארף זיך נישט "אנטרינקען", נאר פארקערט - טרינקען צוביסלעך. די שאלה איז נאר, ווען מען טרינקט אזוי צוביסלעך, איין ביסל און נאך א ביסל, איז דען מעגליך אזוי אנצוקומען באמת צו א מצב פון עד דלא ידע"...**

גוט אז איר פרעגט דאס, ווייל דאס איז אויך א שמועס פאר זיך, און מענטשן האבן א גרויסן טעות איבער דעם באדייט דערפון.

לאמיר א מינוט אריינטראכטן אין דעם און פרובירן צו פארשטיין וואס איז דאס "עד דלא ידע"?

אין די אויגן פון מענטשן קוקט מען עס אן

ווי דער מענטש דארף זיין ממש נישט דאהי, און נאר דעמאלט האט ער דערגרייכט דעם "עד דלא ידע". דער אמת איז אבער אז אפילו אין אזא פאל ווייס איך נישט צי מ'איז יוצא דעם פשוט'ן אפטייטש פון די ווערטער. ווען איינער טרינקט זיך אן אזש ביזן פארלירן זיין באוואוסטזיין, און מ'דארף אים אריינפירן אין שפיטאל ל"ע, וועט מען אים הערן זאגן "ברוך המן"?... איך גלייב אז אין רוב פעלער וועט מען דאס נישט הערן. טא וויאזוי איז מען יוצא? וואס איז דער גדר פון "עד דלא ידע"?

אלא מאי מוז זיין אז דאס איז נישט דער ריכטיגער פשט פון עד דלא ידע, אז ער דארף זיך אנטרינקען אזש ביזן זיך אינגאנצן פארלירן. נאר וואס יא? לאמיר פרובירן עס מסביר צו זיין אזוי: א איד קומט אהיים פרייטאג צונאכטס פון ביהמ"ד, ער האט געהאט אן אנגעשטרענגטע וואך, און ער שטעלט זיך זינגען "שלום עליכם" מיט א פארמאטערטן געמיט. עס גייט אדורך עטליכע מינוט, זיין קליין אינגל גיבט א שלעפ דעם בשמים האלטער, און עס דרייט זיך איבער און גיסט זיך אויס. פארשטייט זיך אז ער וועט תיכף ווערן אנגעצויגן און עס וועט אים היבש באדערן. אבער אויב מען האלט שוין נאך קידוש, ער האט שוין געטרינקען אביסל וויין, און זיין געמיט האט זיך געטוישט פון אנגעשטרענגט צו אויפגעהייטערט, וועט אים שוין נישט אזוי שטארק באדערן אויב א קינד גיסט עפעס אויס. נעמליך, זיין געמיט איז אויפגעלאזט, און אפילו עס זאל פאסירן עפעס וואס וואלט אים געווענליך ארויסגענומען פון די כלים, וועט ער - זייענדיג אין דעם מוט - עס נישט נעמען צום הארצן.

דאס הייסט "עד דלא ידע" - אז דער מענטש ווערט אויפגעלאזט און אויפגעהייטערט, און ער מאכט נישט קיין עסק פון קיין שום זאך. ער נעמט אלעס לייכט און מיט א פריידיגן געמיט. זאכן וואס האבן א מינוט צוריק אויסגעזען געפערליך, פארנעמען פלוצלינג מער נישט קיין ערנסטן פלאץ.

דער אויבערשטער זאגט אונז: איך פארשטיי דו ביסט אין גלות, און זאכן גייען שווער, אבער מ'מעג אביסל פארגעסן דערפון. האב נישט קיין מורא, נעם איין אביסל וויין, לאז דיך אויף אביסל, און דאנק אויף אלעם, אפילו אויף שלעכטס.

אז מ'קוקט אין די ראשונים זעט מען אז זיי רעדן אויך פונעם "עד דלא ידע" אויף אזא אופן. אז דער געדאנק איז מ'זאל ארויסגיין פונעם



אצינד ווענדן מיר זיך צו ר' יוסף הערצאג
נ"י, פון דער וועלט בארימטער "הערצאג"
וויין פירמע, וועלכע פארנעמט דעם
אויבנאן אינעם היימישן וויין מארקעט, און
שטייענדיג אין די טעג בעפאר פורים
ווערט איר נאמען דערמאנט אומצאליגע
מאל ווען אידן יאווען זיך אנצופילן זייערע
טישן מיט די רייכע "הערצאג" וויינען
לכבוד פורים.

■ א גוטן ר' יוסף, א דאנק פארן מאכן צייט
פאר אונז. פאר איינעם וואס איז נישט
אויסגעקאכט און ווייסט נישט וועלכער
וויין ס'איז גוט אדער וואס ער גלייכט,
וואס וואלט איר רעקאמענדירט צו
אויסקלויבן אויף פורים?

איך וואלט רעקאמענדירט צו נעמען
אדער דעם "באראן הערצאג" Chenin
Blanc וויין, אדער קען מען נעמען דעם
Lineage Rose וויין פון "הערצאג". ביידע
זענען גאר לייכטע און געשמאקע וויינען,
און אז מען נעמט דאס וועט מען האפנטליך
האבן א רואיגן און פרייליכן פורים, מיט א
געשמאקער טרינקען ערפארונג.

■ ביטע טיילט אונז מיט פון אייער
ערפארונג, טיפס און עצות וויאזוי צו
קענען טרינקען אויף א וועג אז עס זאל
דורכגיין אנגענעם און רואיג.

צום אלעמען ערשט איז גאר וויכטיג צו
געדענקען אז עס איז זייער נישט גוט צו
טרינקען אויף א ליידיגן מאגן. ווען מען
קומט אהיים פורים אויפדערנאכט נאך א
גאנצן טאג תענית, זאל מען נישט תיכף
אנהייבן טרינקען וויין, ווייל עס קען
שטארק שאטן פארן מאגן.

צווייטנס: עס איז אלץ גוט צו וויסן, אז
ווען עס קומט צו טרינקען וויין וועט עס
שטענדיג זיין בעסער אויב דער וויין איז
קאלט. מען זאל זען אז דער וויין זאל זיין
אביסל קאלט, און נישט אויף דער
דורכשניטליכער טעמפעראטור, און אזוי
וועט עס בעז"ה זיין לייכטער און
געשמאקער.

עס דארף נישט זיין שטארק קאלט,
אבער מען זאל זען אז עס זאל זיין אביסל
קעלטער ווי סתם אזוי.

דאס איז געזאגט געווארן אפילו פאר
מבינים וואס פארשטייען דערצו און גלייכן
וויין. אז מען טרינקט עס קאלטערהייט
וועט עס אלץ זיין גרינגער צו טרינקען.



געווענליכן מצב, און דאנקען און לויבן דעם אויבערשטן,
און אנערקענען אז אלעס איז גוט און אלעס איז פיין.
ממילא קומט אויס אז ס'איז נישט קיין שום מצוה און
קיין שום ענין זיך אנצושטאפן מיט וויין און ווערן ממש
חרוב; נישט פון דעם רעדט מען. דאס איז נישט קיין
שמחת פורים.

און נישט נאר דאס: וואס פאסירט דערנאך איז, אז
ווען מ'איז יונג טרינקט מען זיך אן ביז מען פארלירט זיך
טאקע אינגאנצן, און שפעטער ווען מען ווערט עלטער
ווערט מען נמאס דערפון, און דאן ווערט די גאנצע מצוה
פלוצלינג בטל. דאס ברענגט ווייטער נישט קיין גרויסע
שמחה. ווען דער ראש המשפחה טרינקט נישט, און
ווארט קוים אז די קינדער און איידעמער זאלן ענדיגן
מיט זייער שיכרות און אהיימגיין, איז דער מצב נישט
מורא'דיג בשמחה.

אבער ווען מען טרינקט ווי ס'דארף צו זיין, מען
טרינקט מיט א מאס ביז מען ווערט אויפגעלאזט און
אויפגעהייטערט, ברענגט דאס אריין אן אמת'ע שמחה
און געשמאק, און ווען עס קומט א יאר דערויף טוט מען
עס נאכאמאל מיט הנאה.

א גוטער ביישפיל וואס הייסט היינטיגע צייטן "עד
דלא ידע", איז ווען א מענטש פארגעסט פונעם זייגער.
ווען ער ווערט בגילופין און האלט אינגאנצן נישט קיין
חשבון אויפן זייגער, איז דאס א צייכן אז ער האלט ביי א
מצב וואו ער פארגעסט פון זיינע דאגות, און מאכט נישט
קיין עסק פון סיי וועלכן פראבלעם אדער שוועריגקייט.
ער מעג נאך ווייטער זיין ביי זיך, ער מעג נאך ווייטער
קענען עסן, נאר ס'ה' איז ער אין א פרייליכן מצב, און
ער קען זיך ערלויבן צו זאגן זאכן וואס מען זאגט נישט
געווענליך.

א איד האט מיר פארציילט אז ער האט חתונה
געמאכט א קינד, און איינער האט געזען ווי ער נעמט א
גלעזל וויין בשעת דער חתונה, און יענער האט אים
געפרעגט מיט וואונדער: "ביסטו דען נישט גענוג פרייליך
פון דעם אז דו מאכסט חתונה א קינד, אז דו דארפט
נאך צוקומען צום וויין?" האט דער מחותן געענטפערט
זייער גוט: "בעצם בין איך גאר פרייליך און איך דארף
נישט דעם וויין. נאר וואס דען? טאקע ווייל איך בין
פרייליך, ווילט זיך מיר טאנצן און שפרינגען מיט שבח
והודאה, אבער כ'האב א פראבלעם אז איך וועל זיך
שעמען פון די ארומיגע. דעריבער טרינק איך וויין, אזוי
אז איך זאל נישט זען וואס טוט זיך ארום, און קענען
טאנצן מיטן גאנצן אייפער."

אט דאס איז דער באדייט פון עד דלא ידע! פארגעסן
פונעם ארום, נישט טראכטן וואס דער אדער יענער וועט
זאגן, און אלעס נעמען מיט א לייכטן געמיט.

■ זייער אינטערעסאנט און אינפארמאטיוו! א גרויסן
יישר כח ר' מענדל, זאלט איר האבן א פרייליכן פורים.

עס איז אויך וויכטיג צו טרינקען אסאך וואסער ווען מען טרינקט וויין. כדי צו פארמיידן איבלען און שווערע נאכווייען, דארף מען זיכער מאכן צו האלטן דעם קערפער פייכט, און טרינקען גענוג וואסער.

זייער אסאך מאל מאכט אז מען כאפט זיך נישט פורים, מען לויפט ארום פון איין הויז צום צווייטן, מען גייט נאך געלט אדער סתם משמח זיין וכדו', און אין יעדן הויז וואו מען גייט אריין טרינקט מען נאך אביסל וויין. דער פראבלעם איז אז מען טרינקט נאר וויין און נישט וואסער, און דאס טרינקט געפערליך אויס דעם מענטש, און דאס איז איינע פון די זאכן וואס ברענגען די אומאנגענעמע קאנסעקוענצן און שווערע נאכווייען פון טרינקען.

אז כ'האב דערמאנט אז וויין איז גרינגער צו טרינקען ווען ס'איז קאלט, איז טאקע גוט אנצומערקן אז וואסער איז פארקערט - עס איז לייכטער ווען ס'איז נישט קאלט. אבער דאס א זייטיגע נקודה; דער עיקר איז זיכער צו מאכן אז מען טרינקט גענוג וואסער נישט צו ווערן אויסגעטרוקנט.

נאך א גאר וויכטיגע נקודה: אזעלכע וואס טרינקען נישט קיין סאך און קענען זיך נישט אויס מיט וויין, זאלן נאר טרינקען איין סארט וויין. אויב מ'הייבט אן מיט איין וויין און דערנאך גייט מען צו א צווייטן, טויג נישט. דאס לייכטע און בעסטע איז אז מען האלט זיך א גאנצן טאג צו בלויז איין וויין. הייבט נישט אן מישן ווייסע מיט רויטע, דעם סארט און יענעם סארט; טרעפט איין וויין וואס איז גוט פאר אייך, און האלט אייך בלויז צו דעם.

אז מ'דעלט פון מישן מוז מען דערמאנען אז מ'זאל ח"ו נישט טרינקען בראנפן ווען מען טרינקט וויין. דאס קען זיין ממש געפארפול, און מ'זאל זיכער מאכן אז מען טרינקט נישט פון ביידע.

אויך איז וויכטיג צו פארשטיין אז וויין טרינקט מען נישט אזויווי וואסער, סאדע אדער אנדערע געטראנקען. עס איז סיי זייער אומבא'טעמ'ט ווען מען טרינקט אסאך אויפאמאל, און אויך וועט מען דערנאך נישט הנאה האבן דערפון.

ווען מען טרינקט אביסל אויפאמאל, א שלינג נאך א שלינג, וועט מען פיל מער הנאה האבן דערפון, און דער גאנצער פורים וועט דורכגיין פיל גרינגער און געשמאקער בסייעתא דשמיא. דערנאך איז דא א נקודה וואס איך זאג אלץ, אז מען קען זען אז עס זענען פארהאן צוויי סארטן שיכורים: עס איז דא א שיכור וואס וויינט און שרייט, ער איז אנגעזעצט און פארפירט אויף אלעם. און דער צווייטער סארט שיכור איז פונקט פארקערט - ער איז פרייליך און אויפגעהייטערט, און טאנצט און שפרינגט.

געווענליך וועט דער חילוק זיין פון וואס מען איז געווארן שיכור: דער פרייליכער שיכור האט געטרינקען וויין, בשעת דער אנגעזעצטער שיכור האט געטרינקען ברוינפן. וויין מאכט דעם מענטש פרייליך.

■ זייער קלאר. א גרויסן יישר כח פאר די וויכטיגע ידיעות און אינפארמאציע. זאלט איר האבן א פרייליכן פורים!



Wine on 59

געוואוינט צו טרינקען וועט טרינקען אויף אזא וועג, אפילו ער וועט טרינקען א פלעשל אדער צוויי דורכאויס די צוויי-דריי שעה, וועט אים גארנישט פאסירן. עס וועט זיך בעז"ה ענדיגן זייער רואיג און געשמאק.

פארשטייט זיך אז ס'דארף זיין טרוקענע וויין, ווייל זיסע וויין מאכט מער איבלען. ווי אויך איז וויכטיג צו טרינקען אסאך וואסער. אויך זאל מען עסן מער פעטע מאכלים, און נישט עסן צופיל זיסע זאכן. און אז מען טרינקט אויף אזא וועג וועט מען זיך געווענליך נישט מוטשענען.

ווי פארשטענדליך איז אויך וויכטיג אז יעדער זאל אויסקלויבן א וויין וואס איז אים געשמאק און לייכט. אזוי לאנג ווי עס איז טרוקן מאכט נישט אזויפיל אויס וועלכן סארט וויין דאס איז. אויב מען האט א געוויסן וויין וואס מען ווייסט פון די פריערדיגע יארן אז מען האט געהאט א גוטע ערפארונג דערמיט, זאל מען בלייבן מיט דעם וויין, און מען זאל זיך נישט זוכן קיין פרישע גליקן.

ווייסע וויין איז טאקע לייכטער, אבער פון דער אנדערער זייט האט עס מער acidity ווי רויטע וויינען, און דעריבער קען עס מער גורם זיין איבלען וכדו'. ממילא אויב מ'האט א רויטן וויין וואס מען ווייסט אז מען קען עס גרינג פארנעמען, איז בעסער צו גיין מיט דעם.

די אונטערשטע שורה איז אז מ'זאל פרובירן צו דערגיין וואס מ'קען דאס מערסטע פארנעמען, און דאס זאל מען אויסוועלן צו טרינקען אום פורים. מען גייט אריין אין געשעפט און מ'גייט דורך אלע אפציעס, מען שמועסט דורך וואס מען דארף און די אייגנשאפטן פון יעדן וויין, און אזוי קומט מען ארויס מיט דעם וויין עס וועט זיין דאס מערסטע לייכט פארן מענטש.

■ א גרויסן דאנק ר' יואל פאר אייער צייט, א שמחת פורים און א שמחת תמיד.

דערצו. עס איז א לייכטער ווייסער וויין, און מען וועט א"ה האבן א גוטע עקספיריענס דערמיט.

■ איר האט דערמאנט אז דער עיקר איז וויאזוי מען טרינקט, און נישט וואס מען טרינקט. קענט איר ערקלערן וואס דאס מיינט, און וויאזוי מ'דארף טאקע טרינקען?

מען קען אסאך מאל זען אז מענטשן קענען זיצן ביי א סעודה פרייטאג צונאכטס און פארברענגען מיט געשמאק, און דורכאויס דער סעודה לידיגט מען אויס א פלעשל וויין אדער צוויי, אדער אפילו דריי - פאר מענטשן וועלכע קענען עס פארנעמען, און די סעודה ענדיגט זיך זייער רואיג און געשמאק. מען ווערט אביסל בגילופין, און מ'גייט ווייטער. עס איז נישט קיין נאנטער פארגלייך צו פורים, און מ'זעט נישט קיין זכר פון די אלע קאנסעקווענצן און נאכווייען וואס מ'זעט פורים.

