

אינספורמאן

העכער דיינע סעיווינגס; נישט דיין געהאלט

← אידיש געלט



וויפיל דארף
מען עסן?
← געזונטערמאן

ביטע באשטעטיגן אייער
וואלמארט ארדער
← כאפעם!

און וואס זאגט
דער עולם?
← באלעבאטיש

ט/ש/א

קריית יואל

תאני

בארא פארק

וויליאמסבורג

LAUFER SPECIAL RESERVE

CABERNET SAUVIGNON

CALIFORNIA 2016

Kosher L'Pesach Countertop Covers

Peel
& Stick



◆ Fits standard
counter depths

◆ Easy to
Clean

◆ Waterproof
& Heat resistant

Netila



Available at
your local store

Distributed By:
AMJudaica

די גרעסטע ציצית סעיל

G
C
N
Y

מער נישט קיין

צריקעניש!



מיטוואך פקודי - פרייטאג ויקרא

הערליכע וואלענע טלית קטן

\$29.99

ווען איר קויפט 3 ציצית

מצוה בהידור •
KETER
נְתֵר
QUALITY JUDAICA

BORO PARK: 5309 13TH AVE • 3720 14TH AVE
WILLIAMSBURG: 801 BEDFORD AVE
LAKEWOOD: 12 AMERICA AVE MONTICELLO: 321 BROADWAY



סוף זמן שריפת חמץ 11:40 וואס די פלאן מיטן שטדיימל?

KAYGROUP.CO

איבערמאכן דיין שטריימל גייט זיין דיין
גרינגסטע ארבעט דעם ערב פסח סעזאן.

גיבט אונז בלויז א רוף פאר פיק-אפ, אדער ברענג
דיין שטריימל צו אונזער לאקאציע, און האב עס
הערליך איבערגעפרישט לכבוד יום טוב! סימפל.



נחל

שטריימל

1855.553.7737 59 FOREST RD.

HOURS: 2-7:00PM FRI. 10-12

מיר מאכן איבער
שטריימלעך פון סיי
וועלכע קאמפאני.

גלאנצן

טוישן קאפל

פארבן

פרעסן

קלייבן



אויך פאר די יונגערמאן וואס ליינט די אינטערעס אינעם אינגערמאן.

און אויך

פאר דיר!

M MEN'S
CORNER

10 Mordche Scher Blvd - 845.782.6756

ווי א מחותן ביים סדר

KAYGROUP.CO

כתר מחותן שטריימל

פסח איז די פאסיגסטע צייט זיך איינהאנדלן
דעם עלעגאנטן 'כתר-מחותן שטריימל', וועלכער
שאקלט וועלטן מיט זיין אויסערגעווענליכע
שטארקייט, שיינקייט און פראכט. כתר יתנו לך!

באשטעלט א פריוואטע
אפפוינטמענט און געניסט פון די
**כתר-מחותן
שטריימל**
עקספיריענס.

כתר

שטריימל

1855.553.7737 59 FOREST RD.

HOURS: 2-7:00PM FRI. 10-12

פרישע פארברייטערטע לאקאציע

Get a pulse *on your business.*

vigigee.com



See more. Get more. Earn more.

Make the most from your business
with the right tools, designed for ROI.

Set up a free 30 minute consultation

and find out how our clients see an average 3% increase in gross profit margin.

845 325 9742

jw@profitprogroup.com

With ProfitPro, you can get set up with the right information
and reporting tools to see your business like a CFO would.
It's transparent, professional, and puts you in the driver's seat.

 **ProfitPro**

Books Setup & Cleanup

Cash Flow Projections

Business Analytics

מיר זענען אפן!

שלשים יום קודם החג



די מצה בעקעריי וועט
זיין אפן ווי פאלגענד:

זונטאג:
פון 10:00 צופרי ביז 10:00 ניינאכט

מאנטאג ביז דאנערשטאג:
פון 10:00 צופרי ביז 5:00 נ.מ.

מוצאי שבת:
פון 9:30 ביז 11:30

נאכט שעות: דינסטאג און דאנערשטאג:
פון 8:00 ביז 10:00 ניינאכט

איר קענט צו יעדע צייט באשטעלן
אייער מצה ארדער דורך אריינשיקן דעם
באשטעלונג פארם דורך אימעיל

חג נשך ושמח
סאטמאר מצות



**באשטעלט
היינט אייער
מצה ארדער
לכבוד פסח**

גרינג • שנעל • באקוועם

איר מוזט נישט אראפקומען אין מצה בעקערי
איר מוזט נישט ווארטן אויף די לעצטע מינוט
ערלעדיגט עס יעצט, און עס ווערד דעליווערד!



845.783.2590



845.388.1206



OrdersMatzoh@cylkj.org



דעדליין פון פארקויפן איז זונטאג בעפאר פסח,
וואס פריער איר קומט האט איר א גרעסערע אויסוואל



REFURBISH

פון אן אנגעוועטשטע ספאנדש און א צופלוגענע אינגערמאן קענט איר זיך טרעפן א פרישע אינגערמאן מיט א קרוין אויפן קאפ! מיר וועלן איך איבערמאכן אייער שטריימל ווי שפאגל ניי אז איר וועט באמת שפירן און אויסזעהן ווי א מלך! שיקט אונז א מעסעדש און מיר וועלן אויפפירן אייער שטריימל פון אלע היימישע געגנטער **בחנם!**

זיי נישט קיין אורח מאך דיר איבער דיין שטריימל

☎ 929.760.3784



NOAH 845.513.0001

MEDIUM CONSTRUCTION ASSISTANCE

MANY
DIFFERENT THINGS
FROM DEMO TO
FINISH, WITHOUT
INTERRUPTING
YOUR LIVING.

CREWSO

- Staircase installation
- Installing Metal & Concrete Lintels or Flitch Plates
- Window & patio doors installation
- Punch list
- Concrete Cutting
- Framing & Siding
- Electric / Plumbing
- Insulation & Sheetrock
- Trimming & Deck Adjustments
- Home Contracting Jobs, and More

Contact us TODAY to get your free estimate



845.388.1002 | SUPPORT@CREWSO.CO



pivotgroup.nyc



Hands that tell a story

Jeb is a third-generation craftsman, raised with tools in his hands and the purity of nature in his soul. From a young age, he learned the tradition of dedication to quality—never cutting corners, never compromising. With his trusty chisel in hand, he carries on a legacy of purposeful craftsmanship, building the way it was always meant to be.

swingit
PLAYSCAPES



CRAFTED FOR GENERATIONS. ORDER YOURS TODAY. 833.752.9738 | 917.685.9837 | SWINGITPLAYSCAPES.COM

INQUIRE ABOUT OUR STARTER SWING SETS



ער זיצט ביים שיסל...

ארבעט ארום געלט. פארדיו אסאך געלט.

לערנט אייך א פאך אין
די וועלט פון פינאנץ
און אקאונטינג, וואו
מען פארדינט הערליך
שיין, און דינט אלס
איינס פון די העכסטע
באצאלסטע קאריערעס.

REGISTRATION OPEN

Finance and Accounting course

זייט א מושלם אין אכט חדשים

בעסטע און גרעסטע עקספערטן

היימישע און חסידישע אטמאספערע

 **Viewpoint**
ACADEMY

Call now to discover your qualifications

212.989.7177 | WWW.VIEWPOINT.ME

Not just tint. Not just cars.



KAYGROUP.CO



tinti

📞 347.844.1421 | 238 Route 32 Central Valley, NY 10917

PICKUP & DELIVERY AVAILABLE.

🕒 Window Tinting 📺 Dash Cameras 📡 Radars 🎨 Full-Color Change Wraps
🌐 Chrome Delete 🏠 Home & Office Window Tinting and Electric Smart Frosting

אינהאלס

פרשת ויקרא תשפ"ה
MARCH 30 '25 — ISSUE 37



- 16 פאסטמאן
- 20 נח היחיד
- 24 גוטערמאן
- 28 שטאטסמאן
- 32 פינאנצמאן
- 34 אידיש געלט
- 40 באלבאטיש
- 46 געזונטערמאן
- 50 ויסעו
- 52 מיט'ן קאפ אין וואנט

THE YINGERMAN
FREE WEEKLY PUBLICATION

MAILING
215 MOUNTAIN VIEW DR.
MONROE, NY, 10950

OFFICE
[845.666.0056](tel:845.666.0056)

OFFICE EMAIL
INFO@THEYINGERMAN.COM

ADVERTISING
ADS@THEYINGERMAN.COM

WEBSITE
WWW.THEYINGERMAN.COM

© The Yingerman Publication. Published by The Yingerman Publication Inc. All rights reserved. No part of this publication may be reproduced in print or digital form without prior written consent. The publisher reserves the right to edit all submissions for clarity, length, and editorial standards. Submitted materials will not be returned. The Yingerman Publication is not liable for the kashrut of any advertised product or service featured in these pages. Additionally, The Yingerman Publication assumes no responsibility for the content of articles, advertisements, or referenced books within this publication.

פאר פידבעק און קאמענטארן
צו שרייבער אדער ארטיקלען:

845.200.3313 #101
EDITOR@THEYINGERMAN.COM



**WE SHOP EVERY
INSURANCE COMPANY
AT EACH RENEWAL!**

Call or Text:

845.751.9299

Chat with our automated system: 844.450.1070

quote@blueshineinsurance.com

LET US DO THE WORK!

די אינגערמאן
האט גרינג פסח
געמאכט זיין
מיני-ווען

BECAUSE
HE HAD THE **RIGHT**
CONTACTS.

STOCK UP NOW!
10% OFF ALL LENSES
from Rosh Chodesh until Pesach!

*Restrictions Apply

CALL OR TEXT

718.624.6911

Therightcontact@gmail.com

THE RIGHT
CONTACT



דעם אינגערמאנ'ס טיש
845.200.3313 #102
qa@theyingerman.com

פאקאט **און** **אין**

ברכות און מיט די צירונגען איז לויטער גערעכט. אבער צו זאגן אז מען זאל זוכן נאך א דזשאב און מאכן נאך געלט איז זייער נאריש גערעדט.

א מענטש דארף לעבן פאר דעם אויבערשטן. ער דארף זיך אפגעבן מיט זיינע קינדער אינדערהיים, און נישט זוכן צו מאכן נאך און נאך געלט. איך פארשטיי נישט וויאזוי אן ערליכער איד פון אונזערע היימישע קרייזן קען אזוי שרייבן. זייט געזונט.

#141

א גוטן, איך וויל ענטפערן פאר דעם יונגערמאן וואס פרעגט אז ער קען נישט טרעפן וואס איבערצוזאגן ביים שבת טיש. עס איז דא צו באקומען א ספר פון המקובל רבי גמליאל ראבינאוויטש שליט"א וואס הייסט טיב הקהילה. עס איז ארויסגעקומען אין די לעצטע צוויי יאר אין אידיש. עס איז צוויי בענדער. עס האט שיינע זאכן סיי אויף דער פרשה און אויך מעשיות. עס איז זייער שיין אראפגעלייגט פאר קינדער. מען קען עס פארליינען און מען דארף כמעט נישט צולייגן. ער ברענגט ארויס מורא'דיג שיינע געדאנקען. עס איז כדאי עס צו פרובירן. הצלחה.

כלל פון כל המחטיא... וגדול המחטיאו יותר מן ההורגו, איז עס אויך זייער וויכטיג אלס דער ביזנעס. דער פילטער מאכט אפשר אביסל שטייטער דעם קאמפיוטער, אבער עס מאכט אסאך שנעלער די ארבעט, ווייל עס באגרעניצט די מעגליכקייט פון זיין פארנומען מיט אלע סארטן נארישקייטן אנשטאט טון די ארבעט.

ביטע אריינלייגן מיינע שורות
י"כ למפרע

#140

איך וויל צולייגן א וויכטיגע הערה אויף בריוו נומער 123 וואס א יונגערמאן האט דארט געשריבן אז מען דארף נישט צולייגן קאפ וויאזוי צו שפארן געלט, נאר מען דארף זוכן וויאזוי צו מאכן מער געלט. דאס איז נישט דער אידישער וועג. א איד דארף ארבעטן ענוג צו קענען מאכן פרנסה. די איבריגע צייט דארף מען טראכטן פון רוחניות, צו קענען לערנען, צו דאווענען מער, נישט זוכן צו מאכן נאך געלט. אוודאי דארף מען שפארן, וויבאלד די היינטיגע אויסגאבן וואס עס גייט פאר ביים חתונה מאכן קינדער איז איבערגעטרעבן. מען ווארפט זיך מיט געלט. דער וואס האט געשריבן אז מען דארף שפארן ביי שבע

#139

א קליינע נקודה וואס איך וויל ארויסברענגען פאר ארבעטער און בעלי בתים צוגלייך.

עס קומט מיר זייער אסאך אויס צו האנדלען מיט יונגעלייט וואס מוטשענען זיך שטארק צו זיין הייליג און אפגעהיטן. מי כעמך ישראל שרייט זיך ארויס ווען מ'זעט פון דער נאנט ווי אידן רייסן אוועק שטיקער פון זיך און לאזן זיך נישט פון דעם יצר הרע.

אבער זייער אסאך פון די יונגעלייט פאלן אדורך ווען עס קומט צו דער ארבעט. (און יא, אפילו וואוילע ערליכע יונגעלייט וואס עס קען זיך דאכטן אז זיי ווייסן נישט וויאזוי מ'נוצט א קאמפיוטער.)

- מיין קאמפיוטער האט נישט קיין גוטן פילטער אבער איך שעם מיר צו בעטן פון מיין בעה"ב.
- דער פילטער איז נישט גוט אנגעשטעלט אבער איך שעם מיר.
- ווער רעדט נאך אויב דער קאמפיוטער האט בכלל נישט קיין פילטער.

אסאך יונגעלייט שעמען זיך צו בעטן, און נאך ערגער איז אויב ער האט יא געבעטן און זיין בעה"ב וויל נישט מאכן בעסער. חוץ פון וואס עס גייט אריין אין דעם

שלשה מי יודע



HERZOG

SPECIAL RESERVE

ד' סוסות AND GREAT FOR PESACH PERFECT

Starting allergy treatment before symptoms appear is up to

90% MORE EFFECTIVE

in preventing allergy symptoms from occurring.

Moishy won't suffer from the allergies this year!


Smiling Herbs®
Extract more life™



Say goodbye to allergies and hello to a world of fresh air – start enjoying the outdoors again without the sneezing, itching, or discomfort!

Ask our nutritionist:

845.285.9400 Ext.

info@smilingherbs.com

Available in all health food stores near you.



LAUFER SPECIAL RESERVE

CABERNET SAUVIGNON

CALIFORNIA 2016



• Nameless.team

LAUFER



המרכז הלאומי לביטחון
מזון ובריאות
למזון ואלכוהול

הגאון רבי משה טראכטמאן שליט"א

"מכללא איתמר". בלויז פון די ערשטע פינף און צוואנציג שאלות, האט ר' משה געשריבן ניינציג עמודים מיט תשובות און הוכחות פון אלע עקן ש"ס און מפרשים.

דער אויבנדערמאנטער גאון האט שוין אין יענע יארן געזאגט פאר ר' משה אז כדי צו געדענקען גמרא ברויך מען אזויפיל מאל חזר', ביז מ'קען שוין איבער'חזר' די גאנצע מסכת אין איין טאג!

פאר ר' משה זענען די ווערטער אריין אין די ביינער, אבער ער האט נאר געוואלט וויסן וויאזוי באווייזט מען דאס?... דער גאון האט אים דאן אויסגעלערנט צו שרייבן א סיכום אויף יעדער גמרא וואס ער לערנט.

ער האט געפאלגט און אנגעהויבן שרייבן סיכומים.

זיינע סיכומים זענען געשריבן פראגעס און ענטפערס, גאר קלאר און גאנץ קורץ, אויף א וועג אז אויך איינער וואס האט נאך אין זיין לעבן נישט געלערנט דעם בלאט גמרא קען דורך די סיכומים זעלבסט פארשטיין די גאנצע גמרא! היות אפילו מענטשן וואס לערנען, פארגעסן נאך א שטיק צייט וואס זיי האבן געלערנט, צילט ער מיט זיינע סיכומים צו מקיים זיין "השבת אבידה" - העלפן דעם לומד טרעפן די פארגעסענע תורה.

אבער דער גולת הכותרת פון די רעזולטאטן פון זיינע סיכומים איז, אז מיט זיינע סיכומים קען מען איבער'חזר' יעדן עמוד גמרא אין בלויז צוויי מינוט! אויך א פשוט'ער מענטש וואס האט געלערנט מערערע בלעטער, קען איבער'חזר' הונדערט בלאט גמרא אין איין טאג!

ר' משה אליין גייט אסאך ארום אין ישיבות און כוללים רעדן דרשות, וואו ער צייגט וויאזוי מיט זיין מהלך קען מען בעז"ה באווייזן צו קענען די גאנצע תורה.

ער נעמט פאר א ביישפיל מס' כתובות, וואס פארמאגט 111 בלאט. אין אנהייב האט עס אים גענומען פינף וואכן צו חזר', ווייל יעדע וואך האט ער גע'חזר'ט צוואנציג בלאט. נאכן עס מסיים זיין, האט ער מיט די סיכומים עס איבערגע'חזר'ט אין איין טאג דריי מאל, אינעווייניג און אויסווייניג.

דאן איז ער אריבער אויפן זעלבן מהלך צו די ראשונים. ער האט געלערנט ר"ף און עס צוטיילט אין דריי: דאס ערשטע איז גמרא, דאס צווייטע איז תוס' - וואס ביידע פון זיי האט ער שוין געקענט - און דאס לעצטע דריטל איז דאס וואס דער ר"ף לייגט צו להלכה.

דאן איז ער געגאנגען צו רא"ש, און עס צוטיילט אין דריי: דאס ערשטע איז אריגינעל א שטיקל פון ר"ף, דאס צווייטע איז תוס', און דאס לעצטע איז חידושים פונעם רא"ש.

דאן איז ער געגאנגען צו ר"ף: דאס ערשטע דריטל איז א סיכום פון גמ' מיט רש"י און תוספות, דאס צווייטע איז רא"ש, און דאס לעצטע איז חידושים פונעם ר"ף.

וען איינער זאל אייך היינט זאגן אז איר קענט באווייזן איבערצ'חזר'ן הונדערט בלאט גמרא רש"י און תוספות אינעווייניג און אויסווייניג אין איין טאג, וועט איר קלערן אז יענער ווייסט נישט וואס ער רעדט. און אויב ער וועט זאגן אז איר קענט באווייזן צו איבער'חזר'ן אן עמוד גמרא אין צוויי מינוט, וועט איר אים אנקוקן מיט שטוינונג און סקעפטיציזם.

אבער אין ארץ ישראל וואוינט א איד א תלמיד חכם, הגאון רבי משה טראכטמאן שליט"א, וואס קומט אריגינעל פון שיקאגא, וועלכער האט באווייזן צו ברענגען א תורה'דיגע רעוואלוציע, אויפקומענדיג מיט א מהלך וואס העלפט פיל אידן איבערצ'חזר'ן הונדערט בלאט גמרא רש"י און תוספות אין זעלבן טאג. אדער נאכמער: א גאנצע מסכת אין ש"ס אין בלויז עטליכע שעה! ר' משה האט נאך זיין חתונה זיך איינגעשריבן אינעם דאן פריש-געגרינדעטן "מפעל הש"ס" פון ק"ק קלויזנבורג. דורכאויס די קומענדיגע איין-און-צוואנציג יאר האט ער זיך אין די ראמען פון מפעל הש"ס פארהערט גאנץ ש"ס, שו"ע יורה דעה און שו"ע חושן משפט.

שוין גלייך ביים אנהייבן די בחינות האט ר' משה געשפירט אז ער קען עס נישט באווייזן, עס איז אים געווען זייער שווער פיזיש און גייסטיש. אבער ער האט זיך אנגעגארטלט און געזאגט: "עס איז טאקע זייער שווער, אבער איך וועל עס באווייזן!"

איין זאך האט אים אבער זייער וויי געטון. ער האט געזען אז טראץ וואס ער האלט זיך אין איין פארהערן, דאך פארגעסט ער די אמאליגע בלעטער, און דאס איז אן אומגעהויערער צער.

ר' משה וואלט געקענט מאכן א שנעלן חשבון אז אויב ער האט גארנישט פון זיין לערנען און חזר', דאן איז א שאד די צייט. אבער אנשטאט אויפגעבן האט ער זיך ווידער אנגעגארטלט מיט עקשנות און אריבערגעגאנגען אויסשמועסן זיין ווייטאג מיט א חשוב'ן גדול פון די ליטווישע קרייזן.