ווידעראום ווען עס קומט פורים, ווערט עס אפט ממש פארוואנדלט אין כאאס. מ'דארף פאר קיינעם נישט מסביר זיין פון וואס מ'רעדט, ווייל יעדער האט עס שוין אליין מיטגעהאלטן. שטעלט זיך די שאלה? וואס פאסירט טאקע אום פורים, אז עס ענדיגט זיך אינגאנצן אנדערש ווי ווען מען טרינקט א פלעשל וויין אום שבת?

דער ענטפער איז אז פורים וויל מען זיך שטופן צו עפעס. מען האט א ציל זיך צו זען בגילופין, און מ'וויל זיך שוין זייער שטארק זען דארט. דעריבער טרינקט מען זיך אן מיט גלעזל נאך גלעזל, און דער מאגן קען דאס נישט פארנעמען.

דער ריכטיגער וועג איז אז מען טרינקט דאס אזויווי ביי א סעודה, מען מאכט א הפסקה פון פופצן-צוואנציג מינוט צווישן איין גלאז און צווייטן, מען טרינקט עס רואיג און פאמעליך, און אזוי וועט מען צוביסלעך אנקומען צו ווערן בגילופין. אז א מענטש וואס איז נישט

דאס Wine on 59 געשעפט אין מאנסי איז א בארימטער וויין צענטער, וואס ציט צו זיך קונדן פון נאנט און ווייט. שוין לאנגע יארן וואס דאס געשעפט האט זיך איינגעקויפט א בארימטן נאמען אין דעם פעלד פון וויינען, און עס איז וואויל באקאנט אומעטום אז אויב מען וויל ארויסגיין מיטן מערסט פאסיגן וויין גייט מען אהין. איבערהויפט יעצט פאר פורים ווירבלט דאס ארט מיט פילע קונדן, אלטע און נייע, וועלכע ווייסן אז א באזוך אין Wine on 59 איז דער בעסטער מהלך צו האבן א ריכטיגן שמחת פורים.

מיר פארבינדן זיך מיטן אייגנטימער ר' יואל האָס נ"י, וועלכער טיילט אונז מיט פון זיינע לאנגע יארן ערפארונג אין דעם פעלד, וויאזוי מ'קען פארזיכערן צו האבן א רואיגן און פרייליכן פורים בס"ה.

■ א גוטן ר' יואל, א ספעציעלן דאנק פארן אראפנעמען פון אייער טייערער צייט אין אזא פארנומענעם סעזאן צו מיטטיילן פון אייערע קענטעניסן מיט די ליינער.

אלס אייגנטימער פון א וויין געשעפט האנדלט איר דאך דירעקט מיט די קאסטומערס וועלכע טרינקען די וויינען, און איך בין זיכער אז איר הערט צוריק פון זיי מיט וואס זיי האבן געהאט די בעסטע ערפארונג. קענט איר אנציגן איין ספעציפישן וויין וואס איר האט צוריקגעהערט אז דאס איז געווען דאס בעסטע פאר מענטשן וועלכע קענען זיך נישט אויס אין וויין און האבן נישט קיין וויין וואס זיי גלייכן וכדו'?

דער אמת איז אז עס מאכט נישט אזוי ווייט אויס וועלכן וויין מען טרינקט, ווי וויאזוי מען טרינקט עס. אבער אז איר בעט צו אנציגן אויף איין ספעציפישן וויין, מיינ איך אז דער Sauvignon Blanc וויין וועט זיין דער בעסטער אויסוואל פאר אזא מענטש וואס גלייכט נישט קיין וויין און פארשטייט נישט



הכרחי

שמועס מיט מוה"ר מרדכי
משולם זושא שניצלער,
גרינדער פון "ציבור פרא
פינאנציעלע קאנסולטינג",
מיט טיפס וויאזוי צו טיילן און
גיין נאך געלט אום פורים

שלמה שפירא



דיר שטייען אצינד בעפאר דעם הייליגן יו"ט פורים, ווען עס קומט די צייט פון "כל הפושט יד נותנים לו". און בשעת ישראל קדושים יאווען זיך צו מקיים זיין די הייליגע מצוות היום, גייט עס אבער אפט מאל ארויס פון קאנטראל און מען ווערט פארשוועמט ווען מ'האט אזויפיל צו טון אין עטליכע קורצע שעות - סיי ווען עס קומט צו גיין נאך געלט און סיי ווען עס קומט צו טיילן געלט. עס איז קלאר אז ווען מ'קען זיך מסדר זיין פון פאראויס מיט א רואיגקייט און פראקטישע געדאנקען, קען מען אנקומען צו פיל מער און זיך האלטן רואיג און פרייליך בס"ד.

כדי צו ברענגען פאר די חשוב'ע ליינער פארשידענע געדאנקען און עצות זיך צו פארגרינגערן דעם הייליגן יום הפורים, פארבינדן מיר זיך מיט מו"ה מרדכי משולם זושא שניטצלער הי"ו, גרינדער פון "ציבור פרא פינאנציעלע קאנסולטינג" פאר קהילות, מוסדות און ארגאניזאציעס, וואס נעמט אויך אריין "פאנדרעיזינג" אקטיוויטעטן דורכאויס דעם יאר. ר' איז זושא אויך באקאנט מיט זיינע געדאנקען וואס זענען שוין געווארן פארשפרייט אין מערערע אויסגאבעס, און זיינע אויפטריטן ביי פאפולערע קאנפערענצן במשך די יארן.

מיר הייבן אן דעם שמועס מיט א פראגע צו ר' זושא: וויאזוי צו פארגרינגערן סיי פאר די "נותנים" און סיי פאר די "מקבלים". אבער ר' זושא מאכט אונז באלד אויפמערקזאם אז די פראגע איז א שטיקל כמו "תרת" דסתרי" - פון איין זייט וויאזוי די "נדבנים" קענען זיך פארגרינגען, און מצד שני וויאזוי די "גבאי צדקה" קענען אויך מצליח זיין צום מאקסימום. דעריבער, כדי צו זיין קלארער, וועלן מיר צעטיילן דעם שמועס אין צוויי חלקים, און פרובירן צו ארויסנעמען דאס מערסטע וואס שייך אז ביידע צדדים זאלן קענען ארויסנעמען

א תועלת דערפון, און יעדער זאל מרויח זיין בס"ד.

פארליינטען פאר די נותנים

אלזא, צוערשט וועלן מיר אנהויבן מיט די נותנים, די וואס טיילן צדקה ומתנות לאביונים און זענען מקיים דעם "כל הפושט יד נותנים לו" מיט א ברייט הארץ, און הערן פון ר' זושא וואס עס איז דער בעסטער צוגאנג דערצו.

■ וואס איז דער ריכטיגע וועג צו טיילן געלט?

1. פונקט ווי ביי יעדער זאך, דארף מען דא אויך זיין צוגעגרייט ווי ס'דארף צו זיין, און האבן צו דער האנט די קעש, טשעקס, קיפאנס אדער קארטלעך, (דאנאר'ס קארטלעך זענען אויך גרינג און פראקטיש, אבער נישט יעדער גבאי צדקה האט א מאשין וואס נעמט דאס).

2. לייגן א צעטל ביים טיר מיט זמנים ווען מ'נעמט אויף דעם עולם, צו פארגרינגערן פאר די וואס קומען נאך געלט, נישט צו דארפן שטיין און ווארטן אומזיסט.

3. געלטער וואס מ'טיילט אויס יערליך - ספעציעל פאר כלי קודש - איז ראטזאם צו אפשרן בעפאר פורים, אדער אנגרייטן אין פארמאכטע ענוועלאפס, כדי צו איינשפארן יעדנ'ס צייט.

4. ס'איז גוט צו אנגרייטן געשריבענע טשעקס/קיפאנס מיט סכומים (18, 36, 50, 72, 100, 180, 360, 500 א.א.וו.), אזוי וועט מען האבן מער צייט אויסצוהערן די צוועקן, באקומען ווארעמע ברכות, און שנעלער באפרייען דעם גבאי צדקה.

■ וויפיל געלט זאל מען אנגרייטן?

מ'זאל אנגרייטן פון פאראויס וויפיל מ'קען זיך ערלויבן אויסצוטיילן (מיט א שמיץ אריבער...). מ'קען רעכענען אן ענליכן סכום צו די פארגאנגענע יארן. און אויב מ'האט פארדינט מער ווי פאריאר, דאן כל המוסיף מוסיף...

וויבאלד היי-יאר געפאלט פורים ערב שבת, קענען זיך זאכן אויסשטעלן אנדערש, און מ'קען עס אויסטיילן אויך נאך פורים.

■ וויאזוי קען מען זיך האלטן צו די

אויבנדערמאנטע נקודות, און מ'זאל נאך אלץ טיילן מיט א חשבון, אפילו ווען ס'איז נכנס יין? ס'זאל נישט ווערן יצא מנכסיו...

מ'דארף זיכער מאכן מפעם לפעם אז מ'האלט זיך צום סיסטעם וואס מ'האט צוגעגרייט, אזוי איז מען קלאר במשך דער גאנצער צייט פון קבלת קהל.

ס'איז וויכטיג צו האבן איינעם צו דער האנט על כל מצב שלא תבא, פונקט אזוי ווי מ'גיבט איינעם די קאר שליסלעך, און פארשטייט זיך אפשרמאכטן מיטן געהילף בערך די סכומים און סדר וואס מ'האט געפלאנט.

אפילו פשוט'ע נדבנים - לאו דווקא גבירים - קענען אויך געדענקען דעם "ולעולם אין אדם מעני מן הצדקה". [אויב מ'האט פארלוירן געלט, איז עס נישט צוליב צדקה וואס מ'האט אויסגעטיילט]. וכל המרחם על עניים, הקדוש ברוך הוא מרחם עליו (ערון השולחן רמ"ז, סעיף ה').

■ זאל מען מכבד זיין מענטשן מיט א גלעזל וויין? אדער פשוט טיילן געלט און עס מאכן שנעל?

מכבד זיין מענטשן איז א שיינע זאך און פון די מצוות היום, אבער ס'ווענדט זיך ווער עס קומט אריין. מ'דארף אויפפאסן ווען איינער איז פארסאפעט און וויל זיך ארויסזען ווי אמשנעלסטן, און אים נישט אויפהאלטן.

פון דער אנדערער זייט, ווען איינער קומט אריין מוטלאז און אויסגעלאשן, קען מען אויסנוצן די געלעגנהייט און ארויסווייזן אינטערעסע מיט א טרינק אדער איבערבייס, און מקיים זיין דעם "המפייס בדברים מתברך ב"א ברכות" (ב"ב ט' ע"ב). עס מוז נישט דווקא זיין וויין.

גלייכצייטיג איז גוט צו זיכער מאכן אז די ארומיגע האלטן די אטמאספערע לוסטיג און דערהויבן. אביסעלע מוזיק וועט נישט שאטן. אויך איז ראטזאם צו האבן גרייט ליידיגע בענקלעך פארן עולם, אז ס'זאל נישט ווערן אן איבערקערעניש ווען מ'וויל אראפזעצן א פערזענליכקייט.





ר' משולם זושא טרעט אויף ביי
א פאנדרעזינג אסיפה

זיין, גיין בלויז צו די גרויסע עשירים, אדער
ענדערש אנקומען צו מער נדבנים אפילו מען
באקומט קלענערע סכומים?

די וואס גייען ארום יעדן פורים, און די וואס
גייען נאך געלט פאר גאנץ-יעריגע צוועקן,
דארפן אליין מאכן א חשבון לויט זייער
עקספיריענס, וועלכע פון די צוויי אופנים עס
ברענגט זיי מער געלט.

בכלליות, ווען מ'גייט ארום אין איין
ספעציפישן געגנט, שפארט מען איין אסאך
צייט פון ארומקלעטערן (סיי צופיס,
און אפילו מיט א קאר קען מען
זיצן אין טראפיק און זוכן
פארקייג). ס'איז נישט
אייביג ווערד צו
אויסקלויבן בלויז
"ס פ ע צ י ע ל ע
אדרעסן"; ס'קען
אמאל זיין יצא

אים נישט געגעבן קומענדיגן יאר... דאס מיינט
אז דער געלט-גייער האט איבערגעצויגן דעם
שטריק.

פארלייטען פאר די מקבלים

אצינד וועלן מיר אויסדרייען דאס היטל צו
דער צווייטער זייט פונעם מטבע - ונהפוך הוא
- און פרעגן ר' זושא וויאזוי די געטרייע
שלוחים פון כלל ישראל אדער די וואס זענען
אנגעוויזן ארומצוגיין נאך געלט, קענען בעסער
און גרינגער מצליח זיין בס"ה.

טראץ דעם וואס די צוויי אויבנדערמאנטע
קאטעגאריעס קענען אויסזען ווי א סתירה,
וועלן מיר אננעמען דעם מהלך פון אהרן הכהן,
וואס נאכן פרובירן ביי יעדן צד באזונדער איז
געווארן הכל על מקומו יבוא בשלום, און דער
פרידליכער מהלך האט זיך אויסגעצאלט פאר
ביידע צדדים...

■ אויף וועלכן אופן קען מען בעסער מצליח

אויב עס קומט ארויף א גוטער פריינד אדער
גבאי צדקה, און עס שפירט זיך אז יענער איז
געקומען בדחילו ורחימו צו מאכן א ברכה און
זיך אנוואונטשן, איז גוט צו טרינקען "אביסל"
וויין און אפשר כאפן א טענצל... עס וואונטשט
זיך גאר אנדערש ווען מ'איז בגילופין.

און נישט פארגעסן אז אלקאהאל מאכט
שטארק אויסגעטרינקט, און ווען איינער ווערט
צו שטארק מכובד מיט וויין קען ער פארלירן די
כוחות בעפאר דער טאג ענדיגט זיך.

■ און די לעצטע, אבער שווערע שאלה:
וויאזוי טיילט מען לויטן אייגענעם געשמאק
וויפיל מ'קען, אפילו אויב דער מקבל ווייזט
אומצופרידנהייט, אדער לייגט אסאך פרעשור
מיטן אויסרייד אז ס'איז "כל הפושט יד נותנים
לו" (וואס איז צומאל אומבא'טעמ'ט צוצוקוקן).

אט די שאלה איז לאו דווקא א פורים'דיגע
שאלה: מצד אחד דארף מען פארשטיין אז
ס'איז עיניהן של עניים נשואות במקרא מגילה
(רש"י: לקבל מתנות האביונים), און זיי רעכענען
זיך אויף גרעסערע סכומים. מצד שני שטייט
ביי צדקה: המבזבז אל יבזבז יותר מחומש, שמא
יצטרך לבריות וכו' (כתובות דף נ' ע"א). ממילא
איז דאס עפעס וואס גבאי צדקה דארפן אליין
אינזין האבן, טראץ וואס זיי קענען באשטיין צו
געניסן דעם גאנצן חומש...

לעניינא, ווען מ'מאכט אפ וויפיל געלט
מ'קען אויסטיילן, איז פיל גרינגער צו זאגן פאר
דעם וואס מוטשעט אז עס זענען דא נאך
צוועקן פאר וועמען מ'מוז געבן. מ'קען אויך
בעטן צוריקצוקומען אין א צייט ארום.

און למען האמת, ווען א נדבן האט
אויסגעשטעלט א מהלך פון טיילן, וועט עס
דער מקבל געווענליך רעספעקטירן און
אויפהערן צו מוטשענען.

און אויב מאכט זיך טאקע אז איינער איז
כמו-בגילופין און געבט נישט אויף אפילו נאכן
באקומען א הוספה, דארף מען בעטן די
ארומיגע קלארצושטעלן אז ס'איז א שאד צו
מאכן אן איבערקערעניש, ווייל מ'טאר נישט
איבערשטרענגען אדער גורם זיין א שאדן פאר
אנדערע מקבלים. דעמאלט וועט זיך לכאורה
ענדיגן דעם וויכוח.

איין גרויסער צדקה טיילער האט מיר געכטן
געזאגט, אז נאך א מזל ער פארגעסט נאך פורים
ווער ס'האט אים געמוטשעט, ווייל ער וואלט

איין גרויסער צדקה טיילער האט מיר נעכטן געזאגט, אז נאך א מזל ער פארגעסט נאך פורים ווער ס'האט אים געמוטשעט, ווייל ער וואלט אים נישט געגעבן קומענדיגן יאר... דאס מיינט אז דער געלט- גייער האט איבערגעצויגן דעם שטריק

שכרו בהפסדו. און וויבאלד רוב געגנטער האבן נדבנים פון אלע קאטעגאריעס, לוינט זיך ע"פ רוב צו בלייבן אין איין געגנט.

■ **זאל מען זאגן פאר וועם מ'גייט, אדער דער צוועק איז נישט נוגע?**

ס'איז וויכטיג צו זאגן פאר וועלכן צוועק מ'גייט, און אזוי וועט מען לכאורה באקומען מער. (מ'מוז נישט זאגן דעם נאמען פונעם נצרך, אבער באהאלטן א צוועק צייגט נישט גוט.)

מ'קען אויך צולייגן די פערזענליכע סיבה פארוואס מ'האט זיך אונטערגענומען ארומצוגיין נאך געלט, אבער פורים איז נישט די צייט פאר לאנגע דרשות און הסברים.

פאר וועמען ס'לוינט זיך, קען אויך שיקן א פערזענליכן בריוו/בראשור בעפאר פורים, מיט דער האפענונג אז ס'וועט איינשפארן צייט אום פורים און מ'וועט באקומען מער.

■ **וויאזוי צוטיילט מען דעם פורים ארויסצונעמען דאס מערסטע, ספעציעל אין אזא קורצן פורים ווי היי יאר?**

1. קודם, אוועקלייגן אלע אנדערע זאכן וואס מ'מוז נישט טון בעצם יום הפורים, און ניצן די מערסטע צייט "בלויז אויף צו גיין נאך געלט".

2. אויב מ'מוז נישט פערזענליך ארויפגיין, איז ראטזאם צו שיקן משלוח מנות א טאג בעפאר פורים, ווי איידער צו ניצן טייערע צייט דוקא בעצם יום הפורים.

3. אנגרייטן גענוג רעשט (טשעינדזש) פון פאראויס און זיך נישט פארלאזן אויף פורים, ווייל בלויז בעטן ביי מענטשן דויערט אויך טייערע צייט.

4. מאכן פריארטעטן צו וועמען מען "מוז" זיכער ארויפגיין, דערנאך צו וועמען מען "ווייל" ארויפגיין, און אויב עס בלייבט צייט קען מען אריינכאפן וואו מ'קען ארויפגיין, עד כפי שידו מגעת.

5. דאס איז אביסל קאמפליצירט: אויב מ'קען זאל מען קאטעגאריזירן דעם גאנצן טאג לויט געגנטער/אדרעסן וואו די זמנים פון קבלת קהל זענען ענליך. (צב"ש: איין געגנט איז מערסטנס צווישן 1 און 3 אזייגער, א צווייטער געגנט צווישן 4

און 6, אא"וו.)

6. ס'איז וויכטיג אז די בעטערי פונעם קרעדיט קארד דעווייס (און סעלפאון) זאל זיין אינגאנצן פול. עס קען זיך לוינען צו האלטן ביי זיך א "פאווער בענק" (portable charger), כדי נישט צו זיין געצווינגען צו שטיין און ריטשארדזשן ביי איינעם אינדערהיים אדער אין ביהמ"ד ווען די צייט ברענט.

■ **וואס נאך איז נוגע צו וויסן?**

בכלליות דארף מען געדענקען אז: רבי מכבד עשירים, רבי עקיבא מכבד עשירים. וגדלותם של העשירים הוא, שהם מקיימים העולם בזכות הצדקה וגמילת חסדים שעושים (עירובין פ"ו ע"א). ואם אין קמח אין תורה וכו'.

עס זענען פארהאן הלכות ביים בארגן געלט, מיטן ציל "שלא תנעול דלת בפני הלויין". אויך ווערט גע'פסק'נט אז א מענטש זאל נישט אויסזאגן ווי שייך א בעל אכסניא האט אים אויפגענומען, כדי ס'זאל נישט ווערן אן אנלויפעניש ביי יענעם, און גורם זיין ער זאל מער נישט קענען ארייננעמען קיין געסט. דאס זעלבע איז אויך וויכטיג פאר גבאי צדקה. מ'דארף זיכער מאכן אז די נדבנים שפירן א געשמאק ביים טיילן צדקה, (און זיך נישט זארגן וועגן זייער "מצוות לאו ליהנות ניתנו"...).

און ווי מער געשמאק און געהויבן מ'מאכט שפירן דעם נדבן, אלץ מער צדקה וועט ער זוכן צו טיילן, און אלע צוועקן וועלן מער בעניפטירן, ואידך פירושא זיל גמור...

■ **א גרויסן יישר כח ר' זושא פאר אייער צייט.**

איך האט ארויסגעברענגט גאר שטארקע און וויכטיגע נקודות. זאל אייך דער זכות ביישטיין.

אמן. יישר כח פארן זיין דער שליח און אונז

געבן די געלעגנהייט, וגדול המעשה יותר מן

העושה. **K**

לתועלת ה'ציבור' ברענגען מיר די אינפארמאציע, זיך צו קענען פערזענליך פארבינדן מיט 'ציבור פרא'.

Tzibur Pro Financial Consulting Corp.

Web: www.tziburpro.com

Email: projects@tziburpro.com

Main Office: 31 Spencer St. #608, Brooklyn NY, 11205 - 718.427.6650

Upstate Office: 42 Catskill High Rail, Monroe NY, 10950 **Tel:** 845.237.5690

Catskills Office: 5217 Main St. South Fallsburg NY, 12779 - **Tel:** 929.627.5380



כל התורה כולה

מיטן נייע סקענער!



אנשטאטס צו טייפן, טייפן און איבערארבעטן דעם ספר איין 'סקענער' און דאס ספר איז גרייט!

מכון תוצאות טוט איבערזעצן ספרים און קובצים צו אן אפענע טעקסט אויסשטעל, דורכן אריינברענגן אין באנוץ א העכסט ווירקזאמע סקען סיסטעם אויסגעשטאט מיט שפאגל-נייע טעכנאלאגישע מיטלען. פון יעצט אהן, דארפט איר מער נישט טייפן. איין סקען, אייער ספר איז גרייט. אייער חלום פארווירקליכט זיך.



פרינטן



דעזיין



מפתחות



אויסשטעל (עימוד)



פינטלען



טייפן



סקאנען

שיינע הנחה מיטן דערמאנונג פון "אינגערמאן"

תוצאות



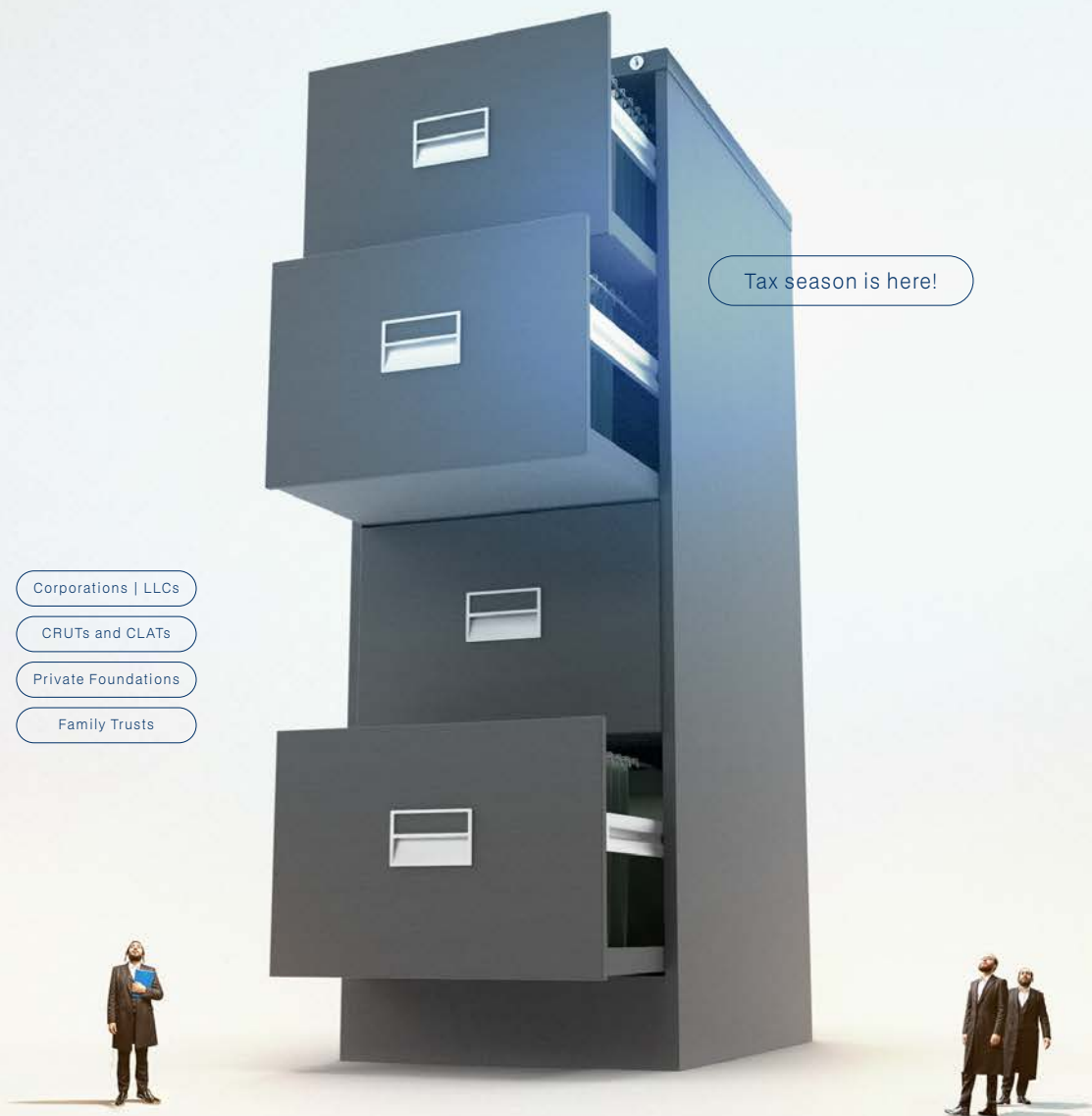
m0504131411@gmail.com



tozhaot.co.il



718-337-8895



SCARED TO OPEN THOSE TAX FILES?
WE'VE GOT YOU.

MASTERMIND
Strategic Accounting | Accurate Filing

Let us take care of
your tax needs

CALL US TODAY

Isaac Berkowitz

845.941.1099

ib@mastermindfile.com



פולחן
פושטאים
יד

PURIM SEUDA WITH ZAFTIGE PLATTERS, SIDES & DELIGHTS

Give your Purim Seuda the royal touch with Zaftig's fish platters, sides, fruits, and salads. From classics to bold flavors, there's something for everyone. Fresh, flavorful, and always a crowd-pleaser—JUST GRAB A FORK!



→ **ORDER YOUR SEUDA TODAY!** | Request the Full Purim Seudah Catalog
Call/WhatsApp **845.540.8401** | Located at The Super Squar | orders@zaftig.shop

Zaftig



פורים אוליף מלארס

יונה אדלער

פאקוסיר דייקא אויף עפעס גרויס.
"וואס הייסט?"

און דאן האט טובי' אנגעגאסן נאך א כוס און אויסגעגאסן זיין שווערע לאסט, אין א נכנס יין יצא סוד'יגן מאמענט. "פארוואס זיין איך דא פון הינטערן טיש, מיט א נארישן פעדער אויף מיין הוט, אין דער זייט ליגט א נארישער הויפן פון דאלארן פון וועלכע איך בעט צוריק קוואדערס רעשט, און איך שיק אפ פאר משלוח מנות א קליינע 'סמירנאף' פלעשל און א קוכן?"

"ווידעראום דער באלטער שוואגער זיג, וועלכער האט זיך שוין אריענטירט אין דער ביזנעס וועלט, לאדנט אונז דא איין צו זיין ריזיגן סעודת פורים כסעודת שלמה בשעתה, וואו מיר האלטן מיט ווי ער טיילט זיינע ריזיגע משלוח מנות געביידעס וועלכע זענען מער אויס ווי א חתן פעקעדזש (וויאזוי זיינע חתן פעקלעך זענען אויס ווייס איך נישט). יעדער מינוט שטורעמט אריין א נאך א גרופע פון בחורים וועלכע מאכן לעבעדיג, און ער גיבט זיי א שיינע נתינה פון זיין גרויסן

דעם ביטערן טראפ מיט א ביטערן טעם אין מויל. 'אפילו אן אייגענע פורים סעודה קען איך נישט מאכן. יעדן יאר דארף איך דא אפזיצן ביים שוואגער, און מיטהאלטן ווי ער טיילט גרויסע טשעקס פאר דער גאנצער שטאט.'

ס'איז נישט כאילו טובי' האט נישט פראבירט צו לייזן אפאר טאלער. ער איז היבש פעאייגעווען ביי דער פריעדיגער דזשאב זיינער, וועלכע ער באטיטלט שוין 'זכרוננו לברכה'.

"איך ווייס באמת נישט פארוואס ער האט מיך פארשיקט פון דער ארבעט," האט ער זיך אויסגערעדט צו זיין קוזין וועלכער האט זיך צוגעשארט נעבן אים. "ער האט זיך סתם פארלייגט אויף מיר. ממש ווי מיין רבי אין כיתה ז'."

"וויילאנג ביסטו שוין אזוי ארבעטסלאז? אפשר קען איך דיר אריינברענגען אין דער ביזנעס וואו איך ארבעט," האט אים זיין קוזין פארגעשלאגן.

"א דאנק, באמת. איך האלט מיינע אויגן אפן צו אלץ וואס קען זיך מאכן," האט טובי' געזאגט אריינבייסינדיג אין א המן טאש. "אבער איך

אסט רעשט פון א צענער?"

טובי' איצקאוויטש האט באמערקט די גרימאס אויף זיין פלומעניק'ס פנים וואס האט זיך באהאלטן צווישן זיינע פאלשע וואנצעס.

"פעטער טובי'," האט זושא זיך נישט געקענט איינהאלטן פון פרעגן. "אלע פעטערס האבן מיר געגעבן צווישן פופציג און הונדערט, נו אפשר גיבסטו מיר אויך?"

טובי' האט געשפירט ווי זיין געזיכט ווערן פאררויטלט פון מינוט צו מינוט. "איך בין א 'באהאלטענער' עושר. איך בין נאכנישט ארויסגעקומען אין פובליק," האט טובי' געזאגט מיט א שמייכל, און מיט צוויי סינגל דאלארן האט ער אפגעשיקט זיין נעפיו פון ארט.

"אינטערעסאנט פארוואס דער וואשינגטאן האט זיך געלייגט אויפ'ן איין-דאלער באנקנאט. ווען איך בין פרעזידענט וואלט איך מיך געלייגט אויפ'ן הונדערטער," האט טובי' געמורמלט צו זיך בשעת'ן אנגיין א זעקס און נייציגער, פארזוכנדיג



טשעק-בוך.

"איך וויל אויך זיצן אויפ'ן אויבנאן איין טאג. זאל די גאנצע שטאט רעדן פון מיר, ווי רייך און חשוב איך בין! איך ווע-"
"אקע, דו האסט צופיל געטרונקען", האט אים זיין קוזין איבערגעהאקט.
"באלד וועסטו נאך ארויסגעבן סודות פון חדר. גיי לייג דין שלאפן אביסל, וועסט זיך נאכדעם שפירן בעסער."
"ישר כח. דו וועסט נאך קענען זיין מיין בוכהאלטער איין טאג."



ר"ח אדר, תת"ה לפ"ק

"ס'איז אמת וואס איך ליין דא?" האט טובי' געזאגט, מישנדיג די 'רייכמאן' צייטונג, א ביילאגע צום 'אינגערמאן'. "זיי ווילן אויפהערן דרוקן איינצלע דאלארן? ס'מאכט דאך נישט קיין דאלע- איך מיינן צו זאגן, סענס."

"ווען איז געווען דאס לעצטע מאל וואס טאטי האט גענוצט א דאלער?" האט אים זיין זון שמשי געפרעגט מיט א שמייכל.
"ביסט גערעכט. אבער דאך, ס'איז אלץ גוט צו האבן.
"הער, זיי צייכענען דא צו א ווערטל, אז דער שמש אין דער גאליציאנער שול האט זיך אפגעזאגט פון גיין נאך געלט. ער האט געזאגט אז ער וויל נישט גיין פאר גארנישט..."
"רעדנדיג פון גיין נאך געלט, וועסט שיין געבן פאר מיין גרופע פורים, אמת טאטי?"

פלוצים האט זיך טובי' דערמאנט. פורים. ס'גייט זיך טון דא. "איך האב נישט קיין כח פאר דעם קאפוויי. אפשר פארן מיר אריבער צו אונזער הייזקעלע אויף מארס און פראווענען דארט פורים?"
"אבער די גאנצע שטאט וועט שמועסן אז טאטי, פון די צען גרעסטע אידישע גבירים, האט זיך געמוזט באהאלטן דורכאויס פורים. זיי וועלן נאך זאגן אז אונז האבן פארלוירן אפאר דאלער, ח"ו!"
"אויב דארפן זיי וויכטיג מיין געלט, זאלן זיי אונז נאכפארן ביז מארס."
"און ווער וועט מאכן די סעודה פאר דער גאנצער עפשטיין פאמיליע?"
"דא האסטו מיך געוואונען. שוין, מיר בלייבן דא."



גלעזלעך משקה האבן זיך געווארפן ווען ידידים האבן זיך געטראפן זיצן בצוותא חדא אין טובי'ס פאלאץ.
"היט דין אפ דארט! דו מאכסט קאליע דאס טערקישע ליילעך!" האט טובי' איבערגעשריגן די מוזיק צום בחור וועלכער האט נישט באמערקט ווי ער האלט זיין כוס איבערגעדרייט.
"האלא, בארואיג דין! ס'איז פורים היינט! פארגעס פון די דאגות אביסל!"
"דו ווילסט ארויסגיין פון דא?" האט זיך טובי' צושריגן. 'א חוצפה, אזוי זיך אויפצופירן צום אייגנטימער פון שטוב?"
"טובי', דו מוזסט זיך האלטן שטיל", האט אים זיין בוכהאלטער געקלאפט אין פלייצע. "דו ווילסט דאך נישט באקאנט ווערן אלס א 'בעל הבית דוחק', ניין?"