מאכנדיג א חשבון אז ר' משה פארהערט זיך יעדן חודש ניינציג בלאט, האט אים דער גאון געזאגט אז ער וועט אים אויסשטעלן א סדר פון וועכנטליכע שאלות אויף צוואנציג בלאט גמרא. דאס הייסט אז ער זאל חזר'ן יעדע וואך צוואנציג בלאט און איבערגיין די בלעטער מיט זיינע שאלות.

יעדע וואך זונטאג איז ר' משה געקומען צום גאון וואס האט אים געגעבן א בלאט מיט פינף-און-צוואנציג שאלות אין די צוואנציג בלאט גמרא. עס זענען נישט געווען טרוקענע שאלות, נאר לומד'ישע געדרייטע פראגעס, אז ר' משה זאל מוזן גרינטליך איבער'חזר', ווייל די שאלות האבן געפאדערט צו ברענגען באווייזן פון דער גמרא אויף אנדערע הלכות - נישט וואס שטייט קלאר אין גמרא, נאר מען דארף עס זוכן.

דורכאויס צען יאר האבן זיך אנגעזאמלט ביי ר' משה ארום ניין טויזנט שאלות. היינט גיבט ער ארויס די שאלות און די תירוצים אין זיינע ספרים



אבערגעלט קען היילן...

Our firm successfully represented a young child who choked on a piece that broke off from a defective toy. Tragically, our client was not the first to suffer injury from this product, but thanks to our efforts, they will likely be the last.

The toy, which had previously caused harm to others, will no longer be produced or sold, thanks to the very large settlement we secured. This settlement not only compensates our client for their injuries but also helps to ensure that no more children will be exposed to the same danger.

Through this case, we are proud to have held the manufacturer accountable, helping to prevent future harm and advocating for the safety of all children.

רופט שוין

יסקה בראדע Esq.



Braude Injury Lawyers
718-564-6050

איז נישט דער קורצער וועג צו ווערן א גאון, אבער עס איז דער פארזיכערטער וועג. גענוי ווי יעדער מענטש גייט אריין אין דעם עולם התורה שטאפלויז, קודם אין חדר, דערנאך אין ישיבה, און אזוי ווייטער, דאס זעלבע איז מיט דעם מהלך - צוביסלעך, שטייט, אבער פארזיכערט. ער אליין נוצט די ווערטער: דער מהלך איז נישט קיין "מעטאד", אבער עס איז א "וועגווייזער".

ווען מען פרעגט אים אויב מען מוז האבן א גוטן קאפ צו קענען גיין מיט זיין וועגווייזער, ענטפערט ער א זיכערן ניין. גענוי ווי מען וויל פארן פון איין שטאט צום אנדערן איז נישט קיין חילוק צי מען האט א "לעבמארגיני" אויטא אדער א פשוט'ן אויטא, נאר מען מוז האבן די פאלגנדע זאכן: 1. א שאיפה צו פארן. 2. א ציל וואו אנצוקומען. 3. א מאפע. 4. אנצינדן דעם אויטא. 5. א וועגווייזער. אזוי אויך אין תורה דארף מען האבן: 1. א שאיפה צו לערנען. 2. א ציל וואו מען וויל אנקומען אין צען יאר ארום. 3. א מאפע, טראכטן וויאזוי קען מען אנקומען אהין אין צען יאר ארום. 4. אנהייבן לערנען, עפענען די גמרא, זיך ארויסלאזן אויפן וועג. 5. א מורה דרך אין תורה, אים צו פרעגן וויאזוי צו לערנען, וועלכע שעות צו לערנען, און דאס גלייכן.

ר' משה דערציילט וויאזוי ער אליין האט געעפנט זיינע שאיפות: זייענדיג אין זיין שנה ראשונה האט ער געוואוינט אין א געדינגענער דירה מיט א גרויסן אוצר הספרים, און ער פלעגט יעדע נאכט זיצן און בלעטערן די ספרים, כדי "זיך באקענען פון דער נאנט מיט דער תורה" און זען "וואס האט די תורה צו פארשלאגן". און ער האט דאן געזאגט: "איך ווייס נישט ווען איך גיי דאס אלעס דורכלערנען, אבער איך וועל עס דורכלערנען!" **k**

אויב האט איר א געדאנק פון א פערזענליכקייט וועלכער איז פאסיג צו ווערן באשריבן אין דעם קאלום, ביטע זיך פארבינדן מיט אונז דורכן רופן #107 845.200.3313 אדער שיקט אן אימעיל צו sw@theyingerman.com

יעדע פרישע זאך וואס ער האט געטראפן אין א מפרש הגמרא, האט ער גאר גוט געלערנט, און געמאכט דערויף א סיכום. אזש אז ער האט געקענט איבערגיין דעם מפרש אויף דעם גאנצן מסכת אין איין טאג!

און צוריק צו אונזער ביישפיל פון פריער, האט ער געקענט איבער'חזר'ן גאנץ מסכת כתובות, גמרא, רש"י, תוספות, ר"ף, רא"ש און ר"ן, אין איין טאג!

דאס זעלבע האט ער געטאן מיט שו"ע: געלערנט טור, וואס איז קודם א סיכום פון רא"ש, און דאס איבריגע איז טור. דערנאך בית יוסף, וואס א גרויס טייל דערפון איז א סיכום פון גמ', רש"י, תוס', רא"ש, ר"ן, רמב"ם, און דאס איבריגע איז בית יוסף. אויף יעדן פרישן חידוש האט ער געמאכט א סיכום און עס גע'חזר'ט.

זיינע סיכומים זענען אויסגעשטעלט אין שאלות. אויף יעדן עמוד זענען דא לכה"פ פיר שאלות, און מערסטנס פינף. די תירוצים אויף זיינע שאלות באשטייען פון בלויז זעכצן שורות, און ער האלט זיך צו דעם גאר שטרענג.

ר' משה קען זיצן גאנצע טעג און נעכט צו מאכן די סיכומים, פארפאסנדיג שלאף און מאלציטן, ווייל צו מאכן אויף יעדן עמוד בלויז פיר אדער פינף פראגעס איז א קונץ, נאך דעם וואס נישט יעדער עמוד איז דאס זעלבע גרויס. זיין ציל מיטן מאכן מאקסימום פינף שאלות, און מאקסימום זעכצן שורות תירוצים, איז כדי צו מאכן די סיכומים ווי קורצער און שארפער, און בעיקר "גרינגער", צו איבער'חזר'ן יעדן עמוד.

זיינע ווערק זענען שוין היינט פארשפרייט אלועלטליך אין פילצאליגע תורה חבורות, חסידי'שע און ליטווישע צוגלייך, און אויך אין גאר אסאך כוללים.

ר' משה אליינס איז דער בעסטער באווייז אויף זיין פראדוקט, ווייל ער זעלבסט האט שוין ארויסגעגעבן צענדליגער ספרים בתורה, וואס אלעס איז א דירעקטער רעזולטאט פון זיין מהלך הלימוד.

ר' משה איז זייער רעאליסטיש, און זאגט אז מען דארף נעמען דעם מהלך שטאפלויז. עס

געדיינט א

סדרה



\$7,000



\$2,900



\$2,500



\$16,000



\$3,000



\$1,400



\$1,900



געוויינט
#1
יואל ב
פריעד
מאנ

פארן סכום פון \$100 און העכער

וועכנטליכע גורל אויף א הערליכע
דילבערע כנס של אליה

אין
א
אין

סדרה

#15

ראפער



לישיבות עז
וישיבה כולל תלמודי | מחזורי ליל שש

LAST CHANCE!

שער
סדר טיש

\$1,000

signature
SILVER

\$9,500

\$6,000

\$60,000

מאסות
דגלים
שטוק
אנ
דערד
אנ

\$7,000

\$600

\$1,100

clickandmarket.com

24 HOUR
HOTLINE

646.357.1234 ▶ SEDERRAFFLE.COM

arrive
845.622.1111

CARL
365
1 HOUR STREET - HONOLULU, HI 96813
848-374-2200 | WWW.CARL365.COM

Ark Mortgage
Shloimy Tauber
Office: 845.503.3502
Mobile: 845.304.6765
Stauber@arkmortgage.com

RIDGE
FRAMERS
845.603.7263
Climbing@ridgframers.com

AFFORDABLE
845.371.4477

10X פאר

\$72

5 פאר

\$54

1 פאר

\$36

BONUS
RAFFLE

200 פאר

\$500

100 פאר

\$360

40 פאר

\$180

20 פאר

\$100

Monday Evening April 7 די גורל וועט פארקוקען מאנטיג ט' ניסן בחצות הלילה

ער
ר"ח
מאן
טי

העלפן אין שטוב

שאלה:

א גוטן, איך בין א כולל יונגערמאן און איך ארבעט נאכמיטאג. מיין ב"ב איז זייער פארפארעט אין שטוב, און איך פרוביר צוצולייגן א האנט לויט ווי מיין צייט ערלויבט מיר. יעצט קומען די פארנומענע פסח טעג און איך דערמאן זיך פון פאריגע יארן ווי די נושא פון העלפן ברענגט אן אנגעצויגנקייט. פון איין זייט טענה'ט די בני בית אז איך העלף נישט גענוג, פון דער אנדערער זייט פיל איך ווי זי באפעלט מיך צו העלפן. איך פיל מיך באצווינגען.
וואס איז דער ריכטיגער צוגאנג?

תשובה:

די נושא פון העלפן אין שטוב איז א ברייט-פארצווייגטע, מיט מיינונגען און געדאנקען אויף אלע זייטן. איך וועל פרובירן מיטצוטיילן עטליכע פשוט'ע געדאנקען כדי ה' הטובה עלי, און איך האף אז עס וועט זיין א הילף פאר דיר און אסאך אנדערע.

ווען עס קומט צו דער נושא זענען דא דריי חלקים:

א. וויפיל איז דער ריכטיגער שיעור פון העלפן?

ב. וואס איז דער ריכטיגער צוגאנג צו העלפן אין שטוב? און מיט וועלכער מחשבה זאל מען צוגיין דערצו?

ג. וואס איז פשט פון די טענות וואס מען הערט פון דער ב"ב? און וואס איז די ריכטיגע רעאקציע וואס סיי דער מאן און אויך די ב"ב וועלן הנאה האבן דערפון?

אין דעם ארטיקל וועלן מיר בעיקר אריינגיין אין די לעצטע צוויי נושאים. אין דעם ערשטן חלק פון "למעשה" - וויפיל צו העלפן - וועט מען נישט אריינגיין, ווייל דאס האט נישט קיין קלארע תשובה. עס ווענדט זיך אסאך אין די אומשטענדן פון יעדער שטוב באזונדער, ווי למשל: וויפיל כח די ב"ב האט, וויפיל ארבעט עס איז דא, וואס דער מאן טוט דורכ'ן טאג, צי די ב"ב ארבעט אדער נישט, אא"וו. ווי אויך ווענדט זיך עס אין יעדער תקופה און זמן, ועוד כמה פרטים. ממילא איז דאס א זאך וואס יעדער דארף אליין אויסארבעטן, און צומאל דארף מען פרעגן א קלוגן איד.

מיר וועלן צוטיילן דעם ארטיקל אויף צוויי: צום ערשט וועלן מיר אויסשמועסן וואס ס'איז די סיבה פון העלפן אין שטוב, און מיט וועלכער מחשבה מען דארף צוגיין צו דעם. און אין דעם צווייטן חלק וועט מען בעז"ה אריינגיין אין דער נושא פון די טענות, וואס איז פשט פון דעם און וויאזוי צו רעאגירן אויף דעם.

צוערשט לאמיר זען, וואס איז דאס "העלפן", און פארוואס טוט מען עס?

אין מיינע אויגן איז דער ריכטיגער צוגאנג דערצו אזוי: העלפן איז עפעס וואס מען טוט פאר זיך. קיינער קען נישט צווינגען א מאן צו העלפן, און קיינער זוכט עס נישט צו טון. א מאן העלפט ווען ער פארשטייט און זעט עס פאר ריכטיג. ער העלפט זיך אליין.

לאמיר זיך אביסל מסביר זיין. א מאן טראגט די פירערשאפט פון דער שטוב, ער ברענגט אריין די שטארקייט אין שטוב, און עס ליגט אויף אים דעם עול הפרנסה. ווידער די ב"ב פירט די שטוב ווירטשאפט בפועל. זי קאכט, וואשט, רייניגט וכדומה.

און וויבאלד אפט מאל איז די ארבעט גאר אסאך, איז ריכטיג אז דער מאן זאל צולייגן א האנט און העלפן זיין ב"ב.

[אגב, דאס מיינט נישט אז די שטוב ווירטשאפט ווערט יעצט זיין ארבעט און זיין עול, נאר ער לייגט צו א האנט איר צוצוהעלפן מיט איר ארבעט. דאס איז אן ענין אין וואס אסאך יונגעלייט זענען זיך טועה, און זיי מיינען אז אויב זיי העלפן מיינט דאס אז עס איז געווארן זייער עול און זייער אחריות. דאס איז עפעס וואס שפעטער זעט מען אז ס'קלאפט נישט, סיי פאר'ן מאן און סיי פאר דער ב"ב. מען דארף געדענקען אז די שטוב ארבעט איז איר אפטיילונג און דער מאן לייגט צו א האנט כפי הצורך, ואכמ"ל.]

עכ"פ, העלפן מיינט אז דער מאן לייגט צו א האנט פאר זיין ב"ב איר צו העלפן מיט איר ארבעט.

אבער די זאך איז נאך טיפער פון דעם: וויבאלד דער מאן איז דער מנהיג אין שטוב, באדייט דאס אז די גאנצע שטוב ווירטשאפט וואס זיין ב"ב טוט, טוט זי באמת פאר אים. עס איז נישט פשט אז די שטוב ווירטשאפט איז איר אפטיילונג, נאר די שטוב ווירטשאפט ליגט באמת אויפן מאן, און וויבאלד ער איז דאך טרוד צו ברענגען פרנסה וכדו', און אויך איז ער נישט אזוי געאייגנט צו טון שטוב ארבעט, האט ער באקומען א מתנה פונעם אויבערשטן אז ער האט א פרוי וואס העלפט אים ארויס מיט דער ארבעט.

זי ארבעט נישט פאר זיך, נאר זי ארבעט פאר אים. און אסאך פרויען זאגן עס זייער קלאר, זיי שפירן אז זייער שטוב ארבעט טוען זיי אויפן דעת פון זייער מאן, און דאס איז דער כח וואס גיבט זיי מוט אנצוגיין מיט דער ארבעט.

לויט דעם, ווען דער מאן לייגט צו א האנט צו דער שטוב ארבעט, העלפט ער נישט זיין ב"ב מיט "איר" ארבעט, נאר ער העלפט איר צו טון "זיין" ארבעט!

אדער קען מען זאגן: א מאן העלפט נישט זיין ב"ב, נאר ער העלפט זיך אליינס!

עס איז אזויווי ווען איינער ארבעט פאר א צווייטן, און צומאל איז די



ישעי' שרייבער

845.200.3313 #114

Giterman@theyingerman.com

ער העלפט נישט זיין ב"ב מיט "איר" ארבעט, נאר ער העלפט איר צו טון "זיין" ארבעט!



איז עס אריינגעקריצט נאטירליך ביי דער פרוי, אז זי וויל אז איר מאן זאל זיין דער מנהיג אין שטוב, און עס באדערט איר עד דכדוכה של נפש ווען זי פירט אים, ווייל זי פילט זיך פארלוירן אן א פעסטן רוקנביין.

נאך א נקודה: העלפן מיינט נישט אז דו זאלסט אויפגעבן אויף אלע דיניע ענינים, ווי פרנסה, לערנען, דאווענען, וכדומה. דיין אייגענע לעבן און אחריות'ן קומט פאר אלעם, און צו דעם לייגט מען צו א האנט כפי הצורך. אויך די ב"ב וועט נישט הנאה האבן צו זען ווי איר מאן טוט זיך אינגאנצן אין א זייט לייגן און איז נאר פארנומען צו אויסנעמען גוט ביי איר. איינער וואס טוט אזוי בלייבט צום סוף קרח מכאן ומכאן, סיי ער האט נישט זיין אייגענע טאג פאר זיך, און סיי ער נעמט נישט גוט אויס ביי דער ב"ב.

ווען מען העלפט מיט דעם צוגאנג וועט דער מאן נישט האבן קיין טענות אז די ב"ב מאכט אים שווער ארבעטן, ווייל ער וועט נישט פילן אז ער טוט עס וועגן איר. ער וועט פילן אז ער העלפט ווייל ער שפירט אז דאס איז ריכטיג. אודאי לויט ווי ער הערט פון איר וואס איז יעצט נויטיג, אבער ער איז דער וואס איז מחליט צו העלפן.



די נקודות אין קורצן:

■ **העלפן מיינט אז מען העלפט די ב"ב - נישט אז מען נעמט איבער די שטוב ארבעט.**

■ **א מאן העלפט זיין ב"ב אים צו העלפן פירן זיין שטוב.**

■ **די ב"ב האט נישט הנאה ווען איר מאן העלפט געצווינגענערהייט.**

■ **א גרויס טייל פון "העלפן" איז אז זי שפירט ווי זי האט א רוקנביין.**



קומענדיגער וואך וועלן מיר אי"ה אויסשמועסן דעם צווייטן חלק: פארוואס זי האט טענות, און וויאזוי צו רעאגירן דערצו. **K**

די ארטיקלען ברענגען כלליות'דיגע יסודות וואס איז נוגע פאר יעדן, און קען פארשטיין זיך נישט געשריבן ווערן אויף א פערזענליכן פארנעם. אין פאל מען געפינט זיך שוין אין א פראבלעמאטישן מצב איז גאר וויכטיג צו גיין פאר הילף ביי א מומחה און זיך נישט פארלאזן בלויז אויף וואס מיר שרייבן דא.
ר' ישעי' שרייבער איז א מומחה אין אוועקשטעלן יונגעלייט אין שטוב אויף גוטע יסודות. פאר שאלות און אפוינטמענטס רופט 845.372.5364 אדער שיקט אן אימעיל צו: ys3725364@gmail.com

ארבעט צופיל פאר אים, וועט דער מענעדזשער צולייגן א האנט אים צו העלפן. נישט ווייל עס איז דעם מענעדזשער'ס ארבעט, נאר פשוט ווייל עס איז צו שווער פאר יענעם לייגט ער צו א האנט אים צו העלפן. און נאך טיפער פון דעם: וויבאלד דער מענעדזשער וויל דאך אז די ארבעט זאל געשען, מוז ער פון צייט צו צייט צולייגן א האנט. קומט אויס אז ווען ער העלפט זיין העלפער העלפט ער זיך אליינס.

היוצא לנו מזה אז העלפן און שטוב איז נישט קיין "עבדות" וואס מען "מוז" העלפן, נאר דאס צולייגן א האנט כפי הצורך איז פשוט אלס אחריות און געפיל פאר דער ב"ב. און אויך ווייל מען פילט אז די שטוב איז מיין שטוב.

נאך מער, ווי געשריבן כמה פעמים, איז א מאן א מענטש פאר זיך און קיינער איז נישט דא אים איינצוטיילן וואס צו טון; וואס ער טוט זאל ער טון ווייל "ער" פארשטייט אז דאס איז ריכטיג און ער וויל עס טון, און נישט ווייל ער פילט זיך באצווינגען פון אנדערע. איבערהויפט אין באצוג צו דער ב"ב - סיי ער און נאך מער זי האבן נישט הנאה ווען ער פילט זיך באצווינגען און ער "פאלגט" איר. אויב אזוי איז פשוט און גראד אז א מאן העלפט נישט מחמת עבדות און געצווינגענערהייט, נאר ווייל ער פארשטייט און זעט איין פאר ריכטיג צו העלפן די ב"ב. אדער - ווי געשריבן אויבן - זיך העלפן.

[און אפילו ווען עס קומט אים אן שווער און ער וואלט געוואלט אז ער זאל נישט דארפן העלפן, מיט דעם אלעם, ווען ער באשליסט למעשה צו העלפן, קומט דאס נאכדעם וואס ער זעט אז דאס איז ריכטיג און ער איז מחליט אז אזוי דארף ער טון.]