טובי' האט זיך אנגעגאסן נאך א גלעזל. "באלד איז שוין דא מער רויט ווי אויף מארס", האט ער געזאגט האלב-שמיילדיג און האלב... בקיצור, "אפאר מינוט פון שטילקייט איז אריבער, ווען טובי' האט שוין געמיינט אז דאס איז עס פאר דער נאכט. ער האט פארגעסן אז זיין זון'ס גרופע האט זיך נאכנישט באוויזן.

און ווען זיי האבן, האט זיך כאס אנגעהויבן.
צוואנציג בחורים האבן ארויפמארשירט די גאלדענע טרעפן, שלעפנדיג מיט זיך אזא מאשינקעלע וואס האט אין זיך אינסטאלירט כל-מיני מוזיק. זיי האבן אנגעצונדן דעם לעצטיגן פאפולערן הארא-ניגון וואס איז ערשינען, און האבן איבערגעדרייט דעם פלאץ.

"פון וואו קומט דער ניגון?" האט טובי' פרובירט צו פרעגן.
"וואס? ווער האט געשריגן?" האט א בחור פראבירט צו האלטן קאנטאקט.

"ניין, וועלכער ניגון איז דאס? וועלכער?"
"וואס? איך זאל עס מאכן העכער? נישט קיין פראבלעם!"
זעענדיג אז ס'איז נישטא מיט וועם צו רעדן - תרתי משמע - האט ער צוגעווארט ביז די ליד האט זיך געענדיגט.
"פון וואו שטאמט דער ניגון?"
"דאס איז פון צמח בוקסבוים, דער נייער זינגער. ער האט לעצטנס ארויסגעגעבן א רייע פון צען ניגונים. דאס איז איינס פון זיי."
"דהיינו, א סיד", האט טובי' געוויזן זיין מבינות פאר די פרישע בחורים.

"א סיד? וואס איז דאס א סיד?"
"שוין, וואס א חילוק? וויפיל זאל איך געבן?"
טובי'ס זון האט אריינגעשעפשעט א ציפער אין זיין טאטנ'ס אויער, און טובי' האט זיך גענומען שרייבן.

איינער פון די בחורים דארט, וועלכער איז געווען היבש אנגעטרונקען, האט א כאפ געגעבן א הויפן פון פופציגערס און געמאכט א ויברח.
"האלט! האלט!" האט זיך טובי' צושריגן שוין מער ווי זיינע שטים- בענדער האבן אים ערלויבט. "נעמטס צוריק דאס געלט פון אים!"
א געלויף האט זיך אנגעהויבן אויף די גאסן, ווען אלע זיכערהייט אגענטן האבן זיך גענומען נאכלויפן דעם שיכור. "ס'איז גארנישט. טובי' עפשטיין האט פארלוירן אפאר פופציגערס", האט דעם דירעקטאר'ס קול אפגעהילכט אין די קאמוניקאציע אפאראטן.

טובי' שטייט פון פענסטער מיט א רויט געזיכט - לאו דוקא פון וויין. דעם יאר איז אים עפעס נישט געלונגען אראפצונעמען די דאגות דורכן שליינגען א גוטן יין ישן, ווי די שנים קדמוניות ביים שוואגער.
"טאטי, דער עולם וויל אפגעבן די משלוח מנות'ער", האט אים זיין צב'קעלע געשלעפט ביים זילבערנעם וועסטל זיינער.

"זייט ווען איז יעדער גוט מיט מיר?" האט טובי' געצווייפלט זעענדיג די לאנגע שורה פון מענטשן מיט משלוח מנות אין די הענט - פון ערשטע ביז דריטע קוזינען, מגידי שיעור און מלמדים, אראפ צו עסקנים און סתם אזוי ידידים.

פלוצלינג האט ער באמערקט דאס ארגסטע. איינער האט זיך דערוואגט צו כאפן א דרימל אויף זיין איטאליענער סאפע. "אראפ פון דאנעט! דאס איז א טייערע חפץ!"

אבער יענער איז טיף געשלאפן.
טובי' האט זיך גענומען האקן אויף דער סאפע.

פורים געלט

ניגון: געלט אלבום: בדרך לחן: יוסי גרין

המן טראכט, גזירות מאכט,
כלל ישראל, ער אויסלאכט,
זיי זענען נזהר, זיין מפוזר,
פון אחשורוש מאנט.

צען טויזנט שקלים, וויל באצאלן,
דער בורא זאגט, דיין גרויסער חלום,
כ'בין מבטל, כלל ישראל איז צו מיר אזוי נאנט.

זיי טיילן פיל מיט געלט,
אויף די פיס אויפשטעלט,
יעדן נצרך, דארט מ'שטיצט-דאך,
מיט א ביסל געלט.

דער עני אין דער קעלט,
דער רייכער אין געצעלט,
נאך א מאה, א מטבע,
און דער בורא קוועלט.

דער ארעמאנטשיק,
באקומט דארט זיין-טשעק,
גרויס און סאך-איז,
דעם בורא'ס נחת.
פאר מיינע קינדער, שענקען באזונדער,
טשעקלעך גרויסער, די הותר.

בזכות דעם טיילן, הערצער אויסהיילן,
באלד ארויפפארן, זקנים עם נערים,
שוין אט ערלעדיגט, דער גואל צדק,
וועט קומען ריזן, אונז אויסלייזן.

"וועק דין אויף! רבי איד, וועק דין אויף!"

צוריק צו דער הויז: פרייטאג, יו"ט פורים תשפ"ה לפ"ק

"וועק דין אויף! רבי איד, וועק דין אויף!"

"טובל, שטיי אויף! ס'איז שוין כמעט שבת!" האט אים זיין שוואגער
אויפגעוועקט מיט די נאסע פיאות שוין פון מקוה.

פאר טובל'ן האט גענומען עטליכע מינוט צו כאפן וואו ער געפינט זיך.
"וואו בין איך דא?"

"דאס בין איך, דיין שוואגער. דו האסט פארברענגט פורים אין מיינ
הויז, און דו ביסט אנטשלאפן דא אין א ווינקל!"

טובל האט זיך צוריקגעכאפט צום מציאות. נישט קיין געלט, נישט
קיין כבוד, און נישט קיין משלוח מנות.

נישט קיין גרופעס, נישט קיין שיכורים, און נישט קיין קאפוויי ביי
אים אין הויז.

"אנטשולדיגט. יישר כח. גוט שבת." טובל האט א כאפ געטון זיין הוט
מיט'ן פעדער און אפגעצויגן פון שטח.

טובל איז נאך מסופק אויב ער זאל זאגן 'נאך-א-מזל' אז דאס איז נאר
געווען א חלום.

נאך אלע מעשיות, וועלכע איז בעסער?

דער ארעמאן, זאגט דער פסוק, אז זיין לעבן איז שווער. כל ימי עני
רעים. אפילו שבת ויר"ט, און אויך ביינאכט (עיי"ב ב"ב קמ"ו ע"א). ווי אויך
דער עושר, זאגט שלמה המלך אין קהלת (ה, יא) אז ער קען נישט שלאפן
ביינאכט מחמת דאגה אז ער וועט פארלירן זיין געלט.

אבער ווען דער עושר און דער ארעמאן קומען זיך צוזאם, זענען זיי
זיך מזכה איינער דעם צווייטן. דעם ארעמאנ'ס לאסט ווערט פארגרינגערט
ווען דער עושר גיבט, און אויך דער עושר ווייסט אז זיין געלט גייט נישט
פארלוירן נאר עס בלייבט א קרן קיימת. אזוי קומען ביידע ארויס מיט
שיינע פארדינסטן, און דאס איז כלל ישראל'ס שטאלץ. (פארשטייט זיך
מ'קען נישט ארויסכאפן פון יענעם א בינטל פופציגערס כמובן מאליו...)
המן וויל אונטערקויפן אחשורוש מיט א טענה אז די אידן זענען
מפוזר ומפורד. ארעם און רייך, שטארק און שוואך, יעדער איז צוטיילט.
אבער ניין, הקדים הקב"ה שקליהם לשקליו. קוק נאר ווי שיין די אידן
געבן און נעמען, זיי האלטן זיך צוזאמען און פילן אן יענעמ'ס לעכער
(און טאשן).

אויב זענט איר דער נעמער, נעמט מיט שמחה און פרייד, וויסנדיג אז
איר זענט יעצט מזכה איינעם מיט א גרויסע מצוה. ווידער אויב זענט
איר דער געבער (אי"ה ביי אלע אויף שמחות), ווערט נישט נערוועז
פונעם שיכור'ן בחור. גיבט מיט'ן גאנצן הארץ און געדענקט: וואס
מ'לייגט אריין, נעמט מען ארויס.

א פרייליכן פורים. **K**



IRS אגענטן ביי דער טיר

ינט אינדערפרי, נאכן דאווענען, נעם איך ארויס מיין טעלעפאן און איך זע אז מ'האט מיך פרובירט צו רופן עטליכע מאל פון מיין אפיס. ווי אויך האט א קליענט גערופן עטליכע מאל. איך האב גלייך פארשטאנען אז עפעס טויג נישט. כ'האב שנעל צוריקגערופן, און טאקע געהערט אז מיינער א קליענט האט היינט באקומען א באזוך פון דער IRS קרימינאלע אויספארשונגען דיוויזיע.

דאס האט פארשטייט זיך נישט אנגעזאגט קיין גוטס. אבער עפעס האט נישט געשטימט. דער קליענט איז אויסנאם ארנטליך, און ער פירט א ביזנעס וואו אלעס קלאפט אויף דער האר. פונקט אויף אים האט די IRS געלייגט אן אויג?

איך האב אים גלייך אנגערופן צו הערן וואס האט פאסירט. ער האט מיר פארציילט אז ער איז נישט געווען אינדערהיים, און זיי האבן אים אנגערופן אויפן טעלעפאן. ווען ער האט אויפגעהויבן, האבן זיי געזאגט אז זיי ווילן רעדן צו אים בנוגע איינעם פון זיינע ווענדארס. ער האט געזאגט אז ער וועט זיי באלד צוריקרופן.

און דא שטייען מיר, ווען דער קליענט ווארט צו הערן פון מיר וואס צו טון ווייטער.

איך האב אים געזאגט ער זאל צוריקרופן און זאגן אז ער איז נאר גרייט זיך צו טרעפן מיט זיי פנים אל פנים, און דווקא ביים אקאונטענט. כ'האב אים אנגעזאגט אז ער זאל זיך האלטן שטארק.

וכך הוה. זיי האבן פרובירט זייערע געווענליכע טאקטיקן אים צו מאכן טוישן מיינונג, אבער ער האט זיך געהאלטן פעסט, און מ'האט אפגעשמועסט זיך צו טרעפן ביי מיר אין אפיס.

ווי ווייט איך האב געקענט דערשנאפן איז די מעשה געווען אז איינער פון זיינע ווענדארס האט באקומען מערערע 1099 פארמס, אבער האט קיינמאל נישט געפילט קיין טעקס ריטורן. מיין השערה איז טאקע געווארן באשטעטיגט שפעטער ביי אונזער זיצונג.

ווען די אגענטן זענען אנגעקומען האבן זיי גלייך קלאר געמאכט אז דער קליענט איז נישט אונטער אויספארשונג, זיי ווילן נאר באקומען א גרינטליכן אריינבליק אין וויאזוי זיין אקאונטינג ארבעט. זיי האבן געפרעגט אסאך פראגעס, און ס'איז פארשטייט זיך נישט געווען אזוי באקוועם, אבער מיר האבן אויף אלעס געענטפערט מיט א קלארקייט.

דאן האבן זיי ארויסגענומען א ליסטע פון ביזנעסער, און געפרעגט דעם קליענט צי ער האט געארבעט מיט איינער פון זיי. עס האט זיך ארויסגעשטעלט אז יא, ער האט געטון ביזנעס מיט אסאך פון די קאמפאניס. (ער האט מיר שפעטער געזאגט אז ער האט שוין געהאט א חשד בעפאר אז אסאך פון די קאמפאניס זענען פארבינדן איינער מיטן צווייטן).

דאן האבן זיי אים דערלאנגט א "סובפינע" צו בעטן פאר אלע דאקומענטן און אימעילס אנבאלאנגט דעם ווענדאר. דעם קומענדיגן טאג איז שוין אלעס געליגן ביי זיי, אריינגערעכנט טשעקס, אימעילס, און 1099 פארמס.

דא האט זיך עס געענדיגט. מער האט ער ב"ה נישט געהערט פון זיי. (עס איז וויכטיג צו געדענקען אז אויב מאכט זיך עפעס וואס קען זיך גרעניצן מיט מסירה דארף מען פרעגן א שאלה.)

אצינד לאמיר זען וויאזוי איר קענט גיין אין דעם קליענט'ס פוסטריט, און זיכער מאכן אז אויב עס מאכט זיך אזא זאך זענט איר גענצליך מסודר בעז"ה. איר זענט נישט מחויב צו זיכער מאכן אז יעדער ווענדאר פאלגט ערליך אויס דאס געזעץ, אבער איר דארפט יא האלטן גענויע רעקארדס פון אלע אייערע ביזנעס אקטיוויטעטן. פאלגנד זענען די שריט וואס מ'דארף נעמען:

1. **נאכקוקן דעם ווענדאר'ס אינשורענס:** פאר איר נעמט אויף א ווענדאר, מאכט זיכער אז זיי האבן דעם נויטיגן אינשורענס - איבערהויפט Workers' Compensation.

מ'קען דאס נאכקוקן אויפן סטעיט וועבזייטל, און ס'איז ראטזאם צו בעטן הילף פון אייער אקאונטענט. פארצייכנט אייך ווען זייער אינשורענס לויפט אפ, און מאכט זיכער אז זיי באנייען עס אין צייט.

2. **האלט אלע וויכטיגע דאקומענטן:** מאכט זיכער צו האלטן קאפיעס פון אלע קאנטראקטן און אינוואויסעס פון אייערע ווענדארס. עס קען זיין שטארק נוצבאר שפעטער, אפילו אויב איר קלערט אז עס פעלט נישט אויס.

3. **מאכט זיכער צו באקומען א W-9 פאר'ן באצאל:** פאר איר שיקט סיי וועלכע סומע געלט צו א ווענדאר, מאכט זיכער אז איר האט אן אונטערגעשריבענעם W-9 פארם פון זיי. דאס גיבט אייך זייער לעגאלע אינפארמאציע, ווי נאמען, אדרעס, און EIN. איר וועט דאס דארפן האבן צו קענען שיקן א 1099.

אויב איר ווארט ביז נאכן באצאלן, קען זיין אז זיי וועלן מאכן קונצן און עס נישט געבן, און איר וועט דארפן זיין פארנומען זיי נאכצולויפן.

איר דארפט נישט נאכקוקן אויב זייער אינפארמאציע איז ריכטיג, אבער איר מוזט יא האבן א קאפיע דערפון.

4. **פילט די 1099 פארמס באצייטנס:** מאכט זיכער צו ארויסשיקן אלע 1099 פארמס יעדן יאר בעפאר 31 Jan. אויב איר האט פארגעסן, שיקט עס ווי שנעלער. הגם די IRS וועט אפיציעל געבן א פענעלטי פארן פילן שפעט, אבער ווי ווייט איך האב געזען, וועלן זיי נאר נעמען שריט אין פעלער פון אפענע פעלשערייען - א שטייגער ווי אריינגעבן פאלשע סאושעל סעקיריטי נומערן. אין יעדן פאל רעדט אייך אלץ קודם דורך מיט אייער אקאונטענט.

אויב א ווענדאר גיבט אייך א פאלשן סאושעל סעקיריטי נומער, וועט אייך די IRS איינמעלדן דערוועגן. איר דארפט זיך דאן פארבינדן מיטן ווענדאר, און זיי בעטן עס צו פאררעכטן פארן קומענדיגן מאל, אבער איר דארפט נישט פאררעכטן דעם 1099. אויב דער ווענדאר וויל נישט געבן די ריכטיגע אינפארמאציע, קען זיין אז איר דארפט אראפנעמען שטייערן פון די פעימענטס. נאכאמאל: פרעגט אלץ אייער אקאונטענט וואס צו טון.

זיך צו פארבינדן מיט ר' חיים ווייסבערג, CPA, קענט איר רופן 718.475.1455 אדער שיקן אן אימעיל צו Info@mountaindeer.com.

The information provided in this article is for general informational purposes only and is not intended, nor should it be construed, as tax, legal, or regulatory advice. For specific advice related to your business, taxes, or regulatory matters, please consult a qualified professional.



Damage Done.

Accidents happen.
We'll ensure that you
receive the maximum
compensation you deserve.



זענט איר געפאלן
אדער זיר אויסגע-
גליטשט און געווארן
געשעדיגט?

זענט איר געשעדיגט
געווארן ח"ו אין
א קאר/באס
עקסידענט?

איז אייער קינד
געשעדיגט געווארן
רח"ל בשעת
דעם געבורט?

האט אייער
דאקטאר/
שפיטאל געמאכט
סיי וועלכע טעות?



InjuryMaxx

רעאליסטישע צילן

נישט דעם פראבלעם פון שפענדן אויף אומנויטיגע צוועקן. איך בין גרייט צו שניידן פון אלעם, און אויפגעבן אלע באקוועמליכקייטן, אבי צו קענען אוועקלייגן געלט און לעבן מיט הרחבת הדעת.

דער פראבלעם איז אז איך האב פשוט נישט. און ווען איינער זאגט דאס, וועט ער געווענליך באמת גלייבן דערין. ער האלט באמת אז ער איז נישט פון די מענטשן וואס האבן א פראבלעם פון א שלעכטער אויפפירונג ווען עס קומט צום פינאנציעלן לעבן. ער איז העכער ווי דעם.

דאס פאקטישע מציאות איז אבער אז יעדער וועט האבן געוויסע זאכן וואו ער וועט שפירן אז ער מוז שפענדן, און אז יענע קען ער שוין נישט אויפגעבן וויבאלד דאס איז א חלק פון זיין פראפיל.

פארשטייט זיך אז געוויסע וועלן שטיין אין א פיל בעסערן שטאנד ווי אנדערע, און וועלן אין רוב פעלער זיין גרייט צו פארקוקן אויף באקוועמליכקייטן כדי צו אוועקלייגן געלט. אבער צו זאגן אז "איך האב אינגאנצן נישט דעם פראבלעם", איז זייער נישט ריכטיג און מער נארט זיך אליינס.

ווי גייט דאס באקאנטע ווארט: "וויסן אז מען האט א פראבלעם איז שוין א האלבע יצועה..." דאס עצם וויסן אז ביי כמעט יעדן פראדוקט וואס מען קויפט קומען אריין די אינערליכע געפילן און חשבונות, און וואס מיר רופן "שלעכטע אויפפירונג אנבאלאנגט געלט" - דאס אליין איז שוין א גרויסע ישועה, וויבאלד מען ווייסט וואס עס שטופט מיך דאס צו קויפן.

אלזא, דאס איז א גוטער וועג זיך זעלבסט צו באטראכטן און באקומען א קלארן בליק איבער וואו מען שטייט אין דעם הינזיכט. אויב איר זענט נישט גרייט צו דרייוון א 1995 קאר, איז טייטש אז איר האט אויך געוויסע אומנויטיגע זאכן אויף

און פירן אויף די לאקאלע גאסן. אבער זיי נישט באזארגט אז ס'וועט זיין אלט און אויסגענוצט: אויב דו נעמסט דעם קאר פון 1995, וועל איך דיר אויסשטאפירן דעם קאר מיט שפאגל-נייע לעדערנע זיצן, און מיט סיי וועלכע באקוועמליכקייטן און פיטשיווקעס וואס דו ווילסט האבן. עס וועט פארן ווי א "וואלווא"... פון דיר וויל איך איין זאך: דו זאלסט זיין גרייט ארומצופארן דערמיט אויף דער גאס.

און דאס איז עפעס וואס איך וואלט געפרעגט יעדן איינעם: ביז וויפיל יאר ביסטו גרייט צוריקצוגיין ווען עס קומט צו קויפן א קאר? דאס מציאות איז אז רוב יונגעלייט - אפילו אזעלכע וואס וועלן שוין גרייט זיין צו פארן מיט אן אלטן אויטא - וועלן נישט נעמען א "סיענע" וואס איז עלטער ווי 2011.

וואס וויל איך ארויסברענגען דערמיט? זייער אפט הערט מען פון יונגעלייט, "איך האב

א יך וויל צוערשט צוענדיגן דעם נושא פון דער פארגאנגענער וואך איבער דער אויפפירונג אנבאלאנגט געלט, וואס אין מייסטנס פעלער איז דאס דער אפהאלט און גורם אז ווען עס קומט סוף חודש זעט מען אז מ'קען נישט אוועקלייגן קיין געלט.

איך האב גערעדט נעכטן צו א יונגערמאן, און ער האט מיר ארויסגעברענגט אז ער שפענדט נישט קיין איין איינציגסטן איבריגן דאלער; ער לעבט מורא'דיג אחריות'דיג און גיבט שטארק אבאכט אויף זיינע פינאנצן. זיינע החלטות ווען עס קומט צו געלט ווערן נישט קיין משהו באאיינפלוסט פון 'פיער פרעשור', אא"וו.

הערנדיג דאס, זאג איך אים אזוי: "איך וועל דיר ברענגען א ליסטע פון אלע "טאייאטע" מיניווען מאדעלן, אנגעהויבן פון 1995 ביז 2025, און זאג מיר פון וועלכן יאר דו ביסט שוין גרייט צו נעמען

א טאייאטע מיניווען פון 1995



האט איר א הויז וואס שטייט ליידדיג?

די פארגאנגענע 10 יאר האב איך
ב"ה געהאלפן הונדערטער אינוועסטערס
און לענדלארדס צו פארדינגען הייזער
פאר נישט אידישע טענעטס

טאק זאללער וועט

*

פארזיכטן און 1-5 יאר

*

אריינע און שטאט ארייט

*

העסטע און בערעכענע סערוויס

איבעראל אין אראנזש

און ראלענד קאונטי

רופט אדער טעקסט

יעקב הערש גוטמאן

845-274-4460 📞



דוד געלט

845.200.3313 #111

Yiddishgelt@theyingerman.com

וואס איר וועט זיין גרייט צו שפענדן, און איר
זענט נישט אינגאנצן פריי פון פראבלעמאטישע
פינאנציעלע פירונגען.



רעדנדיג מיט א יונגערמאן אין די עלטערע
צוואנציגער יארן, מיינס א באקאנטער, פרעגט ער
מיר בתוך הדברים צי כ'האב אפשר א גוטן ביזנעס
געדאנק פאר אים, און וואס איך זאג אויף דעם
אדער יענעם געדאנק.

ער האט זיך אויסגערעדט אז ער קען נישט
אזוי אנגיין מער, ער האט קע"ה א שטוב מיט
קינדער, דאס לעבן קאסט אים אסאך, און ער מוז
זיך אוועקשטעלן אויף א וועג אז ער זאל האבן
פאסיווע אינקאם וואס זאל אריינפליסן צו אים
מיט א ברייטקייט. דעריבער וויל ער הערן פון מיר
צי כ'האב אפשר א גוטע עצה, עפעס א מהלך פאר
אים וויאזוי און מיט וואס צו עפענען א ביזנעס,
וכדו'. (בדרך אגב: איך בין נישט אין דער ביזנעס
קאנסולטאנט אינדוסטריע...)

איך האב אים אנגעהויבן געבן געדאנקען:
אפשר זאל ער אנהייבן עוסק זיין אין א געוויסן
סארט סערוויס ביזנעס אין דער זייט, צו וואס ער
האט א טאלאנט, וואס וועט אים אריינברענגען
נאך עטליכע הונדערט דאלער א וואך. אפשר זאל
ער אנהייבן מאכן איין לאנג דיסטענס קאר
סערוויס טריפ יעדער וואך. און אזוי האב איך
אויפגעברענגט נאך עטליכע הצעות אויף דעם
שניט, פון וואס ער קען פארדינען נאך אפאר
טאלער צו דער זייט.

אבער ער איז נישט געווען צופרידן, און האט
אפגעווארפן מיינע פארשלאגן איינס ביי איינס,
אנגעבנדיג אז ער רעדט נישט פון אזעלכע
נארישקייטן; ער רעדט פון אוועקשטעלן א





געהעריגע ביזנעס וואס וועט אים אריינברענגען פאסיווע אינקאם אז ער זאל קענען אויסלעבן די יארן מיט א רואיגקייט. די עטליכע הונדערט דאלער א וואך וועט אים נישט העלפן.

ווען איך האב אים פרובירט צו ערקלערן אז איך פארשטיי אויך אז עטליכע הונדערט דאלער א וואך וועט אים נישט אויפערעכטן, נאר מיין כוונה איז אז דאס וועט אים ערמעגליכן צו אוועקלייגן א דאלער נאך א דאלער, וואס וועט אים בעז"ה ברענגען הרחבת הדעת אויפן לאנגן טערמין, איז ער שוין אביסל ארויס פון די כלים: "שוין ווייטער מיטן סטאק מארקעט, אלץ בלייבסטו שטעקן ביי דעם מארקעט. קום ארויס פון דיין באקס! איך בין א יונגערמאן וואס איז שוין באלד דרייסיג יאר אלט, און איך ציל צו אוועקשטעלן א קוואל פון פאסיווע אינקאם. וואס קומסטו מיר דא פארדרייען א קאפ מיט דיין נארישקייטן פונעם סטאק מארקעט? וואס טוסטו מיר דא אויף?"

עס איז אדורך צוויי וואכן פון אונזער שמועס, און דער אויבנדערמאנטער יונגערמאן איז ווידער אויף דער ליניע.

וואס וויל ער יעצט?

ער הייבט זיך אן אפרעדן איבער זיין מצב, אז דער חודש קאסט אים אזוי סאך און ער ווייסט נישט וויאזוי מען שטופט עס דורך. "וויאזוי וואלט איך דאס געקענט פארמיידן?" פרעגט ער מיר. "וויאזוי וואלט איך געקענט מאכן אז זאכן זאלן אנדערש אויסזען?"

וואס איך האב אים געענטפערט קענט איר זיך שוין אליין פארשטעלן: אז ווען ער וואלט אנגעהויבן אוועקלייגן/אינוועסטירן אין די יונגערע צוואנציגער יארן, ווען ער האט נאכנישט געהאט אזויפיל הוצאות, וואלט ער היינט ווארשיינליך געשטאנען פיל בעסער בס"ה.

"וויאזוי איז עס מעגליך?" פרעגט ער מיר, "און בכלל, וואס וואלט איך אויפגעטון? וואו וואלט איך אנגעקומען דערמיט?"

איך האב אים שוין ערקלערט אז אויב ער

וואלט דאן אנגעהויבן אינוועסטירן ארום 35 טויזנט דאלער א יאר, וואלט עס - מיט א יערליכן צען פראצענט וואוקס - ביז צען-פופצן יאר געווען א פארמעגן פון א מיליאן דאלער. און דאן, וואלט ער געקענט אנקומען צו די יארן פון חתונה מאכן מיט אן אומבאשרייבליכער רואיגקייט און ברייטקייט.

הערנדיג מיינע ווערטער האט ער זיך פארטראכט פאר א מינוט, און דאן רופט ער זיך אן: "ביסט אויפן קאפ געפאלן? וויאזוי וואלט איך געקענט אינוועסטירן 35 טויזנט דאלער א יאר? איך בין נאכנישט קיין דרייסיג, און קוק ווי איך דערשטיק מ'ך שוין יעצט אין אזא ענגשאפט. קוק וויפיל הוצאות איך האב. ס'איז דאך פשוט נישט מעגליך אוועקצולייגן 35 טויזנט דאלער א יאר."

איך האב אים פרובירט אויפצוקלערן אז ס'איז בעצם יא מעגליך, און וויאזוי ס'איז מעגליך, וכו' וכו'. פארשטייט זיך אז ער האט געענטפערט וויאזוי ס'איז נישט מעגליך. און אזוי איז עס געגאנגען אהין און צוריק ביז ס'האט זיך געענדיגט אן וואס מיר זאלן ערגעץ אנקומען.

און איך שטיי און שטויב: מיט בלויז צוויי וואכן צוריק האב איך גערעדט מיט אים, און זיך געבעטן ביי אים ער זאל אנהייבן טון עפעס אין דער זייט וואס וועט אים אריינברענגען נאך אפאר טאלער, און ער האט עס קאטעגאריש אפגעזאגט מיטן אויסרייז אז ער זוכט עפעס ערנסט און איך בין דער וואס לעבט אין א באקס... און ער זעט נישט וואס די פאר הונדערט דאלער וועט אים ברענגען. און דא שטייען מיר צוויי וואכן שפעטער, און ער שטייט און וויינט ווי געפערליך זיין מצב איז, און ערקלערט מיר אז ס'איז פשוט נישט מעגליך צו אינוועסטירן א דאלער נאך א דאלער, ווייל ער זעט ממש נישט פון וואו ער וואלט געקענט נעמען דאס געלט. וואספארא מאדנער פארדאקס.

רבי איד! ל'האב דיר דאך געבעטן זאלסט אנהייבן טון צו דער זאך, אנהייבן מיט א קלייניגקייט, זען וואו דו קענסט אריינשארן נאך

אפאר הונדערט דאלער א וואך, און דו האסט נישט געוואלט הערן דערפון, ווייל דו זוכסט א גרויסע ביזנעס מיט פאסיווע אינקאם. אדער ווי מ'וואלט געזאגט אין ענגליש: סיריעס ביזנעס... און יעצט ווען איך בין דיר מסביר אז אוועקלייגן עטליכע הונדערט דאלער א וואך וואלט געווען פאר דיר א מורא'דיגע זאך, זאגסטו אז איך רעד נישט צו דער זאך ווייל עס איז נישט מעגליך צו אראפציפן עטליכע הונדערט דאלער...

איר כאפט וואס דא גייט פאר?

דאס פאסירט ווען מען איז פארנומען מיט "פאנאטישע צילן" - מען וועלט אויס צו שווימען אין דמיונות אנשטאט אין רעאליטעט.

וואס איז אייער ציל?

לאמיר זיין קלאר: איז דער ציל רעאליסטיש, וועט עס מיר עפעס ברענגען?

ווען א יונגערמאן אנערקענט אז ער וועט העכסט ווארשיינליך נישט זיין פון דעם קליינעם פראצענט מענטשן וועלכע פירן א גרויסע ביזנעס וואס ברענגט זיי אריין אסטראנאמישע סומעס בשעת זיי זיצן מיטן פיס ארויף, דאן קען ער אנהייבן אוועקשטעלן רעאליסטישע צילן וואס ער קען יא דערגרייכן.

און אז ער האט א ציל אז ער וועט אינוועסטירן 35 טויזנט דאלער יעדן יאר דורכאויס די קומענדיגע צען יאר, און ער האט א קלארן וועג דאס צו דערגרייכן און ווייסט וואו ער וויל אנקומען, וועט ער טון אלעס אין דער וועלט דאס אויסצופירן און ער וועט שוין טרעפן נאך אפאר דאלער דא און נאך אפאר דאלער דארט.

אזוי ארום וועט ער זיך בעז"ה טרעפן מיט באדייטנדע סומעס נאך פופצן יאר, און קענען לעבן מיט רואיגקייט און הרחבת הדעת, בסייעתא דשמיא. **א**

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

איך האב הונדערטער אלבומס.

אונטער 30 סעקונדעס

טרעף איך א גוטע ניגון צום טאנצן!

Tagline | 845.824.1600



די ספיקער רעוואלוציע.

Soundbound II

Loud and crystal clear sound

גרינג זיך צו באגיין פאר יעדע עלטער.
צינדט אן און נעמט אייך טאנצן.

ענדליך צום ערשטן מאל! גרינג און באקוועם,
א ספיקער מיט אלע מעלות.

Overtone

800.730.5457 | overtoneonline.com | Sales@overtoneonline.com



- א קלארע 4 אינטש קאלירטע סקרין.
- טרעפט גרינג און שנעל אלע מוזיק פילס אויף די סקרין.
- נעמט SD, USB, AUX און BLUETOOTH.
- מען קען אויך איינפלאגן א מייק און מיטזינגען.
- פארמאגט ענגליש און אידיש.
- געשמאקע קאמפאקט סייז 8x6x6.

פיפטער טייל

געהאלט העכערונג און אלעס ארום פארוואס? ווען? וויפיל? וויאזוי? און וויאזוי נישט?

דורכאויס די פארגאנגענע פיר ארטיקלען האבן מיר באהאנדלט דעם ערשטן טייל פון דער טעמע פון געהאלט העכערונג, און דאס איז "פארוואס". מיר האבן אויסגעשמועסט וואס עס זאל יא אדער נישט זיין דער אורזאך פארוואס א בעה"ב זאל וועלן געבן א העכערונג.

אצינד איז צייט צו שפרייזן ווייטער און גיין צום חלק פון "ווען", וואו מיר וועלן אויסשמועסן ווען און ווי אפט מען זאל בעטן א העכערונג, און ווען נישט.

די סיבה פארוואס מיר באציען זיך צום "ווען" - וואס קען אויסקוקן ווי א מינדערוויכטיגער פונקט - איז וויבאלד צומאל איז דאס אויך די סיבה פארוואס מען באקומט נישט וואס מען וויל. צי ווייל מען בעט צו אפט, אדער ווייל מען בעט עס נישט אין דער ריכטיגער צייט.

ווי איר אלע ווייסט איז אונזער ציל זיכער צו מאכן אז די בקשה זאל זיין אפעקטיוו און מען זאל באקומען דאס מערסטע וואס מעגליך, דעריבער שפירן מיר פאר וויכטיג דאס צו באהאנדלען.