ווען מען גייט צו מיט דעם בליק, איז דאס העלפן א רואיגע זאך. און אפילו אויב עס איז שווער, בפרט ווען מען טוט ארבעט וואס איז געאייגנט פאר פרויען, ווי רייניגן און וואשן וכדו', עס כל זה טוט מען עס מיט א פאזיטיווער שטימונג.

ווידעראום אויב א מאן גייט צו צו דער שטוב ארבעט געצווינגענערהייט, האט קיינער נישט הנאה דערפון. ער האט נישט הנאה דערפון ווייל ער וויל דאך נישט פילן געצווינגען פון זיין ב"ב, אבער נאך מער פון דעם האט זיין ב"ב נישט הנאה דערפון! ווייל פונקט ווי עס איז אים נישט בא'טעמ'ט צו פילן באצווינגען פון איר, נאך מער פון דעם שטערט עס איר ווען זי פילט אז זי באצווינגט אים.

פארוואס? ווייל דאס אז א מאן וויל נישט פילן באצווינגען פון זיין ב"ב קומט דאך פון דעם נאטירליכן געבוי פון א אידישער שטוב, אז דער מאן איז ווי דער מלך און די ב"ב איז דא זיך צו פירן און טון לויט זיין ווילן. דאס איז נישט נאר אריינגעבויט ביים מאן אין הארץ, נאר פונקט אזוי און נאך פיל מער

נייע הערליכע סוט און
טיש בעקיטשע דעזיינס

fully stocked

MAGNIFICENT, UNIQUE
SUIT & BEKICHE DESIGNS

SHOP NOW
BEFORE IT'S GONE

mango 718.635.1673



GLAUBERS
CLOTHIERS

Boro Park 1307 49th St. 718.866.4901

Williamsburg 113 Spencer St. 718.514.7993

Monroe 252 Acres Rd. 845.205.9990

Monsey 6-8 Twin Ave. 845.203.4552

**Super
Special**

פאר בין הזמנים

בס"ד

ווער איז א אמת'ע בן חירין?

דער וואס איז נישט
קײן קנעכט פאר די עסן!

צו ווערן א מעמבער רופט

בני טוב
key to success

347-989-1818

רעזידענשאל, קאמערציאל, אדער ביידע

ווערן א קאמערשאל אפרעזעל רעפארט, וואס איז פיל טייערער ווי א רעזידענשאל אפרעזעל. אויך וועט דער פראפערטי דארפן זיין DSCR 1.2, וואס מיינט אז דער פראפערטי דארף זיך קענען שייך דעקן מיט א שמיץ אריבער.

דערנאך זענען דא mixed use פראפערטיס, וועלכע מיר זענען אסאך אין די היימישע גאסן, וואו אונטן זענען דא געשעפטן אדער אפיסעס, און אינעם אויבערשטן טייל געפינען זיך הייזער וואו מענטשן וואוינען.

ביי אזא פראפערטי וועט זיך ווענדן אויב דער רעזידענשאל חלק איז מער ווי האלב פונעם פראפערטי, סיי אין סקווער-פיס אין סיי אין אינקאם. דאן וועט מען מוזן אויפווייזן אז די הייזער אויבן נעמען אויף מער פיס ווי דער קאמערציאלער חלק אונטן, און אז דער אינקאם וואס די אויבערשטע טענענטס ברענגען אריין איז מער וויפיל די אונטערשטע געשעפטן ברענגען אריין. אויב קומט דאס נאך די פארלאנגען וועט דאס ווערן באצייכנט אלס רעזידענשאל און די סארט בענק וועלן געבן א מארטגעדזש דערויף, אבער מיט די זעלבע טערמינען ווי אויבנדערמאנט. די שאלה איז נאך, פארוואס זאל איינער בכלל נעמען אזא סארט מארטגעדזש, ווען ער קען גיין צו א געהעריגער קאמערציאלער באנק וואו ער וועט באקומען בעסערע טערמינען און בעסערע ראטעס?

דער ענטפער איז אז עס לוינט זיך טאקע נישט. אין רוב פעלער וועט זיך טאקע לוינען צו האנדלען מיט א געווענליכער קאמערציאלער באנק. עס איז אבער דא אמאל ווען איינער דארף קלאוזן אין א קורצן צייט-אפשינט, וואס קען נישט צושטאנד

מארטגעדזש, און דאס וועלן מיר היינט אויסשמועסן. (מיר וועלן עס דורכלויפן גאר אין קורצן. אויב זענען דא ליינער וועלכע האבן אן אינטערעסע און ווילן מיר זאל מער פארברייטערן דערוועגן, ביטע זיך לאזן הערן און מיר וועלן בעז"ה אריינגיין טיפער אין דער טעמע.)

אין דער וועלט פון קאנווענציאלע רעזידענשאל בענק איז נישט פארהאן א פראדוקט וואס איז אויסגעשטעלט פאר א פראפערטי וואס האט אין זיך מער ווי פיר יוניטס, און מען דארף זיך ווענדן צו א געהעריגער קאמערציאלער באנק. אבער אין דער וועלט פון no-doc איז יא דא א פראדוקט פאר מער ווי פיר יוניטס, וואס קען אויך גיין ביז צווישן אכט און צען יוניטס, און ביי געוויסע בענק אפילו מער פון דעם.

טראץ וואס די סארט בענק זענען אריינגעל אוועקגעשטעלט פאר רעזידענשאל פראפערטיס, וועלן זיי אבער דאך שענקען מארטגעדזשעס פאר געביידעס מיט מער ווי פיר יוניטס. אבער עס וועט צוגיין מיט אן אנדערן צוגאנג ווי ווען זיי געבן א געווענליכן רעזידענשאל מארטגעדזש, און דאס איז אז מען וועט דארפן זיין אן ערפארענעם אינוועסטירער. דאס הייסט אז דער אינוועסטמענט איז נישט דאס ערשטע אין וואס מען לאזט זיך אריין, נאר מען האט שוין געקויפט אינוועסטמענט פראפערטיס אין דער פארגאנגענהייט.

ווי אויך וועלן די בענק בלויז שענקען 75% LTV, וואס באדייט 75% פון דעם פרייז פונעם הויז. משא"כ ביי א פראפערטי וואס האט ווייניגער פון פיר יוניטס וועלן זיי געבן 85%.

אויך איז די ראטע אסאך טייערער אין אזא פאל. ווי אויך וועט פארשטייט זיך פארלאנגט

ס זענען פארהאן צוויי סארטן וועגן צו טון ריעל עסטעיט אין וועלכע מען קען זיך אריינלייגן, וואס ביי ביידע קען מען בעז"ה מצליח זיין - דאס זענען רעזידענשאל און קאמערציאל.

די רעזידענשאל קאטעגאריע נעמט אריין יעדן פראפערטי פון איינס ביז פיר יוניטס וואס מען וואוינט דערין, און איז געוויס געמאכט צו וואוינען.

דערנאך איז דא די קאמערציאלע קאטעגאריע וואס נעמט אריין וועיראהאזעס, געשעפטן, אפיסעס און אויך געביידעס מיט מער ווי פיר יוניטס. אט דאס אלעס ווערט פאררעכנט אלס קאמערציאל.

דאן איז פארהאן א געמישטע קאטעגאריע וואס ווערט גערופן mixed used. דאס מיינט אז עס פארמאגט סיי געשעפטן/אפיסעס, און אויך פריוואטע הייזער וואו מענטשן וואוינען.

מיר וועלן היינט בס"ד עטוואס אריינגיין און אויסשמועסן וויאזוי עס שפילט זיך אויס די מארטגעדזש פראצעדור ביי אלע דריי סארטן.

צוערשט דארף מען אויך צוטיילן די בענק אין צוויי: עס זענען דא רעזידענשאל בענק און קאמערציאלע בענק, און די צוויי זענען גענצליך אנדערע וועלטן; די פראדוקטן זענען ממש צוויי סארטן מארטגעדזשעס, מיט באזונדערע פרינציפן און גיידלינס וויאזוי זיי זענען אוועקגעשטעלט.

דאס מיינט אבער נישט אז ווען מען פארמאגט א קאמערשאל פראפערטי איז די רעזידענשאל באנק דער אומריכטיגער אדרעס, ווייל צומאל קען זיין מער פאסיג צו זיך באנוצן מיט א רעזידענשאל באנק פאר א קאמערשאל

מנוחת הנפש = \$5,000,000 אינשורענס



LEGACYLINE
LIFE & DISABILITY INSURANCE

YITZCHOK SCHWARTZ
845.200.4309
YDSCHWARTZ@LEGACYLINE.NY.COM



א געלט מעשה...



Moshe Mutzen 🏠💰📈 • 1st
Business Bank Loans
@ Capitalize

STORY TIME:

Industry: Outsourcing HR Services
Amount: \$500,000
Type: SBA 7(a) 10-Year Term Loan

Challenge: An outsourcing company that hires skilled virtual employees overseas to save clients money was ready to take their business to the next level by launching a large-scale marketing campaign and restructuring their operations for future growth. However, with no collateral to pledge and financials that weren't the strongest, they thought qualifying for long-term financing would be impossible.

Solution: We connected them with a bank that saw the true potential of their business. Even with slim sales and profits, the bank believed in their vision and approved them for a \$500,000 SBA 7(a) 10-year term loan without requiring any collateral. Now, they're set to expand, execute their marketing plans, and restructure for success. As always, our process was Easy, Simple, and Fast.

**CALL TODAY TO BE THE NEXT
SUCCESS STORY**

Think you
don't qualify?
Think again!

Capitalize
BUSINESS BANK LOANS

Have a question? Facing a challenge? Let's Chat!

Moshe Mutzen 347.798.6298

Moshe@capitalizeny.com



ריעל עסטעיט אינוועסטירן
און דאס געלט עס צו פינאנצירן
אהרן שמואל שטיין
יודא באכנער

קומען מיט די קאמערציאלע בענק, נאכדעם וואס עס נעמט ביי זיי כאטש צוויי-דריי חדשים, וויבאלד דאס איז דער וועג וויאזוי דער סיסטעם ארבעט ביי זיי. ווידער ביי די no-doc בענק איז די צייט פיל קורצער, און מען קען קלאוזן ממש אין צוויי ביז פיר וואכן.

נאך א מעלה פארמאגן די סארט בענק אז זיי קענען אפטמאל זיין פיל לייכטער ווען עס קומט צו געוויסע זאכן וואס מען דארף צומאל אדורכשלייכן. אזוי אויך וועט דער מארטגעדזש זיין אויף פולע דרייסיג יאר, אנדערש ווי ביי די קאמערציאלע בענק וואס זייערע מארטגעדזשעס זענען אויף פינף-צען יאר.

אין אמת'ן אריין איז די טעמע פון רעזידענשאל קעגן קאמערציאלע ריעל עסטעיט א גאר ברייטע, מיט פילע צדדים וואס עס לוינט זיך ענדערש צו קויפן. מאמענטאל האבן מיר בלויז בארירט דעם חלק וואס איז רעלעוואנט ביי מארטגעדזשעס, און אין א קומענדיגער געלעגנהייט וועלן מיר בעז"ה אויסשמועסן דעם אנדערן טייל דערפון מער באריכות.

אבער וואס מען דארף זיכער וויסן איז אז עס זענען פארהאן צוויי אפציעס אין וועלכן סארט מארטגעדזש מען קען נעמען, און עס לוינט שטענדיג זיך צו קלאר אויסשמועסן מיטן מארטגעדזש בראוקער, און אזוי פאסן דעם ריכטיגן באשלוס בסייעתא דשמיא. **K**

פאר סיי וועלכע מארטגעדזש אנגעלעגנהייטן פילט פריי זיך צו פארבינדן מיט אהרן שמואל שטיין פון YS Capital Group: 347.988.8722
Samual@yscargroup.com
פאר סיי וואספארא קאמענטארן, קאמפלימענטן און קריטיק צוגלייך, אזוי אויך פראגעס איבער די ארטיקלען ווערן גערן אויפגענומען ביי אונז, ביטע לאזט אייך הערן דורך שיקן א טעקסט מעסעדזש, אדער קענט איר איבערלאזן א וואויסמעיל צו yingerman@yscargroup.com, אדער דורך שיקן אן אימעיל צו 347.987.0011.

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.

גוטע געלעגנהייט!

מיר הייבן יעצט אן טרענירן א גרופע פון היימישע יונגעלייט צו ווערן פראפעסיאנעלע מארטגעדזש בראוקערס. אויב איר שפירט אז עס איז פאסיג פאר אייך, ביטע פארבינדט זיך מיט אונז דורכן שיקן אן אימעיל צו
JOIN@YSCARGROUP.COM

OPEN HOUSE

UNBEATABLE AMAZING DEALS YOU DON'T WANT TO MISS!



FOR SALE



116 ADAR COURT #216 MONSEY

\$1,150,000

Condo

5 Bedrooms

- Prime Location

2,500

4 Bathrooms

- Luxury Upgrades
- New Construction



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 12:00-2:00 PM



FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

29 CALVERT DR #214
MONSEY, NY

\$1,049,000

Condo

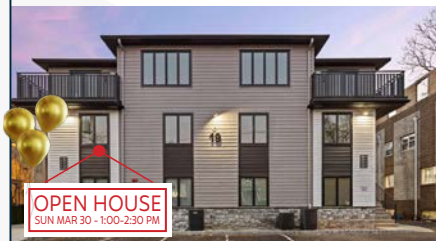
5 Bedrooms

2,644 SqFt

4 Bathrooms

**5
BDR**

FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

19 RITA AVE #302
MONSEY, NY

\$1,099,000

Condo

5 Bedrooms

2,654 SqFt

4 Bathrooms

**5
BDR**

FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

151 BLAUVELT RD #214
MONSEY, NY

\$949,000

Condo

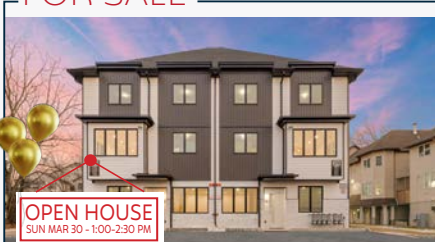
5 Bedrooms

2,400 SqFt

4 Bathrooms

**5
BDR**

FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

29 CALVERT DR #114
MONSEY, NY

\$719,000

Condo

3 Bedrooms

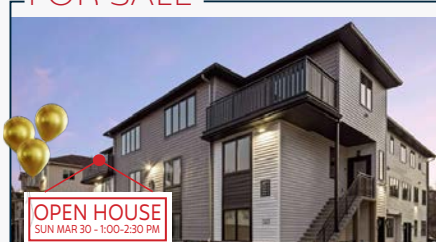
1,174 SqFt

2 Bathrooms

+ Basement with income potential

**3
BDR**

FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

19 RITA AVE #114
MONSEY, NY

\$729,000

Condo

3 Bedrooms

1,293 SqFt

2 Bathrooms

**3
BDR**

FOR SALE



OPEN HOUSE
SUN MAR 30 - 1:00-2:30 PM

151 BLAUVELT RD #116
MONSEY, NY

\$699,000

Condo

3 Bedrooms

1,200 SqFt

2 Bathrooms

+ Basement with income potential

**3
BDR**

Speindre

YOUR FANTASY IS MY ART



**TABLECLOTH UP TO SIZE 250 IN NARROW AND WIDE SIZES
AVAILABLE STARCHED /PLAIN**

☎ 845-323-0936



א טיפערן אריינבליק אין
דער וועלט פון אקאונטינג
חיים ווייסבערג, CPA
845.200.3313 #113

פינאנצן

חסד אין ביזנעס?

ווען איך געפין זיך אין אזא סיטואציע, דערמאן איך זיך זעלבסט וואס איך זאג אפט פאר מיינע קליענטן: דער הויפט ציל פון א ביזנעס - סיי וועלכע ביזנעס - איז צו מאכן געלט. דער חלק פון העלפן מענטשן און גלייכן די ארבעט איז אוודאי זייער וויכטיג, אבער ווען מען טוט זיך אן די שיד פון א ביזנעס אייגנטימער, דארף מען דאס שטעלן אלס נומער צוויי. נומער איינס איז צו פארדינען געלט.

אלס א ביזנעס אייגנטימער איז אייער הויפט פאראנטווארטליכקייט צו זיכער מאכן אז איר פארדינט געלט. איר האט בילס וואס מ'דארף דעקן, ארבעטער וועס מ'דארף באצאלן, א ביזנעס וואס דארף אנגיין, און א משפחה וועס מ'דארף שפיזן. די פאראנטווארטליכקייט נעמט אריין דאס פאסן שווערע באשלוסן, אריינגערעכנט איינמאנען פון אייערע קליענטן וואס זיי קומען אייך, אפילו אויב איר וויסט אז עס קומט זיי נישט אן לייכט.

פארשטייט זיך אז איינמאנען א ביל פון א קליענט וואס מוטשעט זיך, דארף אלץ ווערן געטון מיט א באזונדערער סענסיטיווקייט און געפיל. איר קענט זיך נישט ערלויבן צו פארלירן אייער מענטשליכקייט אין דער פראצעדור. דעריבער וועל איך אלץ זיין זייער קלאר און אויסשמועסן גענוי וואס איך האב אלץ צוגעשטעלט און פארוואס עס איז ווערד דעם פרייז, און איך וועל צייגן דעם קליענט וויאזוי דאס האט אים געהאלפן ארויסקריכן פון פראבלעמען און פארמיידן צוקונפטיגע פלאנטערס. "געפיל" מיט "קאמאן סענס" זענען לאו דוקא א סתירה. אבער, געדענקט אז נאך אלעם איז "קאמאן סענס" דאס וואס באצאלט די בילס.

דאס מיינט נישט אז ס'איז נישט דא קיין פלאץ פאר "חסד" אין ביזנעס; אוודאי איז דא! אבער מ'דארף וויסן וואו צו שטעלן די ליניע. חסד און רחמנות איז א מוראדיגע זאך, און דאס איז אייגנטליך פון די סימנים פון א איד, אבער נישט ווען ס'גייט אויפן חשבון פון אייער אייגענער ביזנעס און וואוילייזן.

אויב איר טרעפט זיך אמאל אין אזא סיטואציע, געדענקט איין זאך: אויב אייער הויפט ציל אין ביזנעס איז צו הנאה האבן פון וואס איר טוט און העלפן אנדערע, דאן פירט איר נישט קיין ביזנעס - איר פירט אן ארגאניזאציע... און אן ארגאניזאציע האלט זיך אויף דורך נדבות, נישט דורך רעכענען געלט פון קליענטן.

אבער ווען אייער הויפט פאקוס איז צו פארדינען געלט, טוט איר דערמיט בויען א סטאביליטעט וואס ערמעגליכט אייך צו אנגיין ווייטער מיט וואס איר גלייכט און גלייכצייטיג ארויסהעלפן אנדערע אויפן וועג. אלזא, לייגט אייערע פראפיטן ביים שפיץ, און די הנאה און חסד וועט שוין נאכפאלגן. **K**

זיך צו פארבינדן מיט ר' חיים ווייסבערג, CPA, קענט איר רופן 718.475.1455 אדער שיקן אן אימעייל צו Info@mountaindeer.com.

The information provided in this article is for general informational purposes only and is not intended, nor should it be construed, as tax, legal, or regulatory advice. For specific advice related to your business, taxes, or regulatory matters, please consult a qualified professional.

לס אן אקאונטענט, האב איך צוטריט צו די מערסט סענסיטיווע און פריוואטע אינפארמאציע פון מיינע קליענטן. איך קען זייער קלאר זען ווער עס פארדינט שוין און ווער עס מוטשעט זיך פינאנציעל.



עס איז דא אסאך איבער וואס צו רעדן ווען מען כאפט אן די נושא פון געלט, אבער לאמיר אצינד רעדן איבער דער פראצעדור פון פארלאנגען פון די קליענטן זאלן באצאלן זייערע בילס.

ווען א סוקסעספולע ביזנעס טוישט אריבער צו א נייעם אקאונטענט, איז אפט דא א שטיקל פחד: 'וועט דער נייער אקאונטענט אונז בעטן זייער טייער זעענדיג אז מיר קענען זיך עס ערלויבן?'

עס איז נארמאל אז א מענטש זאל זיין באזארגט אז מ'וועט אים בעטן אן איבערגעטרעבענעם פרייז, איבערהויפט ווען מען שטייט אין א סיטואציע וואו מ'עפנט אלע ביכער און פינאנצן פאר א נייעם אקאונטענט. אבער אין רעאליטעט איז עס עפעס וואס בלייבט געווענליך ביים פחד און פאסירט נישט למעשה. פארוואס? ווייל קיינער גייט דאך נישט צו קיין אקאונטענט אן זיך נאכפרייען און וויסן מיט וועם מ'האנדלט. ווי פארשטענדליך וועט יעדער ביזנעס אייגנטימער מאכן זיין ריסורטש בעפאר, און זיכער מאכן אז דער אקאונטענט איז אויפריכטיג און האנדלט ערליך.