עס איז אונז אויסגעקומען צו ליינען א הערה איבער אונזערע ארטיקלען, און עס שפילט אפ אקוראט דאס וואס מיר ווילן ארויסברענגען, איבער דער צייט ווען עס איז יא אדער נישט פאסיג צו בעטן. דעריבער וועלן מיר דאס נאכברענגען און עס דערנאך צונעמען:

אלס א *small business owner*, מוז איך זאגן אז איך האב זייער הנאה צו ליינען דעם "אינגערמאן". מיט די פראקטישע עצות וואס איך נוץ.

די וואך בעט מיר אן ארבעטער א דעזי... זי

זאגט זי האט איצט חתונה געהאט, דאס לעבן קאסט אסאך מער... האב איך איר געזאגט (פארשטייט זיך שיינערהייט), אנשטאט זאגן די קאסטן וואס האבן זיך געהויבן, לאמיר הערן פארוואס זענט איר געווארן מער ווערד פאר דער קאמפאני... (בקיצור, איך האב איבערגעזאגט כמעט ווארט ביי ווארט וואס איך האב געליינט אינעם אינגערמאן פארוואס זאל א קאמפאני וועלן געבן א דעזי). זי האט מיר דאן געגעבן א פונקטליכן רעפארט פארוואס זי איז ווערד איר דעזי און וויפיל זי האט שוין געשפארט פאר דער קאמפאני. זי איז געקומען צום מיטינג אנגעגרייט מיט ציפערן, ועוד. זעט זיך אויס אז איך בין נישט דער איינציגסטער וואס ליינט דעם אינגערמאן... און דער יונגערמאן ענדיגט צו: אויב ווילט איר וויסן די סוף פון דער מעשה, זי האט באקומען גאר א שיינע דעזי.

דא האט איר א ביישפיל פון דער פראגע מיט דעם ענטפער צוזאמען. אנגעהויבן מיט דער באקאנטער פראגע: דיין בעה"ב איז נישט שולדיג אז דיניע הוצאות האבן זיך געהויבן, חוץ אויב די הכנסות זענען מיטגעקומען. עס איז נישט קיין פראבלעם צו נוצן די פרישע קאסטן אלס א גוטע געלעגענהייט צו בעטן פאר א העכערונג, אבער די סיבה טאר נישט זיין בלויז די העכערע הוצאות. און דאס איז טאקע וואס מיר זענען ביי דעם אויבנדערמאנטן עפיזאד, ווי די ארבעטארין האט זיך אנגעהויבן טרעפן מיט פיל מער אויסגאבן נאכן חתונה האבן, און זי האט פארשטאנען אז ס'איז נישט מער ווי ישרא אז מ'זאל איר אנהייבן באצאלן מער ווייל זי איז שוין פארהייראט. ווידער דער בעה"ב איז נישט אזוי שנעל מיטגעשטאנען דערמיט - אזויווי אסאך וואס פארשטייען נישט

פארוואס זיי דארפן מיטטאנצן מיטן ארבעטער'ס לעבנס-קאסטן, בשעת זיי שטרענגען זיך נישט אן צו אריינברענגען מער פאר דער פירמע - און דעריבער האט ער איר געשטעלט די פראגע מיט רעספעקט: פארוואס דארף איך צאלן מער אין אזא פאל?

די ארבעטער איז אין דעם פאל געקומען מיט גרייטע ענטפערס דערויף, און טאקע פארגעלייגט איר זייט פון דעם מטבע, וויפיל זי טוט אלס אויף און וויפיל זי האט שוין געשפארט פאר דער פירמע. אין קורצן: זי איז געקומען אנגעגרייט מיט וואס עס פעלט זיך נאר אויס. און די תוצאה האט נישט געשפעטיגט צו קומען: זי האט באקומען א שיינע העכערונג.

וואס נאך מען קען ארויסנעמען פון דעם עפיזאד איז, אז די אלע מעטאדן ארבעטן און עס איז נישט אויסגעזויגן פון פינגער.

די סיבה פארוואס מיר באטאנען דאס איז, וויבאלד מיר ווערן אפט אנגעפרעגט דערויף: "וויאזוי ווייס איך טאקע אז אויב איך וועל טון אזוי אדער אזוי, דאן וועט מיין בעה"ב מיטשפילן און ער וועט טון דאס און דאס."

איך בין אוודאי נישט קיין נביא, און מען קען נישט וויסן אויף זיכער וויאזוי אייער בעה"ב וועט רעאגירן אויף סיי וועלכן ספעציפישן פארלאנג אדער צוגאנג. אבער אזויפיל ווייסן מיר יא פון אונזער ערפארונג - סיי אלס ארבעטער און סיי אלס בעה"ב - אז ווען מען טוט וואס איז ריכטיג, העלפט דער אויבערשטער.

נישט אומזיסט שטייט אז מען זאל זיך אויסוועלן א דרך ישרה וואס איז איינשטימיג מיט דער מענטשהייט. ווען מען טוט זאכן ווי א מענטש, ווערט עס אנגענומען ביי מענטשן. און



איתמר טובי' פריעדמאן

איז אויך נישט דא קיין מאקסימום פון וויפיל מאל א יאר עס קען געהעכערט ווערן.
דאס איז מורא'דיגע גוטע נייעס פאר גוטע ארבעטער, וועלכע שטרענגען זיך אן צו טון א גוטע ארבעט. פון דער אנדערער זייט איז עס ווייניגער געשמאק פאר די פוילע ארבעטער, וויבאלד זיי האבן נישט קיין שאנס צו ווערן געהעכערט אויב זיי גארטלען זיך נישט אן.
און אויב איר זענט ניגערדיג צו וויסן צי מיר רעדן פון א פיקציע בעה"ב וואס עקזיסטירט בלויז אין פאנטאזיע, וואס יעדער וויל האבן, איז דער ענטפער אז מיר האבן דאס געהערט ערשטהאנטיג פונעם בעה"ב אליין.
עס איז געגאנגען נאך ווייטער, אז ער האט ממש נישט געקענט פארשטיין וואס עס איז די גאנצע רעדע פון א העכערונג. אויב ער פארדינט זיך עס, באקומט ער עס דאך שוין אויטאמאטיש.
און אויב נישט, זאל ער זיך פשוט אפזאגן... **K**

איתמר טובי' פריעדמאן 845-662-3684

CEO Iteam it@iteamfl.com

ר' איתמר טובי' פריעדמאן איז א קאנסולטענט אינעם תחום פון בעלי בתים מיט ארבייטער מיט פילע יארן ערפארונג

ראנג און סיי אין געהאלט.

און ווען מיר האבן זיי געפרעגט: און אויב דער מצב איז געדרוקט און איר קענט זיך עס נישט יעצט ערלויבן? איז דער ענטפער געווען אז קודם כל, אין אזא פאל וועט דער געלונגענער ארבעטער טאקע ענדערש באקומען א העכערונג ווי איידער די שוואכערע. און אויב מען קען זיך דאס אויך נישט ערלויבן, דאן וועט מען געבן פארשידענע זייטיגע בענעפיטן וואס מען גיבט נישט געווענליך, וואס וועט דינען אנשטאט דער העכערונג, ביז מ'וועט זיך עס קענען ערלויבן.
דער צווייטער טייל פונעם "ווען", איז פשוט די פאקטישע צייט - צי די צייט אין יאר, אדער וויפיל צייט ס'איז אריבער פון ווען מען האט באקומען די לעצטע העכערונג.
עס זענען געוויס דא די גרעסערע פירמעס וואו עס גייט אויטאמאטיש ארויף יערליך מיט א געוויסן סכום, און עס העלפט נישט קיין בעטן.
דערנאך זענען פארהאן אזוינע וואס וועלן אויך געבן אויטאמאטיש און עס וועט נישט העלפן קיין בעטן, אבער עס איז געוואנדן לויט וויפיל פארשריט דער ארבעטער האט געמאכט, און עס

פארקערט איז אוודאי פארקערט.

נאך איין שטארקער מעסעדזש וואס מען קען ארויסנעמען פון דעם עפיזאד, אז דער וואס פארציילט די מעשה איז למעשה נישט ארויסגעקומען אלס געווינער (אזוי צו זאגן), ווייל ער האט דאך למעשה יא געדארפט העכערן דאס געהאלט פון זיין ארבעטער. אבער מיט דעם אלעם האט ער דאס פרייוויליג געלופטערט פארן המון עם.
דאס ווייזט אונז אז עס האט אים נישטאמאל געבאדערט אז ער האט איר געדארפט העכערן. און דאס אלעס וויבאלד ווען מען קען אויפוייזן אז עס קומט זיך, דאן וועט דער בעה"ב עס געבן בחפץ לב, און אויב נישט וועט מען דארפן שוויצן דערפאר.
דאס איז עפעס וואס מיר האבן געהערט פון פילצאליגע בעלי בתים ווען מיר האבן זיי אויסגעפרעגט פארן שרייבן איבער דער טעמע, און זיי האבן אלע צוגעשטימט אז אן ארבעטער וואס לייגט אריין זיין הארץ אין זיין ארבעט און מיינט נישט נאר זיין דאלער, וועט האבן א שטארקן פאטענציאל צו ווערן געהויבן סיי אין

מזל טוב!
בעל שומחה

שלום זכר • וואך נאכט
ברית • קידוש

917.803.6443



בארא פארק - וויליאמסבורג - סטעטן איילענד - לינדען - מאנסי - קענטסקילס



MP3 & DJ Music Systems

Rent all your sound equipment
for any event with us.



יא, אפילו 1
ספיקער אויך ...

VOLUME
SOUND EQUIPMENT RENTAL

One call is all it
takes for delivery
and setup

347.940.1740



מאכט איר א שמחה, א
דינער, אדער האט איר א
ביזנעס און דארפט סטעמפס

**מיר פארקויפן
סטעמפס פאר גאר
ביליגע פרייזען און מיר
דעליווערן בחינם**

רופט שוין

646-748-3799

אדער אימעייל

**SWIFTMAILPACKING@
GMAIL.COM**



Depthmark Team | 347.519.1971 | depthmarkgc@gmail.com



נאכפאק!

גוגל טיילט פאלשע נומערן

גוטן, כ'האב געוואלט מיטטיילן א סקעם וואס כ'האב ממש יעצט געהאט. איך האב אן אנט-וירוס פראגראם פון Norton, און כ'האב געוואלט צולייגן נאך א דעווייס צום זעלבן אקאונט.

איך האב אויפגעזוכט זייער נומער אויף גוגל, און אריינגערופן צוצולייגן דעם צווייטן דעווייס. זיי האבן נישט גלייך אויפגעהויבן, אבער זיי האבן מיך שפעטער צוריקגערופן, און געזאגט אז יא, זיי וועלן מיר עס ערלעדיגן.

אין אנהויב האט אלעס אויסגעזען זייער נארמאל, און אויך האב איך געזען אז זיי האבן געוואוסט א היבש ביסל אינפארמאציע וועגן מיר. זיי האבן מיר געזאגט אז כדי צו קענען צולייגן נאך א דעווייס דארף איך קודם אפגרעידן צו א טייערערן פלאן, וואס כ'האב געוואוסט אז ס'איז טאקע אמת, און ממילא האט עס נישט אויסגעקוקט מאדנע.

אבער ווען ס'איז געקומען למעשה און כ'האב געדארפט באצאלן, האט ער מיר געבעטן א קרעדיט קארטל. דאס איז שוין געווען זייער אינטערעסאנט, ווייל די קאמפאני האט דאך מיין 'קארטל אן פייל', און פארוואס בעט ער מיין קרעדיט-קארד נומער?

סתם אזוי ווייס איך נישט צי איך וואלט געכאפט אז ס'איז אויפפאלנד, אבער ב"ה, אזויווי איך ליין דא יעדע וואך איבער די אלע סארטן סקעמס, בין איך געווען וואכזאם און געכאפט אז עפעס שטימט נישט דא.

כ'האב אים געפרעגט די שאלה, פארוואס ער בעט מיין קרעדיט קארד נומער ווען ער דארף עס דאך צו האבן אויפן אקאונט. דא איז ער געווארן אביסל פארלוירן, ער האט פארשטאנען אז כ'בין אים חושד, און ער האט אנגעהויבן זאגן איינמאל און נאכאמאל אז ער איז פון דער עכטער Norton קאמפאני און ס'איז נישט קיין שווינדל, וכו' וכו'.

למעשה האב איך פארשטייט זיך אראפגעהאקט, און כ'בין געגאנגען נאכקוקן אויף זייער וועבסייט וואס ס'איז דער אמת'ער נומער, און כ'האב זיי אריינגערופן. און פארשטייט זיך אז זיי האבן עס טאקע מסדר געווען אן בעטן מיין קרעדיט קארטל.

א גרויסן יישר כח פארן ברענגען אן אויפואכונג איבער דעם און העלפן מענטשן זיך צו אפהיטן פון אריינפאלן. **K**

■ ווי דערמאנט עטליכע מאל אין דעם קאלום, קען מען אין קיין פאל זיך נישט פארלאזן אויף גוגל צו נאכקוקן טעלעפאן נומערן וכדו', אפגעזען ווי אפיציעל און לעגטיים עס קוקט אויס.

ונשמרתם:

האט איר מיטגעלעבט א שווינדל פראוואו אויף די אייגענע הויט? האלט עס נישט ביי אייך. זייט עס מפרסם און ראטעוועט אנדערע פון אריינפאלן דערין. לאזט איבער א מעסעדזש אויף #102 845-200 אדער שיקט עס אריין צו qa@theyingerman.com

לעצטע געלעגנהייט!

OPEN HOUSE

Sunday Mar. 9 א' ני תשא
1:00 - 3:00pm

LAST UNIT AVAILABLE!
2 Pennsylvania Av. #101

די ערשטע 10 קאסטומערס
גרייטן זיך בקרוב אריינצומופן
אין זייערע הערליכע הייזער!

Pennsylvania Cor. Merriewold South



REALTY
Residential & Commercial

845.782.0205
sales@mkrealtyusa.com

48 Bakertown Road
Suite 512, Monroe NY

דוד לייב קרויס
לייסענס # 10401317322
845.274.3765

אברהם הערש גפן
לייסענס # 10401378950
845.837.0943

אליעזר דוד האפכמאן
לייסענס # 10401304475
845.782.0205 x108

אברהם חיים לעווי
לייסענס # 10401327281
845.238.1162

משה שמחה קייכמאן
לייסענס # 10311206102
845.782.0205 x101

נפתלי הירצקא זינגער
לייסענס # 10401300864
845.728.1429



Experience
the Grandeur



Actual
project!

WE SHIP WORLDWIDE!



UNBEATABLE
GLASS
PERFORMANCE
EXCLUSIVE
TO SKYVIEW!
SHGC .17
U-VALUE .20

SKY  **VIEW**
SKYLIGHT
THINK CLEAR....GO GLASS

845.789.4381 | SKYVIEWSKYLIGHT.COM

THE LEADING BRAND IN CUSTOM SUKKAH SKYLIGHTS

און זיי זעטיגן ווי ס'דארף צו זיין; די מענטשן וואס פארנוצן ענערגיע זייער שטייט, וועלן דארפן האבן מער קארבס און ווייניגער פראטעין, כדי צו באקומען די בעסטע רעזולטאטן; און פאר די געמישטע טייפס, וואס זענען צווישן די צוויי עקסטרעמע זייטן, וועט זיין דאס בעסטע צו באלאנסירן זייער עסן צווישן די דריי נוטריענטס.

א וואך דערויף האבן מיר אויסגעשמועסט וויאזוי מען דערגייט וועלכן טייפ מען איז, און מיר האבן ארויסגעשיקט א טעסט וואס מ'קען נוצן דאס צו געוואר ווערן.

אויך האבן מיר קלארגעשטעלט אז דעם סארט פראטעין און סארט קארב וואס מען דארף עסן, וועט זיין אנדערש פאר יעדן טייפ. פראטעין טייפס וועלן דארפן פראטעינס מיט מער Purine און קארבס מיט ווייניגער סטארטש, און קארב טייפס וועלן דארפן פונקט דאס פארקערטע. געמישטע טייפס קענען עסן פון אלע סארטן, אבער די קארבס און פראטעינס אינעם מאלצייט דארפן זיין אויפן זעלבן שטאפל.

יינט וועלן מיר איבערגיין אין קורצן דעם גאנצן שמועס איבער דער "מעטאבאליק טייפינג" דיעטע, און דערמאנען אויפן שפיץ גאפל די הויפט נקודות דערפון.

צווערשט האבן מיר אויסגעשמועסט דעם געדאנק אז נישט אלע מענטשן זענען גלייך: וואס איז א געזונטע דיעטע פאר איינעם קען זיין שעדליך פאר א צווייטן. מיר האבן דערמאנט די אינטערסאנטע שטודיעס איבער פארשידענע ערטער אין דער וועלט און ווי ווייט אנדערש די דיעטע איז געווען פון איין פלאץ ביזן צווייטן, און מיט דעם אלעם זענען אלע געווען אייניג אין זייער קערפערליכן געזונט.