דאס מציאות אין אקאונטינג איז, אז מ'קען נישט מצליח זיין ווען מ'טראכט איינגעצוימט. אן אקאונטענט זעט יעדן טאג ווי מענטשן מאכן גרויס געלט, און אויב וועט ער אנהייבן גלוסטן אדער ווערן פארביטערט דערוועגן, וועט ער זייער שנעל ארויסגיין פון ביזנעס. דער איינציגסטער וועג באמת צו מצליח זיין און הנאה האבן פון דעם פאך, איז זיך צו מיטפרייען און פייערן דעם סוקסעס פון זיינע קליענטן.

אבער וואו זאכן ווערן שווערער פאר אן אקאונטענט, איז ווען א קליענט מוטשעט זיך שטארק אין ביזנעס. וויאזוי פארלאנגסטו אז ער זאל דיר באצאלן, בשעת דו ווייסט קלאר אז ער האט פשוט נישט דאס געלט דערצו? און נאך מער: דער קליענט ווייסט דאך אז דו זעסט זיינע פינאנצן, און אז דו ווייסט אז ער מוטשעט זיך.

אויב דאס אלעס איז נאכנישט גענוג: די אקאונטינג בילס קענען אפט מאל זיין גרויסע בילס, איבערהויפט ווען מ'האנדלט מיט שטייער אנגעלעגנהייטן. צום ביישפיל, פאררעכטן פראבלעמען ווי אומבאצאלטע פעיראל שטייערן פאדערט א געוואלד מיט צייט, און נעמט אריין דאס האנדלען מיט מערערע שטייער אגענטורן.

עס ווערט זייער אומבאקוועם ווען מ'שטייט אין אזא מצב. כסדר טוט דער געוויסן נאגן: 'איך בין געווארן אן אקאונטענט צו העלפן מענטשן, נישט צוצולייגן צו זייערע פראבלעמען.' שטעלן דעם ריכטיגן באלאנס צווישן רחמנות און פראפעסיאנאליזם, איז ווארשיינליך דער שווערסטער חלק פון דער דזשאב.

YOUR ELECTRICAL
PROBLEM •
• SOLVING
HASSLE •
• FREE



ELECTRICAL SERVICE

- SERVING THE TRI STATE AREA
- SAME DAY SERVICE
- QUICK AND RELIABLE SERVICES
- 24 HOUR EMERGENCY LINE



CURRENT
HOME SERVICES

CALL TEXT OR WHATSAPP:
718.689.5577

EMAIL US AT:
office@currenthomeservices.com

העכער דיינע סעיווינגס; נישט דיין געהאלט

שפענדט אינעם טאג טעגליכן לעבן איז אויך דא אזא זאך ווי Compound.

דער פאקט איז אז ווען א מענטש פארדינט מער געלט, וועלן זיינע הוצאות אויטאמאטיש ארויפגיין; ער וועט זיך טרעפן אויסגעבן אויף זאכן וואס ער האט זיך נישט ערלויבט בעפאר, אבער יעצט איז דאס א "מוז" ביי אים אין מח. (און נאכדעם וועט ער אריינרופן דעם פידבעק נומער פון "אידיש געלט" און לאזן א מעסעדזש אז מיר שרייבן נישט רעאליסטיש..)

און מען רעדט נישט פון לוקסוריעזע זאכן, ווי פארן עטליכע וואכן פארברענגען אין שווייץ, נאר פון זאכן וואס ער וועט באמת האלטן אז זיי זענען לעבנסוויכטיג. זיין סטאנדארט פון לעבן העכערט זיך ווי פון זיך אליין, און די טאג-טעגליכע לעבנס-קאסטן שפרינגען ארויף.

איז לאמיר אייך פרעגן אזוי: לאמיר נעמען א יונגערמאן וואס זייענדיג פינף-און-צוואנציג יאר אלט האט ער פארדינט הונדערט פופציג טויזנט דאלער א יאר, און האט זינט דעמאלט אויסגעשטעלט זיין לעבן אויף א וועג אז ער האט מצליח געווען צו אינוועסטירן א גרויסן פראצענט פון זיין געהאלט דורכאויס צען-פופצן יאר. במשך די יארן האט ער דא-דארט באקומען געהאלט העכערונגען, אבער נישט קיין גרויסע זאכן; יעצט ווען ער איז פערציג יאר אלט פארדינט ער ארום צוויי הונדערט טויזנט א יאר.

ווער פון זיי איז מער סוקסעספול? דער יונגערמאן וואס פארדינט צוויי הונדערט טויזנט א יאר און האט אוועקגעלייגט שווערע געלטעך, אדער א יונגערמאן וואס פארדינט פיר הונדערט טויזנט דאלער א יאר אבער האט נישט

אנערקענט מען שוין דעם טעות, אבער דאן איז שוין צו שפעט צוריקצודרייען דעם זייגער.

אלזא, לאמיר נישט ווארטן ביז ס'איז צו שפעט. לאמיר זיך כאפן באצייטנס, און זיכער מאכן אז מיר באגייען נישט דעם טעות.

ווען א צוואנציג יעריגער יונגערמאן לאזט זיך ארויס אויף דער יארבע זוכן א דזשאב, וועט ער געווענליך האלטן פאר די אויגן בלויז איין זאך: וואו קען מען באקומען א העכערע געהאלט?

דאס מציאות איז אז אין די יונגערע יארן, ווען מען האט נאכנישט דעם בליק איבער וויאזוי עס שטעלט זיך אויס שפעטער אין לעבן ווען מ'דארף חתונה מאכן די קינדער, האט מען זייער א געצוימטן בליק און מ'זעט נישט קיין שום פאקטאר חוץ פון וויפיל מ'וועט פארדינען אויף דעם פאסטן. לויט דעם מעסט מען סוקסעס. און מען נעמט אן די הנחה אז איינמאל מען איז אנגעקומען צו זיין "סוקסעספול", באדייט דאס אויטאמאטיש אז מען וועט נישט האבן קיין שום פינאנציעלע שוועריקייטן.

אין א פריערדיגן ארטיקל איבער דער נושא פון אינוועסטירן, האבן מיר אויסגעשמועסט דעם פאקטאר פון Compound אויף אינוועסטמענטס, וואס באדייט - אויפן שפיץ גאפל - אז דער וואוקס פון יעדן יאר איז אלץ מער ווי א יאר בעפאר, וויבאלד דער אינטרעסט פון פאראיאר וואקסט אויך.

מענטשן ווייסן אז ס'איז דא אזא זאך ווי Compound אויף אינוועסטירונגען, מענטשן ווייסן אז ס'איז דא אזא זאך ווי Compound אויף אינטרעסט צאלונגען, אבער וואס מענטשן ווייסן נישט אז ווען עס קומט צו געלט וואס מען

יר גלייבן אז געוויסע ליינער ווערן שוין נמאס ווען מ'האלט שוין נאכן איבערקייטן די נושא הונדערטער מאל, און דא רעדט מען ווייטער דערפון מיט א געוואלדיגער פרישקייט... אבער אזוי לאנג ווי עס איז נישט קלאר אז עס האט שוין אויפגעטון וואס עס דארף און די אויפפירונג איז געטוישט געווארן, האט מען נישט קיין צווייטע ברירה נאר צו רעדן דערפון נאך עטליכע הונדערט מאל, ביז עס וועט שלאגן ווארצלען בסייעתא דשמיא.

אצינד וועלן מיר נעמען דעם שמועס א טריט ווייטער, איבער דער נושא פון אוועקלייגן און אפשפארן געלט.

איך האב געהאט לעצטנס א שמועס מיט א איד וועמענ'ס עלטסטער קינד דערנענטערט זיך שוין צום שידוכים יארגאנג. דער איד האט שוין פרנסה, און פארדינט ארום פיר הונדערט טויזנט דאלער א יאר.

דער איד איז בכלל נישט איינער וואס פירט א בעל הבית'ישן לעבנסשטייגער - אזוי צו זאגן. אבער רעדנדיג מיט אים איבער זיין פינאנציעלן צושטאנד זאגט ער מיר אזוי מסיח לפי תומו אז ער שטופט שווערליך דורך דאס יאר.

איך בין געווארן זייער ערשטוינט דאס צו הערן: דא רעדט מען פון א איד וואס פארדינט גאר שוין, ער האט נאך אפילו נישט חתונה געמאכט זיין ערשטע קינד, און מיט דעם אלעם דעקט ער זיך קוים מיט שוועריגקייטן.

עס איז זייער ווייטאגליך דאס צו הערן, און דאס איז א דירעקטער רעזולטאט פון לעבן אלע יארן מיט דעם אומריכטיגן צוגאנג. אין יענע יארן

האט איר א הויז וואס שטייט ליידג?

די פארגאנגענע 10 יאר האב איך
ב"ה געהאלפן הונדערטער אינוועסטערס
און לענדלארדס צו פארדינגען הייזער
פאר נישט אידישע טענעטס

טאק זאלער וועג

*

פארזינלעך און 1-5 טעג

*

אריינלעגן און שטיל אריינלעגן

*

העסטע און בערענגעליכע סערוויס

איבעראל אין אראנזש

און ראלענד קאונטי

רופט אדער טעקסט

יעקב הערש גוטמאן

845-274-4460 📞



דוד געלט

845.200.3313 #111

Yiddishgelt@theyingerman.com

אווועקגעלייגט קיין ערנסטע סומעס? ווער פון זיי
האט מער פאטענציאל צו אויסלעבן די יארן מיט
ישוב הדעת און הרחבת הדעת און חתונה מאכן די
קינדער מיט א רואיגקייט?

אדרבה, איר קענט אליין צוגיין צו די אידן
וועלכע פארדינען פיר הונדערט טויזנט דאלער,
און זיי פרעגן צי זיי לעבן מיט הרחבה און צי זיי
דעקן זיך דעם יאר.

דאס מציאות איז אז רוב פון זיי וועלן נישט
ענטפערן א ברייטן "יא, זיכער".

און יעצט כאפט א בליק אויף דעם יונגערמאן
וואס פארדינט נישט אזוי סאך, אבער האט
אינוועסטירט א פארמעגן. ער איז אנגעקומען צו
א גאר הויכן געהאלט? ניין. אבער מיט דעם אלעם
שטייט ער אויף א פיל בעסערן מצב ווי זיינע
חברים וועלכע פארדינען דאפלט ווי אים.

אלזא, הערט אויף צו ליגן דעם גאנצן פאקוס
אויף וויפיל איר קענט פארדינען. ווי געשמעקט
וועט א העכערע געהאלט איך גארנישט ברענגען,
אויסער א לעבנס-סטאנדארט וואס וועט זיך
אויטאמאטיש הייבן.

אנשטאט דעם הייבט אן צו ליגן אייער
געוויכט אויף וויפיל איר קענט שניידן פון די
הוצאות, און וויפיל איר קענט אוועקלייגן און
אינוועסטירן. דאס איז דער מהלך וואס וועט איך
בעז"ה פירן צו סוקסעס.

קודם כל: ווען איר גייט מיט דעם מהלך זענט
איר א זיכערער געווינער, ווייל דאס וועט
אויטאמאטיש ברענגען אז איר זאלט אוועקלייגן
פיל מער געלט - אפגעזען וויפיל איר פארדינט.
צווייטנס, האב איך געהערט פון א ליינער, א
יונגערמאן אין די נידריגע צוואנציגער יארן, נאך





מער ווי דעם, אז עס האט שוין יעצט געטוישט זיין לעבן.

ער פארציילט אז ער פארדינט ארום אכציג טויזנט דאלער א יאר, און ער פלעגט טאקע אלץ זיין פארנומען וויאזוי ער קען פארדינען מער; דאס איז געווען זיין גאנצער פאקוס. (אווודאי דארף מען פארדינען דאס מערסטע וואס מ'קען, אבער דער "פאקוס" דארף נישט זיין אויף דעם.) זינט ער האט אנגעהויבן ליינען אונזערע ארטיקלען האט ער ממש געטוישט זיין גאנצן בליק אויף דעם, און ער האט אנגעהויבן זען וואו ער קען שניידן און וויפיל ער קען אוועקלייגן.

זאגט דער יונגערמאן, אז זינט ער האט געטוישט זיין געדאנקענגאנג, איז ער פיל רואיגער און קען ארבעטן מיט א קלארן קאפ, אן זיין פארנומען צו טראכטן וויאזוי ער קען העכערן זיין געהאלט. דאס וויסן אז ער אינוועסטירט אין זיין צוקונפט, ברענגט אים א רואיגקייט וואס נאך פופציג טויזנט דאלער א יאר וואלט אים נישט געקענט ברענגען.

מיט ארום פופציג יאר צוריק איז געווען א תקופה ווען ס'איז אנשטאנען אן ערנסטן זאג אז נאך אביסל וועט נישט זיין גענוג צו נאכקומען די פארברייטערטע געברויכן וואס די וועלט דארף. וואס האט מען למעשה געטון דערצו? מ'איז געווען געצווינגען צו אריינברענגען אנדערע מהלכים פון צושטעלן ענערגיע, ווי עלעקטריק וכדו', כדי צו פארזיכערן אז מ'טרעפט זיך נישט אן קיין קוואל פון ענערגיע וואס קען נאכקומען די באדערפענישן פון דער גאנצער וועלט.

דאס האט געברענגט אז היינט-צוטאגס איז

מען פיל ווייניגער אנגעוויזן אויף אויל און גאז. פארוואס? ווייל מ'האט גענומען די נויטיגע שריט צו זיין אנגעוויזן אין טייל אויף עלעקטריק. אזוי ארום איז מען א זיכערער געווינער, אז אפילו אין פאל מ'האט נישט גענוג אויל און גאז, האט מען א צווייטער קוואל וואו זיך צו ווענדן.

ווען איר נעמט זיך צו אייערע הוצאות און איר קוקט ווי איר קענט שניידן, זענט איר א זיכערער געווינער בסייעתא דשמיא. און הגם מיר רעדן בעיקר צו יונגערע יונגעלייט, איז אבער קלאר אז אפילו יונגעלייט וואס זענען שוין עלטער קענען טרעפן מערערע זאכן וואס זיי קענען שניידן.

איר זענט א געווינער מיט דעם אז איר קענט אפשפארן און אינוועסטירן גרויסע סומעס יעדן יאר, און בעז"ה קענען לעבן מיט הרחבת הדעת ווען איר דערגרייכט די פערציג.

אבער באמת גייט עס נאך ווייטער ווי דעם: דער עצם פאקט אז א יונגערמאן האט אנגעזאמלט - לאמיר זאגן - הונדערט טויזנט דאלער פאר דער חתונה פון יעדן קינד באזונדער, פארזיכערט נאכנישט אז ער וועט קענען דעקן אלע הוצאות ביים חתונה מאכן. לאמיר זיך נישט נארן: לויט ווי עס גייט יעצט, וועט מען אין פופצן יאר ארום ווארשיינליך נישט חתונה מאכן פאר אונזער הונדערט פופציג טויזנט דאלער א צד.

אבער, ווען איינער באווייזט במשך פופצן-צוואנציג יאר צו אינוועסטירן הונדערט טויזנט דאלער פאר יעדן קינד, קען איך זיין רואיג אז איין וועג אדער דעם אנדערן וועט ער נישט אריינפאלן אין חובות. בס"ד.

פארוואס? ווייל דער פאקט אז ער האט דאס

באוויזן, צייגט אז ער איז שוין גענוג טרענירט און געלערנט צו טון אלעס אויף דער וועלט נישט צו אריינפאלן אין חובות.

דאס אז ער האט דאס געלט צו חתונה מאכן איז נישט קיין גאראנטי אז ער וועט עס קענען דעקן פון דעם אייגענעם טאש; דאס אז ער האט באוויזן דורכאויס די אלע יארן זיך צו האלטן שטארק און אוועקלייגן די גרויסע סומעס - דאס איז דער גאראנטי! נאר מיט סייעתא דשמיא פארשטייט זיך.

עס איז נישט קיין לייכטע זאך, און א מענטש וואס האט דאס באוויזן, איז קלאר בלי שום ספק אז ער האט געהארעוועט צו טוישן זיין אויפפירונג און געטון אלעס אין דער וועלט צו קענען לעבן מיט הרחבת הדעת און נישט אריינפאלן אין חובות. דעריבער קען מען זיין רואיג אז יעצט וועט נישט זיין אנדערש, און ער וועט בעז"ה אויסמיידן דעם חובות לאך פאר יעדן פרייז.

ווי פארשטענדליך זענען מיר נישט אין הימל, און מיר ווייסן נישט וויאזוי דער אויבערשטער וועט פירן. אלעס איז דאך אין זיינע הענט, און מיט אלע פארזיכערונגען אינאיינעם קענען זיך זאכן אויסשטעלן אנדערש. אבער וואס מיר קענען יא טון, איז דאס מינימאלע השתדלות פון אונזער זייט צו אוועקשטעלן א געזונטן פינאנציעלן עתיד און פארמיידן פון אריינפאלן אין חובות. **K**

The information furnished in this article is for informational purposes only. The information does not and should not be considered to constitute an offer to buy or sell securities. The information should not be relied upon by any person to make an investment decision.



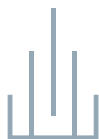
Fund your investment smoothly



Price Match Guarantee
with any other lender or brokerage.



avrumy.com



YS CAPITAL

GROUP

718-635-0277

NMLS ID: 2609746

- Residential & commercial
- No income needed
- Fast and reliable
- Get funded in 14 days

No-Doc DSCR Loans: Unique Financing Options

- 75% Cash-Out Refinance: Access up to 75% of your property's value immediately after closing, with no seasoning period required.
- 85% Loan-to-Value (LTV): Secure up to 85% financing for both purchases and rate-and-term refinances.
- Bridge & Construction Loans: Obtain up to 90% LTV for property purchases and 100% financing for construction costs (experience required).

REACH OUT TODAY TO GET YOUR NO-DOC LOAN STARTED

Yehuda Bochner

YEHUDA@YSCAPGROUP.COM | 929-722-3362

Shlome Katz

SOLOMON@YSCAPGROUP.COM | 845-324-3818

Samual Stein

SAMUAL@YSCAPGROUP.COM | 347-988-8722

Yosef Cohan

YOSEF@YSCAPGROUP.COM | 347-461-8924

JOIN THE YS CAPITAL TEAM
email: join@yscapgroup.com

YS Capital Group is a licensed mortgage broker. NMLS ID #2609746. All loans are subject to approval based on creditworthiness, property evaluation, and other underwriting criteria. This is not a commitment to lend. Terms and conditions are subject to change without notice. No income needed refers to specific loan programs and may require DSCR verification or other qualifications. Funding timelines, including 'Get funded in 14 days' are subject to delays based on borrower, property, and program-specific conditions. Equal Housing Opportunity. Loans are not available in all states—contact us to verify eligibility in your state. For more information, visit www.yscapgroup.com. YS Capital Group offers a Price Match Guarantee on all loan programs. Terms and conditions apply. To qualify, borrowers must provide a valid, written offer from a licensed lender or mortgage brokerage. Price Match Guarantee does not constitute a commitment to lend and is subject to underwriting and eligibility criteria.



Order now and
have a relaxed
"שבת הגדול ערב פסח"



Right in time.

Add an extra space to host, lounge, and eat your סעודות in peace. Order The Instant Sukkah now to receive it in time for שבת הגדול —plus, get a free heater!