דערנאך האבן מיר אויסגעשמועסט די וויכטיגקייט פון די דריי הויפט נוטריענטס: קארבס, פראטעין, און פעטנס. ווי אויך אז די הויפט שאלה איז: וויאזוי שטעלט מען דעם באלאנס צווישן די דריי?

דאן זענען מיר צוגעקומען צו דעם אז עס זענען פארהאן דריי קאטעגאריעס פון מענטשן: אזעלכע וואס פארנוצן ענערגיע זייער שנעל, וועלן דארפן האבן מער פראטעין און ווייניגער קארבס, כדי זיי צו געבן די נויטיגע מאס ענערגיע

Protein Types – Fast oxidizers, need slow-burning fuel.	Mixed Types – Balanced oxidizers, need balanced fuel	Carb Types – Slow oxidizers, need fast-burning fuel.
Starting point: 40% protein, 30% carb, 30% fat (30/80) Protein: Higher purines Carbohydrates: Lower starch	Starting point: 35% protein, 45% carb, 20% fat (45/55) Protein: All purines Carbohydrates: All starches * The higher the purines, the higher starch they would need	Starting point: 25% protein, 60% carb, 15% fat (60/40) Protein: Lower purines Carbohydrates: Higher starch as needed



משה ראזענבערג

845.200.3313 #110

Gezintman@theyingerman.com

מיר האבן אויך דיסקוטירט אז אינערהאלב יעדן פון די דריי קאטעגאריעס איז דא א ברייטער ספעקטרום, און דורכן נוצן דעם DCR קען מען אויסקלארן פונקטליך וויפיל מ'דארף האבן פון יעדן נוטריענט.

Fastest <-----OXIDATION-----> Slowest

Need More Protein+ Fat, Less Carbs <-----Need Mixed Fuel-----> Need More Carbs, Less Protein+Fat

אייער פון די וויכטיגסטע זאכן וואס מיר האבן דערמאנט איז, אז מ'דארף נישט מעסטן און וועגן און זיכער מאכן אז אלעס שטימט פונקטליך אויף דער האר. מ'דארף זיך נאר אויסלערנען וויאזוי אויסצוהערן וואס דער קערפער פארציילט.

אויב איר האט נאכנישט באקומען דעם טעסט, עסן ליסטע אדער DCR, קענט איר עס נאכאלץ באקומען דורך שיקן אן אימעיל אדער לאזן א מעסעדזש מיט אייער פעקס נומער.

ר' משה ראזענבערג איז א "פונקשאנעל נוטרישאניסט" מיט העכער צען יאר ערפארונג אין העלפן מענטשן זיך אוועקשטעלן אויף א געזונטן לעבנסשטייגער, מיט דער ריכטיגער דייעטע, מהלך המחשבה, און נויטיגע סומפלעמענטן. אלעס צוגעפאסט פאר יעדן מענטש באזונדער לויט זיין געזונט צושטאנד און לאבארטאריע טעסט רעזולטאטן. ער ספעציאליזירט זיך אין metabolic, autoimmune, digestive, און brain אישוס. **צו באשטעלן אן אפוינטמענט ביי ר' משה קענט איר רופן אדער טעקסטן 845.275.3975 אדער שיקן אן אימעיל צו info@profunctionalhealth.com**



5 שעה קלאס אויף די טעלעפאן

נעמט יעצט די קלאס
און אייער באקוועמע צייט. און הערט
גוטע טיפס וויאזוי צו פעסען די ראוד טעסט

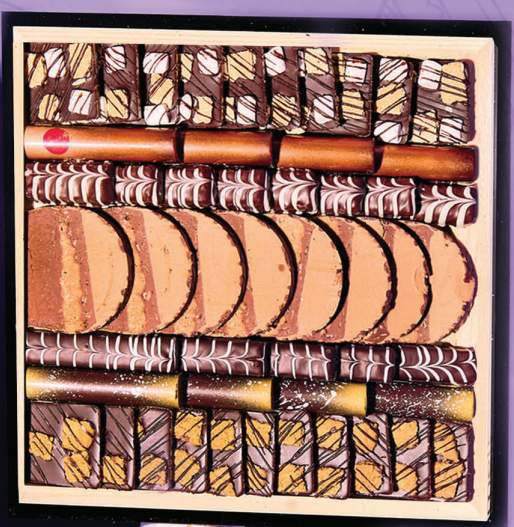
Text or Call Today
845.600.4444



hosting made easy.

COMPLIMENTS GUARANTEED.

From beautifully arranged
platters to elegant Mishloach
Manos, find everything
you need for a seamless and
spectacular D'var.





Order in-store at
customer service or online at
shopevergreenkosher.com

א פריינדלעכע פארמאן

evergreen

845-352-4400 • EVERGREENKOSHER.COM



MONSEY

59 Route 59
Monsey, NY



UPTOWN

1581 US-202
Pomona, NY



LAKWOOD

945 River Ave
Lakewood, NJ



melt



געברענגט צו אייך דורך:



123 Elm street, Monroe N.Y. 10950

845.599.9000 845.500.1400 845.373.3102

אלעס ארום דרייוון, קויפן,
ליעסן און פאררעכטן
קארס און טראקס
פישל גאלדבערגער

ויס1800...

נייעס

קאטעגאריעס פון געווענליכע קארס.

16.3 מיליאן קארס און טראקס זענען פארקויפט געווארן אין אמעריקע אין די פארלאפענע צוועלף מאנאטן, ארויף מיט 2.18 פראצענט פון א יאר צוריק דער זעלבער צייט.
די ראטע פון קאר סעילס פער טויזנט מענטשן האלט ביי 48.8. דאס איז די צווייטע בעסטע פון אלע לענדער ארום דער וועלט, און הייסט זייער שטארק פאר דער עקאנאמיע.

יערליכע קאר סעילס דאזיגן אין ניו יארק סטעיט האלט ביי ארום 880 טויזנט אויטאס, די פערטע אין דער רייע, נאך קאליפארניע, טעקסעס און פלארידע - דאס זעלבע ווי די רייע פון די פיר שטאטן מיט דעם גרעסטן צאל איינוואוינער.

נומער-איינס קאר סעילס אין אמעריקע איז געווען ביי GM - וואס נעמט אויך אריין קעדילעק, שעווי, ביאיק, און GMC.
דערנאך זענען געקומען טאיאטע, פארד, האנדעי-קיע, האנדא, קרייסלער-דזשיפ, ניסען, סובארא, וואלקסוועגאן, טעסלא, מאזדא, BMW, מערצעדעס, וואלוו, מיצובישי, לענד-ראווער דזשעגוואר, און ריווען. ^k

דעראלע טרעפיק זיכערהייט באאמטע ווערן שטרענגער צו רעדוצירן עקסידענט ריזיקעס ביי ווענס און SUV קארס, וועמענ'ס "הוד" הויכקייטן זענען געשטיגן מיט מער ווי צען פראצענט זייט 25 יאר צוריק. צום ביישפיל: דער "פארד 250" פיקאפ-טראק האט אזא הויכע הוד ווי דער דאך פון איינפאכע קארס.

די העכערע הודס - ווי אויך דער טראק-סטיל גלייכע אויסשטעל פון פארנט, אנשטאט וואס עס זאל גיין שיף אראפ ווי ביי רוב קארס - הייבן דראמאטיש די ערנסטקייט פון עקסידענטן מיט פיסגייער. פעדעראלע באאמטע און קאנגרעס מיטגלידער זאגן אז די קאר פירמעס מוזן דורכפירן מער שטרענגע טעסטן אויף דער זיכערהייט פון אזא סארט אויסשטעל, אדער דארף מען זיי טוישן און מאכן קלענער און נידריגער.

דער פארלאנג פאר מער זיכערהייט ביי קארס מיט העכערע הוד קארס קומט אין דער צייט וואס SUV פארקויפט זיך פיל בעסער ווי געווענליכע קארס.

אינדוסטריע באריכטן זאגן, אז אין די פארלאפענע צוועלף מאנאטן, זענען כמעט אכציג פראצענט פון אלע אויטאס פארקויפט אין אמעריקע געווען אין דער קאטעגאריע פון טראקס און SUV (אויך קלענערע סארטן), און עטוואס מער ווי צוואנציג פראצענט זענען געווען אין די

באהאלטענע אינפארמאציע - 1 פון אלע כמעט-צוואנציג אויטא פאבריצירער אין דער וועלט, זענען דא בלויז צוויי וועלכע

נעמען אין אכט אן ערנסטע אומבאקוועמליכקייט וואס אלע דרייווערס האבן אין פאל פון א רעגן: וואס טוט מען אויב עס רעגנט שטארק ביים ארויסקומען פונעם קאר און מען וויל נישט נאס ווערן?

די טשעכישע קאר פירמע "סקאודא" און די לוקסעמבורג "ראולס רויז" זענען די צוויי איינציגסטע פירמעס וועלכע האבן אריינגעבויט א ספעציעלן פלאץ אין דעם דרייווער'ס טיר צו האלטן א שירעם. איר דארפט נישט פארן ביז פראג נאר וועגן דעם, אבער ס'וואלט געווען ראטזאם אז די אנדערע פירמעס זאלן עס אויך צושטעלן.

קארס וואס האבן שוואכע (דיס) לעמפלעך צו באשיינען דעם דעשבורד, טירן, אד"ג (ambient), האבן געווענליך אויך די מעגליכקייט צו טוישן דעם קאליר פון די לעמפלעך. געווענליך קומט עס קאלט בלוי, ווי סתם LED לעמפלעך, אבער מ'קען זען אינעם אנווייזונגען ביכל וויאזוי עס צו טוישן צו אן אנדערן קאליר.

דער "האנדא סיוויק" קען האבן אסאך מער פלאץ פאר קארגא אדער סתם גרויסע עקלעך, דורך אויפהייבן די הונטערשטע זיצן צו זיין גראד שטייענדיג, און דער זיץ פלאץ ווערט ליידג צו ליגן קארגא פון דער ערד ביז צום דאך.

טויפס

WEISBERG
FINANCIAL CONTROL & ACCOUNTING



YOUR PARTNER IN
FINANCIAL CLARITY

Abraham Weisberg | 845.713.3334 | info@weisbergcpa.com

אינטרמאן

845.666.0056

ADS@THEYINGERMAN.COM

Get 10% off with this ad

Shnell

שנל messenger

Daily delivery routes **845.782.1010**

Brooklyn, Monroe, Monsey, Lakewood

Inquire about: Any Destination, Rush Jobs, Bulk Orders, Truck Loads, ETC

Cash in your points for top value.

» SAME-DAY PAYMENTS
» SUPERIOR CUSTOMER SERVICE

CloudNine MILES

845-306-4545 // info@cloudninemiles.com

Accurex
Accounting Solutions

ישראל יעקב זילברשטיין

• פאר אלע אייערע personal טעקס-ריטוירן געברויכן
(original filing/amendment, IRS correspondence, etc)

• צו עפענען א corporation אדער LLC

פארבינדט איין מיט'ן עקספערט אויף: 845.288.3933 אדער: jacob@accurexny.com פערזענליך און פארלעסליך!

וואלט איר געוואלט?!

זיין א טראסטבארע
מענטש
באשטימען און
אויספירן צילן
און מער...

רעדוצירן 'סטריס' און
אנגעצוינקייט
דערגרייכן פיל מער
באלאנסירן אייער צייט
צווישן זיך/משפחה
ביזנעס
לעבן מיט אחריות

לערנט איין
די יסודות פון

טיים
מענעדזשמענט
טעלע-קורס

מיט'ן בארימטן עקספערט און מחנך
הרב יקותיאל יודא
שפוטץ שליט"א

המפתחות
להצלחה

..פארדינט 15 שעה וועכענטליך!

845.335.3900, 2

7 קורצע סעסיעס באגלייט מיט עקסערסייז | Time management & goal sheets



אין קורצן פון פריער: אין קורצן פון פריער: נאכן פארדעכטיגן מארק אין נעמען געלט פאר זיך, כאפן זיך יהושע און יצחק אריין אין זיין אפיס, וואו יצחק אנטדעקט אן אידענטיפיקאציע קארטל. ער פארבינדט זיך מיט מר. שטיינער, דער פילאנטראפ פון קאליפארניע, וועלכער מאכט זיין פארש ארבעט רופנדיג די פאליציי אין זיין היימשטאט איידעהא. זיי שענקען אים אינפארמאציע איבער דער ראבינסאן פאמיליע וועלכע ער האט ארויסגעהאלפן ווען ער איז געווען יונג, מיטטילנדיג אז דער עלטערער ברודער פון דער ראבינסאן פאמיליע האט געלאנדעט אין אפריקע וואו ער פירט אן א נעץ פון בלוט דיאמאנטן פראדוקציע, און איבער דעם יונגערן האבן זיי נישט קיין קלארקייט וואו ער געפינט זיך.

אפריקע: דער בלויער אויג פארבינדט זיך מיטן רויטן קאקטוס און מעלדט אים איין אז ער שרעקט זיך פאר זיין שאטן. ער ראט אים צו אנגיין ווייטער, און אין פאל זאכן ווערן זיכער פארפלאנטערט, זאל ער טון לויט ווי ער האט אים אנגעזאגט.

מאדק בדענדן

בלייכער פארב.

ער האט אראפגעלייגט דעם טעלעפאן אויפן טיש, און צוריקגעפאלן אויף זיין לעדערנעם בענקל אונמאכט. און דאן האט יהושע האסטיג אראפגעשטעלט א קארטל אויפן טיש, דערמיט באשטעטיגנדיג און פארזיגלנדיג דעם שולד-אורטייל אויף דעם אזוי-גערופענעם מארק ברענדן.

■

עס איז שוין געווען טיף אינמיטן טאג, ווען נאך פילע שטונדן פון קווענקלען און צווייפלען האט חיים געפאסט זיין אייגענעם באשלוס.

"מארק", האט ער אים געמאלדן אויפן טעלעפאן מיט א גלייכגילטיגער מינע, פרובירנדיג נישט צו ארויסווייזן סיי וואספארא אומזיכערהייט אדער שרעק, "ביטע קום אריבער צו מיר אין אפיס באלד ווען דו ביסט פריי."

פאקטיש איז ער נישט געווען זיכער אויב ער טוט בכלל ריכטיג, מיטן נעמען דעם שריט צו קאנפראנטירן מארק אויף דער אייגענער האנט. אבער זיין צארן און ווייטאג אויף דעם שוידערליכן פאררראט האט אויסטערליש געברענט אין אים, נישט איבערלאזנדיג קיין צווייטע אפציע נאר זיך צו אריינזאגן אין לייבן גרוב מיט א געמאכטער פעסטקייט.

געוויס האט זיין שטענדיגע אינערליכע שוואכקייט אים אנגעקליידעט מיט דער מאסקע פון איבערגעטריבענער שטארקייט, און האט אצינד געמאנט פון אים מיט פארווארף: 'פארוואס האט מען דיר געקענט אזוי אויסשפילן און צונאר לייגן? פארוואס ביסטו אלץ אזא שוואכליג און נאריש קינד? וואס וואלט דיין קלוגער פאטער געזאגט זעענדיג דאס איראנישע שפיל, ווי זיין רויער זון לאזט זיך אריינדרייען אין דער אויסגעשפרייטער פאסטקע, און באדאנקט זיך נאך דערביי פאר זיין פאנגער מיט טרערן אין די אויגן?'

זיין געוויסנדיג האט אים יעצט געציפט אויף זיין איילעניש צו באשולדיגן זיין שוואגער, בשעת דער אמת'ער פארברעכער איז גאר דער וואס שטעלט זיך אהער אלס זיין הערראשישער העלפער אין יעדער צייט, און דער אויף וועם ער פארלאזט זיך אינגאנצן מיט בלינדע אויגן און גייט אים נאך ווי א שאף צו דער שחיטה. 'ווער זאגט?' האט א צווייפלנדע שטימע פרובירט צו פארענטפערן

יים גאלדמאן האט נישט געדענקט ווען זיין לעבן ער האט געשפירט אזא צושטרויבלעכע געפיל ווי אינעם יעצטיגן מאמענט: שוידער, ציטער און כעס האבן זיך אינאיינעם געמישט ווי אין א קאכעדיגן טאפ, און איבער אלעם האט געשוועבט אויף אים א וואלקן פון טאטאלער

פארלירנקייט און צומישעניש.

"וואס?! וואס?!" האט ער נאכאנאנד איבערגעמורמלט דאס זעלבע ווארט, ווי א וואנזיניגער מיט אן אומזיכערער מינע אויף זיין געזיכט, ווען יעדער גליד אין זיין קערפער שיקט אים ווארענונג סיגנאלן פון איבערשטרענגונג.

"מארק ברענדן איז דער פאררעטער", האט אפגעהילכט יהושע'ס שטימע אין זיין געדאנק מיט א ווידערקול. חיים האט געפילט ווי זיין קאפ צושפאלט זיך אין מיליאנען שטיקער.

"עס קען נישט זיין!" האט ער געשעפשעט צו זיך מיט ווידערווילן. עס איז אים נישט אריין אין זינען אז זיין געטרייער ארבעטער און רעכטער האנט, וועלכער האט אלעס געטון פאר זיין וואוילזיין און פארן סוקסעס פון דער ביזנעס, איז נישט מער ווי א פאלנער פארברעכער, וואס האט ווייזט אויס געוואלט אונטערברענגען די ביזנעס פאר זיינע אינטערעסן.

"דו האסט א גרייז", האט ער פריער געהאקט אויפן טיש ביים געפעכט מיט יהושע דערוועגן. "יצחק וויל זיך בלויז ריינוואשן זיין פארשמוצטן נאמען, דעריבער פרובירט ער צו זיך אפווישן אין דעם גוט הארציגן פראפעסיאנאל. עס וועט אים גארנישט העלפן. זייענדיג זיין שוואגער קען איך גוט זיין ווידערשפעניגער נאטור, און..."

"דא", האט יהושע מיט א פארזיגלטן געזיכט אים איבערגעהאקט אויסשטערקנדיג זיין טעלעפאן. "דער צו מה. שטיינער."

"איך קען אים נישט און לאז אפ", האט חיים געשריגן מיט א רויטן געזיכט פון אויפברויז און היסטעריע.

"איך מיינ אז דו קענסט אים יא. ער איז דער אייגנטימער פון א גרויסער גאלד פירמע, און א ריזן שפילער אין דער צירונג אינדוסטריע."

אן אונטערגעגעבענער האט חיים איבערגענומען דאס טרייבל. וואס א מינוט עס איז פארביי זענען זיינע אויערן געווארן מער אנגעשפיצט, און זיין רויטע געזיכט איז פארוואנדלט געווארן אין א

די געשיכטע פון חיים גאלדמאן

קאפ וואנט

פריינט און עס איז נישטא וואס זיך צו זארגן.
"אפשר ווייל ער איז דיר א נאנטער פריינט, דארף איך זיך יא זארגן, האט
חיים ארויסגעזיידט, טוישנדיג זיין איינגעהאלטענעם טאן צו אויפברויז.
"דער באלעבאס געטרויט מיך נישט?" האט מארק געפרעגט מיט געמאכטער
באליידיגונג. "איך האב שוין געזאגט אז דאס קומט פון א גאר פארלעסליך
פלאץ."

"וואס הייסט פארלעסליך?" האט חיים שוין געשטורעמט.
"פארלעסליך מיינט אז איך ווייס גענוי פון וואו עס קומט, איך בין פערזענליך
באקאנט מיטן קוואל, און איר האט זיך נישט וואס צו זארגן. אויף מיין ערן
ווארט."

"פארלעסליך מיינט אויך א ברודער דיינער?!" האט חיים ארויסגעבורשטעט,
אנרופנדיג דאס קינד ביים נאמען.

מארק האט אים אנגעקוקט מיט ברייט צועפנטע אויגן. אין א בליץ סעקונדע
האט ער זיך אריענטירט, און קאלטערהייט רעאגירט מיט א שפור פון וואונדער
אין זיין שטימע.

"מיין ברודער?! פון וואס רעדסטו? דו שפירסט זיך גוט?"
"וואס באדייט דאס? הא?" האט חיים מיט א זודיגן צארן אראפגעשליידערט
דאס אידענטיפיקאציע קארטל אויפן טיש. "סטיוו ראבינסאן פון איידעהא,
וואס זוכט דאס ביי דיר?! האסט זיך קאמפאזירט א שיינעם נאמען - 'מארק
ברענדן', דער מארקעטינג און ברענדינג עקספערט."

"און מיט דעם האסטו פרובירט צו פארשלייערן דיין געמיינע געשטאלט,
אזוי ארום צו אינפילטירן די רייען פון גאלדען סטייל. האסט געמיינט אז איך
בין א בויגזאמער וועם מען קען דרייען לויטן געשמאק און טון וואס עס
גלוסט זיך. האסט מיר אריינגעווארפן דייןע בלוטיגע דיאמאנטן וועלכע קומען
דירעקט פון דיין שמוציגן ברודער'ס שקלאפן לאגער אין אפריקע, און האסט
געהאלטן אז איך וועל נישט אויפקומען אויף דייןע פארברעכערישע שפורן.
דאס איז עס! עס האט זיך געענדיגט דיין צייט פון פארברעכן און שאנטאזש
אין אונזער פירמע."

חיים האט זיך זעלבסט געוואונדערט אויף זיין אויסברוך, ווען פריער איז ער
בכלל נישט געווען אזוי איבערציגט אז די טעאריע איז ריכטיג, אבער זיין
אומבאהאלפנקייט און פרוסטירונג האט נישט געקענט פארפאסן אזא
געלעגנהייט צו ארויסשטראמען אויפן קאפ פונעם מעגליכן שולדיגן אין זיין
בראך, און עס איז אים געווען אוממעגליך דאס צוריקצוהאלטן. די שווערע
פראגע איז נאר וואס די קאנסעקוענצן דערפון וועלן זיין: צי וועט דער שריט
פון האנדלען אויף דער אייגענער האנט מיט א ראפינירטן קרימינאל ברענגען
א גינסטיגע ענדע צו דעם פלאנטער, אדער פארקערט.

זיינע נארישע שריט, 'עס קען מעגליך זיין א בלויזער צופאל, און עס איז
פאקטיש נישט פארהאן קיין באווייז אז מארק האט מיטגעארבעט מיטן
אפריקאנעם שווינדלער און אז זיינע דיאמאנטן קומען פון דארט. און ס'איז
אודאי נישטא קיין שום קלארע איבערצייגונג אז מארק, דער וואס איז
אויפגעקומען מיטן געדאנק פונעם נייעם דעזיין, איז גאר דער וואס האט דאס
איבערגעגעבן פארן קאנקורענט.

זיין קאפ האט זיך האסטיג געשאקלט צו די זייטן, ווען ער פרובירט צו
פארדייען די אינפארמאציע און קומען צו אן ענדגילטיגן אויספיר. אבער עס
איז נישט געקומען.

ענדליך איז ער געקומען צו א קלארן באשלוס אז נאר מיטן אראפרופן דעם
פארדעכטיגטן און אים קאנפראנטירן, און זען זיינע געזיכט אויסדרוקן און
הערן זיין רעאקציע, וועט מען קענען צוקומען צו א לעזונג צו דער מיסטעריע.
חיימ'ס נעגל זענען שוין אלע געווען צוביסן. לאנגע שטונדן פון ווארטעניש
זענען שוין פאראיבער, און קיין צייכן פון ברענדן זעט זיך נישט אויפן
האריזאנט. חיים האט אים נאכאנאנד גערופן, אבער איז איגנארירט געווארן
ביי יעדן פראוואו.

ענדליך, ווען די זון האט שוין גענויגט צו מערב, איז געקומען אן אנטווארט
פון מארק: "אנטשולדיגט באלעבאס, איך האב זיך נישט אזוי גוט געשפירט.
איך וועל זיין מיט דיר אין א קורצער וויילע."

נאך וואס די זון איז שוין גענצליך אונטערגעגאנגען, האט זיך ענדליך
געהערט דער ערווארטעטער קלאפ אין חיימ'ס טיר.

"קום אריין", האט חיים אויסגערופן פרובירנדיג דאס בעסטע צו איינהאלטן
זיינע רוישיגע געפילן, אבער מיט ווייניג ערפאלג.

"יא, באלעבאס", האט מארק אריינשפאצירט פריש און מונטער, אן קיין
צייכן פון זיין אנגעגעבענער שוואכקייט. "וואס קען איך טון פאר דיר היינט?
קוקסט אויס עטוואס אנגעצויגן?"

"עממ... יא, איך בין אנגעצויגן", האט חיים דערקלערט צום פינטל. "איך וויל
רעדן מיט דיר קלארערהייט. איך האב אנגעהויבן באקומען פארדאכטן איבער
די דיאמאנטן וואס דו שטעלסט מיר צו. מען האט מיר אנגעהויבן פארדרייען
דעם קאפ אז עס קומט אפשר פון אומגעוואונטשענע קוועלער."

מארק האט געמאכט א פארוואונדערטע גרימאסע און געלייגט זיין האנט
אויפן הארץ, "דער באלעבאס קען זיין הונדערט פראצענט רואיג. איך קען
גאראנטירן אז איך ווייס גענוי פון וואו דאס קומט, און עס האט נישט קיין
שום אומלעגאלע פראבלעמען דערביי."

"איך קען אפשר וויסן פון וואנעט עס קומט?" האט חיים געפרעגט עטוואס
שטרענג.

"דער וואס שענקט מיר דאס וויל ליבערשט בלייבן פריוואט, אבער אויב
דאס איז דעם באלעבאס' באגער קען איך דאס ערלעדיגן. אבער עס איז א
שאד די מוטשעניש. איך זאג אייך צו, אז עס האנדלט זיך פון מיינס א נאנטער

160
180

**AIRBAGS
AREN'T
ENOUGH.**

After an accident, you need full support. FWD Collision offers fast towing, expert collision repair, and on-the-spot car rental to get you moving forward!

FWD
collision

12-HOUR TOWING CAR RENTAL CAR REPAIR

Hillel Tyrnauer 845.366.5588

NEW PLANS!!

Premium High Speed 5G
600GB WI-FI Hotspot Plans

\$65 Monthly

verizon T AT&T

20 activation Fee
Tax or monthly Fee
Hotspot device cost

one year contract.

techspot

SELLING/RENTING:
•COMPUTERS
•DESKTOP
•MONITORS
•LAPTOPS
•TABLETS
•ACCESSORIES
•WIFI PLANS
•HOTSPOT DEVICES & MORE

Mon - thurs 9-5 Fri 9-12
13 Lemberg unit 001
call before coming
Shipping available

Call/text
845.604.3075
TechspotMonroe@gmail.com

VACATION RENTAL

LARGE APPT
4 Spacious Bedrooms
with 3 Baths

SMALLER APPT
1 Spacious Bedroom
with 1 Bath

BEST LOCATION!

- NEAR SHUL
- NEXT TO SUPERMARKET
- EVERYTHING PROVIDED EXCEPT FOOD
- VIEW A BEAUTIFUL STREAMING WATERFALL ALL DAY!

Bloomingrove / Monroe

Call/Text for availability
845-774-8129
Keep the number

Plus 6 bedroom apt in town / Full service All Year Round

Celebrate

Celebrate with your loved ones in Israel this Purim!

Choose from our unique packages which include delicious cakes, fine wines, savory desserts and more.

Let your Mishloach Monos be the one they get excited about.

Deliveries throughout Israel

Place your order
00972(0)548441790
esteeandcocoa.com
cake@esteeandcocoa.com

ESTEE & CO. COO

accents

JEWELRY FOR YOUR HOME

MISHLOACH MANOS IN ISRAEL

It's Obvious. It's Accents.



For Her



For Them



For Him



For Employees



*For More
Accents
Inspiration*

✉ INFO@ACCENTS.CO.IL ☎ 1929-4464283 📞 +972-542152503

ACCENTS.CO.IL

Year-Round Dedication

To your business,
your numbers,
your books.

It's the nitty-gritty
details we sweat over,
the numbers we align
to perfection and the
integrity in the results.
Time and again.



**Aryeh
Braun**
ACCOUNTANT

P 845.262.2826
E Aryeh@braunsaccounting.com

Our People; Your Success.



שמחת פודים ושמחת תמיד.

We manage your business,
so you can focus on growth

שמעון עוזר טעללער

 **steller**

2 Stongate Dr. Suite 310
Monroe NY 10950
845.450.6555 #101
Simon@stellermanagement.com

If numbers aren't your thing, we are.

Sugar, Devils, Pralines

Introducing...
our new miniatures

Oreo Pretzel Lotus

Halva Chocolate Praline Lemon

Chocolate Mint Strawberry

Our special combo for you
shalach manos for only
29.99

929.238.5487
We work with most party planners

פת ישראל
קמח ישרן
כשר פרווה

CLEANUP

Post construction cleaning to perfection.
845-232-0073
Serving the Rockland County Area.



T"02

EAGLE VIEW DESIGN

- DRAFTING
- FLOOR PLANS
- DESIGN
- RENDERING

EFROIM ITZKOWITZ
P: (845) 238-1595
P: (914) 458-3808
E: efroim1991@gmail.com

Flavor in Every Dip.

NEW!

בס"ד



AVAILABLE IN:

REGULAR SALSA

AND

SPICY SALSA



**CRISPY
TORTILLAS
+ FRESH
SALSA**

**THE PERFECT
COMBO
TRAY FOR
ANY
OCCASION.**



SEALED FOR FRESHNESS



SOON AT YOUR LOCAL GROCERY



כשר פארווע
Kosher Parve

Condo Rentals West Palm Beach FL

5 min walk to Shul/Mikvah

1 Bedroom - 2 Bathrooms

\$99/night

2 Bedrooms - 1 Bathroom

\$129/night

(אניך אויב איר ווילט קויפן א דירה אין וועסט-פאלם ביעטש קענען מיר אייך העלפן)

מפעל הצי בחינם

חשבונית לזמין ציוד בית במחירי המלון

Custom Closet

Only this Design. Any size.

\$799

Included Delivery and Installation

Chandeliers

Size	Bulbs	Price
Round 32"	19	\$799
Round 24"	10	\$599
Round 16"	6	\$399
Oval 47"X14"	18	\$799
Oval 39"X13"	12	\$599

Design #1

Available in all 5 sizes



Design #2

Available in all 5 sizes



Design #3

Available in all 5 sizes



MATTRESS
\$149

Velvet Bedroom Set



Design #1

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink



Design #2

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink

Price:

139" Bed - \$199

Nightstand - \$99

WHITE BRICK BEDROOM SET



Price:

39" Bed - \$269

Nightstand - \$149

Dresser - \$389

Chest - \$299

Mirror - \$79

5 PIECE GRAY BEDROOM SET

Includes: 2 Beds, Nightstand, Dresser & Mirror.
- Drawer Chest not included -



Price: 44" \$999 39" \$799

VELVET DAY BED

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink



Price: \$399

Delivery & Setup Fee - \$195

Delivery and setup fees are charged as a single flat rate per delivery, regardless of the number of items included.

Showroom hours 8pm 10pm • 14 Catherine Ct. Chester, NY 10918

ביטע רופן פארן קומען 845.537.1300

FOR SALE



55 Old Tpke, #204,
Nanuet NY 10954

Price: \$375,000

- Office for sale
- 6 Rooms
- 2 Bathrooms
- 1,000 Sq Ft

FOR SALE



Sunday, March 9,
1:00-2:00



256 N Pascack Road
Spring Valley NY 10977

Price: \$1,099,000

- 8,000 monthly rent
- Amazing investment
- opportunity!
- Lots of potential

FOR SALE



68 Call Hollow Road
Pomona NY 10970

Price: \$225,000

- Land for sale
- Approved to
- build 1,456 Sq Ft + basement

FOR SALE



541 Broadway
Monticello NY 12701

Price: \$625,000

- Great investment!
- Airbnb style
- 4,300 Sq Ft
- 35 beds total

FOR SALE



20 Waverly Avenue #22
Monticello NY 12701

Price: \$249,000

- Summer house in Broadway Estates
- 4 Bedrooms • 2 Bathrooms • 1,248 Sq Ft

UNDER CONTRACT



72 Herrick Avenue
Spring Valley NY 10977

- Condominium
- 4 units
- Great investment opportunity

UNDER CONTRACT



19 Lazer Court #201
Spring Valley NY 10977

- Condominium
- 5 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 2,400 Sq Ft

UNDER CONTRACT



5 Inland Road
New City NY 10956

- Hi-Ranch
- 4 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 1,894 Sq Ft

SOLD



22 Thomsen Drive
Airmont NY 10952

- Hi-Ranch
- 4 Bedrooms
- 3 Bathrooms
- 2,251 Sq Ft

OUR TEAM



Yisroel Weiss
845.259.5879
yw@teamwny.com



Chaim Schwartz
845.502.6303
chaim@teamwny.com



Yossi Morgan
917.597.5988
yossim@teamwny.com



Ephraim (Avrumy) Brull
845.414.6626
aeb@teamwny.com

We bring you to
the closing table™



Office: 845.533.6565
Email: office@teamwny.com
Web: teamwny.com



admarkny.com

SHOP ONLINE >>> THEMELTNY.COM

17 MAIN ST. (URBAN SQ. MALL) MONSEY NY. 10952
845.517.7500 // 845-664-4449 // THEMELTNY.COM

melt

• OPEN LATE HOURS THIS WEEK • OPEN MOTZEI SHABBOS

א שטראל פאר'ן נפש.



מיט דער באגלייטונג פון געטרייע מחנכים און עקספערטן
וועט 'לנפש' באלייכטן די אינערליכע וועלט פון אייער קינד
און אים העלפן שטייגן ברוחניות וגשמיות.

לנפש, צו באלייכטן אייער קינד'ס נפש!

- ♥ מאקסימום הילף און סערוויסעס.
- ♥ פערזענליכע און אינדיווידועלע צוגאנג פאר יעדן קינד.
- ♥ פראפעסיאנעלע באגלייטונג און אפשאצונגען דורך עקספערטן.
- ♥ ווארעמע און איבערגעגעבענע מחנכים.
- ♥ נאנטע מיטארבעט מיט די עלטערן.
- ♥ סופארט פאר עלטערן און מחנכים.

 **L'nefesh**
RESOURCES