845.357.5718 | sales@tristateawnings.com

Tri State
Awnings®

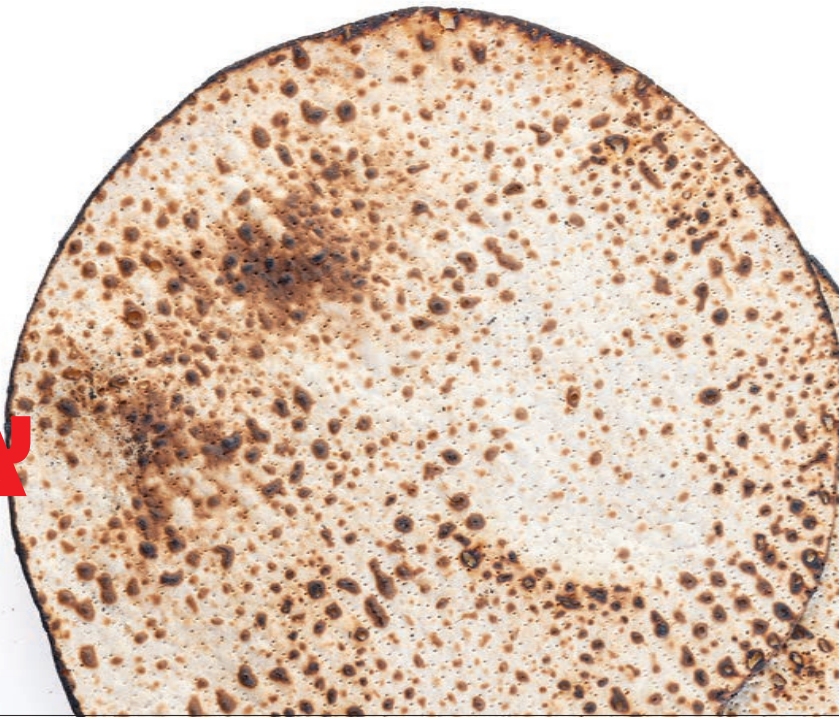


100 Sterling Mine Rd.
Sloatsburg, NY 10974
theinstantsukkah.com



די סוכות אינגערמאן אויסגאבע גייט צום דרוק זונטאג פרשת האזינו

די פסח אינגערמאן אויסגאבע גייט צום דרוק היינטיגן פרייטאג



MENDY REISMAN 845.666.0056 EXT. 3

mendy@theyingerman.com

SALES MANAGER

SHMAYA ZICHERMAN 845.666.0056 EXT. 113

sz@theyingerman.com

CLIENT RELATIONSHIP

YAKOV YOSEF GREENBAUM 845.666.0056 EXT. 105

yossi@theyingerman.com

CLIENT RELATIONSHIP

שיקט אריין אייער עד באצייטנס, איר
זאלט נישט דארפן ווארטן זעקס חדשים
ביז דער קומענדיגער יו"ט אויסגאבע

אינגערמאן

און וואס זאגט דער עולם? הוספות פון ליינער איבער די "געהאלט העכערונג"

ארבעטער נומער צוויי, וועט מען קודם פארהאנדלען מיט דעם פרייז וואס ער בעט, אבער צום סוף וועט ער עס באקומען.

ארבעטער נומער דריי, וועט באקומען זיין פארלאנג אויפן פלאץ, מיט נאך געלעגנהייטן צו ווערן געהויבן אין ראנג אז זיין געהאלט זאל קענען נאך מער געהויבן ווערן ווען די צייט קומט. און זעלבסטפארשטענדליך אז ווען מען וועט דארפן שניידן פון די ארבעטער - וואס איז שוין אויסגעקומען צוויי מאל - וועט עס צוגיין לויט דעם זעלבן סדר, אנגעהויבן פונעם ערשטן און ווייטער.

דאס זענען זאכן וואס האבן זיך ווי פון זיך אליין אויסגעשטעלט צו גיין אויף דעם מהלך, און איך האב זיך נישט אראפגעזעצט און אפגעשריבן א פראטאקאל וויאזוי זאכן זאלן צוגיין דעמאלט און דעמאלט.

ביז אהער איז דער מעסעדזש פון ר' מ.א. מיר האבן זיך שיין באדאנקט פאר אים פאר'ן עס אפשרייבן אזוי קלאר, און געבעטן רשות עס צו פובליצירן, אויף וואס ער האט בחפץ לב מסכים געווען.

קודם כל איז וויכטיג צו באטאנען אז אויבנאויף קוקן די דריי ארבעטער נישט אויס צו זיין צופיל אנדערש איינער פונעם צווייטן. דאס הייסט אז אין דער טאג טעגליכער ווירטשאפט פירן זיי מער-ווייניגער אויס זייערע פליכטן אויף בערך דעם זעלבן פארנעם, און טראץ וואס ס'איז דא א חילוק צווישן זיי, איז עס נישט קיין גרויסער דיפערענץ און עפעס וואס שרייט. אבער ווען עס קומט צו געבן א העכערונג, דארט זעט מען שוין איינמאל ווי ווייט אנדערש זיי זענען איינער פון צווייטן, און ווי ווייט די "קלייניגקייטן" מאכן אויס.

עס בלייבט נאר איבער צוצולייגן אז אויב איר געפינט זיך דאס פלאץ אין דער קאטעגאריע פון ארבעטער-נומער-איינס אדער אפילו נומער-צוויי,

צוטיילט אין דריי קאטעגאריעס (דאס זענען אמת'ע מעשיות און עפיזאדן וואס האבן זיך אפגעשפילט אין מיין פירמע):

לאמיר אנהייבן פון דער שוואכסטער דרגה: דער ערשטער שטאפל איז אומ'אחריות'דיג. עס קען אונדא נישט מיינען קיין שום אחריות, וויבאלד דאן פארלאנגט זיך אים גלייך אויפצוזאגן - מען רעדט פון איינעם וואס טוט בעצם מער-ווייניגער א גוטע ארבעט מיט וואס ער איז באאויפטראגט געווארן, נאר ווען עס קומט אונטער סיי וואספארא "טשעלענדזש", ווי למשל ער גייט אויף וואקאציע - צו וואס ער איז בארעכטיגט - פאלט אלעס ארויף אויפן בעה"ב זיך צו ספראווענען דערמיט.

נומער צוויי אין דער רייע איז איינער וואס טוט די ארבעט גאר געניט און מיט אן אחריות, און מאכט זיכער אלעס אויסצופילן צום בעסטן, די ליסטע פון זיין ארבעט ווערט יעדן טאג פארענדיגט. ווען עס קומט צו גיין וואקאציע וועט ער זיכער מאכן בעפאר אז עס זאל אויסקומען אין אזוינע טעג ווען עס וועט נישט שטערן אזוי שטארק פאר דער פירמע, און אויסדעקענען אז עס זאלן נישט ארויפפאלן קיין דאגות אויפן בעה"ב בשעת ער איז נישט דארט, נאר זאל ווערן איבערגעגעבן פאר אנדערע א.ד.ג.

נומער דריי האט אונדא די קוואליפיקאציעס פון די ערשטע צוויי, און אין צוגאב מאכט ער שטענדיג זיכער צו פארבעסערן זאכן אז עס זאל פארן מער גלאטיג און געשמירט, אפילו עס איז נישט אפיציעל זיין ארבעט. און ווען דער בעה"ב וועט פרעגן ווער עס האט צייט פאר עפעס, וועט ער זיין דער ערשטער זיך אנצורופן פרייוויליג. אצינד ווען עס קומט די צייט פאר א געהאלט העכערונג וועט עס צוגיין ווי פאלגנד: ארבעטער נומער איינס, וועט מען טרעפן יעדן סארט אויסרייז פארוואס מען קען נישט יעצט געבן קיין העכערונג.

וי געשריבן פאראנגענער וואך זענען אריינגעקומען גוטע און באלערנדע הערות און ערפארונגען פון די ליינער איבער דער טעמע וואס מיר האבן אזוי ברייט צונומען. צווישן זיי זענען אונדא געווען ערשטהאנטיגע עפיזאדן ווי די ארטיקלען זענען ב"ה געווען גאר ווירקזאם, ביי יעדן לויט זייער צושטאנד, סיי פאר בעלי בתים און סיי פאר ארבעטער.

עס איז אינטערעסאנט צו זען וויאזוי יעדער נעמט ארויס זיין חלק פון דער מעשה. און אפילו אויב צומאל קוקט אויס אז מיר זענען מער גענויגט צו איינער פון די צוויי זייטן, אז עס לאזט זיך גאר זאגן אז מיר פארשטייען בלויז איין צד, אבער ווען מיר הערן צוריק פון די ליינער פון ביידע זייטן מיט א שטארקייט, איז עס ווי א באשטעטיגונג אז מיר לייגן זיך אריין גאר שטארק אין יעדן מצב צו ארויסהעלפן די ליינער אויף סיי וועלכער זייט מען געפינט זיך.

אצינד וועלן מיר פארלייגן א מעסעדזש וואס איז אריינגעקומען דורך א חשוב'ן און שטענדיגן ליינער, וואס לייגט צו זיין ערפארונג זייענדיג א פירער אין שפיץ פון א פירמע. ליינענדיג אין אונזערע ארטיקלען די נקודה אז אחריות איז ממש דער שליסל צו קענען שטיין אין ראנג אא"וו, האט ער גענומען די מיה און אפגעשריבן דברים כהויתן ביי אים אין פירמע.

מיר האבן אים געבעטן זיין נאמען אין קורצן, כדי עס צו קענען ברענגען פאר די ליינער מיט אן אויטענטישקייט, אויף וואס ער האט רעגאירט מיט "מ.א."

אלזא, מיר געבן איבער דאס ווארט פאר ר' מ. און מיר וועלן הערן זיין שילדערונג אין זיינע ווערטער:

די וואך האט איר אנגעכאפט די טעמע זייער גוט און ממש צום פינטל, וויבאלד אחריות איז טאקע ממש דער הויפט פאקטאר ביי ארבעטער. צו פארשטיין די חילוקים דערביי וואלט איך עס



איתמר טובי' פריעדמאן

זענען, און צי ער איז גרייט צו ווארטן אויף א גרעסערן געהאלט אז עס זאל קומען אביסל שפעטער.

ער איז ב"ה ארויס זייער צופרידן פונעם שמועס - וואס האט גראדע גענומען נישט מער ווי 45 מינוט - און ער האט באקומען א געוואלדיגע קלארקייט איבער וואס ער קען און וואס ער וויל פארלאנגען. ער איז עס געגאנגען פארשטעלן פאר זיינע בעלי בתים, און זיי זענען ב"ה פולשטענדיג איינגעגאנגען אויף זיינע פארלאנגען (אויף וואס מיר קענען צולייגן "בדרך הטבע", וויבאלד די נומערן האבן געמאכט סענס און ער האט נישט געבעטן אין דער וועלט אריין). ער האט זיך דערנאך זייער באדאנקט פאר דער סעסיע, וויבאלד עס האט געהאלטן ביים שוועל פון א געפעכט אויסברוך אז מען פארשטייט נישט די ווערד וואס ער ברענגט צו דער פירמע, א.א.וו.

דער עפיזאד קען זיך הערן גאנץ פשוט און טרוקן. אבער אויב עס געלונגט אייך יא ארויסצושמעקן אלע דעטאלן, דאן איז עס זייער באלערנד. **K**

איתמר טובי' פריעדמאן 845-662-3684
CEO iteam it@iteamfl.com
ר' איתמר טובי' פריעדמאן איז א קאנסולטענט
אינעם תחום פון בעלי בתים מיט ארבייטער
מיט פילע יארן ערפארונג

אויב איר זענט א געטרייער ארבעטער... פארשטייט זיך אז עס קען אלץ זיין זאכן וואס מיר שרייבן וואס זענען געשריבן געווארן פאר'ן כלל, און אייער פאל קען זיין אנדערש, און עס פאלט נישט אריין אין די אנגענומענע כללים. דעריבער קענט איר זיך שטענדיג פארבינדן מיט אונז, סיי אויב איר זענט אן ארבעטער און זיכער אויב איר זענט א בעה"ב, צו אנפרעגן איבער אייער פערזענליכער סיטואציע, און מיר וועלן אייך בעז"ה ארויסהעלפן.

היות מענטשן בעטן כסדר פאר ערשטהאנטיגע עפיזאדן וואס מיר האבן געהאט מיט קליענטן, וועלן מיר צוענדיגן מיט אן אינטערעסאנטן עפיזאד.

מיר האבן געהאט א סעסיע מיט א יונגערמאן וואס האט געוואלט אויסשמועסן זיין געהאלט העכערונג. מיר זענען קודם דורכגעגאנגען מיט אים אלע טרוקענע פאקטארן, אריינגערעכענט ווי צופרידן ער איז מיט זיין פאזיציע און צי ער וואלט יא אדער נישט געווען גרייט ארויסצוגיין, און נאך פילע פראגעס וואס געבן דעם קלארן בילד פון דער מעשה.

ווען מיר האבן געהאט א קלארע בילד, זענען מיר דורכגעגאנגען מיט אים אויף וועלכן געהאלט ער וואלט בשום אופן נישט געוואלט בלייבן, און מיט וויפיל ער איז יא גרייט צו שטופן פאראויס. מען האט אפגעמאכט וואס די קלארע נומערן

האט נישט קיין טענות אויף אייער בעה"ב ווען איר באקומט א קאץ-און-מוזי שפיל אלס רעאקציע צו אייער פארלאנג פאר א העכערונג. איר קענט האבן טענות אויף אייך זעלבסט.

צווייטנס, האט נישט קיין טענות פארוואס יענער ארבעטער באקומט מער אויפמערקזאמקייט ווי אייך אדער גאר בעסער באצאלט. דער רעצעפט ליגט פאר אייערע אויגן.

דער עיקר וואס איז מיר מורא'דיג געפאלן פון דעם מעסעדזש, איז די געוואלדיגע קלארקייט וויאזוי עס גייט צו, גענוי ווי מיר האבן פארגעלייגט פאר די ליינער, אז אט אזוי שפילט זיך אויס ווען מען טוט אזוי צי אזוי. עס האט געקענט אויסקוקן ווי א פיקציע ביכל, אבער אצינד נאכן אפליינען זיינע שורות זעט מען קלאר און שארף די תוצאה פון יעדן סארט אויפפירונג.

לגבי ארבעטער נומער דריי האבן מיר גראדע אויך נאכגעהערט פון מערערע בעלי בתים, אז זיי האבן שטענדיג אן אפענע טיר פאר סיי וואס זיי פארלאנגען. און אפילו אויב די פירמע קען זיך דאן נישט ערלויבן מער, וועט מען דאך פרובירן זיי צו פארגיטיגן מיט וואס מעגליך. און אויף דער פראגע, "און וואס טוסטו אויב ער ווערט אן אויסנוצער און בעט אנע חשבון?" איז דער ענטפער געווען גאר א ציפעדיגער: "א גוטער און געטרייער ארבעטער, איז נישט קיין אויסנוצער." אצינד האט איר שוין נאך א מעסטער צו זען

מזל טוב!
בעל שומחה

שלום זכר • וואך נאכט
ברית • קידוש

917.803.6443



בארא פארק - וויליאמסבורג - סטעטן איילענד - לינדען - מאסי - קעטסקילס



גיב איהם א גוטן טאג, פול מיט הנאה



KAYGROUP.CO

אנגעפירט דורכ'ן טאלאנטפולן
ר' דוד הערשקאוויטש הי"ו

845.666.8664
TOOG

פלענער זענען
באנרעניצט:

אין גוטאג בליען קינדער
מיט אַרט, מוזיק און
קריעטיווע האנד-ארבעט צו
אויסדרוקן זייער טאלאנטן,
געפילן און צו אנטוויקלען
כוחות. געב דיין קינד די
געלעגנהייט צו אנטדעקן
זיך און ארויסגעבן זיינע
טאלאנטן וואס וועט איהם
נאר העלפן שטייגן ווייטער!

גיב איהם
CLASSES

אזוויי ס'דארף צו זיין!

Now Fully Free
for Employers & Candidates!

**Don't
lose your
current
job
while you
look for a
new one.**

brandrightmarketing

Join thousands of candidates!



An online platform where candidates enjoy full privacy as they look for their next opportunity while sharing revealing details with employers they choose.

Employers love that candidates previously inaccessible are now available to them.

Show ☒ Hide



purplestairs.com



כאבצאק!

ביטע באשטעטיגן אייער וואלמארט ארדער

און, כ'האב געוואלט פארציילן א מעשה וואס כ'האב נעכטן געהאט. איך האב באקומען א טעלעפאן קאל פון וואלמארט מיט אן אויטאמאטיש רעקארדירטן מעסעדזש, אז ס'איז דא אן ארדער אויף מיין אקאונט פון צוויי זאכן וואס קומט אויס צו איבער אכט הונדערט דאלער אין טאטאל, און זיי ווילן באשטעטיגן דעם ארדער. דער סיסטעם האט געזאגט אז איך זאל דריקן איינס צו קענסלען דעם ארדער, אדער צוויי צו רעדן צו אן ארבעטער. איך האב געדרוקט איינס, ווייל כ'האב דאך נישט געוואוסט פון אזא ארדער צו זאגן, און כ'האב עס געוואלט קענסלען. עס האט געגעבן איין קורצן קלינג און איינער האט אויפגעהויבן מיט א קענטליך פרעמדן אקצענט. דאן האב איך אנגעהויבן טראכטן אז עפעס זעט עס אויס פארדעכטיגט, און כ'האב באשלאסן אראפצולייגן און אריינרופן וואלמארט זיכער צו מאכן אז ס'איז טאקע פון זיי. למעשה ווען כ'האב אריינגערופן וואלמארט האב איך געדארפט ווארטן אפאר מינוט, און כ'האב דאן געטראכט אז ס'איז זיכער א סקעם, ווייל כ'האב נאך קיינמאל נישט געהערט אזא זאך אז אזא גרויסע קאמפאני זאל אנרופן מענטשן זאגן אז זיי דארפן באשטעטיגן זייער ארדער. איך האב אראפגעלייגט דעם טעלעפאן, און דערווייל האב איך נישט געזען אז מ'זאל טשארדזשן מיין קארטל, ב"ה. **K**

ונשארותק:

- קיין שום לעגיטימע קאמפאני שיקט נישט ארויס אזעלכע טעלעפאן רופן וואס בעטן דעם קאסטומער צו באשטעטיגן אן ארדער. איר קענט זיין זיכער אז ס'איז א סקעם.
- ווי אלעמאל: אין א פאל פון סיי וועלכן ספק זוכט מען אויף דעם ריכטיגן נומער פון דער קאמפאני און מען רופט זיי אריין.

האט איר מיטגעלעבט א שווינדל פראוואו אויף די אייגענע הויט? האלט עס נישט ביי אייך. זייט עס מפרסם און ראטעוועט אנדערע פון אריינפאלן דעריין. לאזט איבער א מעסעדזש אויף #102 845-200-3313 אדער שיקט עס אריין qa@theyingerman.com IX

Another successful
international installation!

 **Jerusalem**
ISRAEL



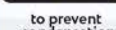
WE SHIP WORLDWIDE!



90 degree opening
for max kosher sukkah



WELDED



INSULATED
to prevent
condensation

UNBEATABLE
GLASS
PERFORMANCE
EXCLUSIVE
TO SKYVIEW!

SHGC .17
U-VALUE .20

SKY  **VIEW**
SKYLIGHT
THINK CLEAR....GO GLASS

845.789.4381 | SKYVIEWSKYLIGHT.COM

THE LEADING BRAND IN CUSTOM SUKKAH SKYLIGHTS

גרייט אריינצומופן!!

3 FORSHEE STREET

Monroe, NY 10950

קומענדיגן
י"ט פסח
הבעל"ט,
מוכט אריין
אין דעם
הערליכן
ברענד נוי
הויז!

גרינג אריינצוואקן
צום שטעטל!

BEAUTIFUL
UPDATED HOUSE



ווייניגער ווי א מינוט פון די הערליכע
באוואוינטע העלף האללא געגנט

Option to Buy the Up and Down
ONLY FOR \$949K! **\$250 Per SF**
3,858 sqft X \$250 = \$949K
+326 Sqft. Garage



3,858 + SQ.FT // 0.189 Acre
5 Bedrooms // 4 Bathrooms
+326 Sqft. Garage & 1,747 sqft. Basement.
10' ceiling // + Many more

HUGE PRICE DROP

Asking price: **Only \$1,099,000**



REALTY
Residential & Commercial

845.782.0205
sales@mkrealtysusa.com

48 Bakertown Road
Suite 512, Monroe NY

דוד לייב קרויס
לייטענס # 10401317322
845.274.3765

אברהם הערש גפן
לייטענס # 10401378950
845.837.0943

אליעזר דוד האכמאן
לייטענס # 10401304475
845.782.0205 x108

אברהם חיים לעווי
לייטענס # 10401327281
845.238.1162

משה שמחה קיימאן
לייטענס # 10311206102
845.782.0205 x101

נפתלי הירצקא זינגער
לייטענס # 10401300864
845.728.1429

וויפיל דארף מען עסן?

פונקציעס פונעם קערפער, ווי אטעמען, בלוט צירקולאציע, פראדוצירן צעלן, אא"וו, און אזוי אויך וויפיל ענערגיע דער מענטש פארנוצט דורך פיזישע אקטיוויטעטן. עס זענען דא פארשידענע זאכן וועלכע זענען גורם וויפיל ענערגיע עס זאל פארנוצט ווערן דורך די אלע זאכן, און ס'איז בכלל נישט אייניג ביי יעדן.

נאך א פאקטאר וואס שפילט א שטארקע ראלע, איז די פראצעדור פון פארדייען דאס עסן. די פראצעדור איז אויך עפעס וואס פארנוצט קאלאריעס פונעם מענטש, און עס וועט זיך שטארק ווענדן וואס און וויפיל ער עסט. צום ביישפיל: פראטעין פאדערט מער ענערגיע צו ווערן פארדייט, און א מענטש וואס עסט אסאך פראטעין וועט דעריבער שנעלער פארלירן זיינע קאלאריעס. אלזא, קומט אויס אז ס'איז כמעט נישט מעגליך צו האבן א קלארן חשבון גענוי וויפיל קאלאריעס מ'דארף האבן.

עס איז גראדע דא א געוויסע דיעטע וואס איז געבויט פאר דעם, און איז אויסגעשטעלט אויף אן אופן אז מ'האלט חשבון אויף יעדער קאלאריע וואס גייט אריין און יעדער איינציגסטער קאלאריע וואס גייט ארויס. דאס איז בעיקר עפעס וואס ווערט באנוצט ביי ספארטלעך, זיך וועלנדיג האלטן אויף א וועג צו האבן דאס מערסטע כח. אבער עס איז נישט קיין נארמאלער מהלך וואס איז געמאכט פאר א געווענליכן מענטש, און דער באשעפער האט זיכער נישט אוועקגעשטעלט די וועלט אז מ'זאל לעבן אויף אזא וועג.

דער צווייטער פראבלעם מיט די רעגירונג אנווייזונגען איז, אז פראקטיש גערעדט איז אפט מאל שווער זיך צו האלטן דערצו, און קען ברענגען אז דער מענטש זאל ווערן פרוסטירט און פשוט אויפגעבן.

דאס איז איינע פון די סיבות פארוואס מיר באנוצן זיך מיט דער "מעטאבאליק טייפינג דיעטע", וואס איז נישט געבויט אויף ציילן קאלאריעס וכדו'. אויב מ'האלט זיך דערצו ריכטיג וועט מען בעז"ה געווענליך נישט זיין שטארק הונגעריג, און אויך וועט מען זיך נישט איבערעסן.

דער אויבערשטער האט אונז געגעבן דאס געפיל פון הונגער פאר א סיבה, און מ'קען זיך פשוט באנוצן דערמיט צו וויסן וויפיל דער קערפער דארף עסן און ווען ס'איז שוין גענוג.

ארבעטנדיג מיט קליענטן איז מיר אויסגעקומען צו זען אז זיך איבערעסן קומט קיינמאל נישט פון הונגער. ווען א מענטש עסט נאר צו זעטיגן זיין הונגער וועט ער געווענליך נישט האבן קיין איבריגע קאלאריעס, און אפילו אויב יא, וועט עס נישט זיין אויף א געפערליכן פארנעם. פון מיין ערפארונג איז מיר קלאר געווארן אז ווען א מענטש עסט זיך איבער קומט עס צוליב איינער פון די פאלגנדע סיבות:

די ערשטע סיבה איז אז מענטשן וועלן עסן מיטן ציל צו בארואיגן זייערע

יז אהער האבן מיר אויסגעשמועסט די וויכטיגקייט פון באלאנסירן די דריי נוטריענטס, און וויפיל מ'דארף עסן פון יעדן פון זיי. אצינד אז מיר ווייסן שוין וויפיל פראצענט פונעם מאלצייט יעדן נוטריענט דארף פארנעמען, שטעלט זיך די שאלה: וויפיל דארף מען בכלל עסן? וויפיל און ווי גרויס דארף זיין דער קוואנטום פון יעדן מאלצייט?

אין דער היינטיגער וועלט איז שטארק אנגענומען דאס צו מעסטן מיט קאלאריעס. ווי אויסגעשמועסט איז קאלאריעס די ענערגיע וואס עסן גיבט אריין אינעם מענטש, און די מאס פון קאלאריעס איז וואס מ'נוצט געווענליך ביים אנווייזן פאר מענטשן וויפיל צו עסן. פון איין זייט מוז מען האבן א צאל קאלאריעס כדי צו באקומען די נויטיגע ענערגיע, און פון דער אנדערער זייט, אויב מען האט צופיל קאלאריעס, לייגט זיך עס אן אינעם מענטש און עס גיבט צו איבריגע פונטן.

די פעדעראלע אגענטורן אין אמעריקע וועלכע זענען געשטעלט אויף עסן און געזונט, HHS און USDA, שטעלן ארויס אפיציעלע אנווייזונגען וויפיל צו עסן, וואס זיי רופן: "דיעטע אנווייזונגען פאר אמעריקאנער". (ווי כאילו אמעריקאנער האבן עפעס א ספעציעלן סארט קערפער וואס איז אנדערש ווי אנדערע פעלקער...)

זיי רעקאמענדירן אז מענער זאלן עסן צווישן 2,200 און 3,000 קאלאריעס יעדן טאג, און פרויען זאלן עסן צווישן 1,800 און 2,400 קאלאריעס א טאג. (דאס רעדט מען אלעס פון ערוואקסענע.)

אויב אזוי אז מיר האבן קלארע אנווייזונגען פון דער רעגירונג, זענען מיר דאך לכאורה שוין מסודר און מ'ווייסט וואס מ'האט צו טון; טא צו וואס פעלט אויס דער ארטיקל?

דער ענטפער איז אז עס זענען דא עטליכע פראבלעמען מיט די רעגירונג רעקאמענדאציעס, און מיר וועלן זיי אויסשמועסן איינס-ביי-איינס.

קודם כל, איר קענט אליין זען אז זייער רעקאמענדאציע איז זייער ברייט און אומקלאר: צווישן 2,200 און 3,000 איז דא א מהלך פון אכט הונדערט קאלאריעס... ווי אויך בלייבט עס נישט אלץ ביי דעם, נאר עס ווערט אפט געטוישט. די סיבה דערצו איז ווייל עס איז נישט מעגליך צו געבן א גלייכן נומער פאר דריי הונדערט מיליאן מענטשן, וויבאלד דער וועג וויאזוי מען פארנוצט קאלאריעס איז ביי יעדן אנדערש, און איינער דארף מער בשעת א צווייטער דארף ווייניגער.

דער וועג וויאזוי און ווי שנעל א מענטש גיבט ארויס און פארנוצט קאלאריעס איז געוואנדן אין פארשידענע פאקטארן. צום ביישפיל: וויפיל ענערגיע דער מענטש דארף האבן צו קענען אנגיין מיט די אינערליכע



משה ראזענבערג

845.200.3313 #110

Gezintman@theyingerman.com

מענטשן האבן אינגאנצן פארגעסן פארוואס עסן איז בעצם געאייגנט



איז אזוי ברייט און קאלירפול, און ס'איז דא אלעמאל און איבעראל, אזוי אז מענטשן האבן אינגאנצן פארגעסן פארוואס עסן איז בעצם געאייגנט. אויב מען ווייסט אז מען עסט בלויז ווען מ'איז הונגעריג, דארף מען זיך שוין נישט ברעכן קאפ וויפיל צו עסן (בפרט ווען מ'קוקט מיט א אידישן בליק, אז עסן איז נישט געמאכט פאר אונזער הנאה, נאר כדי צו טון דעם רצון ה' דערמיט). נאך א וויכטיגע נקודה: דער רמב"ם זאגט אז א מענטש זאל קיינמאל נישט ווערן אינגאנצן זאט, נאר ער זאל איבערלאזן א קליין ביסל פונעם הונגער. דאס איז בעצם געבויט אויף א גמרא אין מסכת עירובין דף ע'. אלזא, דער ענטפער צו דער פראגע "וויפיל דארף מען עסן?" אין איין ווארט איז: וויפיל מ'דארף האבן צו שפירן זאט און ערנערט. פון דארט און ווייטער האט נישט קיין פשט זיך צו זעצן עסן. **K**

געפילן. בעצם איז עסן טאקע עפעס וואס בארואיגט א מענטש, אבער דאס דארף זיין מיט א מאס; עס איז נישט קיין עסק זיך סתם אנצושטאפן כדי זיך צו בארואיגן.

די צווייטע סיבה איז, פשוט ווייל מען זעט עסן פארנט פון זיך; מ'קומט צו א שמחה און מ'זעט אויסגעלייגט געשמאקע עסנווארג, און מ'כאפט זיך צו דערצו. באמת איז אבער נישט דא אזא זאך; עסן עסט מען ווייל מ'איז הונגעריג, און נישט ווייל ס'האט געכאפט דאס אויג.

די דריטע סיבה איז, אז מ'האט געהונגערט דורכאויס דעם טאג. מענטשן וועלן אפט מאל איבערהיפן א פרישטאג און נישט עסן נארמאל ביז ביינאכט, און ווען ער זעצט זיך צו נאכטמאל איז ער אזוי אויסגעהונגערט אז ער עסט און עסט אן קיין גרעניץ.

די פערטע סיבה איז, אז מען עסט ווייל מען גלייכט עס. נישט ווייל זיי זענען הונגעריג, נאר סתם ווייל דאס עסן איז גוט און ס'איז א געשמאקע הנאה.

אלזא, קודם כל איז וויכטיג צו וויסן אז אויב מ'גייט אויף א געזונטער דיעטע וועט מען געווענליך נישט זיין שטארק הונגעריג, און ממילא וועט מען נישט צוקומען זיך איבערצועסן אלס הונגער.

צווייטנס, איז טאקע וויכטיג זיך אריינצונעמען אין קאפ אז עסן איז בלויז דא כדי צו זעטיגן דעם הונגער. דער אויסוואל פון עסנווארג היינט-צוטאגס

ר' משה ראזענבערג איז א "פונקשאנעל נטרישאניסט" מיט העכער צען יאר ערפארונג אין העלפן מענטשן זיך אוועקשטעלן אויף א געזונטן לעבנסשטייגער, מיט דער ריכטיגער דיעטע, מהלך המחשבה, און נויטיגע סומפלעמענטן. אלעס צוגעפאסט פאר יעדן מענטש באזונדער לויט זיין געזונט צושטאנד און לאבאראטאריע טעסט רעזולטאטן. ער ספעציאליזירט זיך אין metabolic, autoimmune, digestive און brain אישוס. צו באשטעלן אן אפוינטמענט ביי ר' משה קענט איר רופן אדער טעקסטן **info@profunctionalhealth.com** 845.275.3975 אדער שיקן אן אימעייל צו

Text or Call Today
845.600.4444



צאלט איר אסאך געלט פאר אינשורנס?

**שפארט אייך געלט
מיט'ן נעמען אונזער
'דיפענסיוו-דרייווינג קורס'**



אינגערמאן
וואס טראכסטו

ווער איז דער פערזאן פון יאר?



אין אינגערמאן - פסח תשפ"ה

vote@theyingerman.com

theyingerman.com/vote

845.200.3313 ext 222



גיבט אפ
אייער שטימע



- ← ר' יואל לאנדא /// שטענדרל - קרן תוי"ט - יו"ט חלוקה
- ← ר' משה מארגערעטן /// כדיון שבויים - חשוכי בנים
- ← ר' מענדל פעפערקארן /// אינוועסטירן חתונה צו מאכן מיט הרחבת הדעת
- ← ר' אליעזר שיינער /// טאפלטע תמיכות פאר כוללים
- ← ר' יואל ווייזער /// אסירים
- ← ר' יואל ישראל זופניק /// טובה וברכה חלוקות אין א"י
- ← ר' מתת' גילבערטן /// RSK
- ← ר' אברהם יודא גאלדבערגער /// גריסע טשעקס פאר משפחות אויף יו"ט
- ← ר' צבי אלימלך פיש /// מצא טוב חתונה פלאן
- ← ר' שמעון לעפקאוויטש /// עינים
- ← ר' יונתן שווארץ /// שידוכים אויפואכונג
- ← הרב אלימלך בידערמאן /// חיזוק באמונה ובטחון
- ← הרב שמעון שפיטצער /// חיזוק באמונה ובטחון

← נאמינירט אייער קאנדידאט אדער לייגט צו א פרישע נאמען צום ליסטע

רייכע אפהאנדלונג איבער דער אויסדערוועלטע
פערזאן פון יאר וועט ערשיינען

אין אינגערמאן - פסח תשפ"ה

vote@theyingerman.com

theyingerman.com/vote

845.200.3313 ext 222



גיבט אפ
אייער שטימע



געברענגט צו אייך דורך:



123 Elm street, Monroe N.Y. 10950

☎ 845.599.9000 ☎ 845.500.1400 ☎ 845.373.3102

אלעס ארום דרייוון, קויפן,
ליעסן און פאררעכטן
קארס און טראקס
פישל גאלדבערגער

ויס1800...

נייעס

707 דאלאר וואס דער קאסטומער איז געבליבן שולדיג פאר'ן צוריקגעבן דעם קאר שפעטער ווי אפגעשמועסט, און הערץ האט עס גערעכנט אויף יענעם'ס קרעדיט קארטל. דער קאסטומער האט אפגעווארפן (דיספיוטעט) דעם "טשארדזש", און די קרעדיט קארד פירמע האט אים צוריקגעגעבן דאס געלט.

יענער האט געמיינט אז די מעשה איז פארטיג. אבער מיט צוויי וואכן צוריק, א האלב יאר נאך דעם עפיזאד, איז דער קאסטומער געוואויר געווארן אז הערץ האט געשיקט דעם אנגעבליכן חוב צו א "קאלעקשאן" פירמע! דער קאסטומער האט אויפגעהויבן א שטורעם, וואס האט פארשעמט די קאמפאני, און הערץ האט צוריקגעצויגן און זיך אנטשולדיגט פאר דעם "עפיזאד".

עס איז נישט דאס ערשטע אדער צווייטע מאל וואס הערץ טוט דאס. אין '22 האט די קאמפאני געדארפט באצאלן אזויפיל ווי 168 מיליאן דאלאר צו שליסטן געריכט קלאגעס פון טויזנטער קליענטן וועלכע האבן זיך אפגערעדט אויף אזעלכע מאדנע טאקטיקן.

א גוטע לעקציע, אז ביי קאר רענטל דארף מען זיין פארזיכטיג, און עס איז ראטזאם צו נוצן היימישע פירמעס. **K**

ערץ קאר רענטל איז נאכאמאל אין הייס וואסער נאכ'ן באהאנדלען אן אומשולדיגן קאסטומער מיט א רייע אגרעסיווע טאקטיקן פאר'ן אנגעבליך נישט צוריקגעגעבן א קאר, און דערנאך פאר'ן עס צוריקברענגען שפעט, ווען באמת האט דער קאסטומער געהעריג צוריקגעברענגט דעם קאר צום באשטימטן פלאץ און צייט.

די מעשה גייט צוריק צו פאריגן זומער, ווען א קאסטומער אין פיניקס, אריזאנע האט ארויסגעדונגען א קאר ביי "הערץ" צו גיין אויף וואקאציע. אין דער באשטימטער צייט, עטליכע טעג שפעטער, האט יענער צוריקגעברענגט דעם קאר. אבער נאך עטליכע טעג האט הערץ גערופן פרעגן וואו דער קאר איז, און פארלאנגט אז ער זאל באצאלן פאר די טעג וואס ער האט עס געהאלטן לענגער... ווען יענער האט געזאגט אז ער האט עס צוריקגעטראגן אין צייט, האט די קאמפאני געזאגט אז אלעס איז מסודר. אבער דעם אנדערן טאג האט די פירמע ווידער גערופן אפבעטן דעם קאר, אויף וואס יענער האט געענטפערט אז עס ליגט שוין לאנג ביי זיי.

פינף טעג שפעטער האט די פירמע ווידער גערופן, אצינד שוין צו זאגן א דאנק פאר'ן צוריקגעבן דעם קאר, אבער די פירמע האט פארלאנגט נאך

באהאלטענע אינפארמאציע - 2 דער "האנדא אדיסי" מיניווען איז נאך אלץ דער איינציגסטער אויטא אין אמעריקע וואס

קומט אריינגעבויט מיט א "וועקיום קלינער" צוליב פראקטישע געברויכן. עס וואלט געווען ראטזאם אז אנדערע פירמעס, ספעציעל טאיאטע, קרייסלער און ניסען, זאלן עס נאכמאכן, כאטש אין די מיניווענס, איבערהויפט אויף חול המועד, אבער דערווייל האבן זיי נישט קיין שום פלענער דאס נאכצומאכן.

די טייערע פירמע לענדראווער האט א באהאלטענע פאליצע אונטער איינס פון די דעשבאורד פאנעלן, וואו מ'קען באהאלטן טייערע זאכן אן דעם וואס מען זאל זיי באמערקן פונדריסן. קליענטן גלייכן דאס, אבער טייל האבן זיך אפגערעדט אז דער פלאץ איז אזוי באהאלטן, אז זיי פארגעסן אינגאנצן דערפון, נישט וויסנדיג וואו מען האט באהאלטן די טייערע אוצרות.

די מערסטע אויטא ווערסיעס אונטער איין פירמע קומט פון וואלקסוועגאן, וואס שטעלט ארויס עלף ווערסיעס פון קארס אין צענדליגער לענדער ארום דער וועלט. צווישן זיי: וואלקסוועגאן, אָדִי, סיעט, סקאודא, בענטלי, בוגאטי, לעמבארגיני, פארש, דוקאטי, סקעניע און מאן.

טויפס

**AIRBAGS
AREN'T
ENOUGH.**

After an accident, you need full support. FWD Collision offers fast towing, expert collision repair, and on-the-spot car rental to get you moving forward!

24-HOUR TOWING CAR RENTAL CAR REPAIR
Hillel Tyrnauer 845.366.5588

סניף
COLLISION

ענדליך.....

*YDT: Brooklyn: Sunday:
11/3/24

44° 58° Nice and sunny.
Humidity, low, 25% high,
59%.

M 57° 63°
T 65° 74°
W 60° 79°

באקומט טעגליך די
פונקטליכע וועטער
און זמנים אויף
טעקסט, **בחנם!**

טעקסט די ווארט
•WEATHER•

אדער די ווארט
•ZMANIM•

אדער די ווארט
•BOTH•

צו 833-745-9066

(פאלגט נאך די אנווייזונגען און
מאכט זיכער די Spelling איז ריכטיג
אויב נישט וועט די סיסטעם נישט
אויפמאכן)

Brooklyn: Ader 10

Alois: 6:03
Netz: 7:15
shma-1: 9:34
shma-2: 10:10
tefilah-1: 10:45
tefilah-2: 11:09
Chatsois: 1:06
Min. ged. 1:42
Min. ket. 5:13
Plag 6:41
Shkia 6:57
Tses-72 8:10

For help or to advertise
text us 24/6 at:

For help contact us 24/6 by texting to 917-533-9985.
Official@yourdailytext.net

DID YOU KNOW ?

43%

OF CYBERATTACKS TARGET
SMALL BUSINESSES.

Source: Verizon

Executive has been protecting all sizes of businesses in our community with expert IT and cybersecurity solutions for over 20 years. As a trusted Managed Service Provider (MSP), we have prevented hundreds of cyber threats through advanced security measures and our training solutions. **Reach out to our sales team to secure your business today.**
845.783.0112 | sales@executiveusa.com

→ executiveusa.com





אין קורצן פון פריער: נאכן פארדעכטיגן מארק אין נעמען געלט פאר זיך, כאפן זיך יהושע און יצחק אריין אין זיין אפיס, וואו יצחק אנטדעקט אן אידענטיפיקאציע קארטל. יהושע מעלדט דאס איין פאר חיים און איבערצייגט אים אז מארק איז דער וואס ברענגט אונטער די ביזנעס. חיים באשליסט צו קאנפראנטירן מארק, וועלכער איז זיך מודה אז ער איז טאקע א ברודער מיטן רויטן קאקטוס פון אפריקע, און ער סטראשעט אים צוריק אז אויב וועט חיים נישט מיטארבעטן מיט אים, וועט ער נוצן קעגן אים דעם קאנטראקט וואו ער האט אונטערגעשריבן צו האנדלען מיט די בלוט דיאמאנטן. חיים שלעפט ארויס א רעקארדירער און צייגט אים אז ער וועט דאס נוצן אקעגן אים. מארק ווערט ווילד און דראגט מיט א רעוואלווער פאדערנדיג אלע צירונגען וואס געפינען זיך אינעם אפיס. חיים פארקט זיך אז ער וויל אים אויך ענדיגן זיין לעבן, און בעט זיך איין ביי אים אז ער זאל אים געבן פינף מינוט צו זיין אליין אינעם צימער. מארק שטימט צו, און חיים וויינט זיך דארט אויס, אויסדרוקנדיג טיפע חרטה אויף זיין לעבן ביז אהער.

לעבן נאך לעבן - מיינט דער טאטע געוויס צו איבערלאזן א צוואה וויאזוי זיין זון "חיים" זאל זיך אומגיין נאך זיין לעבן.

זיי שטארק קראנט - ער האט נישט געוואוסט פארוואס, אבער שלום פיינער'ס געשטאלט און זיינע אידעאלאגישע געדאנקען איז אים פלוצלינג אויפגעקומען אין געדאנק. אוי, שטארק קראנט. ווער נאך ווי ער באגרייפט אז אמת'ע און קראנטע שטארקייט איז צו זיין א פעסטער כאראקטער ווי זיין טאטע איז געווען, און נישט באזיסן אזא פאלשע שטארקייט מיט וואס ער האט זיך געפירט, פרובירנדיג צו שאפן א מאכטפולן איינדרוק.

געשליפן פריינט'ס האנט - זיינע לונגען האבן זיך אפגעשטעלט און ער האט שווערליך אריינגעאטעמט. א שמערץ האט דורכגעדרונגען אין זיין הארץ מיט טיפן באדויער.

פארוואס האב איך נישט ביז היינט געכאפט וואס מיינט טאטע מיינט צו זאגן? פארוואס האב איך נישט געקענט צוטרעפן מיטן צעטל אדער מיטן בלוזן לאגיק אז איך דארף צוהערן מיינע אמת'ע פריינט? פארוואס האב איך זיך פארלאזט אויף מיין אייגענעם זינען, און זיך נישט געלאזט שלייפן דורך זייער פראפעסיאנאלן עקספערטיז?

בלויז יעצט ווען איך טרעף זיך אין טיפן אפגורנד וואו מיין א.ג. פריינט האט מיך אריינגעשלעפט דורכן מיר געבן מיין געפיל פון פאלשער פעסטקייט, הערשט אין דעם לעצטן מאמענט פון מיין לעבן, קום איך אויפן איינפאכן געדאנק אז מען דארף געטרויען און זיך לאזן פירן פון די ריכטיגע פריינט.

כוואליעס פון טרערן האבן פארשטעלט זיין זע קראפט פון ליינען ווייטער. חיים האט זיך שוין נישט געקענט איינהאלטן, און ער האט הויך געכליפעט אויפן קול.

"הער אויף צו ברעטשען, ווייל דו האסט נאך איין מינוט און נישט מער," האט מארק געדונערט פון דער אנדערער זייט טיר.

חיים האט געשפירט ווי זיין לופט צו אטעמען לויפט אויס, און אז ער לעבט אויף געבארגטע צייט. ער האט בלויז צוויי גאנצע מינוט אויפצוקומען מיט א רעטונגס-פלאן פאר זיין לעבן.

זיין קאפ האט געזשומעט מיט ווילדע אבער אומרעאליסטישע געדאנקען, זיינע אויגן זענען ווילד ארומגעלאפן איבערן צימער, און זיינע הענט האבן זיך געווארפן אומקאנטראלירבאר.

מיטאמאל זענען זיינע אויגן געפאלן אויף דער אומפארשטענדליכער פאנעזיע פון זיין טאטן וואס הענגט אויף דער וואנט אומאנטשיידן.

ווי איינער וואס כאפט זיך אן אין א שטרוי אינעם רושיגן אקעאן איז ער צוגעשפרונגען און איר האסטיג אראפגעריסן פון וואנט, און זיינע פייכטע אויגן האבן נאכאמאל איבערגעליינט מיט אנטשלאסנקייט די אומפארשטענדליכע ווערטער.

"טאטע," האט ער געפליסטערט ווי צום פאפיר, "איך בעט דיר, זיי מיר מוחל, און העלף מיר זיך ראטעווען."

ווי הארטע אומגעשליפטע שטיינער האבן זיך געזען פאר זיינע אויגן די מאדנע ווערטער, און ער האט פיבערהאפטיג פרובירט צו טרעפן זיין ענטפער צווישן די שורות:

לעבן נאך לעבן הארטער פעסטער דיאמאנט, זיי שטארק קראנט, געשליפן פריינט'ס האנט, ליכטיג הינטער דער וואנט.

ווייזט אויס אז דער דרוק אין וואס ער האט זיך געפינען האט אים אריינגעשיינט פארשטאנד און קלארקייט, און זיין יעצטיגע סיטואציע האט זיך אקוראט אפגעשפיגלט אין די אומפארשטענדליכע ווערטער.

הארטער פעסטער דיאמאנט - וועם נאך קען מיין פאטער מיינען סיידן מיר, אלס זיין דיאמאנט אויפן וועלט, וועמענ'ס נאטור און פירונג איז פארביסן און הארט.

קאפ די געשיכטע פון חיים גאלדמאן וואנט

מיט זיין האנט האט ער האסטיג געטאפט די גאנצע וואנט, ווען ער האט דערשפירט נעבן די פאליצעס א שטיקל וואנט וואס שטארט ארויס אויף א מאדנעם אופן.

מיט אוממענטשליכע שנעלקייט און קראפט האט ער אפגעקראצט דעם קאלך דערפון, און עס האט זיך פאר אים אנטפלעקט א דינער קוים-מערקבארער קנעפל.

חיים'ס אטעם האט זיך אפגעשטעלט אינאיינעם מיט זיין הארץ קלאפעניש. ער האט דאס איידל געדרוקט ווען זיין מויל איז ברייט אפן מיט שפאנונג און האפענונג.

צו זיין וואונדער האט זיך א זייטיגער שפאלט אויסגעברייטערט צו דער ברייט פון א מענטשליכן קערפער. חיים האט נישט געטראכט קיין צוויי און איז פלינק אריינגעקראכן דערין.

דאן האט זיך געהערט א שאס, און די טיר האט זיך אונטערגעגעבן און אראפגעפאלן אויף דער ערד מיט א הילכיגן זעץ.

חיים האט זיך שנעל אנגעהויבן רירן אין דעם שפאלט, וואס האט מיט יעדן טריט פאראויס געשיינט צו זיין ווי א באהאלטענער דורכגאנג אין די ווענט פון דער געביידע. זיינע פיס האבן אים געטראגן פון זיך אליין, ווען זיין מח פרובירט נאך צו פראצעסירן די שנעלע פריידיגע אנטוויקלונג.

נאכן ארומקריכן אין דעם שמאלן דורכגאנג האט ער דערגרייכט א טירל פון וואס עס האט שמייכלדיג געבלינצלט א שיינענדיג ווארט: "ארויסגאנג".

ער האט נישט געוואוסט אויב דאס איז בלויז א פאנטאזיע אין רעזולטאט פון זיין טויט שרעק, אדער דאס פאסירט אין דער ווירקליכקייט. ער האט פאמעליך געעפנט די טיר און זיך געטראפן אינמיטן די טרעפ פון דער געביידע. חיים האט ביז היינט נישט באגריפן דעם ריכטיגן באדייט פונעם אויסדרוק "מיט דער נשמה אין די הענט". ווי א צודרייטער איז ער אראפגעלאפן די טרעפ, צוויי אויפאמאל, ווען ער קוקט נאכאנאנד צוריק אויב ער ווערט נישט

א שוואכקייט איז אים באפאלן אינאיינעם מיט א ווילדן ציטערניש. ער האט צוגעדרוקט דעם צעטל צום הארץ און פארענדיגט ליינען די לעצטע שורה.

ליכטיג הינטער דער וואנט.

חיים איז געבליבן שטיין און פארקנייטשט זיין פארשוויצטן שטערן. ביז אהער האט אלעס וואונדערליך אויפגעלאכטן, און עס האט געשטימט אזוי ווייטאגליך מיטן ביטערן פאקט. אבער דאס קען ער בשום אופן נישט לעזן. "ליכטיג הינטער דער וואנט," האט ער נאכאנאנד ווידערהאלט.

וואס באדייט דאס?

ער האט נישט געקענט כאפן וואס זיין פאטער מיינט דא צו זאגן. זיין טאטע איז טאקע אפט מאל געווען אומפארשטענדליך, אבער קיינמאל געווארפן ווערטער אין דער לופט. ער צילט זיכער עפעס דערמיט, וואס איז הינטער דער וואנט?

א בליץ איז אים מיטאמאל אויפגעקומען. עס האט זיך געהערט זינלאז און פאנטאסטיש, אבער נישט האבנדיג וואס צו פארלירן אין די לעצטע מינוטן פון זיין לעבן איז ער צוגעשפרונגען צום ארט וואו עס ליגט שוין פלאצירט דאס גרויסע בילד פון זיין טאטן און עס ווילד אראפגעשלעפט. זיינע אויגן האבן דורכגעבליקט די גאנצע וואנט, עס איז געווען בלאס און גלאט ווי סיי וועלכע אנדערע וואנט.

חיים האט געשפירט הילפסלאז און דעמאראליזירט. "טאטע, איך בעט דיר, אויב איז דא עפעס אין דער וואנט וואס קען מיר העלפן, ביטע באלייכט מיינע אויגן אז איך זאל זיך קענען ראטעווען דערמיט," האט ער שטיל אויסגעשריגן.

דאן האט זיך זיין בליק אנגעקלאפט אין דער שאפע פון די סארטירטע דאקומענטן. ער האט געעפנט די טיר און אריין אינעווייניג.

'צוערשט בין איך באהאלטן,' האט ער געקלערט א קינדערישן געדאנק.

קאפ די געשיכטע פון חיים גאלדמאן וואנט



נאכגעיאגט.

זיין ציטערדיגע האנט האט ווילד געשטופט די טיר און ער איז אריינגעלאפן אינעם שאסיי, וואו פיינדיגע אויטאס זענען געווען געצוינגען צו קומען צו א האסטיגן אפשטעל.
"רוף פאליציי," האט ער געשריגן מיט אלע קרעפטן, "א רויבערי... מערדער..."

א גוטהארציגער מאטאריסט האט באוויליגט אים אריינצונעמען אין זיין אויטא, ווען א מינוט דערויף האט זיך די טיר פון דער לוקסוריעזער געביידע אויפגעפראלט און א מאן מיט א ביקס אין דער האנט האט זיך באוויזן.

"אוי," האט חיים געקויטשעט אומבאהערשט.
דער דרייווער האט אראפגעדרוקט אויפן גאז פעדל און שנעל אפגעפארן, ווען מארק'ס טיילוואנישע אויגן פאלגן נאך דעם אויטא מיט אנטווישונג.

חיים האט זיך איינגעקורטשעט אין זיין זיץ, אין א פארצווייפלטן פראווא צו באשיצן זיין לעבן, בשעת יאמערליכע סירענעס האבן זיך געהערט אינעם הינטערגרונד.

"פאליציי איז שוין דא," האט דער מאן אינעם אויטא אים בארואיגט, "דארפסט זיך מער נישט שרעקן."

"איך בין נישט רואיג," האט חיים ארויסגעשטאמלט צווישן זיינע קלאפנדע ציין, "ביז ווילאנג דער מערדער איז נישט געקייטלט."

דער דרייווער האט בליץ שנעל געטוישט ריכטונג צוריק צו דער סצענע.

"ניין," האט חיים ליארעמט, "גיי נישט צוריק."
"זארג נישט," האט יענער געשמייכלט צו זיין טראומאטיזירטן פאסאדזשי, "לאמיר נאר כאפן א בליק. עס איז פיין, דער טייוול איז שוין אין פאליצייאישע הענט. קענסט רואיג ארויסקומען."
חיים האט זיך פאמעליך ארויסגערוקט פון זיין באהעלטעניש, ווען פאר זיינע אויגן האט זיך אנטפלעקט דער אומגלויבליכער ספעקטאקל.

א גרופע פאליצייאנטן זענען געשטאנען ארום א פארשוין וואס איז געליגן אויף דער ערד צובלוטיגט און געקייטלט. ער

האט נישט געדארפט צו לאנג קוקן געוואויר צו ווערן אז דאס איז ווירקליך זיין געוועזענער מארקעטער און ראטגעבער, מארק ברענדן - סטיוו ראבינסאן.

"חיים, חיים," האט ער געהערט פריינטליכע שטימעס, "מיר האבן געהערט איבער דער רויבערי, וואס טוט זיך מיט דיר? דו לעבסט?"

ער האט זיך ארומגעדרייט, און צום שיין פונעם גאס-לאמפ האט ער דערקענט די געזיכטער פון זיין שוואגער יצחק און זיין געטרייען ארבעטער יהושע.

ער האט זיי ארומגעהאלזט מיט א ווארעמער ליבשאפט, און זיך געשטיקט פון טרערן.

"זייט מיר מוחל, יצחק אויף..."

"לאז, עס איז גוט," האט יצחק ליבליך רעאגירט. "דער עיקר איז אז דו ביסט געדאטעוועט און באפרייט פון אונטער דעם מערדער'ס נעגל."

"קוק אויפן רויבער," האט חיים געזאגט מיט א געשטיקטער שטימע.

"מארק?!," האבן זיי אויסגעשריגן אין איין שאקירטער שטימע.

מארק האט אויף זיי געווארפן א האספולן בליק, ווען ער שטויסט מיט די פיס, און בלוט רינט פון זיין מויל.

"יהושע," האט חיים אויסגעשריגן מיט אויגן פול מיט טרערן, "איך האב צוגעזאגט צו טון גוטס מיט אנדערע פון היינט אן. זארג נישט, איך וועל נישט רוען ביז דיין פרוי איז פולקאם אויסגעהיילט."

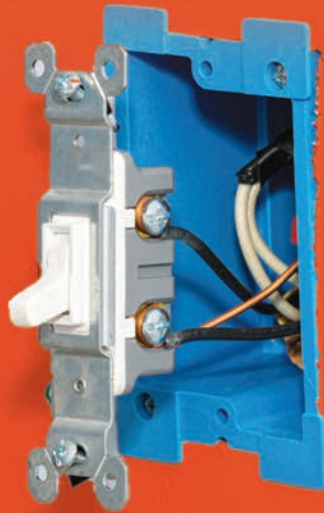
"חיים," האט יהושע געשמייכלט אים קלאפנדיג אין פלייצע, "דארפסט נישט גארנישט, מיר פרייען זיך מיטן פאקט אז דו לעבסט."

חיים האט אפגעווישט זיינע טרערן און אויסגעגליכן זיין בליק אריינקוקנדיג טיף אין זייערע הערצע.

"חיים גאלדמאן לעבט מער נישט, ער איז געשטארבן אין דעם צימער; עס איז געבוירן א נייער חיים וואס ווייסט אז שטארקייט קומט פון גוטהארציגקייט און צוטרוי."

השירות השם יתמך

SWITCH TO QUALITY, SWITCH TO US



Electric.

- **Painting.**
- **Plumbing.**
- **Handy Work.**
- **Shelving.**

We at FIXRR+ are your one-stop solution for all your home improvement needs, with a specialization in electricity and plumbing.

Our skilled professionals provide lasting home repairs that go far beyond makeshift fixes.

Licensed and Fully Insured.

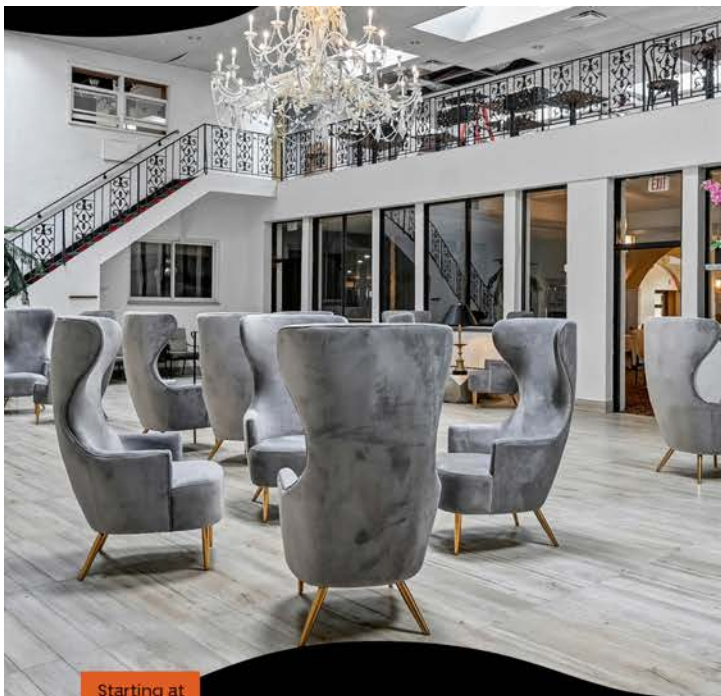
FIXRR+

Where every repair is perfect plus.

845.244.9500

31 Larkin Dr, Monroe NY 10950

Info@fixrrplus.com



Starting at
\$799
A COUPLE

שבת הגדול

Take a break this
In the Northern Catskills

EXCITEMENT FOR THE KINDERELECH



MELOUR
RESORT

RESERVE NOW

Hunter Mountain Kosher
info@hmkosher.com
hmkosher.com | 845.218.1122

6302 Main St.
Tannersville, NY 12485



Cash in your points for top value.

- » SAME-DAY PAYMENTS
- » SUPERIOR CUSTOMER SERVICE

CloudNine
MILES

845-306-4545 // info@cloudninemiles.com



Get 10% off with this ad

Shnell
messenger שנועל

Daily delivery routes **845.782.1010**

Brooklyn, Monroe, Monsey, Lakewood

Inquire about: Any Destination,
Rush Jobs, Bulk Orders, Truck Loads, ETC

איר דארפט נישט ווארטן
די קאר וועט ווארטן פאר אייך

Some of the benefits of having a steady car

- No need to wait for the car, the car will wait for you.
- One time set up, no need to call each time.
- You will always get your car - snow, rain, etc.
- Never be late at work, time is money
- Arrive home on time
- Pay once a week or by weekly

SILT STEADY TRIPS
For all your steady trips

Servicing KJ, Monroe, Bloominggrove, Central Valley, Woodbury Junction, Highland Mills, Smith Farms, Prestwick Gardens

היימזשע 845.500.1378
דייווערס

THE WORK ANCHOR
CAREER TRANSITION COACH
היימזשע < פראפעסיאנאל < גרופאן

End uncertainty. Embrace Opportunity.

- ✓ Escape difficult work situations
- ✓ Get paid what you're worth
- ✓ Start that side hustle
- ✓ Switch roles or fields
- ✓ Find work which you truly enjoy

Navigate your job-search with clarity calm and confidence

80+ clients successfully coached — will you be the next?

Schedule a FREE discovery call today
coach@theworkanchor.com 718-810-5384

צוריק צום
דריטן
יאר

עה, ר' איד... נישט גע'דאגה'ט אונז וועלן עס אויפפיקן.

**VIP + WILL PICK UP
& RETURN YOUR CAR!**



BOOK AN APPOINTMENT WHILE STILL AVAILABLE!

VIP+
CAR WASH
MONROE

845

244.1633

NEW
NUMBER

☑ Inside Vacuum

⊕ Shampooing

☑ Exterior wash

⊕ Pick up & return



אויף וואס איז אן Urgent Care געאייגנט?

■ עס וואלט געווען אינטערעסאנט צו הערן אייער בליק איבער דעם אונטערשייד פון א פריימערי קעיר דאקטער ביז אן Urgent Care.

איך געדענק אז ווען איך בין אויפגעוואקסן האט יעדער געהאט א דאקטער וואס איז געווען ווי א 'פאמיליע דאקטער'; ער האט געוואוסט איבער יעדן פון דער משפחה, און איז אן א געוויסן זין געווען ווי א באגלייטער און וועגווייזער איבער יעדנ'ס געזונט, האבנדיג אלע אינפארמאציע פאר זיך.

למעשה איז די לעצטערע יארן געווארן שטארק איינגעפירט צו גיין צו אן Urgent Care. איבערהויפט נאך דער קאוויד עפאכע ווען אסאך מענטשן האבן פארלוירן צוטרוי אין דאקטוירים, און דער קשר צו א ספעציפישן דאקטער וואס איז אמאל געווען, איז ביי אסאך שוין היינט א פארגענהייט.

דאס איז זייער א גוטע פראגע, און איר זענט גערעכט אז אסאך מענטשן זענען נישט קלאר אין דעם, און פארשטייען נישט וואס גענוי ס'איז די ראלע פון אן Urgent Care און וואס ס'איז די ראלע פון א פריימערי קעיר דאקטער.

אלזא, לאמיר זען וואס עס איז דער אמת'ער צוועק פון אן Urgent Care. דער געדאנק איז אריינגעלעבט געווארן אוועקגעשטעלט מיטן ציל צו פארמיידן מענטשן פון דארפן לויפן אין עמערדזשענסי רום. דאס הייסט, אז ווען א מענטש האט אן עמערדזשענסי פון וואס מ'דארף תיכף קעיר נעמען, קען ער עס מסדר זיין אין Urgent Care איינס-צוויי, אנשטאט צו דארפן אפיצן אין עמערדזשענסי רום.

פארשטייט זיך אז מ'רעדט נישט פון ערנסטע זאכן. צב"ש, אויב איינער קלערט אז ער האט "אפענדיקס", וועט ער נישט גיין צום Urgent Care, ווייל ער ווייסט אז ער וועט דארפן אן אפעראציע דאס צו באהאנדלען. מען רעדט אויב מ'דארף "סטעיטשעס" פאר א שניט, אדער מ'האט צובראכן א בייגן און מ'דארף אן עקס-רעי, און אפשר אויך לייגן א גיפס אויפן פיס, און אזוי ווייטער.

אמאל, אויב האט מען געדארפט איינע פון די סארט זאכן, האט מען געדארפט גיין אין עמערדזשענסי רום און אפיצן שעות, ווייל אין דער זעלבער צייט קענען דארט זיין קריטישע פאציענטן מיט א הארץ אטאקע אדער סטראק וועלכע פאדערן א באלדיגע באהאנדלונג, און דאס גייט אויפן חשבון פון פאציענטן אין א סטאבילן צושטאנד.

דער אריינגעלער ציל פון אוועקשטעלן Urgent Care צענטערן איז געווען צו אפטיילן צווישן קריטישע און סטאבילע פאציענטן, און ערמעגליכן פאר סטאבילע פאציענטן צו גיין אין א לאקאלן צענטער וואו זיי קענען גלייך זען א דאקטער.

שפעטער איז עס געווארן פארברייטערט, ווען מענטשן האבן אנגעהויבן אהינגיין פאר קלייניגקייטן, למשל ווען ס'האט זיך געמאכט אז מ'האט געהאט קראצענישן אין האלז אדער א שווערן הוס, און פאר אזא קלייניגקייט לוינט זיך ענדערש אהינצוגיין צו ווערן באהאנדלט שנעל און גרינג, און עס פעלט נישט אויס צו גיין צום פריימערי דאקטער דערפאר.

וואס האט דאן פאסירט איז, אז צוביסלעך האבן עס מענטשן אנגעהויבן נוצן פאר יעדן סארט פראבלעם, זעענדיג אז עס גייט גאר שנעל אריין און ארויס און מ'דארף נישט קיין אפוינטמענט. איבערהויפט ווען מ'דארף צומאל ווארטן לאנג צו באקומען אן אפוינטמענט ביים פריימערי קעיר דאקטער, און דערנאך קען מען נאך אפיצן א לענגערע וויילע אין ווארטזאל, איז דאס געווארן א געשמאקע אפציע.

די דאקטוירים פון זייער זייט זענען אין אנפאנג געווען העכסט צופרידן מיט דעם טויש, ווייל דאס האט זיי ערמעגליכט צו לייגן זייער הויפט פאקוס אויף לענגערע אפוינטמענטס, א שטייגער ווי רוטינע פיזיקל וויזיטס, און גלייכצייטיג זיך בעסער אפצוגעבן מיט די פאציענטן וועלכע האבן כראנישע קאנדישאנס, ווי הויכע בלוט-פרעשור, קאלעסטראל און דייעביטיס, א.ד.ג. די פאציענטן וואס האבן בלוז געוואלט אז מ'זאל כאפן א בליק אויף זייער האלז, האבן זיך אנשטאט געוואונדן צום Urgent Care,

און דאס איז געווען א גינסטיגער טויש פאר ביידע צדדים. למעשה איז עס אבער נישט געבליבן בלויז ביי דעם. וואס האט דערנאך פאסירט איז אז מענטשן האבן אנגעהויבן נוצן דעם Urgent Care אפילו אין פעלער ווען עס פעלט זיך יא אויס א פריימערי קעיר דאקטער.

מ'דארף פארשטיין אז אן Urgent Care האט נישט דאס פולע בילד איבער דער היסטאריע פונעם פאציענט. זיי זענען נאר דא צו באהאנדלען דאס אויף וואס מ'איז אריינגעקומען צו זיי, און זיי וועלן געווענליך נישט נעמען אין חשבון אלע ארומיגע פאקטארן וואס קענען אסאך אויסמאכן.

צום ביישפיל: א מענטש קומט אריין אין אן Urgent Care צוליב א קראצעדיג האלז, און בשעת'ן אים באהאנדלען באמערקט מען אז זיין בלוט-פרעשור איז גאנץ הויך. דער פראבלעם איז אז זיי ווייסן נישט וויאזוי זיין בלוט-פרעשור איז געווען צוויי חדשים צוריק, אדער עקס חדשים צוריק, ווייל זיי זענען נישט דעם פאציענט אויף א שטייגערליכן פארנעם. ווי אויך וועלן זיי אים אפט מאל נישט הייסן צוריקקומען אין א שטיק צייט צו זען וויאזוי זיין בלוט-פרעשור איז, ווייל זיי זענען נאר דא צו באהאנדלען דעם פראבלעם וואס ער האט יעצט אויף דער מינוט. שוין אפגערעדט פון דעם אז זיי ווייסן נישט די היסטאריע פון זיין פאמיליע, וואס קען אסאך אויסמאכן אויף א פאציענט. איך האב געהאט לעצטנס א פרוי וואס איז געקומען צו מיר נאכן האבן א קינד. זי האט געהאט הויכע בלוט-פרעשור בעפאר, אבער יעצט האב איך געזען אז ס'איז צוריק צום נארמאלן שטאפל. זי איז געווען זייער צופרידן דערפון, און האט דאס אנגענומען אלס א צייכן אז ס'איז שוין אינגאנצן מסודר. אבער איך האב איר באלד קלארגעשטעלט אז ביידע פון אירע עלטערן האבן הויכע בלוט-דרוק.

זי האט צוערשט נישט געוואוסט וואס איך וויל ארויסברענגען דערמיט, און כ'האב איר ערקלערט אז היות אירע עלטערן האבן דעם פראבלעם, האט זי א גרעסערע ריזיקע דאס צו באקומען. איך בין אוודאי זייער צופרידן צו זען אז דערווייל איז זי מסודר, אבער אין דער זעלבער צייט דארף זי זיין מער וואכזאם דערצו ווי אנדערע מענטשן, און מיר דארפן האלטן א כסדר'דיגן אויג דערויף.

זי האט זיך פארשטייט זיך געפרייט צו הערן אז יעצט דארף זי נישט האבן קיין מעדיצין דערפאר, אבער אצינד ווייסט זי אויך אז זי איז מער אויסגעשטעלט דאס צו אנטוויקלען, און זי דארף באזוכן ביים דאקטער גענוג אפט צו זען אויב זאכן האבן זיך געטוישט.

אצינד שטעלט אייך פאר אז זי וואלט געגאנגען צו אן Urgent Care: איר בלוט-פרעשור יענעם טאג איז דאך געווען זייער נארמאל, און אזוי וואלט זיך ווארשיינליך געענדיגט איר באזוך ביים דאקטער. קיינער וואלט איר נישט אויפמערקזאם געמאכט צום פאקט אז זי האט א גרעסערע ריזיקע דאס צו באקומען, און זי וואלט קיינמאל נישט געוואוסט אז זי דארף זיין וואכזאם דערצו.

איך וועל צולייגן נאך מער: אפט מאל מאכט זיך אז איך שיק א פאציענט צו נעמען געוויסע טעסטס, און ווען דער פאציענט פרגעט פארוואס ער דארף עס, האב איך נישט קיין געהעריגן ענטפער; איך שיק ווייל איך שפיר אז ס'פעלט אויס. און דאס מציאות איז אז אין רוב פעלער האט זיך אויסגעשטעלט אז אין די טעסטס האט מען למעשה עפעס געטראפן, און א דאנק דעם וואס מ'האט עס געכאפט באצייטנס, האט מען עס ב"ה געקענט באהאנדלען על צד היותר טוב.

וועט איר פרעגן, פארוואס טאקע שיק איך פאר די טעסטס? דער ענטפער איז אז נאך אזויפיל יארן זיין א דאקטער קויפט מען זיך איין א געוויסע עקספיריענס וואס גיבט א געוויסע שמעק און געפיל צו דערטאפן א פראבלעם, אפילו ווען מ'זעט נאך גארנישט. און ב"ה אז מיט גרויס סייעתא דשמיא האט זיך ארויסגעשטעלט אז דאס האט שוין געראטעוועט אסאך אידן.

וואס איז קערעסטיר, א פריימערי קעיר צענטער אדער Urgent Care? ליינט קומענדיגער וואך. ■



SUPPER IS ON US


51 Forest Road
(Shopping Center)


97 Acres Rd
(Icon Mall)


590 NY 208
(Cor. Mountain Rd.)

CALL OR TEXT:

**845.
783.
8334**



**PHONE
MENU**
Exclusive shop by phone menu



**FREE
FRENCH
FRIES**

WHEN YOU
PLACE YOUR
DELI ORDER,
IT SHOULD BE
DELIVERED
BEFORE 5:00PM

Min. order \$50

**GRAB
and GO**



**SKIP
THE
LINE**

A FULLY
STOCKED
SELECTION
OF READY
SALADS &
SANDWICHES

**TREAT
YOUR
STAFF**



**SUPPER
FOR
EMPLOYEES
WORKING
OVERTIME**

ORDER
THEM
HOME
DELICIOUS
FOOD
FOR THE
FAMILY.

FAMILY GATHERINGS...

29
Rooms

Shul+
Mikvah
on premises

Spacious
Dining
Room



0032-00001 1716303798

203 Lee Cole Rd.
Swan Lake, N.Y. 12783

Catering Option Available

LIKE NEVER BEFORE!

NEW STONE
— RESORT —

Turn your dream family getaway into a reality at The New Stone! Enjoy spacious areas, comfortable rooms, elegant dining, and breathtaking views in our brand new three building Resort open all year round.

Book now and create unforgettable memories! 347.533.1496

11 Rooms Minimum Booking | Request a brochure: 5331496@gmail.com

ריכטיג טראכטן. ריכטיג פארשטיין. ריכטיג לעבן.



פיל מענטשן וואס האבן דורכגעמאכט גאר שווערע
ערפארונגען, פרובירן צו פארגעסן פונעם
פאראגענגענהייט. אבער אפילו ווען מען וויל נישט
טראכטן פונעם פארגאנגענהייט איז עס גאר שווער
צו טוהן. אויך קענען די עפעקטן פון טראומה מאכן
פראבלעמען שפעטער אין לעבן. העלפן קינדער און
עלטערע מענטשן האנדלען מיט די טראומה פרי,
מיט מעטאדן ווי EMDR & IFS, קען העלפן פיל
שנעלער ווי דאס לאזן ווארטן.

ר' מנחם זיגלער

LMSW, BCBA

Specializing In

EMDR IFS CBT DBT

Rite Mind Therapy

Empowering Solutions for
Trauma & Mental Health Challenges

Call for a free consultation!

845-210-6250

RiteMindTherapy.com
info@RiteMindTherapy.com



Renovations Demolitions
845-662-4733



SCHNITZER
SILVER * REPAIR

15 Hayes Ct #103
845-774-8820

Walk-in Hours: Sun.-Thur. 12-6 Fri. 11-1

Done by
us with
expertise:

- Repair
- Restore
- Polish
- Antique Oxidize
- Lacquer



מפעל חצי בחינם

מטרת המפעל היא להביא בחינם אל המטבח

**פיונע פרישע
סעלמאן פיש
דער ליווערטיעדע
וואך צו אייער מיד**

פעמילי פקע / 8 סלייטעס



**רעגעלער
סעלמאן**

וואך: 3.50 - 3.25

\$35.99

9.99 א פונט (אויב די וואג איז 3.5 פונט)

פעמילי פקע / 8 סלייטעס



**בעבי
סעלמאן**

וואך: 3.00 - 2.75

\$35.99

11.99 א פונט (אויב די וואג איז 3 פונט)

א גרויסע ראל / 24 אונט



**געקאכט
געפילטע
פיש**

בערך 10 סלייטעס - גרייט צו עסן

24 אונט

\$9.99

New Item

**סעמאן
גאנצע סייד
אפגעבאן**

55.99

**געקאכטע
פיש
פאר א שמחה**

6.99 א סלייט

מקע אויך באשטעלן גאנצע באקסטעס



א באקסטע סעלמאן פיש מיטן אריינס געקוקטן
צווישן 80/100 סלייטעס (וועגט בערך
35 פונט)

• יענעלעך סעלמאן

א פונט **7.99**

• בעבי סעלמאן

א פונט **9.99**

אויב מויל באשטעלן/צולייגן/אראפנעמען /
קענסלעך קען מען ביי מאנטאג 5 אייגער
פאר די וואס וואנען און פאלעס טרי וועט
מען דערליווערן מיטוואך. עס וועט זיין א
דערליווערן שטארדש פון 1.75

פאר די וואס וואנען אינדרויסן וועט מען
דערליווערן דאנערשטאג(מיטוואך). עס וועט
זיין א שטארדש פון 3.75

(אויב מנעמט מער ווי איין פעמילי פקע וועט
נאר זיין איין שטארדש)

צו באשטעלן טעקסט אדער רופט:
845-500-3799

Condo Rentals West Palm Beach FL

5 min walk to Shul/Mikvah

1 Bedroom - 2 Bathrooms

\$99 /night

2 Bedrooms - 1 Bathroom

\$129 /night

(אויך אויב איר ווילט קויפן א דירה אין וועסט-פאלם בינעש קענען מיר אייך העלפן)

מפעל חצי בחינם

מטרת המפעל היא להביא בחינם אל המטבח

Custom Closet

Only this Design. Any size.

\$799

Included Delivery and Installation

Chandeliers

Design #1
Available in all 5 sizes



Design #2
Available in all 5 sizes



Design #3
Available in all 5 sizes



Size	Bulbs	Price
Round 32"	19	\$799
Round 24"	10	\$599
Round 16"	6	\$399
Oval 47"X14"	18	\$799
Oval 39"X13"	12	\$599

**MATTRESS
\$149**

Velvet Bedroom Set



Design #1

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink



Design #2

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink

Price:

1 39" Bed - \$199

Nightstand - \$99

WHITE BRICK BEDROOM SET



Price:

39" Bed - \$219

Nightstand - \$149

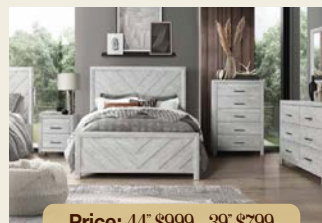
Dresser - \$289

Chest - \$299

Mirror - \$79

5 PIECE GRAY BEDROOM SET

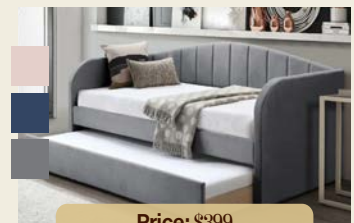
Includes: 2 Beds, Nightstand, Dresser & Mirror.
- Drawer Chest not included -



Price: 44" \$999 39" \$799

VELVET DAY BED

Available in Gray, Navy Blue, or Light Pink



Price: \$399

Delivery & Setup Fee - \$195

Delivery and setup fees are charged as a single flat rate per delivery, regardless of the number of items included.

Showroom hours 8pm 10pm • 14 Catherine Ct. Chester, NY 10918

ביטע רופן פארן קומען 845.537.1300



TRI STATE
SOLAR

TESLA
POWERWALL
CERTIFIED INSTALLER



Stay Powered During Outages!

The Tesla Powerwall 3 provides reliable backup power, keeping your home running even when the grid goes down. Sleek, efficient, and available now—get yours today!

We specialize in backup storage, rooftop solar, & reroofing, *all at unbeatable prices.*

CALL US FOR YOUR QUOTE TODAY!

845.267.8851

Get **over 30% in savings** with state and federal incentives.

Your Listings

In the Village of South Blooming Grove

Selling/Buying:
Private Homes
Multi-family
Vacant Land
New Construction
Offices, Sales & Rentals
and surroundings

בס"ד

"מיר מופן אין בלומינג גראוו"

טוענילעכע

9 San Antonio
11-13 Old Town
338 Lake Shore
+ many more

אין א
גראונד לעוול
5 רומיגע דירה

פרייז
\$550,000

מיט ליכטיגע שטובער/ קלאזעטס,
פארטש, שיינע גרינע גראז,
זייער גוט אויסגעשטעלט,
13% אראפצולייגן,

דירה איז רעדי און גרייט צו מופן בס"ד

אין א
גראדע/פלעט
8 רומיגע דירה

פרייז
\$825,000

מיבאקומט אויך א בעיסמענט,
גענוג סטארעדזש ספעיס,
עכט באטעמ'ט און געשמאק,
13% אראפצולייגן,

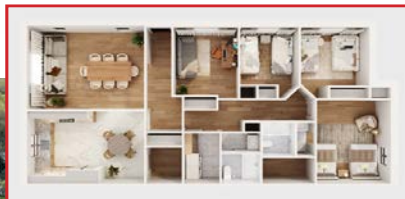
דירה איז גרייט בע"ה אין א יאר ארום

אין א
אופ ענד דאון
9 רומיגע דירה

פרייז
\$900,000

מיט סטעפס צום בוידעם,
פינישט מיט גאר אסאך מעלות,
הערליכע אפגרעידס, רייכע אויסשטעל
16% אראפצולייגן,

דירה איז גרייט אי"ה דעם זומער

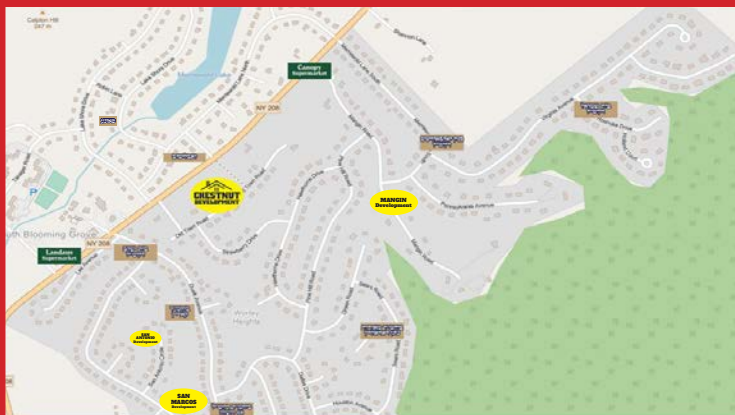


רופט היינט
צו רעזערווירן

CHAIM GLUCK
eRealtyAdvisors
REALTY
Licensed Real Estate Salesperson

845-587-5870

sales.cgluckrealty@gmail.com



GAS PRICES GO UP, DOWN, AND ALL AROUND



One week, gas is up. The next, it's down. But no matter how prices fluctuate, when to fill up can still feel like a gamble. Meanwhile, **United Refuah membership costs haven't increased in 7 years!**

With the \$20,000 your family can save by joining United Refuah you can:



Fill up your tank 400 times and drive 120,000 miles — that's nearly 5 times around the world!*



Or skip the pump entirely and buy an electric car!



**UNITED REFUAH: STABLE,
RELIABLE, NO SURPRISES.**

Join today and keep your
budget on the road to savings.

MEMBERSHIP STILL ONLY

Single: **\$199/month**

Couple: **\$349/month**

Family: **\$499/month**

Family size 3-6. Additional
members \$50/month.

WWW.UNITEDREFUAH.ORG | (440) U-REFUAH



United Refuah is a non profit healthsharing organization. It is not insurance and does not offer insurance. See Sharing Guidelines for full details. Application and annual renewal fees apply. Actual savings may vary. *At \$50/fill-up assuming 30 miles per gallon, 12-gallon tank.